

“ТАСДИҚЛАНГАН”
“UZAUTO MOTORS” AJ
Ягона акциядори
“UzAuto Passenger Vehicles Management”
mas’uliyati cheklangan jamiyat
Бош директори



2022 й. “ 7 ” декабрь

№ 12-2022

м.ў.

“ТАСДИҚЛАНГАН”
Андеррайтер –
“FREEDOM FINANCE” МСҲЖ ХК
Бош директори



2022 й. “ ___ ” декабрь

м.ў.

АКЦИЯЛАР ЭМИССИЯСИ РИСОЛАСИ

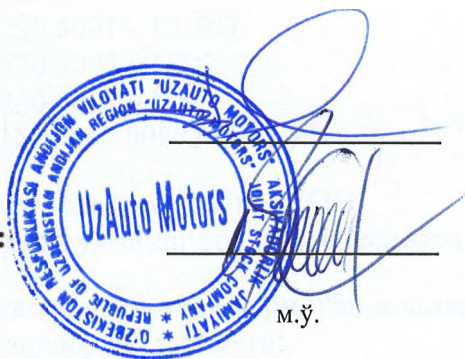
“UzAuto Motors” AKSIYADORLIK JAMIYATI

Идентификация рақами берилди:	R	U	1	0	7	P	0	6	0	7	U	5
-------------------------------	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---

Эгасининг номи ёзилган, ҳужжатсиз шаклдаги номинал қиймати
5 000 (беш минг) сўм бўлган 12 500 000 000 сўмлик 2700000 дона
оддий акциялар

Бош директор:

Бош бухгалтер:



м.ў.

Бо Инге Андерссон

А.И. Якубов

Сана: “ ___ ” декабрь 2022 й.

РЎЙХАТДАН ЎТКАЗУВЧИ ОРГАН УШБУ ҚИММАТЛИ ҚОҒОЗЛАР ЭМИССИЯСИ РИСОЛАСИДАГИ АХБОРОТНИНГ ТЎҒРИЛИГИ УЧУН ЖАВОБГАР БЎЛМАЙДИ ВА ҚИММАТЛИ ҚОҒОЗЛАР ЧИҚАРИЛИШИ ТЎҒРИСИДАГИ ҚАРОРНИ РЎЙХАТДАН ЎТКАЗИШ ФАКТИ БИЛАН ЖОЙЛАШТИРИЛАЁТГАН ҚИММАТЛИ ҚОҒОЗЛАРГА НИСБАТАН ЎЗ МУНОСАБАТИНИ БИЛДИРМАЙДИ.

ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИНING «ҚИММАТЛИ ҚОҒОЗЛАР БОЗОРИ ТЎҒРИСИДА» ГИ ҚОНУНИ 61-МОДДАСИГА МУВОФИҚ, ҚИММАТЛИ ҚОҒОЗЛАРНИ ИНВЕСТИЦИЯ ОБЪЕКТИ СИФАТИДА ТАНЛАШ ВА ШУНГА МУВОФИҚ УШБУ ТАНЛОВНИНГ ОҚИБАТЛАРИ ИНВЕСТИОРНИНГ ТАВАККАЛЧИЛИКЛАРИДИР.

ЖАМИЯТЛАР РИСОЛАДА КЕЛТИРИЛГАН БАРЧА МАЪЛУМОТЛАР ИШОНЧИЛИГИ, ИНВЕСТИОРЛАРНИ ЖАМИЯТЛАР ВА УЛАР ЖОЙЛАШТИРАДИГАН ҚИММАТЛИ ҚОҒОЗЛАР МАСАЛАСИДА ЧАЛҒИТМАСЛИГИНИ ТАСДИҚЛАЙДИ.

“ТАСДИҚЛАНГАН”
“UZAUTO MOTORS” АЖ
Ягона акциядори
“UzAuto Passenger Vehicles Management”
mas’uliyati cheklangan jamiyat
Бош директори

Б. Ахунов

2022 й. “___” декабрь

№ _____

м.ў.

“ТАСДИҚЛАНГАН”
Андеррайтер –
“FREEDOM FINANCE” МChJ ХК
Бош директори

Б.Бабаев

2022 й. “___” декабрь

м.ў.

АКЦИЯЛАР ЭМИССИЯСИ РИСОЛАСИ

“UZAUTO MOTORS” AKSIYADORLIK JAMIYATI

Идентификация рақами берилди:																				
--------------------------------------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

Эгасининг номи ёзилган, хужжатсиз шаклдаги номинал қиймати
5 000 (беш минг) сўм бўлган 13 500 000 000 сўм (ўн уч миллиард беш юз миллион)
сўмлик 2 700 000 (икки миллион етти юз минг) дона оддий акциялар

Бош директор:

Бо Инге Андерссон

Бош бухгалтер:

А.И. Якубов

м.ў.

Сана: “___” декабрь 2022 й.

РЎЙХАТДАН ЎТКАЗУВЧИ ОРГАН УШБУ ҚИММАТЛИ ҚОҒОЗЛАР ЭМИССИЯСИ РИСОЛАСИДАГИ АХБОРОТНИНГ ТЎҒРИЛИГИ УЧУН ЖАВОБГАР БЎЛМАЙДИ ВА ҚИММАТЛИ ҚОҒОЗЛАР ЧИҚАРИЛИШИ ТЎҒРИСИДАГИ ҚАРОРНИ РЎЙХАТДАН ЎТКАЗИШ ФАКТИ БИЛАН ЖОЙЛАШТИРИЛАЁТГАН ҚИММАТЛИ ҚОҒОЗЛАРГА НИСБАТАН ЎЗ МУНОСАБАТИНИ БИЛДИРМАЙДИ.

ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИНING «ҚИММАТЛИ ҚОҒОЗЛАР БОЗОРИ ТЎҒРИСИДА» ГИ ҚОНУНИ 61-МОДДАСИГА МУВОФИҚ, ҚИММАТЛИ ҚОҒОЗЛАРНИ ИНВЕСТИЦИЯ ОБЪЕКТИ СИФАТИДА ТАНЛАШ ВА ШУНГА МУВОФИҚ УШБУ ТАНЛОВНИНГ ОҚИБАТЛАРИ ИНВЕСТИОРНИНГ ТАВАККАЛЧИЛИКЛАРИДИР.

ЖАМИЯТЛАР РИСОЛАДА КЕЛТИРИЛГАН БАРЧА МАЪЛУМОТЛАР ИШОНЧЛИЛИГИ, ИНВЕСТИОРЛАРНИ ЖАМИЯТЛАР ВА УЛАР ЖОЙЛАШТИРАДИГАН ҚИММАТЛИ ҚОҒОЗЛАР МАСАЛАСИДА ЧАЛҒИТМАСЛИГИНИ ТАСДИҚЛАЙДИ.

1-БОБ. ЖАМИЯТ ТЎҒРИСИДА МАЪЛУМОТ

1. Жамият номи.

Жамиятнинг тўлиқ номи – “UzAuto Motors” aksiyadorlik jamiyati
Жамиятнинг қисқартирилган номи – “UzAuto Motors” AJ

2. Жамиятнинг давлат рўйхатидан ўтганлиги тўғрисидаги маълумотлар.

а) давлат рўйхатидан ўтган санаси ва рақами:

1992 йил 29 август, №00416;

б) давлат рўйхатидан қайта ўтиш санаси ва рақами:

давлат рўйхатидан қайта ўтказилмаган.

в) номи ўзгарган бўлса, аввалги барча қисқарган ва тўлиқ номлари, шунингдек, ўзгартирилган саналар кўрсатилади;

“General Motors Uzbekistan” aksiyadorlik jamiyati (қисқ. “GM Uzbekistan” AJ) номланиши 2019 йил 1 июлда “UzAuto Motors” aksiyadorlik jamiyati (қисқ. “UzAuto Motors” AJ)га ўзгартирилган.

д) агар Жамият юридик шахс (шахслар)ни қайта ташкил этиш натижасида ташкил топган бўлса, қайта ташкил этилган шахслар ва (ёки) Жамиятларнинг вориси эканлиги тўғрисидаги маълумотлар кўрсатилади.

Жамият қайта ташкил этиш натижасида ташкил топмаган.

3. Жамиятнинг жойлашган жойи, телефон ва факс рақамлари, расмий веб-сайт ва электрон почта маълумотлари.

Жамиятнинг манзили: Ўзбекистон, Андижон вилояти, Асака ш., Хумо кўчаси, 1-уй.

Телефон рақами: +998 78 141 77 77.

расмий веб-сайт: www.uzautomotors.com

электрон почта манзили: info@uzautomotors.com

4. Жамиятнинг банк реквизитлари.

Банк номи: “Асакабанк” АЖ

Банкнинг манзили: Тошкент ш., Нукус кўчаси, 67-уй

Банкнинг ҳисоб рақамлари:

х/р 2021 4978 6005 3230 5001 – EURO

х/р 2021 4000 2005 3230 5004 – UZS

х/р 2021 4840 9005 3230 5001 – USD

SWIFT: ASBKUZ 22, МФО – 00873

5. Жамиятнинг солиқ органи номи ва СТИР

Андижон вилояти Асака туманинг солиқ инспекцияси, СТИР: 200244767

6. Давлат статистикаси томонидан берилган кодлар.

ТХП коди: 153 – Акциядорлик жамияти;

ИФУТ (ОКЭД) коди: 29100 Моторли транспорт воситаларини ишлаб чиқиш;

ДБОБТ (СООГУ) коди: 01354

7. Рейтинглار мавжудлиги ҳақидаги маълумотлар

(Жамиятга рейтинг(лар) берилган тақдирда, Жамиятга берилган ҳар бир рейтинг бўйича сўнги 2 тугалланган ҳисобот йиллари учун қуйидагилар кўрсатилади:

- 2021: Рейтинг ‘B+’; прогнози “Барқарор”

Тўлиқ номи: FITCH RATINGS LTD

Қисқарган номи: Fitch Ratings

Почта ва юридик манзили: 30 North Colonnade, Canary Wharf, London E14 5GN, Great Britain,
nika.tropeano@fitchratings.com

Алоқа рақами: +44 20 3530 2400, +44 (0)20 3530 1534, +44 (0) 203 530 12 58

- 2021: Рейтинг 'B+/B'; прогноз "Барқарор"

2022: Рейтинг 'B+/B'; прогноз "Барқарор"

Тўлиқ номи: BRANCH OF S&P GLOBAL RATINGS EUROPE LIMITED

Қисқарган номи: S&P Global Ratings

Почта ва юридик манзили: Россия Федерацияси, 125009, Москва ш., Воздвиженка кўчаси, Моховая Бизнес-маркази 4/7, Investor_Feedback@spglobal.com

Алоқа рақами: +7 495 783 40 00, +7 (495) 783 40 02, +7 (495) 783 40 07, 888 475 93 42

8. Жамият филиаллари ҳамда вакилликлари тўғрисида маълумот

- "UzAuto Motors" АЈнинг Тошкент шаҳридаги филиали, манзили: Тошкент ш, Эльбек кўчаси, 61 уй. Алоқа рақами: +998 78 140 55 40 (ички 1441)

- "UzAuto Motors" АЈнинг Питнак шаҳридаги филиали, манзили: Хоразм вилояти, Тупраккалъа тумани, Хазарасп кўчаси, 1 уй. Алоқа рақами: +998 78 150 22 00 (ички 4702).

9. Шўъба ва (ёки) тобе юридик шахслар тўғрисида маълумот

- "Uzlogistic" Масъулияти чекланган Жамият; СТИР: 305881199; манзил: Тошкент ш., Миробод тумани, А.Темур шоҳ кўчаси, 13 уй; алоқа рақами: +998 93 520 88 42, Жамиятнинг "Uzlogistic" МЧЖ Устав капиталидаги улуши - 47%;

- "Grand Auto Palace" Масъулияти чекланган жамият; СТИР: 306720420; манзил: Тошкент ш., Нукус кўчаси, 8 уй; алоқа рақами: +99890 916 01 11, Жамиятнинг "Grand Auto Palace" МЧЖ Устав капиталидаги улуши - 100%.

- "Автосаноат инжиниринг" Масъулияти чекланган жамият; СТИР: 206996319; манзил: Тошкент ш., Миробод тумани, А.Темур шоҳ кўчаси, 13 уй; алоқа рақами: +998 93 501 21 78, Жамиятнинг "Автосаноат инжиниринг" МЧЖ Устав капиталидаги улуши – 98,01%.

- "Хонабод sihatgohi" Масъулияти чекланган жамият; СТИР: 305641457; манзил: Андижон вилояти, Хонабод ш., Хонток МФЙ; алоқа рақами: +998 93 427 77 72, Жамиятнинг "Хонабод sihatgohi" МЧЖ Устав капиталидаги улуши - 100%.

- "Кўрғонтепа тиббий диагностика маркази" Масъулияти чекланган жамият; СТИР: 305164361; манзил: Андижон вилояти, Кўрғонтепа ш., Шифокорлар кўчаси; алоқа рақами: +998 99 908 97 83, Жамиятнинг "Кўрғонтепа тиббий диагностика маркази" МЧЖ Устав капиталидаги улуши - 100%.

10. Жамиятнинг Ўзбекистон Республикаси ҳудудида ва ундан ташқарида жойлашган саноат, банк, молиявий гуруҳлар, холдинглар, концернлар, уюшмалар, қимматли қоғозлар бозори иштирокчиларига тегишлилиги, товар, валюта, фонд, бошқа биржалардаги аъзолиги, уларнинг тўла номлари ва манзиллари кўрсатилган ҳолда.

Жамият саноат, банк, молия гуруҳлари, холдинглар, концернлар, ассоциациялар, қимматли қоғозлар бозорининг профессионал иштирокчиларига кирмайди, товар, валюта, фонд ва бошқа биржаларга аъзоликка эга эмас.

11. Жамиятнинг ташкилий тузилмаси

Жамиятнинг ташкилий тузилмаси рисоланинг 1-сонли иловасида келтирилган.

12. Ишчиларнинг охирги 1 йил учун ўртача йиллик сони (одамлар):

Жами: 14 460 ходимлар.

Шу жумладан: Жамиятнинг асосий фаолияти бўйича банд бўлган ходимлар – 11 836, маъмурий-бошқарув ходимлар – 2 624.

13. Жамият устав фондининг 5 ва ундан ортиқ фоизига эга бўлган ташкилотлар тўғрисидаги маълумотлар (ушбу илованинг 11-бандида кўрсатилган юридик шахслар бундан мустасно).

"UzAuto Passenger Vehicles Management" Масъулияти чекланган жамият – 100%.

14. Корпоратив бошқарув кодексининг Жамият томонидан қабул қилинган санаси (агар Уставада уни қабул қилиш кўзда тутилган бўлса).

Жамиятнинг корпоратив бошқарув кодекси “General Motors Uzbekistan” АЖ акциядорларининг Навбатдан ташқари умумий йиғилишининг 2017 йил 7 декабрдаги Қарорига асосан қабул қилинган, №SM-2017/12-сонли Баённома.

15. Жамият қимматли қоғозларини харид қилиш ҳақида қарор қабул қилиш учун ошкор қилиниши муҳим деб билган бошқа маълумотлар.

Жамият қимматли қоғозларини харид қилиш ҳақида қарор қабул қилиш учун ошкор қилиниши муҳим деб билган бошқа маълумотлар мавжуд эмас.

2-БОБ. КЕЛГУСИ ҚИММАТЛИ ҚОҒОЗЛАР ЧИҚАРИЛИШИНИ МУОМАЛАГА КИРИТИШ ШАРТЛАРИ

16. Келгуси акциялар чиқарилиши шартлари:

а) чиқарилишдаги акциялар тури;

оддий акциялар

б) чиқарилишдаги акциялар миқдори;

2 700 000 (икки миллион етти юз минг) дона акция

в) чиқарилишдаги акциянинг номинал қиймати, сўмда;

5 000 сўм (беш минг) сўм

г) чиқарилишнинг умумий ҳажми, сўмда

13 500 000 000 сўм (ўн уч миллиард беш юз миллион) сўм.

д) акцияларни жойлаштириш муддати ва тартиби;

Ушбу чиқарилишдаги акциялар Қимматли қоғозлар бозорини тартибга солиш бўйича ваколатли давлат органи томонидан рўйхатга олинган кундан бошлаб 30 иш куни ичида.

Акцияларни жойлаштиришни бошлаш санаси: Қимматли қоғозлар бозорини тартибга солиш бўйича ваколатли давлат органи томонидан қўшимча акциялар чиқариш тўғрисидаги қарор давлат рўйхатидан ўтказилганлиги тўғрисидаги ахборот ошкор қилинганидан кейин 15 (ўн бешинчи) кун.

Агар акцияларни жойлаштиришни бошлаш санаси байрам ёки дам олиш кунига тўғри келса акцияларни жойлаштиришни бошлаш санаси кейинги биринчи иш кунига ўтказилади.

Акцияларни жойлаштиришни тугатиш санаси: Охирги акцияни жойлаштириш санаси, бироқ Қимматли қоғозлар бозорини тартибга солиш бўйича ваколатли давлат органида мазкур чиқарилишдаги акциялар давлат рўйхатига олинган кундан бошлаб 30 иш кундан ошмаслиги лозим.

Ушбу чиқарилишдаги акциялар очиқ обуна усулида қимматли қоғозлар савдоси ташкилотчисининг қоидаларида белгиланган тартибда “Тошкент” республика фонд биржаси савдо майдони орқали чекланмаган потенциал инвесторлар орасида жойлаштирилади.

Ушбу акциялар чиқарилиши билан боғлиқ муҳим фактлар тўғрисидаги маълумот (ахборот) қонун ҳужжатларида белгиланган тартибда ва муддатларда қуйидаги манбаалар орқали ошкор қилинади:

- Корпоратив ахборот ягона порталида (www.openinfo.uz);
- Тошкент республика фонд биржаси расмий веб-сайтида (www.uzse.uz)
- Жамиятнинг корпоратив веб-сайтида (www.uzautomotors.com)

е) тўлов усули ва жойлаштириладиган акциялар нархи (қиймати);

Ушбу чиқарилишдаги бир дона оддий акциянинг жойлаштириш нархи оралиғи 72 500 (етмиш икки минг беш юз) сўмдан 81 500 (саксон бир минг беш юз) сўмгача.

Оддий акциялар учун тўлов Ўзбекистон Республикасининг миллий валютаси – сўмда амалга оширилади. Акцияларни уюшган савдоларда жойлаштиришда, акцияларнинг

қийматини тўлаш қонун ҳужжатларида белгиланган тартибда ва қимматли қоғозлар савдоси ташкилотчиларининг қоидаларига мувофиқ пул маблағлари билан амалга оширилади.

Акцияларга пул бўлмаган воситалар билан тўлов кўзда тутилмаган.

ж) акцияларни тўлаш шартлари ва тартиби;

(Акцияларни тўлаш шартлари ва тартиби, шу жумладан, ҳисоб-китобларнинг шакли, акциялар тўланишига келиб тушадиган пул воситалари кўчирилиши лозим бўлган банк ҳисобварақлари кўрсатилади)

Оддий акциялар учун тўлов Ўзбекистон Республикасининг миллий валютаси – сўмда амалга оширилади. Акцияларни уюшган савдоларда жойлаштиришда, акцияларнинг қийматини тўлаш қонун ҳужжатларида белгиланган тартибда ва қимматли қоғозлар савдоси ташкилотчиларининг қоидаларига мувофиқ пул маблағлари билан амалга оширилади.

Акцияларга пул бўлмаган воситалар билан тўлов кўзда тутилмаган.

Акциялар сотилишидан келиб тушадиган пул маблағлари Жамиятнинг Тошкент ш., Нукус кўчаси, 67-уйда жойлашган “Асакабанк” АЖда очилган 2021 4000 2005 3230 5004 ҳисоб рақамига келиб тушади.

з) ушбу чиқарилишнинг акцияларини сотиб олишга бўлган чекловлар;

Ушбу чиқарилишнинг акцияларини сотиб олишга бўлган чекловлар Ўзбекистон Республикасининг 26.08.2004 йилдаги №660-II-сонли “Жиноий фаолиятдан олинган даромадларни легаллаштиришга, терроризмни молиялаштиришга ва оммавий қирғин қуролини молиялаштиришга қарши курашиш тўғрисида”ги Қонунида кўрсатилган тоифадаги ва АКШ (SDN - Specially Designated Nationals List) бизнес олиб борилиши таъқиқланган шахсларнинг махсус рўйхатига киритилган тоифадаги шахсларга нисбатан ўрнатилади.

и) инвестор томонидан сотиб олинган акциялар бўйича олинган даромадни солиққа тортиш тўғрисидаги маълумот;

Акциялардан олинган даромадларга солиқ солиш Ўзбекистон Республикаси қонун ҳужжатларида белгиланган тартибда амалга оширилади.

к) акцияларни чиқаришдан мақсад;

Жамиятнинг фаолиятини молиялаштириш базасини молия бозоридаги манбаалар ҳисобдан шакллантириш ва мустаҳкамлаш, корпоратив бошқарувнинг замонавий услубларини жорий қилиш.

л) акциялар чиқарилиши амалга ошмаган деб топилган тақдирда акциялар тўлови сифатида Жамият олган маблағларни қайтариш тартиби;

Ушбу чиқарилишни амалга ошмаган деб топиш тўғрисидаги қарор чиқарилишни давлат рўйхатига олувчи орган томонидан қабул қилинади.

Акциялар чиқарилиши амалга ошмаган деб топилган тақдирда, Жамият ушбу факт тўғрисида расмий хабарномани ўзининг расмий веб-сайти www.uzautomotors.com ва Корпоратив ахборотлар ягона порталида - www.openinfo.uz эълон қилади.

Ташкил этилган қимматли қоғозлар савдоларида акциялар ва бошқа эмиссиявий қимматли қоғозлар оммавий жойлаштирилган тақдирда уларнинг чиқарилиши, жойлаштириш ҳажмидан қатъи назар, амалга ошган деб эътироф этилади.

м) аввалги акциялар чиқарилиши тўғрисидаги маълумотлар;

Сўнгги 8 (саккиз) йилда Жамият 4 (тўрт) марта акциялар чиқарилишини (2015 йил 10 апрелдаги Р0607-3-сонли, 2022 йил 17 майдаги Р0607-4-сонли ва 2022 йил 9 ноябрдаги Р0607-5-сонли, 2022 йил 5 декабрдаги Р0607-6-сонли) амалга оширган.

Шу билан бирга, “UzAuto Motors” АЖнинг 2015 йил 10 апрелдаги Р0607-3-сонли, 2022 йил 17 майдаги Р0607-4-сонли ва 2022 йил 9 ноябрдаги Р0607-5-сон билан давлат рўйхатига олинган акциялар чиқарилишлари Ўзбекистон Республикаси Молия вазирлигининг 2022 йил

5 декабрдаги №07/46-01-02/083-сонли Қарори билан Эмиссиявий қимматли қоғозлар чиқарилишининг ягона давлат реестридан чиқарилган.

“UzAuto Motors” АЖ Ягона акциядорининг ҳар бирининг номинал қиймати 5 000 (беш минг) сўм бўлган 270 000 000 (икки юз етмиш миллион) дона, эгасининг номи ёзилган оддий акциялар чиқарилиши тўғрисидаги 2022 йил 25 ноябрда №10-2022-сонли Қарори Ўзбекистон Республикаси Молия вазирлиги томонидан 2022 йил 5 декабрдаги P0607-6-сон билан Давлат рўйхатидан ўтказилган.

н) сўнгги 5 йил учун ҳисобланган ва тўланган дивидендлар тўғрисида маълумот;

Жамият томонидан 2017, 2018 ва 2019 йилларда дивидендлар ҳисобланмаган ва тўланмаган. 2020 йилда 11 999 минг АҚШ доллари ёхуд 123 840 000 000 (бир юз йигирма уч миллиард саккиз юз қирқ миллион) сўм миқдорида дивиденд ҳисобланган ва 2021 йил январь ойида тўлаб берилган. 2021 йилда 8 443 минг АҚШ доллари ёхуд 91 500 000 000 (тўқсон бир миллиард беш юз миллион) сўм миқдорида дивиденд ҳисобланган ва 2022 йил январь ойида тўлаб берилган. 2022 йил май ойида 18 563 минг АҚШ доллари ёхуд 201 600 002 580 (икки юз бир миллиард олти юз миллион икки минг беш юз саксон) сўм миқдорида дивиденд ҳисобланган ва 2022 йил июнь ойида тўлаб берилган.

о) мавжуд акцияларни бирлаштириш ёки тақсимлаш санаси ва сабаблари тўғрисидаги маълумотлар;

Мавжуд эмас.

п) охириги йил учун акциялар нархларининг тақсимланиши, биржа ёки биржадан ташқарида савдоларда расмий рўйхатдан ўтказилган юқори ва пастки нархлар кўрсатилган ҳолда;

Жамиятнинг акциялари муомалага кирмаган ва олди-сотди битимлари амалга оширилмаган.

р) акциялар реализация қилинадиган жойлар (қимматли қоғозлар савдоси ташкилотчисининг номи ва унинг маълумотлари).

Акциялар Тошкент ш., М.Улуғбек тумани, Мустақиллик шоҳ кўчаси, 107 уйда жойлашган “Тошкент” РФБ АЖда жойлаштирилади, info@uzse.uz, www.uzse.uz, тел. +998 71 267-18-23.

17. Келгуси облигациялар чиқарилиши шартлари.

Мазкур чиқарилиш облигациялар чиқарилиши эмас.

3-БОБ. ЭМИССИЯ ТЎҒРИСИДАГИ ҚЎШИМЧА МАЪЛУМОТЛАР

18. Ушбу қимматли қоғозларни чиқариш тўғрисида қарор қабул қилган Жамият органи ва қарор қабул қилинган сана.

“UzAuto Motors” АЖнинг Ягона акциядори - “UzAuto Passenger Vehicles Management” МChJнинг 2022 йил 7 декабрдаги №12-2022-сонли Қарори.

19. Ушбу чиқарилиш бўйича Жамият томонидан жалб қилинган қимматли қоғозлар бозорининг профессионал иштирокчилари ҳақида маълумот

Андеррайтер ҳақида маълумот:

- тўлиқ номи, жумладан, ташкилий-ҳуқуқий шакли: «Freedom Finance» маъсуляти чекланган Жамият шаклидаги хорижий корхонаси;

- жойлашган манзили ва боғланиш учун маълумотлар: 100084, Ўзбекистон Республикаси, Тошкент ш., Юнусобод тумани, А.Темур шоҳ кўчаси, 107 Б уй, телефон: 998 (78) 147-75-55, e-mail: info@ffin.uz, веб-сайт: www.ffin.uz;

- ташкилот профессионал фаолият юритиши учун берилган лицензия рақами ва санаси. Жамият томонидан инвестиция маслаҳатчиси жалб қилинган тақдирда, рўйхатдан ўтказувчи органга фаолият бошланиши тўғрисида хабарнома юборганлиги тўғрисидаги маълумотлар ҳам кўрсатилади:

Ўзбекистон Республикаси қимматли қоғозлар бозорида инвестиция воситачиси сифатида профессионал фаолиятни амалга ошириш учун 22.10.2018 йилдаги Ўзбекистон Республикаси Қимматли қоғозлар бозорини мувофиқлаштириш ва ривожлантириш маркази томонидан 1337-сонли лицензия чекланмаган муддатга амал қилиш билан берилган.

- Жамият ва қимматли қоғозлар бозорининг профессионал иштирокчиси ўртасида тузилган шартномаси санаси ва рақами:

2022 йил 7 июлдаги (рақамсиз) Андеррайтер хизматларини кўрсатиш Шартномаси.

20. Мустақил аудитор тўғрисидаги ахборот

Сўнги тугалланган 3 молия йилида Жамият молия ҳисоботи аудитини амалга оширган аудиторлик ташкилотининг тўлиқ расмий номи:

- 2019 йилда “Pricewaterhouse Coopers” Масъулияти чекланган Жамият (аудитор – Иззатжон Отакузиев), жойлашган манзили: Ўзбекистон, Тошкент ш., М.Улуғбек тумани, Мустақиллик шоҳ кўчаси, 88А уй, телефон: +99878 120-61-01;

- 2020 йилда “Pricewaterhouse Coopers” Масъулияти чекланган Жамият (аудитор – Сухраб Азиев), жойлашган манзили: Ўзбекистон, Тошкент ш., М.Улуғбек тумани, Мустақиллик шоҳ кўчаси, 88А уй, телефон: +99878 120-61-01;

- 2021 йилда “Deloitte&Touche” Масъулияти чекланган Жамият (аудитор – Эркин Аюпов), жойлашган манзили: Ўзбекистон, Тошкент ш., М.Улуғбек тумани, Мустақиллик шоҳ кўчаси, 75 уй, телефон: +99878 120-44-45

21. Мазкур чиқарилиш билан боғлиқ тегишли хизматларни кўрсатиш бўйича шартнома тузилган юридик ва молия масалалари бўйича маслаҳатчиларнинг тўлиқ номи.

Мазкур чиқарилиш билан боғлиқ юридик ва молия масалалари бўйича тегишли хизматларни кўрсатадиган маслаҳатчилар жалб қилинмайди.

22. Қимматли қоғозларга бўлган ҳуқуқларни ҳисобга олишни амалга оширувчи ташкилотлар тўғрисида маълумот.

- тўлиқ номи, жумладан, ташкилий-ҳуқуқий шакли: “Freedom Finance” Масъулияти чекланган Жамият шаклидаги хорижий корхона;

- жойлашган манзили ва боғланиш учун маълумотлар: 100084, Ўзбекистон Республикаси, Тошкент ш., Юнусобод тумани, А.Темур кўчаси, 107 Б, Телефон – 998 (78) 147-75-55, e-mail: info@ffin.uz, веб-сайт: www.ffin.uz;

- қимматли қоғозларга бўлган ҳуқуқларни ҳисобга олишни амалга оширувчи ташкилот билан тузилган шартнома санаси ва рақами:

Қимматли қоғозлар бозорида инвестиция воситачиси хизматларини кўрсатиш ва мижозлар ҳисобини юритиш бўйича депозит операцияларини амалга ошириш тўғрисидаги 2022 йил 12 декабрдаги №010110-сонли Шартнома.

23. Рўйхатга олинган облигациялар чиқарилишлари тўғрисидаги маълумотлар.

2021 йил 27 апрелда, Жамият, Лондон фонд биржасида купон ставкаси 4.85% ва қайтариб бериш муддати 2026 йил 4 май қилиб белгиланган 300 000 000 (уч юз миллион) АҚШ доллари миқдорида бўлган Еврооблигация (ISIN: XS2330272944) жойлаштирди. Мазкур чиқарилишдаги Еврооблигация тўлиқ жойлаштирилди. Ҳисоб-китоб шартлари: ISMA-30/360, “Street convention”. Ушбу чиқарилиш Франкфурт ва Штутгарт биржаларида иккиламчи (вторичный) листингидан ўтказилди.

4-БОБ. ЖАМИЯТНИНГ БОШҚАРУВ ВА ИЖРО ОРГАНЛАРИ ТЎҒРИСИДАГИ МАЪЛУМОТ

24. Жамият кузатув кенгаши аъзолари тўғрисидаги маълумотлар

- кузатув кенгаши раиси ва аъзоларининг Ф.И.О. (кузатув кенгашида мустақил аъзо(лар) бўлса, улар ҳам кўрсатилади:

-кузатув кенгаши Раиси ва аъзолари сайланган сана ва уларнинг сўнги 4 йил ичидаги ва ҳозирги вақтдаги меҳнат фаолияти тўғрисидаги хронологик тартибдаги маълумотлар:

Кузатув кенгаши Раиси - Умурзаков Шавкат Буранович. 2018 й. - ҳ.в. “Ўзавтосаноат” акциядорлик жамияти бошқарув Раиси ҳисобланади. Кузатув кенгаши Раиси сифатида 24.05.2022 й.да сайланган;

Кузатув кенгаши аъзоси - Рафиқов Абдуваккос Вахидович 2001-2019 йиллар мобайнида “Ўзавтосаноат” АЖ тизим корхоналарида турли лавозимларда ишлаб келган. Ҳозирда “Ўзавтосаноат” АЖ бошқаруви раисининг маҳаллийлаштириш, кооперация алоқаларини саноатда кенгайтириш ва ахборот технологиялари масалалари бўйича биринчи ўринбосари лавозимида ишламоқда. Кузатув кенгаши аъзоси сифатида 24.05.2022 й.да сайланган;

Кузатув кенгаши аъзоси - Шукуров Азизбек Кобилович 2007-2022 йиллар мобайнидан “Ўзавтосаноат” АЖ тизим корхоналарида турли лавозимларда ишлаб келган. Ҳозирда “Ўзавтосаноат” АЖ бошқаруви раисининг трансформация ва молия масалалари бўйича ўринбосари лавозимида ишламоқда. Кузатув кенгаши аъзоси сифатида 24.05.2022 й.да сайланган;

Кузатув кенгашида мустақил аъзо - Роберт Волтер Гейст (2016-2019 й.й. - North America Engine and Transmission Shop – Директор, 2019 й. - хоз.пайт - RWGeist Consulting, LLC – Маслаҳатчи). Кузатув кенгашига мустақил аъзоси сифатида 24.05.2022 й.да сайланган;

Кузатув кенгашида мустақил аъзо - Янош Ковач (2019 й. - хоз.пайт - Automotive Trading and Production LLC, Vietnam – Худудий менежер). Кузатув кенгашига мустақил аъзоси сифатида 24.05.2022 й.да сайланган.

- кузатув кенгаши ҳар бир аъзосига тегишли Жамиятнинг овоз берувчи акцияларининг Жамият устав капиталидаги овоз берувчи акцияларнинг умумий ҳажмига фоиз нисбати: Кузатув кенгаши Раиси ва аъзоларида Жамиятнинг овоз берувчи акцияларига эга эмас.

25. Жамият кузатув кенгаши кўмиталари тўғрисидаги маълумот.

Жамият кузатув кенгашининг аудит бўйича кўмитаси:

т/р	ФИШ	Вазифалари ва ваколатлари
1	Янош Ковач	1. Жамиятнинг молиявий ҳисоботлари, шу жумладан:
2	Шукуров Азизбек Кобилович	1.1. ташкил этиш ва тайёрлашда ҳамда ошқор этилган молиявий маълумотларнинг ишончлилиги, шаффофлиги ва тўлиқлигини таъминлашда ижро органига кўмаклашиш, уларни баҳолаш юзасидан тавсиялар бериш, ҳисоб сиёсатини ишлаб чиқилишида ва бухгалтерия ҳисоби ва молиявий ҳисоботлар соҳасидаги муҳим муаммоларни, шу жумладан назорат қилувчи органлар томонидан чиқарилган сўнги меёрий ҳужжатларда ва профессионал бирлашмаларнинг ҳужжатларида акс эттирилган масалаларни аниқлаш ва таҳлил қилиш, шунингдек, бундай масалаларнинг Жамиятнинг молиявий ҳисоботини тайёрлашга таъсири тўғрисида фикрларни билдириш ва тегишли тавсиялар;
3	Рафиқов Абдуваккос Вахидович	2. Жамият ички назорати, шу жумладан: 2.1. Жамиятнинг асосий хавфларини (шу жумладан молиявий, оператсион ва ҳуқуқий) даврий таҳлил қилиш, Жамият Бошқарувининг хавфларни аниқлаш, баҳолаш ва бошқариш тамойиллари ва сиёсатларини ишлаб чиқиш; 2.2. Ички назорат ва хавфларни бошқариш тизимларининг умумий самарадорлигини баҳолаш, шу жумладан бюджетлаштириш (молиялаштириш), шунингдек Жамиятнинг ички аудиторлари ёки аудиторининг тавсияларига юқори мансабдор шахслар томонидан риоя этилишини текшириш; 2.3. ахборот технологиялари бўлими мутахассислари билан ҳамкорликда компьютер тизимлари ва дастурий таъминот

		<p>хавфсизлигини таъминлаш ҳамда молиявий ахборотни қайта ишлаш тизими ишдан чиққан ёки ишламай қолганда юзага келадиган фавкулдда вазиятлар режасини ишлаб чиқиш бўйича юқори мансабдор шахсларнинг фаолиятини мувофиқлаштириш;</p> <p>3. Жамиятнинг аудитори билан ўзаро муносабатлар, шу жумладан:</p> <p>3.1. Жамият аудиторини танлаш бўйича тавсиялар ишлаб чиқиш, шу жумладан унинг касбий малакаси ва мустақиллиги, манфаатлар тўқнашуви хавфи, аудиторга ҳақ тўлаш миқдорини таҳлил қилиш;</p> <p>3.2. Ҳар йили ўтказиладиган ташқи аудит сифатини таҳлил қилиш ва Жамият аудитори билан шартномани тузиш, узайтириш ёки бекор қилиш юзасидан кузатув кенгашига тавсиялар бериш;</p> <p>3.3. Жамиятдаги мавжуд вазият ва меъёрий-ҳуқуқий ҳужжатлар талабларидаги ўзгаришларни ҳисобга олган ҳолда жорий йил учун аудиторлик тартиб-қоидалари кўлами ва аудитга ёндашувни Жамият аудитори билан келишиш;</p> <p>3.4. Аудит жараёнида юзага келадиган муаммоларни ҳал қилиш, шу жумладан аудит тартиб-қоидалари доирасига ёки маълумотлар олишга ҳар қандай чекловлар қўйиш;</p> <p>3.5. Жамият аудитори томонидан тақдим этилган муҳим хулосалар ва тавсияларни, шунингдек, бундай хулосалар ва тавсиялар юзасидан раҳбар мансабдор шахслар томонидан киритилган таклифларни муҳокама қилиш ва бундай хулоса ва тавсиялар асосида зарур чора-тадбирларни ишлаб чиқиш;</p> <p>3.6. Жамият аудиторининг ёки Қўмитанинг аъзоси талабига кўра, махфий муҳокамани талаб қиладиган масалаларни кўриб чиқиш учун қўмита аъзоларининг жамият аудитори билан навбатдан ташқари йиғилишларини ўтказиш; зарурат туғилганда жамият аудиторига қўмита раиси билан учрашиш имкониятини таъминлаш;</p> <p>3.7. Жамият аудитори томонидан аудиторлик бўлмаган хизматларни кўрсатиш бўйича Жамият сиёсатини (ва керак бўлганда, аудиторлик хизматларидан фойдаланишни олдиндан тасдиқлаш тартиби) ишлаб чиқиш бўйича тавсиялар бериш;</p> <p>3.8. Жамият ва манфаатдор шахслар ўртасидаги ҳар қандай битимларни таҳлил қилиш ва Жамият аудитори билан муҳокама қилиш;</p> <p>3.9. Жамият аудит хизмати ходимларини Жамиятнинг раҳбар лавозимларига ишга қабул қилиш сиёсатини ишлаб чиқиш;</p> <p>3.10. Жамият аудитори вазифасини бажарувчи аудиторлик ташкилотининг Жамият билан ишлаш учун масъул бўлган ҳамкорини даврий ротатсия қилиш сиёсатини, шунингдек Жамият аудиторини даврий алмаштириш сиёсатини ишлаб чиқиш (зарурат туғилганда);</p> <p>3.11. Жамиятнинг бошқа назорат-тафтиш органлари билан муносабатлари, шу жумладан:</p> <p>3.12. Тафтиш комиссияси аъзолари билан қўмита аъзоларининг навбатдан ташқари йиғилишларини ўтказиш ва Жамият молия-хўжалик фаолиятининг муҳим масалалари бўйича қўшма тавсиялар ишлаб чиқиш; заруратга қараб тафтиш</p>
--	--	---

	<p>комиссияси раисининг кўмита раиси билан учрашишни таъминлаш;</p> <p>3.13. Назорат-тафтиш органларининг шаклланиши бўйича тавсиялар ишлаб чиқиш;</p> <p>3.14. Назорат-тафтиш органлари фаолиятини баҳолаш ва улар фаолияти самарадорлигини ошириш юзасидан тавсиялар бериш;</p> <p>3.15. Назорат-тафтиш органларининг ҳисоботларини таҳлил қилиш ва текшириш режалари юзасидан тавсиялар бериш, шунингдек навбатдан ташқари ва мақсадли текширишларни олиб бориш;</p>
--	---

Жамият кузатув кенгашининг молия ва стратегик ривожланиш бўйича кўмитаси:

т/р	ФИШ	Вазифалари ва ваколатлари
1	Роберт Волтер Геист	1. Жамият стратегияси, жумладан:
2	Шукуров Азизбек Кобилович	1.1. Жамиятнинг устувор вазифалари ва мақсадларини аниқлаш бўйича Жамият бошқарув раиси (ва бошқарув аъзолари) фаолиятига раҳбарлик қилиш;
3	Янош Ковач	1.2. Жамиятни ривожлантиришнинг стратегик режаларини ишлаб чиқиш ва унинг истиқболли вазифаларини белгилаш, ушбу режа ва вазифаларни кўриб чиқиш, шунингдек, Жамият бошқарув раисининг (ва бошқарув аъзоларининг) фаолиятига раҳбарлик қилиш, зарур ҳолларда кузатув кенгашига тавсиялар тақдим этиш;
		1.3. Жамият бошқарув раиси (ва бошқаруви) билан яқин ҳамкорликда стратегик режалаштириш тартиблари ва қоидаларини ишлаб чиқиш ва қайта кўриб чиқиш, шунингдек, стратегик режалаштириш жараёнларида кузатув кенгашининг иштирок этиш тартибини тавсифловчи ҳужжатни ишлаб чиқиш;
		1.4. ишлаб чиқилган стратегияни Жамият фаолиятининг аниқ режаларида амалга ошириш;
		1.5. Бошқарув раиси (ва бошқарув аъзоси) томонидан тавсия этилган Жамият молиявий манбаларининг тақсимланишини Жамиятнинг стратегик режалари ва истиқболли мақсадларига мувофиқлигини текшириш;
		1.6. Жамиятнинг стратегик режаси ва узоқ муддатли мақсадларини даврий кўриб чиқиш.
		1.7. Жамиятнинг ишлаб чиқарилаётган маҳсулотларининг нарҳларини тасдиқлаш бўйича тавсиялар бериш.
		2. Жамият фаолиятининг устувор йўналишлари, шу жумладан:
		2.1. Жамият фаолиятининг устувор йўналишларини, шу жумладан янги хизмат турлари ёки янги ҳудудий бозорларга чиқиш ҳамда мавжуд хизмат турлари ёки ҳудудий бозорлардан чиқишни белгилашга доир айрим стратегик қарорларни ишлаб чиқиш бўйича кузатув кенгашининг тавсияларини таҳлил қилиш ва тегишли тавсияларни тақдим этиш;
		3. Молиявий режалаштириш ва дивиденд сиёсати, шу жумладан:
		3.1. Йиллик ва узоқ муддатли молиявий стратегия ҳамда Жамият томонидан белгиланган вазифалар, шунингдек Жамият

		<p>фаолиятининг тегишли мақсадлари ва асосий кўрсаткичлари бўйича таҳлил қилиш ва кузатув кенгашига тавсиялар бериш;</p> <p>3.2. Жамиятнинг (ва таркибий бўлинмаларининг) молиявий фаолиятининг муҳим жиҳатларини, шу жумладан Жамиятнинг капиталлашуви (кредит рейтинги), пул оқими, қарзга олинган молиявий манбаларни жалб қилиш, бўш маблағларни инвестициялаш билан боғлиқ масалаларни таҳлил қилиш. Бундай таҳлил Жамият бошқарув аъзолари (ва кузатув кенгашининг аудит бўйича кўмитаси) билан яқин ҳамкорликда амалга оширилади;</p> <p>3.3. Қарз ва бошқа қимматли қоғозларни жойлаштириш, Жамиятнинг ўз балансидаги улушларини сотиб олиш ёки тасарруф этиш, акцияларни тақсимлаш ёки тоифаларини ўзгартириш, капитал бозорларида операцияларни амалга ошириш ёки харажатлар бўйича таҳлил қилиш ва кузатув кенгашига тавсиялар бериш;</p> <p>3.4. Жамиятнинг дивиденд сиёсати, дивидендларни эълон қилиш ва тўлаш тартибига оид кузатув кенгашининг тавсияларини таҳлил қилиш ва тегишли тавсияларни тақдим этиш;</p> <p>3.5. Хақиқий капитал қўйилмалар ва самарадорлик кўрсаткичларининг Жамият бюджетида илгари тасдиқланган суммаларга мувофиқлигини даврий текшириш;</p> <p>3.6. Узоқ муддатли истикболда Жамият фаолияти самарадорлигини баҳолаш, шу жумладан:</p> <p>3.7. Янги технологиялардан фойдаланиш ёки мавжуд технологиялардан фойдаланишни тўхтатиш, шунингдек, Жамият фаолияти кўлами ва соҳаларини кенгайтириш учун бошқа имкониятлардан фойдаланиш бўйича муайян стратегик қарорлар ишлаб чиқиш бўйича таҳлил қилиш ва кузатув кенгашига тавсиялар бериш, шунингдек агар ушбу қарорларни амалга ошириш харажатлар билан боғлиқ бўлса, Жамият товарлари ва хизматларининг иқтисодий самарадорлиги ва сифатини ошириш;</p> <p>4. Жамиятни қайта ташкил этиш бўйича режаларнинг бажарилишини назорат қилиш, шу жумладан:</p> <p>4.1. Жамиятни қўшиб юбориш, бўлиш, ажратиб чиқариш, ўзгартириш шаклида қайта ташкил этиш билан боғлиқ айрим стратегик қарорларни ишлаб чиқиш бўйича кузатув кенгашининг тавсияларини таҳлил қилиш ва тегишли тавсияларни тақдим этиш.</p>
--	--	--

Жамият кузатув кенгашининг тайинлов ва рағбатлантириш бўйича кўмитаси:

т/р	ФИШ	Вазифалари ва вазолатлари
1	Роберт Волтер Геист	1. Кадрлар масалалари, жумладан: 1.1. Жамият бошқаруви раиси, бошқарув аъзолари, таркибий
2	Шукуров Азизбек Кобилевич	бўлинмалари раҳбарлари лавозимларига номзодларни танлаш мезонларини белгилаш бўйича кузатув кенгашига тавсиялар ишлаб чиқиш;
3	Рафиков Абдуваккос Вахидович	1.2. Жамият бошқаруви раиси, бошқарув аъзолари, таркибий бўлинмалари раҳбарлари лавозимларига номзодларни дастлабки баҳолаш;

		<p>1.3. Жамият бошқаруви раиси, бошқарув аъзолари, таркибий бўлинмалари раҳбарлари билан тузилган шартномалар шартларини ишлаб чиқиш;</p> <p>1.4. Жамият бошқаруви раиси, бошқарув аъзолари, таркибий бўлинмалари раҳбарлари фаолиятини баҳолаш мезонлари ва тизимини ишлаб чиқиш;</p> <p>1.5. Кузатув кенгашининг мустақил аъзоси танлови мезонларини ишлаб чиқиш ва Жамият Акциядорларини кузатув кенгаши мустақил аъзоси мезонларига жавоб берадиган кузатув кенгаши аъзолигига номзодлар тўғрисида хабардор қилиш ва керакли маълумотлар билан таъминлаш;</p> <p>1.6. Жамият бошқаруви раиси, бошқарув аъзолари, таркибий бўлинмалари раҳбарлари фаолиятини мунтазам равишда баҳолаш;</p> <p>1.7. Жамият кузатув кенгаши ва Жамият бошқарув аъзолари учун корпоратив ҳулқ-атвор ва ишбилармонлик этикаси масалалари бўйича ўқитишни ташкил этиш (Жамиятнинг Акциядорлар билан корпоратив алоқалар бўлими билан ҳамкорликда);</p> <p>1.8. Жамиятнинг мансабдор шахслари ёки ходимлари бўлмаган янги сайланган аъзолар учун уларнинг вазифалари тавсифланган эслатма (йўриқнома) ишлаб чиқиш;</p> <p>2. Мукофотлаш, шу жумладан:</p> <p>2.1. Жамият кузатув кенгаши ва Жамият бошқаруви ва раҳбарлик лавозимидаги шахсларнинг самарали меҳнатини рағбатлантиришга қаратилган Жамиятнинг меҳнатга ҳақ тўлаш сиёсати ва меҳнатга ҳақ тўлаш тизимини ишлаб чиқиш;</p> <p>2.2. Кузатув кенгаши раиси ва аъзоларини мукофотлаш масаласи бўйича Қўмита Жамиятга уларнинг миқдори кузатув кенгаши аъзоларининг мустақиллигига таъсир қилишини олдини олган ҳолда уларга муносиб иш ҳақи таклиф қилиш имконини берувчи мезонларни ишлаб чиқади;</p> <p>2.3. Бошқарув раиси, Бошқарув аъзолари ва бошқа юқори лавозимли раҳбар ходимларнинг меҳнатига ҳақ тўлаш масаласи бўйича Қўмита асосий (йиллик) иш ҳақини, асосий молиявий ва нодавлат иш ҳақи миқдоридан келиб чиққан ҳолда йиллик мукофотни белгилаш мезонларини ишлаб чиқади ва даврий равишда тузатиб боради. Жамият фаолиятининг молиявий фаолияти кўрсаткичлари, шунингдек юқори лавозимли мансабдор шахслар манфаатларини Акциядорлар манфаатларидан келиб чиққан ҳолда бошқаришга мўлжалланган узоқ муддатли рағбатлантириш тизими ҳамда нафақаларни тўлаш тизимлари ва бошқа турдаги мукофотлаш мезонларини ишлаб чиқади;</p> <p>2.4. Жамиятнинг меҳнатга ҳақ тўлаш сиёсати ва у томонидан яратилган меҳнатга ҳақ тўлаш тизимининг Жамиятни ривожлантириш стратегияси ва молиявий ҳолатига, шунингдек, меҳнат бозоридаги вазиятга мос келишини назорат қилиш;</p> <p>2.5. Акциядорлар умумий йиғилишининг кузатув кенгаши аъзолари ва юқори малакали бошқарувчининг меҳнатига ҳақ тўлаш, шунингдек, кузатув кенгаши аъзоларига ҳақ ва компенсациялар тўлаш билан боғлиқ маълумотларни ошкор қилиш бўйича қарорлари ижросини назорат қилиш.</p>
--	--	---

Жамият кузатув кенгашининг коррупцияга қарши курашиш ва этика бўйича қўмитаси:

т/р	ФИШ	Вазифалари ва ваколатлари
1	Умурзаков Шавкат Буранович	<p>Ўзбекистон Республикасининг коррупцияга қарши курашиш тўғрисидаги қонунчилиги ва Коррупцияга қарши курашиш давлат дастурларига мувофиқ равишда Жамиятнинг тегишли чора-тадбирлари дастури, сиёсати ва ички ҳужжатларини ишлаб чиқиш;</p> <p>Жамиятда коррупцияга қарши курашишнинг муҳим тамойилларига риоя этилишини таъминлаш чораларини кўриш;</p> <p>Жамиятнинг барча фаолият соҳаларида коррупциявий хавф-хатарлари камайтириш ва коррупцияга барҳам бериш чора-тадбирларини ишлаб чиқиш ва барҳам бериш;</p> <p>Жамиятнинг мансабдор ходимлари томонидан Ўзбекистон Республикасининг коррупцияга қарши курашиш тўғрисидаги қонунчилик ва Жамиятнинг ички ҳужжатлари талабларига риоя этилишини назорат қилиш;</p> <p>Жамият ходимларининг ҳуқуқий онги ва маданиятини ошириш, Жамиятда коррупцияга нисбатан муросасиз муносабатни шакллантириш чора-тадбирларини ишлаб чиқиш ва амалга ошириш;</p> <p>Жамиятда мунтазам равишда коррупцияга қарши курашиш фаолиятини мониторинг ва таҳлил қилиш ҳамда унинг самарадорлик ва натижадорлик кўрсаткичларини баҳолаш;</p> <p>Жамиятнинг мансабдор ходимлари фаолиятининг шаффофлиги ва ҳулқ-атвор меъёрларига мувофиқлигини таъминлаш;</p> <p>Жамиятда ходимларнинг ҳулқ-автор қоидаларини ишлаб чиқиш, уларга риоя этилишини таҳлил қилиш ва таъминлаш;</p> <p>Жамият фаолиятининг шаффофлиги ва маълумотларнинг ошқор қилиниши етарли даражада ва аниқ эканлигини кўриб чиқиш;</p> <p>Жамиятнинг йиллик ҳисоботи ва бошқа ҳужжатларига киритиш учун Қўмита фаолияти натижалари тўғрисида ҳисобот тайёрлаш ва тақдим этиш;</p> <p>Кузатув кенгаши томонидан юклатилган бошқа вазифаларни бажариш.</p>
2	Рафиқов Абдувакқос Вахидович	
3	Янош Ковач	

26. Жамиятнинг коллегиял (якка) ижроия органи тўғрисида маълумотлар.

- ижроия органи вазифасини якка бажарувчи шахснинг Ф.И.О. ёки коллегиял ижроия органи раҳбари ва аъзоларининг Ф.И.О:

Жамиятнинг ижроия органи вазифасини якка бажарувчи – Бош директор - Бо Инге Андерссон.

- ижроия органи вазифасини якка бажарувчи шахс сайланган сана, унинг ёки коллегиял ижроия органи аъзолари ваколатлари, сўнги 35 йил ичидаги ва ҳозирги вақтдаги меҳнат фаолияти тўғрисидаги хронологик тартибдаги маълумотлар

Ягона акциядорнинг Қарорига асосан сайланган санаси - 21.08.2022 йил.

Бо Инге Андерссоннинг сўнги 35 йил ичидаги ва ҳозирги вақтдаги меҳнат фаолияти тўғрисидаги хронологик тартибдаги маълумотлар

т/р	Йиллар	Компания номи	Лавозими
1	1987-1990	GM	Saab Automobile компанияси билан ҳамкорлик бўйича менеждери
2	1990-1993	SAAB	Харидлар бўйича Вице-президент

3	1993-1997	GM	Электротехника жихозларини хариди бўйича ижрочи директор
4	1997-1999	GM Европа	Харидлар бўйича Вице-президент
5	1999-2007	GM	Халқаро харидлар бўйича гуруҳ раҳбари
6	2007-2009	GM Group	Глобал харидлар сиёсати ва етказиб берувчилар тармоғини ривожлантириш бўйича Вице-президент
7	2009-2014	ГАЗ Гуруҳи (Россия)	Ижрочи директор
8	2014-2016	“АвтоВАЗ” АЖ	Президент, Бошқарув кенгаши Раиси
9	2016-2017	Во Group Enterprises	Директор
10	2017-2017	Yazaki Европа ва Африка	Директор
11	2018-2018	Yazaki Шимолий ва Марказий Америка	Директор

- Жамият ижроия органи вазифасини яқка бажарувчи шахс ёки Жамият коллегиял ижроия органига тегишли овоз берувчи акцияларнинг Жамият устав капиталидаги овоз берувчи акциялар умумий ҳажмига фоиз нисбати:

Жамият ижроия органи вазифасини яқка бажарувчи шахс Жамият устав капиталидаги овоз берувчи акцияларга эга эмас.

27. Жамият ижроия органининг вазифаси топширилган ташкилот тўғрисидаги маълумот.

Жамият ижроия органининг вазифаси бошқарув ташкилотига топширилмаган.

28. Мукофот ҳамда иш ҳақининг умумий миқдори, шунингдек, сўнги 1 йил учун мазкур Рисоланинг 24, 26 ва 27-бандларида кўрсатилган Жамиятнинг шахсларига берилган ва тўланган имтиёзлар.

Пул мукофотлари ва ойлик иш ҳақи	2021 йил (минг долл.)
Ойлик иш ҳақи	753
Имтиёзлар	249
Давлат нафақалари, ижтимоий нафақалар, компенсациялар ва бошқа тўловлар	118
ЖАМИ:	1,120

29. Жамиятнинг 5 ва ундан ортиқ фоиз акциялари (улуши)га эга бўлган акциядорлари (иштирокчилари)

- тўлиқ номи, солиқ тўловчининг индивидуал рақами, жойлашган манзили (юримдик шахслар учун):

“UzAuto Passenger Vehicles Management” Масъулияти чекланган Жамияти “UzAuto Motors” АЖнинг ягона (100%) акциядори бўлиб ҳисобланади. СТИР: 307491864. Жойлашган манзили: Тошкент ш., Миробод тумани, А.Темур шоҳ кўчаси, 13 уй.

- кузатув кенгаши ҳар бир аъзосига тегишли Жамиятнинг овоз берувчи акцияларининг Жамият устав капиталидаги овоз берувчи акцияларнинг умумий ҳажмига фоиз нисбати:

Кузатув кенгаши аъзолари Жамиятнинг устав капиталидаги овоз берувчи акцияларга эга эмас.

- таъсисчи ёки йирик акциядор (иштирокчи) Жамиятнинг овоз берувчи акцияларининг 5 ва ундан ортиқ фозига ёки устав капиталидаги иштирок этиш улушига эгалик қилишни бошлаган сана

“UzAuto Passenger Vehicles Management” МЧЖ “UzAuto Motors” АЈнинг устав капиталидаги иштирок этиш улушига эгалик қилиши санаси – 2020 йил 10 июль.

30. Жамиятнинг бошқа аффилиланган шахслари тўғрисидаги маълумотлар.

1. "UZAUTO PASSENGER VEHICLES MANAGEMENT" МЧЖ

2. Умурзаков Шавкат Буранович

3. Рафиқов Абдувакқос Воҳидович

4. Шукуров Азизбек Кобилович

5. Янош Ковач

6. Роберт Волтер Гейст

7. Бо Инге Андерссон

8. “Хонобод Сихатгоҳи” МЧЖ

9. “Кургонтепа тиббиёт диагностика маркази” МЧЖ

10. “Grand Auto palace” МЧЖ

11. “Автосаноат инжиниринг” МЧЖ

12. “Research and development center” МЧЖ

13. “UZLOGISTIC” МЧЖ

14. “Узавтосаноат” АЈ

15. “UzAuto Motors Powertrain” АЈ

16. “UzAuto Commercial Vehicles Managment” МЧЖ

17. “Автосаноат-Терминал” МЧЖ

18. "UzautoComponents" МЧЖ

19. "Автосаноат Инвест" МЧЖ

20. "Укр-УзАвто" МЧЖ

21. "Кизил Сув СОК" МЧЖ

22. “УзАвто Корея Ко. Лтд.”

23. "УзАвтоРус" МЧЖ

24. "Avto Climate Control" МЧЖ

25. "Kwangjin Autosystems" МЧЖ ҚҚ

26. "Туркмен-Узавто" АЖ

27. “СОКОЛ” Соғломлаштириш мажмуаси

28. “Тошкент политехника музейи” нодавлат нотижорат ташкилоти

29. Тошкент шаҳридаги “Турин” политехника университети

5-БОБ. ЖАМИЯТИНИНГ МОЛИЯВИЙ-ИҚТИСОДИЙ ФАОЛИЯТИ КЎРСАТКИЧЛАРИ

31. Жамият фаолияти турлари.

- асосий фаолият тури ва ишлаб чиқариладиган маҳсулотлар (хизматлар) турлари;

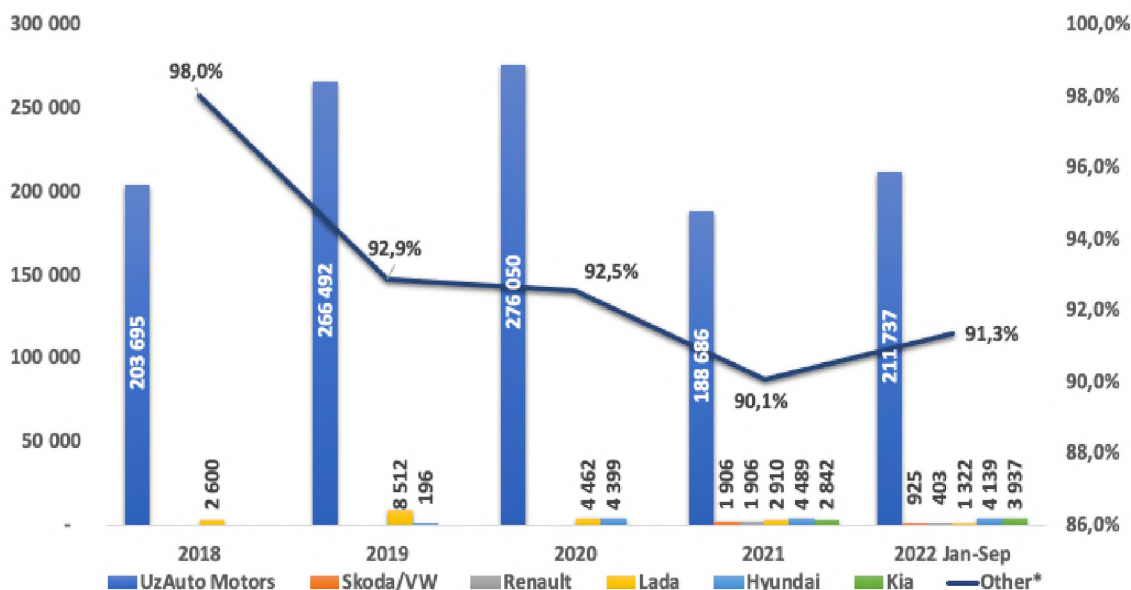
Жамиятнинг Низомига мувофиқ, фаолиятнинг асосий мақсади – бу автомобиль ишлаб чиқариш, йиғиш ва сотиш орқали даромад олиш ҳисобланади. Жамият А, В, С, SUV-В ва MPV тоифасидаги турли моделдаги автомобиль ишлаб чиқаради.

- Жамиятнинг лицензиялари (патентлари) тўғрисидаги маълумотлар:

Жамиятда лицензиялар (патентлар) мавжуд эмас.

32. Жамиятнинг бозордаги улуши тўғрисидаги маълумот.

Ўзбекистон автомобиль бозорида Жамиятнинг 2018 йилдан 2022 йиллар кесимидаги улуши.



2022 йил 1 октябрь ҳолатига Жамиятнинг Ўзбекистон автомобиль бозоридаги улуши 91.3%ни ташкил қилади.

33. Соҳанинг келажакдаги тараққиёти борасидаги прогнозлар ва ушбу соҳадаги Жамиятнинг ўрни.

Бугунги кун ҳолатига, Ўзбекистонда автомобилга эгалик қилиш кўрсаткичи аҳоли жон бошига ЯИМнинг 2002 АҚШ доллари бўлиб турганда, 1000та одамга 87 та автомобиль тўғри келмоқда. Корреляция услубидаги пастки ўринлар 2020-2021 йиллардан ўтиб келатган талабнинг йиғилиб қолганлиги билан боғлиқ.

Ўзбекистон аҳолисининг 2021 йилдаги автомобиллашувлик даражаси

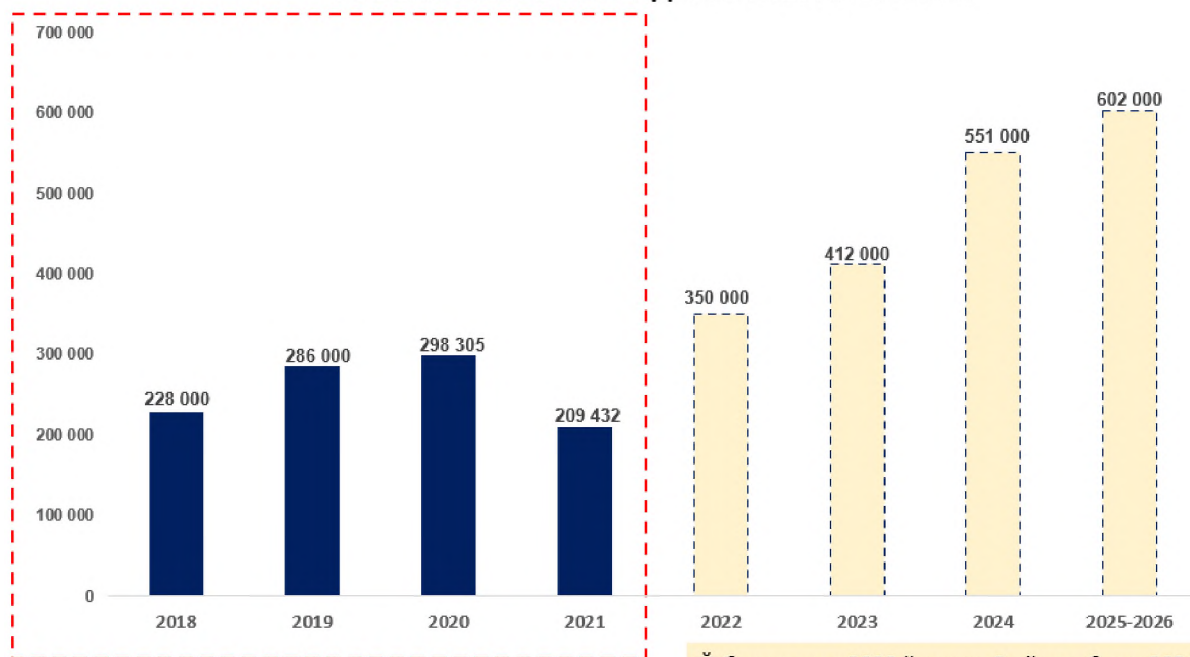


1000 одамга автомобиллар сони

Бугунги кунда, умумжаҳон ўртача кўрсаткичлари билан таққослаганда Ўзбекистондаги автомобиль етишмовчилиги 1000та одамга 25 та автомобилни ташкил қилади. Таъминланмаган талаб йилига тахминан 500 минг донга автомобилни ташкил қилади. 2027 йилга келиб, ЯИМ аҳоли жон бошига нисбатан жорий суръатларда ўсишини ва аҳоли сонининг йилига 1.67% даражада ортишини эътиборга олиб, 1000та одамга автомобиль билан таъминланганлик кўрсаткичи жиддий оширилади ва дастлабки тахминларга кўра, 1000та одамга 140 та автомобилдан ортиқ кўрсаткичига, яъни 2021 йил якуни бўйича эришилган кўрсаткичга нисбатан 4 000 000 (тўрт миллион) автомобилга оширилиши

кутиляпти. Ўзбекистон автомобиль бозорида юқори ўринни эгаллаб келаётган Жамият, ўсиб келаётган талабни қондириш учун ишлаб чиқариш қувватини оширишни режалаштирган.

ЎЗБЕКИСТОН БОЗОРИДА СОТИШ ПРОГНОЗИ



Ўзбекистонда 2022 йилнинг 9 ойида, бутун 2021 йилда бўлгани каби, 208 000 автомобиль сотилган

34. Сўнгги 3 йил ичида ёки Жамиятнинг расмий фаолияти даврида сотилган маҳсулотлар (бajarилган иш, хизматлар) ҳажми.

(Бўш катакда Жамият неча йиллик маълумотларни тақдим этаётганлиги кўсатилади)

Автомобиллар сотуви ҳажми (дона ҳисобида)					
Тоифаси	Русуми	2019 й.	2020 й.	2021 й.	2022 й. 1 я/й
A	Spark	28,789	23,467	9,530	4,553
A	Matiz	1,108	-	-	-
B	Nexia 3 (T250)	73,067	65,958	23,902	18,754
B	Cobalt	55,764	81,630	63,293	52,824
C	Gentra/Lacetti	46,560	50,384	46,183	47,214
SUV-B	Tracker	-	-	-	-
MPV	Damas/Labo	59,865	60,119	68,762	46,465
	SUP	16,079	13,630	12,050	7,878
	ВСЕГО	281,232	295,188	223,720	177,688

35. Жамиятнинг ўз маҳсулотлари (ишлари, хизматлари)ни сотишни ташкил этиш бўйича фаолияти.

Жамият истеъмол қиладиган товарлар (иш, хизмат) умумий ҳажмининг 10 ва ундан ортиқ фоизига тўғри келадиган етказиб берувчилар номи ва жойлашган манзили;

а) Дилерлар:

№	Худуд	Дилер номи	Дилер манзили	Телефон рақами
1	Тошкент шаҳри	“Poytaxt-Avtosavdo” МЧЖ	Мирзо Улуғбек тумани, М.Улуғбек кўчаси 82 “А”	98-365-53-65
2		“Sergeli- Avtotexxizmat” МЧЖ	Сергели тумани, Обихаёт кўчаси, 39-уй.	78-147-74-77
3		“ASACAR Autocenter TOSHKENTDEU” МЧЖ	Яккасарой тумани, Шота Руставели кўчаси, 152а	71-207-59-59, 71-215-77-77
4		Учтепа Автосавдо МЧЖ	Учтепа тумани, Гулистон кўчаси, 31-квартал, 8Б-уй	71-270-68-58 71-287-30-03
5		“O'ZAVTOTEXXIZ MAT” МЧЖ	Яшнобод тумани, Олмалик ҳалқа-1	78-129-10-09, 90-977-78-72
6		“Автотеххизмат” МЧЖ	Чилонзор тумани, Бунёдкор шох кўчаси, 118- уй.	71-279-46-67
7		“Toshkent Avtomarkaz” МЧЖ	Бунёдкор шох кўчаси №27	71-279-28-74, 71-279-28-60
8		“Tashkent Auto Dealer” МЧЖ	Сергели тумани, ТКАД 63Б	95-169-76-50 95-145-90-50 95-143-90-50
9		“PSM- AVTOSAVDO” МЧЖ	Шайхонтоур тумани, Кичик халқа йўли кўчаси, Супермаркет-2	99-724-55-55 71-230-22-62
10		“Юнусобод Автосавдо” МЧЖ	А.Темур шох кўчаси, 79-уй	71- 223-99-88 71-223-99-77
11		“Toshkent Motors Avto Savdo” МЧЖ	Бектемир тумани, Туён кўчаси, 12-уй	71-295-91-14
12		“Poytaxt Avto Tex Savdo” МЧЖ	Шайхонтоҳур тумани, Беруний кўчаси, 3А.	95-400-20-05 95-402-02-05
13		“Lux Auto Motors” МЧЖ	Юнусобод тумани, Зиеллар кўчаси, 1Б-уй	71-200-00-70
14		“Mega Oil Biznes” МЧЖ	Сергели тумани, Янги кўчаси Тошкент халқ йўли 120-уй	71-209-16-16
15		“Lyuks Avto Market” МЧЖ	Яшнобод тумани, М. Ашрафий кўчаси, 108А-уй.	95-514-66-77
16		“OSCAR MOTORCARS мчж	М.Улуғбек тумани, Бойкент кўчаси, 32-уй	99-227-09-09

17		“LUCKYCAR” МЧЖ ҲК	Яшнобод тумани, Елбек кўчаси, 61-уй	95-921-10-10
18		“GREEN CARS MOTORS” МЧЖ	Учтепа тумани, Чилонзор 26 кв., Ширин кўчаси, 7-уй.	95-302-00-09
19		“Хумо-Автосавдо” МЧЖ	100093 Юнусобод тумани, А.Темур кўчаси, 4-квартал, д-2 “А” уй.	71-224-51-88, 71-224-90-29
20	Андижон вилояти	“Andijon Avtotexxizmat” МЧЖ	Айланма кўчаси, 1-уй	95-200-70-77 95-202-06-60 95-200-07-70
21		“AS-Andijon Servis” МЧЖ	Олтинкул тумани Кумакай ССГ Чунтак МСГ	95-200-23-52
22		“Andijon-Avtosavdo Servis” МЧЖ	Қушариқ кўчаси, 5а	95-200-37-42
23		“Бобур” МЧЖ	Бобур шоҳ кўчаси, 120-уй	95-200-82-03 95-201-82-03
24		“Asaka-Avtosavdo” МЧЖ	Асака шаҳри, А.Навоий кўчаси, 8-уй	74-232-11-55, 74-232-11-66
25		“ANDIJON VILOYAT PFK” МЧЖ	Олтинқўл тумани, Жалабек КФЙ, С. Ашуров массиви	74-224-02-90
26	Бухоро вилояти	“BUXORO AVTOTEXXIZMAT ” МЧЖ	Ғиждувон кўчаси, 69-уй	65-770-03-22, 90-715-51-15
27		“SITORA AVTO SAVDO” МЧЖ	Ғиждувон кўчаси, 2	95-608-30-00 65-228-51-29 65-228-51-29
28		“Gijduvon Avtotexxizmat” МЧЖ	Ғиждувон шаҳри, А.Қаҳҳор кўчаси, 1-бино	98-274-71-10 98-274-71-12
29		“Vobkent Avtotexxizmat” МЧЖ	Вобкент тумани, Янгикент МФЙ, К. Муртазоев 14-уй	65-220-72-72 65-220-20-22
30		“Buxara Avto Magnat” МЧЖ	Газли шоссеси, 500-уй	91-401-11-14 91-409-11-22
31	Самарқанд вилояти	“SAMARQAND AVTOTEXXIZMAT	Спитамен шоҳ кўчаси, 157- уй	78-129-10-09 95-507-54-58
32		“AVTO BINOKOR” SERVIS” МЧЖ	Чукур йўл кўчаси, 57-уй	66-233-44-12
33		“REGAL” МЧЖ	Муаззамхон кўчаси 2-уй	66-232-22-99

34	Наманган вилояти	“Namangan-Avtotexxizmat” МЧЖ	Наманган ш., Тинчлик кўчаси, 3-уй	95-303-37-77
35		“CHUST AVTOTEXXIZMAT -N” МЧЖ	Чуст шаҳри, Тошкент кўчаси, 3-уй	95-303-88-22 95-300-88-12
36		“AS-Наманган Servis” МЧЖ	Наманган кўчаси С.Айний, 88-уй	95-300-19-07
37		“Наманган-Автосавдо” МЧЖ	И.Каримов кўчаси, 1-уй	69-232-85-85
38		“Auto Car Part” МЧЖ	Ҳамрох кўчаси, 70-уй	95-302-55-55 69-227-68-88
39		“AUTO-CENTRE-NAMANGAN” МЧЖ	Ш.Айланма кўчаси, Оромгўҳ массиви, 46-уй.	95-303-88-33
40	Навоий вилояти	“Навоий Автотеххизмат” МЧЖ	Навоий ш. Амир Темур кўчаси, 2-уй	79-210-00-20 79-210-00-22
41		“NAVOIY AUTO MOTORS” МЧЖ	Карманий тумани, Янги-Ариқ кишлоғи, Тўлкўк маҳалласи	79-210-20-20
42		“Навои-Автосавдо” МЧЖ	Навоий ш., Меморлар кўчаси 11А	79-220-55-55 79-220-99-99
43		“BILLUR AVTO SAVDO NAVOIY” МЧЖ	А.Темур кўчаси 4а.	79-210-57-57 79-220-57-57
44	Қашқадарё вилояти	“Qashqadaryo Avto texxizmat” МЧЖ	Бешкент шоссе 2-км, 10-бино	75-228-09-90
45		“AS QASHQA DARYO SERVIS” МЧЖ	Қамаши тумани, Чимкўрғон чоррахаси	75-221-20-74 75-771-00-81
46		“QARSHI AUTOCENTRE” МЧЖ	Қарши тумани, Чаман МСГ	97-297-44-44 97-585-05-58
47		“AVTORUM” МЧЖ	Қарши Тумани, Сахтаписез кишлоғи.	75-230-12-12 75-230-22-22
48		“AUTO-CENTRE -QASHQADARYO” МЧЖ	180100 Жайхун кўчаси, 9-уй.	95-341-77-00
49	Хоразм вилояти	“XORAZM AVTOTEXXIZMAT	Урганч шаҳри, Саноат кўчаси, 24-уй	95-606-66-55 99-758-38-00

50		“Хоразм Автосавдо” МЧЖ	Урганч шаҳри, Аз- Замахшарий кўчаси, 57-уй	95-621-13-73
51		“BOBUR TRANS LOGISTIK” МЧЖ ҲК	Бинокор кўчаси, 1-ўтиш уй, 2-уй Урганч шаҳри Саноатчилар кучаси 201уй	62-226-03-33
52	Фарғона вилояти	“Farg'ona Avtotexxizmat – F” МЧЖ	Аэропорт, 78	95-400-20-87 73-241-95-12
53		“Кукон Автотеххизмат” МЧЖ	Кўкон шаҳри, Фуркат кўчаси 75а	73 554-66-44 99-060-77-44 73-541-77-44
54		“Farg'ona Avtomarkaz” МЧЖ	Ал-Фарғоний кўчаси, 89-уй	95 400-24-27 99-303-55-77
55		“Fergana Motors” МЧЖ	Ал-Фарғоний кўчаси, 143- уй	98-575-16-00
56		“Farg'ona -Avtosavdo” МЧЖ	Додхўх кўчаси, 9-уй	98-140-17-18 98-575-44-00 98-140-00-84
57		“Qo'qon Avtosavdo” МЧЖ	Кўкон шаҳри, Навоий кўчаси, 90 А уй	73-541-3232 99-990-32-02
58		“AS-Farg'ona SERVIS” МЧЖ	Марғилон Шаҳри Янги ҳайет кучаси 7 а уй	73-253-02-05 95-402-02-50
59		“KOKAND AUTO TRADE” МЧЖ	Кўкон шаҳри, Турон кўчаси, 62-уй	73-229-01-00 73-544-21-21
60		“MARG'ILON AVTO SAVDO” МЧЖ	Марғилон шаҳри, Янги Ҳает кўчаси, 7-уй.	95-201-70-71 55-803-70-71
61		“GIDROMAXSUS TRANS SERVIS” МЧЖ	150702 Кўкон шаҳри, кўча, Туркистон д-1а	
62		“Сўх Савдо Маиший Хизмат Авто” МЧЖ	Сўх тумани, Равон шаҳарчаси, А.Темур кўчаси.	95-400-00-28
63	Сирдарё вилояти	“Sirdaryo Avtotexxizmat” МЧЖ	Гулистон шаҳри, Охунбобоев кўчаси, 169-уй	78-221-02-15 95-290-02-15
64		“AS-Sirdaryo Servis” МЧЖ	“Камолат” ССГ, Ўсуда Ҳаёт кўчаси	95-290-03-93 95-290-01-01
65		“Oq Oltin Avtotexservis” МЧЖ	Оқалтин тумани, Сардоба шаҳри, Гулистон кўчаси	95-510-14-02

66	Қорақалпоғистон Республикаси	“QARAQALPAQA VTOTEXXIZMET” МЧЖ	Нукус шаҳри, Жанубий саноат зонаси, Тўрткўл-Нукус автомобил йўли, 1	95-605-72-26
67		“Нукус-Автосавдо” МЧЖ	Нукус шаҳри, Беруний кўчаси, 18-уй	61-223-21-21 95-605-55-11
68		“BERUNIY AVTOSAVDO SERVIS” МЧЖ	Беруний тумани, Беруний кўчаси Хоразм, 17 (К.Нурумбетова н/н)	61-524-00-95 97-357-00-95 90-724-04-34
69		“Kegeyli Agrotex servis MTP” МЧЖ	Кегейли тумани, Дўстлик гузари, 141-уй	61-412-22-19
70	Жиззах вилояти	“Жиззахавто Теххизмат” МЧЖ	Катта Ўзбек Тракт кўчаси, 115-уй	037222327-75 037222630-10 0372223-27-74
71		“Jizzax Motors” МЧЖ	Зилол маҳалласи, Мустақиллик кўчаси	372-223-63-63 372-223-76-14
72		“АС-Жиззах Сервис” МЧЖ	А.Навоий кўчаси, 3 а	78-771-71-61
73		“ЗоминАвтосавдо” МЧЖ	Зомин шаҳри, Мустақиллик кўчаси, 7-уй	98-261-37-67
74		“Жиззах Автосавдо” МЧЖ	Ғаллаорол тумани, Маданият МСГ, Қанғли-1	0372432-40-00
75		“VEHICLE VALLEY” МЧЖ с 14.02.2020	Шароф Рашидов тумани, Файзобод МСГ, м-39 автомагистралаи.	98-363-77-77 95-281-55-55
76		“EURO AZIA MOTORS” МЧЖ	Ш.Рашидов тумани, Қахрамон ССГ, Қўшбармоқ МСГ., Пахтакор кўчаси, 8	55-151-00-01 55-151-15-51
77	Сурхандарё вилояти	“Surxondaryo Avtotexxizmat” МЧЖ	Термиз шаҳри Ислом Каримов кўчаси 288Б уй	76-221-89-57 95-501-01-08 95-501-01-09
78		“Surxon-Avtosavdo” МЧЖ	Денов тумани, Охунбобоев номидаги ш/х, Чоғонийен маҳалласи	95-501-07-13 94-514-37-73
79	Тошкент вилояти	“GRAND AUTO MOTORS” МЧЖ (“Toshviloyat Avtotexxizmat” МЧЖ)	Чиноз тумани, Янги Чиноз шаҳарчаси, Қурувчилар кўчаси	95-142-65-43 94-363-25-20
80		“AS - To'yutera Savdo Servis” МЧЖ	Нурафшон шаҳри, Дехқонобод тумани, Қутарма кўчаси, 1-уй	95-300-20-41 95-303-20-41

81.		“Bekobod-Avtosavdo” МЧЖ	Бекобод шаҳри, Ғалаба кўчаси б/н	99-444-05-52 95-512-52-00
82		“Тошкент Автосавдо” МЧЖ	Куйи Чирчиқ тумани Мевазор МФЙ	71-567-10-52
83		“Chirchiq-Avtosavdo” МЧЖ	Чирчиқ шаҳри, Навоий кўчаси, 59-уй	90-119-90-60 70-715-41-08
84		“Turon Avto” МЧЖ	Зангиота тумани, Ўзгариш ССГ, Беларик кўчаси, 713	95-170-15-15 95-199-69-05
85		“Pronto Motor Trade” МЧЖ	Олмазор кўчаси, Беруний 2-бино	95-170-97-97 95-197-90-97
86		“SHEDEVР MOTORS” МЧЖ (“Relax Grand Plus”)	Юқоричирчиқ тумани, кфй Тинчлик, Йик ота, Ўзбекистон кўчаси 47	95-197-67-76
87		“Qibray Avto-Moto Servis” МЧЖ	Қибрай тумани, Дўрмон кфй, Юқори-Юз кўчаси, 53	95-142-30-60
88		“Lion Motors” МЧЖ	Ангрен шаҳри, Оҳангарон кўчаси, 27-А	71-202-57-57 71-203-57-57
89		“Avto-Grand Lyuks” МЧЖ	Зангиота тумани А Темур кўчаси 1	97-423-02-02 93-515-60-95
90		“Nurafshon Avtocentr” МЧЖ	Нурафшон шаҳри, Бирлик МФЙ Тошкент йўли кўчаси	71-203-30-20
91		“Driver’s Village” МЧЖ	Зангиота тумани, ТҲАЙ кўчаси	71-202-22-77 71-200-70-70 71-200-07-00
92		“AUTOGRAPH AUTOMOTIVE GROUP” МЧЖ	Қизғалдоқ, 6-квартал, ТААЙ.	71-202-90-00

б) Мижозлар кесимида:

Мижозларнинг таркибий тузилиши	2021 йил	2022 йил 1 я/й
Жисмоний шахслар	91.30%	94.37%
Юридик шахслар	8.70%	5.63%
Жами:	100%	100%

36. Жамият фаолиятига таъсир қиладиган омиллар:

а) Жамият фаолияти асосий турлари бўйича савдо (иш, хизмат) даромадлилигига ижобий ва салбий таъсир қиладиган омиллар;

Яқин йиллар аввал бўлиб ўтган коронавирус эпидемияси Жамиятнинг ишлаб чиқариш жараёнига сезиларли таъсир ўтказди. Аҳоли орасида касалланишнинг юқори даражада бўлиши кўплаб давлатлар Хукуматлари, жумладан, Ўзбекистон Хукумати томонидан ҳам аҳолига бир қатор чеклов чораларининг белгиланишига олиб келди. Маҳаллий ва халқаро транспорт ва логистика алоқалари чекланган, иш жойларида бевосита иш хонасига келиб ишлайдиган ходимлар сонига нисбатан чекловлар ўрнатилди, масофавий ишлаб тартибига

ўтказилди. Бу чораларнинг барчаси охир оқибатда автомобиль ишлаб чиқишдаги бутловчи қисмларнинг етказиб берилишини секинлашишига олиб келди.

2020-2021 йиллар давомида ходимлар орасида касалликни тарқиб кетишини олдини олиш чоралари кўрилди, бутловчи қисмлар (микросхемалар) етказиб берувчи янги таъминотчилари топилди ва улар билан алоқалар ўрнатилди, ва бу орқали ташқи омиллар таъсири камайтирилди ва бу хатарнинг олдини олиш учун бутловчи қисмларни етказиб берувчилар даражасида хатарларни диверсификация қилиш бўйича тегишли тадбирлар амалга оширилди.

Жамият фаолиятини молиялаштириш нуктаи назаридан, Жамият барқарор ҳудудда жойлашган ва ташқи молия кредитлаш манбаларидан тўғридан-тўғри фойдаланиш имкониятига эгаллиги Жамиятнинг оптимал даражадаги даромадлиликни ушлаб туриш ва ривожланиш имкониятини тақдим этмоқда. Бугунги кунда Credit Suisse AG, Citi Bank, Raiffeisen Bank International, JP Morgan, Natixis ва бошқа халқаро банклар ва молиявий институтлар Жамиятнинг молиявий ҳамкорлари ҳисобланади.

Жамият эскирган ва паст даромадли автомобилларни ишлаб чиқаришдан олиб ташламоқда. Шу билан бирга, янги халқаро GEM платформаси асосида янги русумдаги биринчи автомобиль ишлаб чиқариш йўлга қўйилди. Жорий йилнинг июль ойида тақдим этилган Chevrolet Tracker автомобили истеъмолчилар учун ижобий ўзгаришларнинг хабарчиси бўлиб, Жамият барча ходимларининг ишлаб чиқаришни ўзгартириш ва кенгайтириш йўлидаги узок меҳнатларининг самарасидир. Келгуси йил бошида GEM платформасидаги автомобиллар қатори Chevrolet Onix седани билан кенгайтирилади. Истеъмолчиларнинг талаблари бу иккала русумдаги автомобилларга юқори эканлигини кўрсатмоқда. Мазкур янги моделларнинг ўзлари юқори сифатли ва юқори даражадаги ускуна ва бутловчи ускуналарнинг ўрнатилишига қарамай, фойда-нарх кўрсаткичида яхши нисбатга эга.

б) Жамиятнинг суд жараёнларидаги иштироки тўғрисидаги маълумотлар;

(Жамият фаолиятининг тўхтатилиши хавфи ёки ўзгариши, Жамият активлари умумий ҳажмининг 10 (ўн) ва ундан ортиқ фоизи миқдоридаги пул ва бошқа мажбуриятларнинг ундирилиши билан боғлиқ суд жараёнларидаги иштироки тўғрисидаги маълумотларни кўрсатиш керак.)

Жамият қимматли қоғозларини харид қилиш тўғрисидаги қарор қабул қилишда муҳим деб билган бошқа суд жараёнлари тўғрисидаги маълумотларни ҳам ошқор қилиши мумкин)

Жамият, Жамиятнинг молиявий барқарорлигига таъсир килувчи суд жараёнларида айбланувчи ёки бошқа мақомда иштирок этмайди.

Россияда жойлашган “УздЭУ-Воронеж” ЁАЖ, “УздЭУ-АвтоУфа” МЧЖ ва “УзАвтоРус” МЧЖга нисбатан банкротлик тўғрисидаги иш юритиш жараёнида банкротлик бўйича бошқарувчилар томонидан Жамият ва Бош компанияга юқоридаги яъни Россияда жойлашган компаниялар мажбуриятлари бўйича субсидиар жавобгар бўлишини таъкидлаб даъво аризасини киритганлар.

Агар ушбу суд жараёнларининг натижаси Жамият учун ноқулай тартибда яқун топса, бунда Жамиятдан жиддий компенсация тўлашни ва зарарни қоплаб беришни ёки қимматга тушадиган бошқа харажатларни амалга оширишни талаб қилишлари мумкин. Шунга кўра, ўтган воқеа натижасида ҳисобот санасида мажбурият мавжудлигини, шунингдек, келажакда пул маблағларининг чиқиб кетиши эҳтимоли бор-йўқлигини ва мажбуриятни ишончли тарзда ўлчаш мумкинми ёки йўқлигини баҳолаш кўп жиҳатдан раҳбариятнинг тахминларига боғлиқ. Компания мунтазам равишда суд жараёнининг жорий босқичини, шу жумладан ташқи адвокатларни жалб қилган ҳолда баҳолайди

Шу сабабли, кутилаётган ёки потенциал суд жараёнига оид қоидаларни келажакдаги ўзгаришларни ҳисобга олган ҳолда ўзгартириш керак бўлиши мумкин. Ҳисоб-китоблар ва тахминларнинг ўзгариши Жамиятнинг келажакдаги рентабеллигига сезиларли таъсир кўрсатиши мумкин. Бундан ташқари, баъзи суд жараёнлари учун эътироф этилган қоидалар бундай суд жараёни тугаганидан кейин этарли бўлмаслиги мумкин. Жамият, шунингдек, ҳеч

қандай таъминланмаган суд жараёнидаги тўловлар учун ҳам жавобгар бўлиши мумкин. Ушбу жараёнлардан ҳар қандайнинг якуний қарори маълум бир ҳисобот даври учун Жамиятнинг операциялари ва пул оқимлари натижаларига сезиларли таъсир кўрсатиши мумкин.

2018 йилга қадар Жамият Россия банклари билан тузилган кредит шартномалари бўйича Россияда фаолият юритаётган айрим алоқадор шахсларнинг (дилерларнинг) қарзларини қафолатлаган. Ушбу дилерларнинг банкротлиги тўғрисидаги иш юритиш жараёнида айрим кредиторлар ушбу корхоналарнинг мажбуриятлари бўйича Жамият ва бошқа айрим шахсларни жавобгарликка тортишни талаб қилиб судга да'во аризаси билан мурожаат қилган. Консолидацияланган молиявий ҳисоботни чиқариш санасига кўра, Россия конунчилигига мувофиқ Жамиятга қарши даъволар миқдори 13,822 миллион Россия рублини (270,363 минг АҚШ доллари эквиваленти) ташкил этди. "УзДЭУ-Воронеж" ЕАЖ иши бўйича дастлабки суд мажлислари консолидацияланган молиявий ҳисобот эълон қилинган кунга қадар ўтказилмаган. Баҳолаш натижаларига кўра, Жамиятни ушбу мажбурият бўйича жавобгарликка тортиш билан боғлиқ бўлган салбий оқибатлар хавфи қуйидагиларга боғлиқ эмас: (i) Жамият "УзДЭУ-Воронеж" ЕАЖ акциядори эмаслиги ва Россия банкротлик тўғрисидаги конунига мувофиқ, тегишли компанияларнинг ноқонуний ва/ёки ёмон ниятли хатти-ҳаракатларини назорат қилувчи шахс ва бенефициар деб ҳисоблаш мумкин эмас, бу эса жавобгарликни белгилашни қийинлаштиради; (ii) тегишли компанияларнинг банкротлиги Россиядаги автомобиль бозоридаги оғир инкироз даврида, кўплаб халқаро етказиб берувчилар Россияга автомобилларни етказиб беришни тўхтатганда содир бўлган ва (iii) баъзи даъволар бўйича даъво муддати тугаган. Жамиятнинг баҳолашига кўра, суд жараёнлари Жамиятнинг Россия компанияларининг мажбуриятлари бўйича жавобгарликка тортилишига олиб келиши эҳтимоллиги паст, шунинг учун Жамият консолидацияланган молиявий ҳисоботида захира яратмаган.

в) ваколатли давлат органлари ва (ёки) суд томонидан сўнгги 5 йил давомида Жамиятга ва унинг бошқарув органи аъзоларига нисбатан қўлланган барча маъмурий жазолар (санкциялар, жумладан молиявий) тўғрисидаги маълумотлар;

Сўнгги 5 йил давомида ваколатли давлат органлари ва (ёки) суд томонидан Жамиятга ва унинг бошқарув органи аъзоларига нисбатан ҳеч қандай маъмурий жазолар (санкциялар, жумладан молиявий) қўлланилмаган.

г) таваккалчилик омиллари:

Жамият фаолияти билан боғлиқ хавф-хатарлар;

"UzAuto Motors" АЖ "Узавтосаноат" АЖ таркибига киради. "Узавтосаноат" АЖ давлат компанияси бўлиб, "UzAuto Motors" АЖ давлат улушини ва акцияларнинг назорат пакетини ўзида сақлаб қолади. Бу Жамиятнинг корхоналари жойлашган ҳудудларда ва умуман мамлакатдаги муҳим иқтисодий ва ижтимоий роли билан асосланади. Жамият ўзининг 15 мингга яқин ишчи ходимларга иш берувчиси бўлиб, кўплаб ижтимоий дастурларда иштирок этади. Ўз навбатида, Жамиятнинг бу позицияси янада кенгайиш режалари билан биргаликда Жамиятнинг барқарор келажагини таъминлайди. Давлат иштирокининг қисқариши Жамиятнинг кредит рейтингларига салбий таъсир кўрсатиши мумкин, бу эса, ўз навбатида, Жамиятнинг маҳаллий ва халқаро бозорларда қулай шартларда молиялаштиришни жалб этишга тўсқинлик қилиши мумкин.

Жамият янги моделларни ишлаб чиқариш учун GM билан иттифоққа таянади

Жамиятнинг General Motors Company (GM) билан тузган ҳамкорлик шартномаси доирасида Жамият GM ва унинг шўъба корхоналари томонидан ишлаб чиқилган айрим русумдаги автомобилларни ишлаб чиқариш ҳамда уларни Ўзбекистон ва бошқа айрим экспорт ҳудудларида тарқатиш учун лицензия олди; "Chevrolet" эмблемаси каби баъзи GM савдо белгиларидан фойдаланиш ҳуқуқи; ва сотиб олиш, ишлаб чиқариш, сифатни назорат қилиш ва тарқатиш каби баъзи GM ички тизимлари ва жараёнларига кириш билан бирга GM ноу-хауларига кириш. Юқорида айтилганларнинг барчаси Жамиятнинг янги маҳсулотларни

ишлаб чиқиши ва Жамият бизнесининг узлуксиз ишлаши ва молиявий муваффақияти учун жуда муҳимдир. Жамият GM билан ҳамкорлик шартномаси 2027 йилда жорий давр охиридан кейин узайтирилиши мумкин деб ҳисоблайди.

Рақобат ва автомобил бозорининг цикликлги

Жамият маҳсулотлари тақдим этилаётган аксарият экспортчи мамлакатларнинг автомобил бозорлари юқори рақобатбардошдир ва Жамиятнинг автомобиллари бошқа автомобил ишлаб чиқарувчилари ва дистрибьюторлари маҳсулотлари билан рақобатга дуч келади.

Жамиятнинг Ўзбекистондаги асосий рақобатчилари Россиянинг LADA, Кореянинг Hyundai ва Kia автомобиллари, шунингдек, Жиззахда август ойида ишлаб чиқарилиши йўлга қўйилган Хитойнинг Chery автомобилларидир. Жамият Ўзбекистонда 90% дан ортиқ улуш билан ва Қозоғистонда 40% га яқин улуш билан кенг фарқ билан бозордаги етакчиликни сақлаб келмоқда.

Ўзбекистонда йиғилган ва маҳаллий ишлаб чиқарилган автомобиллар бўйича Қозоғистондаги асосий рақобатчилар Kia, Renault, Hyundai, Volkswagen ва LADA, шунингдек, SUP моделлари учун Toyota ва Nissan ҳисобланади.

Жамият маҳсулотлари мавжуд бўлган бозорларнинг ҳар бири маҳсулот сифати, инновациялари, нархлари, ёқилғи тежамкорлиги, ишончилиги, хавфсизлиги, миқозларга хизмат кўрсатиш ва таклиф этилаётган молиявий хизматлар бўйича рақобатбардошдир. Ушбу тоифалар бўйича афзалликларга эга бўлган Жамият электрлаштириш, автоном ҳайдаш, ҳаракатчанлик ва саноатдаги бошқа ривожланаётган тенденциялар бўйича бошқа автомобиль ишлаб чиқарувчиларига ютқизиши мумкин.

Бундан ташқари, агар Хукумат ҳозирда тақдим этилаётган ҳимоя чораларини қамайтирса, Жамият Ўзбекистоннинг бутун саноати бўйлаб тўғридан-тўғри рақобат объектига айланади (юқоридаги “-Ўзбекистонда Жамият фаолияти ва автомобилсозлик билан боғлиқ хатарлар” бўлимига қаранг – Жамият Ўзбекистон автомобиль саноатида Жамиятнинг устун мавқеини таъминловчи Хукуматдан стратегик ёрдам олади, аммо бундай ёрдам давом этишига қафолат йўқ”).

Бундан ташқари, 2021 йил январ ойида Ўзбекистон Президенти Хукуматга ишлаб чиқаришни кўпайтириш ва рақобатни ривожлантириш мақсадида мамлакат автомобиль саноатини ислоҳ қилиш бўйича топшириқ берган эди. Жамият ушбу ўзгаришлар Жамиятнинг асосий фаолияти бўлган СКД сегментидаги рақобатга сезиларли таъсир кўрсатишига ишонмаса ҳам, Жамият премиум автомобиллар сегментида рақобат кучайишини кутмоқда.

Автомобиль бизнесида истеъмолчиларга сотиш даврий бўлиб, иқтисодиётнинг умумий ҳолатидаги ўзгаришларга, истеъмолчининг сотиб олишга тайёрлигига ва уларнинг молиялаштириш қобилиятига ва талабни рағбатлантириш ёки қамайтиришга қаратилган Хукумат чораларини киритиш мумкин бўлади. Автомобиль саноати, шунингдек, янги моделларнинг тез-тез чиқарилиши орқали маҳсулот ассортиментини доимий равишда янгилаб туради. Автомобиль саноатидаги салбий тенденциялар ёки Жамиятнинг ташқи бозор шароитларига самарали мослаша олмаслиги, унинг айрим асосий рақобатчиларига нисбатан чекланган капитали билан биргаликда Жамиятнинг бизнеси, молиявий ҳолати, фаолияти натижалари ва истиқболларига жиддий салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Агар саноатда сотувлар пасайса ва ишлаб чиқариш ҳажми ортиб кетса, Жамиятнинг рақобатчилари ўз автомобилларини яхшиланишлар қўшиш, субсидияланган молиялаштириш ёки лизинг дастурларини тақдим этиш ёки тўғридан-тўғри ёки опцион пакетларида чегирмалар таклиф қилиш орқали транспорт воситаларининг нархини пасайтириш орқали истеъмолчилар учун янада жозибадор ёки арзонроқ қилишга ҳаракат қилишлари мумкин. Бундан ташқари, Жамият рақобатбардошлигини сақлаб қолиш учун мавжуд ва келажакдаги миқозлар билан муносабатларни сақлаб туриши керак.

Валюта билан боғлиқ хатарлар

Жамият фаолиятида асосан хорижий етказиб берувчилардан импорт қилинадиган товарлар ва эҳтиёт қисмларга нисбатан валюта курсларининг ўзгариши билан боғлиқ

хатарлар мавжуд. 2021 йилда Жамият даромадининг 87,7 фоизи сўмда, Жамият харажатларининг қарийб 64,3 фоизи импорт қилинадиган ва шунинг учун бошқа валюталарда кўрсатилган хомашё, эҳтиёт қисмлар ва бутловчи қисмларга тўғри келди. Шундай қилиб, валюта курсларининг ўзгариши тарихан бўлган ва келажакда Жамият томонидан талаб қилинадиган хомашё ва эҳтиёт қисмлар таннархига таъсир қилиши мумкин, бу эса, ўз навбатида, Жамиятнинг сотишнинг умумий қийматиغا сезиларли таъсир кўрсатиши мумкин. Бундан ташқари, Жамият миллий валютадан, Жамиятнинг функционал валютасидан бошқа валюталарда кўрсатилган маблағларни олди ва келажакда олиши мумкин. Натижада, сўмнинг ушбу бошқа валюталарга нисбатан девальвацияси Жамиятнинг ушбу бошқа валюталарда ўз қарз мажбуриятларини бажариш қобилиятига салбий таъсир кўрсатиши мумкин. Бундан ташқари, Жамият ўзининг консолидацияланган молиявий ҳисоботини АҚШ долларарида тақдим этади ва шунинг учун унинг натижалари тарихан консолидация мақсадларида ҳисобларни АҚШ долларига конвертация қилишда валюта фарқлари, шу жумладан сўмнинг қадрсизланиши валюта курсларидаги фарқлар натижасида салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Аҳоли харид харажатларини бошқара олмайди ёки хом ашё, эҳтиёт қисмлар ва бутловчи қисмларни ўз вақтида ёки мақбул нархларда ололмаслиги мумкин.

Рақобатбардошлиқни сақлаб қолиш учун Жамият ўз харажатларини самарали бошқаришга ва ўз маҳсулотларини рақобатбардош нархларда ишлаб чиқаришга интилади. Жамият ўз фаолиятида турли хил хомашё турлари, жумладан пўлат, алюминий, кўрғошин, смола ва мис, платина, палладий ва радий каби қимматбаҳо металллар, шунингдек, энергиядан фойдаланади. Ушбу хом ашё нархлари ўзгариб туради ва бозор шароитлари Жамиятнинг ўз харажатларини бошқариш қобилиятига таъсир қилиши мумкин. Жамият бу хавфларни бошқаришда муваффақиятга эриша олмаслиги мумкин. Хом ашё нархининг сезиларли даражада ошиши Жамиятнинг операцион харажатларини оширади ва агар ортиб бораётган харажатлар автомобиль нархининг ўзгариши ёки ишлаб чиқариш самарадорлигини ошириш билан қопланмаса, рентабелликни камайтириши мумкин. Баъзи хом ашёлар чекланган миқдордаги етказиб берувчилардан ва чекланган миқдордаги мамлакатлардан келади. Жамият хомашёга киришни таъминлайдиган етказиб берувчилар билан келишувларни сақлаб қолиши мумкинлигига кафолат бера олмайди ва баъзи ҳолларда бу киришга унинг назорати остида бўлмаган ва етказиб берувчиларнинг назорати остида бўлмаган омиллар таъсир қилиши мумкин. Масалан, табиий ёки техноген офатлар ёки фуқаролик тартибсизликлари келажакда баъзи хом ашёларнинг нархига ёки мавжудлигига жиддий ва олдиндан айтиб бўлмайдиган таъсир кўрсатиши мумкин. Масалан, COVID-19 пандемиясининг бошида, аксарият фабрикалар камида 14 кун давомида ёпилганидан кейин Хитойдан металл етказиб бериш тўхтатилди.

Хом ашёда бўлгани каби, Жамият ҳам кўплаб сабабларга кўра, шу жумладан, лекин улар билан чекланмаган ҳолда, етказиб берувчилар билан, айниқса кафолат билан боғлиқ низоларга кўра ўз транспорт воситаларида фойдаланиш учун эҳтиёт қисмлар ва бутловчи қисмлар етказиб беришнинг узилиши ва етишмаслиги хавфига дучор бўлади. даъволар, етказиб берувчиларнинг молиявий қийинчиликлари, кредит бозорларининг беқарорлиги, табиий ёки техноген офатлар ёки ишлаб чиқаришдаги қийинчиликлар. Келажакда ушбу ходисалар ишлаб чиқаришга салбий таъсир кўрсатмаслигига кафолат бериш мумкин эмас ва ҳар қандай бундай таъсир моддий бўлиши мумкин. Масалан, сўнгги йилларда COVID-19 пандемияси туфайли компьютер ва тиббий асбоб-ускуналарга талаб кескин ошди. Натижада, энгил автомобиль ишлаб чиқаришда ишлатиладиган яримўтказгичли чиплар ишлаб чиқарувчилари ўзларининг таъминот занжирларини маиший электроника ва тиббиёт соҳаларига ўтказдилар. Бу автомобилсозлик соҳасида яримўтказгич чипларининг етишмаслигига олиб келди, бу Жамиятнинг асл ускуналар ишлаб чиқарувчиларига (ОЕМ) таъсир қилиши ва ҳажмининг пасайишига олиб келиши мумкин. Жамият ушбу муаммони ҳал қилиш учун GM билан яқиндан ишласа-да, яримўтказгич чипларининг узоқ муддатли тақчиллиги Жамият бизнесига таъсир қилмаслигига кафолат йўқ.

Жамият ишлаб чиқариш учун хом ашё, эҳтиёт қисмлар ва бутловчи қисмларни сотиб олиш харажатларини бошқаришга интилади, масалан, таъминот занжирларини оптималлаштириш ва фойда маржасини ошириш учун ишлаб чиқаришни маҳаллийлаштириш каби харажатларни назорат қилиш сиёсатини амалга ошириш. 2018, 2019, 2020 ва 2021 йилларда Жамиятнинг соф фойда маржаси мос равишда 4,3%, 9,2%, 6,1% ва 7,7% ни ташкил этди. Жамият харажатларни назорат қилиш сиёсатини амалга ошириш орқали ўзининг соф фойда маржасини сақлаб қолган бўлса-да, унинг харажатларини камайтириш чоралари барқарор бўлмаслиги мумкин. Агар Жамият харид харажатларини бошқара олмаса, бу унинг молиявий ҳолати ва фаолияти натижаларига жиддий ва салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Бундан ташқари, кўплаб хом ашё, эҳтиёт қисмлар ва бутловчи қисмлар одатда кемада ташилганлиги сабабли, Жамият турли сабабларга кўра транспортда узилишларга дучор бўлади, жумладан (лекин улар билан чекланмаган) об-ҳаво шароити, сиёсий тартибсизликлар, ижтимоий тартибсизликлар, нефтнинг тўкилиши ва иш ташлашлар портларда, бу етказиб беришнинг кечикиши ёки йўқолишига олиб келиши мумкин ва Жамият томонидан импорт қилинадиган компонентлар нархига таъсир қилиши мумкин.

Жамият яқинда COVID-19 пандемияси натижасида юк ташишнинг глобал узилишидан, айниқса Осиёда юк ташиш контейнерларининг етишмаслиги ва портларда чекланган юклаш ва тушириш имкониятлари туфайли таъсир кўрсатди, натижада транзит вақтлари ва харажатлар кўпайди. Жамиятнинг ҳисоб-китобларига кўра, ушбу йўл харакати тўхтатилиши Жамиятнинг 2021 йил 31 декабрда якунланган йилнинг биринчи чорагида тўлиқ қувватдан камроқ ишлашига олиб келди, денгиз контейнерларининг нархи эса тахминан 70-80 фоизга ошган. Шу сабабли, Жамиятнинг таъминот ёки логистика тармоғидаги ҳар қандай узоқ муддатли узилиш унинг бизнесига, молиявий ҳолатига, фаолият натижалари ва истиқболларига жиддий салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Ҳозирги вақтда халқаро таъминот занжирларидаги ўзгаришлар, Жамият ва Жамият ҳамкорлари томонидан учинчи шахсларга нисбатан кўрилган чекловчи чоралардан сўнг, турли хил хом ашё ва тайёр маҳсулотларни етказиб беришни диверсификация қилиш тўғрисида қарор қабул қилинди.

Жамият ўзгарувчан тенденциялар ва истеъмолчилар эҳтиёжларига жавоб берадиган машҳур моделларни аниқлай олмаслиги ёки таклиф қила олмаслиги ёки Жамият ўзининг янги моделларини бозорда қабул қила олмаслиги мумкин.

Истеъмолчиларнинг енгил автомобилларга бўлган талаблари ва эҳтиёжлари вақт ўтиши билан турли омилларга қараб ўзгариб туради, уларнинг баъзилари Жамиятнинг назорати остида эмас, масалан, мавжуд иқтисодий шароитлар, истеъмол нақшлари ва ихтиёрий даромадлар. Жамият ички ва экспорт бозорларида рақобатбардош устунлигини сақлаб қолиш, истеъмолчилар янги моделларга сармоя киритишда давом этиши ва унинг моделлари тегишли вақтда барча амалдаги талабларга мос келиши учун Жамият янги маҳсулотларни бозорга чиқариши керак. ўзгарувчан истеъмолчиларнинг хоҳиш ва талабларини қондириш учун ўз вақтида ва иқтисодий жиҳатдан самарали. Жамият томонидан ҳозирда ишлаб чиқарилаётган автомобиль моделларининг айримлари сезиларли даражада эскирган. Истеъмолчиларнинг транспорт воситаларига бўлган талабидаги сўнгги ўзгаришларга жавобан ва ўз маҳсулот портфелини янгилаш учун Жамият GM билан ҳамкорлик шартномасини тузди, бу GM Global Emerging Markets (GEM) автомобиль платформасида янги моделларни ишлаб чиқариш учун махсус GM моделлари қаторини таклиф қилади. ривожланаётган бозорлар учун мўлжалланган. бозорлар. Жамият, шунингдек, паст маржага эга бўлган айрим автомобил моделларини ишлаб чиқаришдан чиқариш жараёнини бошлади, бу эса Жамиятнинг рентабеллик коэффицентини ошириши керак. Шунга қарамай, Жамият рақобатчилар фойдасига паст нарх сегментидаги баъзи истеъмолчиларни йўқотиши мумкин.

Гарчи Жамият ҳозирда ўз автомобилларининг аксарият қисмини автомобиль кийматининг 50% миқдорида олдиндан тўлов асосида сотсада, келажақда автомобилларни молиялаштириш бўйича ечимларни кредит орқали кенгайтиришни кўриб чиқиши мумкин. Агар бундай қарорлар Жамиятнинг молиялаштириш ва кредит таваккалчилигига таъсирини

сезиларли даражада оширса, бу Жамиятнинг бизнесига, молиявий ҳолатига, фаолият натижалари ва истиқболларига жиддий салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Жамият ўз транспорт воситаларини сотиш учун Ўзбекистондаги ва ўз транспорт воситаларини экспорт қиладиган мамлакатлардаги дилерлар, дистрибюторлар ва савдо агентларига таянади ва бу ҳамкорлар билан, айниқса Ўзбекистондан ташқарида хавф-хатарларга дуч келиши мумкин.

Жамият Ўзбекистон, МДХнинг айрим мамлакатлари ва Яқин Шарқдаги дилерлар ва дистрибюторларга “Chevrolet” бренди остида автомобиллар ва эҳтиёт қисмларни сотади.

Ўзбекистондан ташқарида Жамият ўзининг деярли барча автомашиналарини, асосан, транспорт воситаларини экспорт қиладиган мамлакатларда жойлашган дистрибюторлар орқали сотади. Шунинг учун Жамиятнинг экспорт бозорларидаги муваффақияти унинг дистрибюторларни сақлаб қолиш ва жалб қилиш қобилиятига боғлиқ. 2021 йил 31 декабр ҳолатига кўра, Жамият ўз маҳсулотларини 14 та дистрибютор ва дилерлар орқали саккиз мамлакатга экспорт қилди. (Қозоғистон, Озарбайжон, Украина, Россия, Беларус, Қирғизистон, Тожикистон ва Афғонистон).

Бош ҳамкорининг талаблари асосида Буюк Британия, Европа Иттифоқи, АҚШ ҳукуматлари томонидан белгиланган санкция тақиқларига мувофиқ, Жамият Россия ва Беларусга етказиб беришни тўхтатди. Шунингдек, Жамият ўз ҳудудида содир бўлаётган ҳарбий ҳаракатлар туфайли ўз маҳсулотларини Украина ҳудудида тарката олмайди.

Жамият амалдаги олди-сотди шартномаларини имтиёзли шартларда муддати тугаганидан кейин муваффақиятли янгилай олишига қафолат йўқ. Дистрибюторлар учун рақобат жуда юқори, чунки Жамият ўзи ишлайдиган ёки бозорга киришни режалаштираётган бозорларда савдо агентлари учун бошқа етакчи енгил автомобиль брендлари билан рақобатлашиши керак. Бундай рақобатчилар Жамиятга қараганда кўпроқ реклама, бренд хабардорлиги, катта молиявий ресурслар ва кенгрок маҳсулот таклифига эга бўлиши мумкин, бу эса уларга дистрибюторларни жалб қилишда рақобатдош устунлик бериши мумкин. Жамиятнинг рақобатчилари, шунингдек, ўз дистрибюторларини Жамият маҳсулотларини сотиш имкониятидан самарали равишда маҳрум қиладиган узоқ муддатли ёки эксклюзив шартномалар тузишлари мумкин. Бинобарин, дистрибюторларни жалб қилиш, мавжуд дистрибюторлар билан муносабатларни сақлаб қолиш ва уларни алмаштириш қийин ва кўп вақт талаб қилиши мумкин. Жамиятнинг дистрибютор тармоғидаги ҳар қандай узилиш, шу жумладан имтиёзли дистрибюторлар билан мавжуд шартномаларни янгилаш ёки янги дистрибюторларни жалб қилиш ёки дилерлар ёки дистрибюторларнинг COVID-19 натижасида ёпилиши Жамиятнинг маҳсулотларини самарали сотиш қобилиятига салбий таъсир кўрсатиши мумкин. яқуний истеъмолчилар, бу эса ўз навбатида унинг бизнесига, молиявий ҳолатига, фаолияти натижалари ва истиқболларига жиддий ва салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Бундан ташқари, Жамият автотранспорт воситалари ва эҳтиёт қисмларини экспорт қиладиган мамлакатлардаги дилерлари, дистрибюторлари ва савдо агентлари фаолиятини бошқариш ва назорат қилиш имконияти чекланган. Бундай томонлар Жамиятнинг обрўсига, бизнесига ва истиқболига жиддий салбий таъсир кўрсатиши мумкин бўлган муайян ҳаракатларни амалга ошириши мумкин, масалан, Жамият билан рақобатлашадиган маҳсулотларни сотиш, фақат юқори маржа ёки комиссиялар билан таъминлайдиган маҳсулотларни сотишга эътибор қаратиш. Бу билан Жамиятнинг ўз маҳсулотларининг мувозанатли портфелини сақлаш, Жамият маҳсулотларини белгиланган ҳудуддан ташқарида сотиш, Жамият маҳсулотларини тегишли равишда реклама қилмаслик ёки тегишли қонунлар ёки қоидаларни бузган ҳолда ўз фаолиятини амалга оширишга қаратилган саъй-ҳаракатларига путур етказиши. унинг юрисдикцияси. Жамиятнинг обрўси, бизнеси ва истиқболлари унинг дилерлари, дистрибюторлари ва савдо агентларининг нотўғри ёки ноқонуний хатти-ҳаракатлари натижасида зарар кўриши мумкин.

Жамиятнинг ишлаб чиқариш объектларининг ишлашидаги ҳар қандай жиддий бузилиш унинг бизнесига, молиявий ҳолатига ва фаолияти натижаларига жиддий ва салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Жамиятнинг барча ишлаб чиқариш қувватлари Ўзбекистоннинг икки шаҳрида – Асака (Андижон вилояти) ва Питнак (Хоразм вилояти) шаҳарларида жойлашган. Агар Жамиятнинг бирон бир объектидаги иш жиҳозларнинг ишдан чиқиши, табиий офатлар, COVID-19 каби касаллик, электр энергиясининг узилиши, портлашлар, ноқулай об-ҳаво шароити, иш ташлашлар, фуқаролар тартибсизликлари ёки бошқа омиллар натижасида жиддий равишда тўхтаб қолса, бу моддий бўлиши мумкин. ва салбий таъсири, унинг бизнеси, молиявий ҳолати ва фаолияти натижалари. Ушбу муҳим воқеаларнинг ҳар қандай содир бўлиши Жамиятдан сезиларли даражада кутилмаган капитал харажатларни талаб қилиши мумкин. Ишлаб чиқаришдаги узилишлар Жамиятнинг ишлаб чиқариш қувватини чеклаб қўйиши ва сотишнинг қисқаришига ёки кечикишига олиб келиши мумкин. Жамиятнинг суғурта полислари йўқотилган сотувларни ёки бизнесдаги узилишлар натижасида юзага келган ортиб бораётган харажатларни қопламаслиги мумкин ва узоқ вақт давомида узилишлар миқдорларнинг йўқолишига олиб келиши мумкин. Агар юқорида санаб ўтилган ҳодисалар рўй берса, бу Жамиятнинг бизнесига, молиявий ҳолатига ва фаолияти натижаларига жиддий ва салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Жамият маҳсулот сифати учун жавобгарлик хавфига дучор бўлиши, бу унинг обрўсига путур етказиши ва унинг бизнесига, молиявий ҳолатига, фаолият натижаларига ва ривожланиш истиқболларига моддий ва салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Жамиятнинг маҳсулотлари, агар улар кутилган даражада ишламаса ёки нуқсонли эканлиги исботланган бўлса ёки улардан фойдаланиш шикастланишга, мулкка зарар етказишга ёки бошқа салбий оқибатларга олиб келадиган бўлса, Жамиятни маҳсулот жавобгарлиги бўйича потенциал даъволарга дучор қилиши мумкин. Шахсий шикастланиш ёки мулкка зарар ёки тартибга солувчи ҳаракатлар билан боғлиқ ҳар қандай маҳсулот жавобгарлиги даъвоси қиммат ва вақт талаб қилиши ва Жамият обрўсига ва унинг брендларига путур етказиши мумкин. Муваффақиятли бўлса, маҳсулот жавобгарлиги бўйича даъволар Жамиятдан жиддий зарарни тўлашни талаб қилиши мумкин. Бундан ташқари, Жамият ҳозирда маҳсулотнинг жавобгарлиги суғуртасини таъминламайди ва тижорат нуқтаи назаридан мақбул шартларда ёки умуман маҳсулот жавобгарлиги кафолатини олишга кодир бўлмаслиги ёки олишни хоҳламаслиги мумкин.

Бундан ташқари, баъзи маҳсулот масъулияти даъволари учинчи томон сотувчилардан сотиб олинган қисмлар ва бутловчи қисмлардаги нуқсонлардан келиб чиқиши мумкин. Бундай учинчи томон етказиб берувчилари Жамиятга бундай қисмлар ва бутловчи қисмларнинг нуқсонлари билан боғлиқ зарарни қоплашлари ёки Жамиятга маҳсулотнинг жавобгарлиги бўйича бундай даъволар натижасида келиб чиқадиган йўқотишларни қоплаш учун етарли бўлмаган чекланган товонни тақдим этишлари мумкин эмас. Маҳсулот сифати учун жавобгарлик тўғрисидаги даъволар асоси ёки асосиз бўлишидан қатъи назар, жиддий салбий эътиборга олиб келиши мумкин ва шу тариқа Жамият маҳсулотларининг рақобатбардошлиги ва унинг обрўсига жиддий ва салбий таъсир кўрсатиши мумкин. Бундан ташқари, Жамият маҳсулотларидаги дизайн, ишлаб чиқариш ёки сифат билан боғлиқ жиддий камчиликлар ёки нуқсонлар ёки бошқа хавфсизлик муаммолари Жамиятнинг маҳсулотни қайтариб олишига асос бўлиб хизмат қилиши ва маҳсулот жавобгарлиги бўйича даъволар сонининг кўпайишига олиб келиши мумкин.

Бундан ташқари, Жамият фаолият юритадиган айрим мамлакатларда маҳсулот сифати ва хавфсизлиги талабларининг бузилиши пул ва ҳуқуқий жазо чораларига, шу жумладан, зарарланган маҳсулотларни сотишни тўхтатиш ёки керакли тузатиш киритилгунга қадар фаолиятни тўхтатиш тўғрисидаги буйруқларга олиб келиши мумкин. Жиддий қоидабузарликлар аниқланган тақдирда, Жамиятнинг тегишли маҳсулотларни сотиш лицензиялари бекор қилиниши ва Жамият жиноий жавобгарликка тортилиши мумкин.

Маҳсулотни қайтариб олиш ва кафолатлар тўғридан-тўғри харажатларга олиб келиши мумкин ва кейинчалик автомобиль сотишнинг ҳар қандай йўқолиши Жамият бизнесига жиддий салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Автомобилни қайтариб олиш харажатлари сезиларли бўлиши мумкин ва одатда эҳтиёт қисмлар ва эҳтиёт қисмларни олиб ташлаш ва алмаштириш учун меҳнат харажатларини ўз ичига олади. Ушбу харажатлар катта даражада таъмирлаш хусусиятига ва таъсирланган транспорт воситаларининг сонига боғлиқ бўлиб, автомобиль сотилганидан кейин кўп йиллар ўтиши мумкин. Маҳсулотни чақириб олиш, шунингдек, Жамиятнинг обрўсига путур етказиши, уни маълум транспорт воситаларини сотишни тўхтатишга мажбур қилиши ва истеъмолчиларда унинг маҳсулотлари хавфсизлиги ёки ишончлилигига шубҳа туғдириши мумкин.

Маҳсулотни қайтариб олиш натижасида юзага келган ёки автомобиль сотишдан маҳрум бўлган ҳар қандай харажатлар Жамиятнинг молиявий ҳолати ва фаолияти натижаларига жиддий салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Бундан ташқари, агар Жамият истеъмолчиларнинг шикоятларига дуч келса ёки автоуловларни баҳолаш хизматларидан ўз автомобилларидан бирининг хавфсизлиги ёки ишончлилигини шубҳа остига қўядиган маълумот олса ва қайтариб олиш тўғрисида ариза бермаса ёки буни ўз вақтида бажармаса, Жамият обрўсига ҳам путур етказиши мумкин ва у йўқолиши мумкин. келажакдаги автомобиль савдоси. Кафолат шартномалари шартларига кўра, Жамият, шунингдек, маълум муддат ичида Жамият маблағлари ҳисобидан Жамиятга тегишли автотранспорт воситаларидаги эҳтиёт қисмларни таъмирлаш ёки алмаштиришга мажбурдир. Шу сабабли, Жамият кутганидан юқори бўлган ҳар қандай муваффақиятсизлик даражаси унинг бизнесига, молиявий ҳолатига, фаолият натижаларига ва истиқболларига жиддий салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Ёқилғи самарадорлигини ошириш талаблари ва чиқинди газларни камайтириш билан боғлиқ бўлган амалдаги ва келажакдаги қонунлар, қоидалар ва Ҳукумат сиёсатлари, Жамият бизнесига сезиларли таъсир кўрсатиши, харажатларни ошириши ва унинг фаолияти ва натижаларига салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Жамият ўзи фаолият юритаётган ҳар бир юрисдикцияда ёқилғи самарадорлиги, транспорт воситалари хавфсизлиги, чиқинди газлар стандартлари билан боғлиқ бўлган Ҳукумат қоидаларига риоя қилишга интилаётганлиги сабабли, уларга риоя қилиш учун катта молиявий ва бошқарув ресурсларини сарфлаши керак.

Масалан, Ўзбекистон Вазирлар Маҳкамасининг 2020 йилда “Ғилдиракли транспорт воситаларини экологик сертификатлаш тизимини такомиллаштириш тўғрисида”ги қарори қабул қилинди. Мазкур қарорга мувофиқ, 2022-йил 1-январдан бошлаб Ўзбекистонга ифлослантириш даражаси "ЕВРО-4" экологик классига талабларига жавоб бермайдиган бензин ва дизел двигателлари билан жиҳозланган “М” ва “N” тоифали ғилдиракли автотранспорт воситаларини олиб кириш таъқиқланади.

ЕВРО-4 - чиқинди газлардаги зарарли моддалар миқдорини тартибга солувчи экологик стандарт.

Жамият GEM лойиҳаси доирасида ишлаб чиқаришни режалаштираётган моделлар амалдаги ва келажакдаги атроф-муҳит қонунчилигига (ЕВРО-5 стандарти) тўлиқ мос бўлса-да, амалдаги қоидалар келажакда ўзгармаслигига кафолат йўқ. Жамият келгусида ушбу қоидаларнинг сони ва кўлами, шунингдек, уларга риоя қилиш билан боғлиқ харажатлар сезиларли даражада ошишини кутмоқда ва бу харажатларни истеъмолчига юқлаб қўйиш қийин бўлади.

Жамиятнинг ахборот технологиялари тизимларининг ишлашига путур етказадиган жиддий носозлик ва бузилиш Жамиятнинг обрўсига, бизнесига путур етказиши ва рақобатдош қобилиятига салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Жамиятнинг ўз бизнесининг самарали ишлашини таъминлаш қобилияти унинг ахборот тизимлари, маълумотларни қайта ишлаш тизимлари ва телекоммуникация тизимлари, шу жумладан автомобиль ишлаб чиқариш, инвентарларни кузатиш, ҳисоб-китоблар ва тўловлар тизимларининг функционаллиги ва самарадорлигига боғлиқ.

Бундан ташқари, Жамиятнинг транспорт воситалари ташқи тизимларига тобора кўпроқ уланмоқда. Ушбу тизимлар учинчи шахслар томонидан таҳдидлар объектига айланиши мумкин.

Жамиятнинг ҳар қандай компютери ёки маълумотларни қайта ишлаш тизимларининг ишида сезиларли ёки катта носозлик ёки узилиш, шу жумладан унинг тизимлари ёки таъминотчилар тизимларидаги заиф томонлардан фойдаланиш ёки SAP ERP тизимини доимий равишда жорий этиш натижасида ёки GM маълумотлар марказида жойлашган ва GMга тегишли бўлган Global Product тизимларини ишлатиш натижасида, Жамиятнинг ишлаб чиқариш ва бошқа операцияларни самарали бошқариш қобилиятига жиддий салбий таъсир кўрсатиши, шунингдек унинг обрўсига путур етказиши мумкин.

Жамият фаолиятининг узоқ вақт давомида узилишига олиб келадиган носозлик унинг бизнесига, молиявий ҳолатига ва истикболларига жиддий салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Ўз фаолиятини қўллаб-қувватлашдан ташқари, Жамият ўз тизимларидан махфий маълумотларни, шу жумладан Жамият бизнеси, истеъмолчилари ва ходимлари ҳақидаги маълумотларни тўплаш ва сақлаш учун фойдаланади.

Жамият технологияси ривожланишда давом этар экан, Жамият келажакда янада кўпроқ маълумотларни тўплаши ва сақлашини ва тизимлари носозликка мойил бўлган масофавий алоқа хусусиятларидан тобора кўпроқ фойдаланишини кутмоқда.

Автотранспорт дизайни, патентланган технологиялар ва тижорат сирларини ўз ичига олган бизнеснинг махфий маълумотлари Жамият қийматининг муҳим қисмини ташкил қилади ва агар бундай маълумотларнинг махфийлиги бузилган бўлса, Жамият рақобатдош устунлигини йўқотиши ва автомобиль савдоси зарар кўриши мумкин.

Жамият шахсий маълумотларни, шу жумладан маҳсулотни ишлаб чиқиш ва маркетинг мақсадларида истеъмолчилардан тўплайдиган маълумотларни ва ходимлардан олган маълумотларни сақлайди ва ишлатади.

Учинчи шахсларнинг ушбу шахсий маълумотлар базасига киришига олиб келадиган ҳолат юз берган тақдирда, бу ҳолат Жамиятни турли хил қонунларга қонуний чоралар, жарималар ва бошқа ҳуқуқбузарлик ҳаракатларига олиб келиши мумкин.

Маълумотларни химоя қилиш билан боғлиқ ҳар қандай янги тартибга солиш талабларига риоя қилиш Жамиятларни катта харажатларга олиб келиши ёки уларнинг бизнес амалиётларини ўзгартиришни талаб қилиши мумкин, бу бўлса Жамиятнинг бизнеси, молиявий ҳолати ва истикболларига жиддий салбий таъсир кўрсатади.

Жамият асосий раҳбарият ва малакали мутахассисларнинг тажрибасига таянади.

Жамиятнинг бошқарув жамоасига автомобилсозлик соҳасида катта тажриба ва билимга эга бўлган бир қатор шахслар киради. Жамиятнинг автомобиль саноатида малакали ва тажрибали кадрларни рағбатлантириш ва жалб этишда давом этиш унинг бизнеси учун жуда муҳимдир. Бошқарув гуруҳи аъзолари ишдан кетишлари ёки улар зарур ходимларни ёллаш/ўқитиш/ушлаб қола оламаслиги Жамиятнинг бизнес стратегияларини амалга оширишга таъсир қилиши мумкин, бу эса ўз навбатида унинг молиявий ҳолатига жиддий ва салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Жамиятнинг стратегияси унинг асосий акциядори сифатида Ҳукумат томонидан белгиланади. Акциядорларнинг ёки жамият раҳбариятининг манфаатлари миноритар акциядорларнинг манфаатларига зид келиши мумкин

Мазкур Рисола имзоланган санага кўра, Жамиятнинг ягона акциядори “UzAuto PV Management” МЧЖнинг ўзи тўлалигича “Ўзавтосаноат” АЖга тегишли бўлиб у Ўзбекистонда автомобиль саноатининг бошқарув органи (Ҳукумат вазирлигига тенг) сифатида фаолият юритувчи давлат компанияси ҳисобланади. “Ўзавтосаноат” АК Кузатув кенгаши Ўзбекистон Республикаси Ҳукуматининг 4 нафар аъзосидан, жумладан, Вазирлар Маҳкамасининг икки вакили, Молия вазирининг ўринбосари, Президент Администрацияси маслаҳатчиси, “Ўзавтосаноат” АЖ ва UzAuto Motors Powertrain бош директори Бо Инге Андерсон ва 2 нафар хорижий мустақил экспертлардан иборат.

Шундай қилиб, Ҳукумат акциядорлар йиғилиши томонидан кўриб чиқиши ва ҳал қилиниши мумкин бўлган Жамиятга тегишли стратегик масалаларни белгилаш ва ташаббус кўрсатишга кодир. Ижроия органи раҳбари акциядорларнинг умумий йиғилиши томонидан сайланади. Шунга кўра, Ҳукумат Жамиятни жамият ёки акциядорлар манфаати учун эмас, балки давлат сиёсатини амалга оширишга қаратилган операцияларни амалга оширишга

мажбур қилиши мумкин, гарчи бундай битимлар Жамият ва шунга мос равишда акциядорлар учун хавфнинг ошиши билан боғлиқ бўлса ҳам

Жамият кундалик тижорат масалаларини ҳал қилишда автономияни сақлаб қолган бўлса-да, унинг умумий стратегияси Хукумат томонидан белгиланади. Акциядорлар ва жамият раҳбарияти манфаатлари маълум шароитларда миноритар акциядорларнинг манфаатларига зид қилиши мумкин ва бундай зиддият миноритар акциядорларнинг инвестицияларига жиддий салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Жамият ўзининг стратегик ташаббусларини муваффақиятли амалга ошира олмаслиги мумкин

Айни пайтда Жамиятда ички бозордаги етакчи мавқеини мустаҳкамлаш, экспорт салоҳиятини ошириш, ишлаб чиқариш ва бизнес жараёнларини оптималлаштириш, таннархни камайтириш ва рентабелликни оширишга қаратилган қатор стратегик ташаббуслар амалга оширилмоқда. Жамият GEM лойиҳасининг иккинчи босқичида. Хусусан, “Chevrolet Tracker” русумли автомобиль ишлаб чиқариш йўлга қўйилди ва сотила бошланди, “Chevrolet Onix” модели бўлса 2023 йил бошидан сотувга қўйилиши кутилмоқда.

Жамият ташқи бозорларда, хусусан, МДҲ бозоридаги иштирокини кенгайтирмоқда. Шундай қилиб, Қозоғистонда “СаряркаАвтоПром” компанияси билан ҳамкорликда тайёр автомобилларга божхона юқини камайтириш мақсадида UzAuto Motorsнинг тайёр комплектлари асосида “Chevrolet” автомобилларини маҳаллий йиғиш йўлга қўйилди. 2022 йилнинг биринчи ярми якунларига кўра, умумий ҳажми 16 мингдан ортиқ автомобиль бўлган UzAuto Motors томонидан ишлаб чиқарилган автомобиллар сотувлар рўйхатида етакчилик қилмоқда. Озарбайжондаги лойиҳа якуний босқичда, Туркменистон ва Тожикистонда лойиҳаларни амалга ошириш режалаштирилган.

Жамиятнинг узоқ муддатли режаларида, эҳтимол, 2027 йилда электромобиллар сегментига кириш режалаштирилган.

Жамият стратегиясининг муваффақиятли амалга оширилиши бир қатор омилларга боғлиқ бўлиб, уларнинг аксарияти Жамиятнинг назорати остида эмас, жумладан, Жамиятнинг янги ва мавжуд бозорларга кириш қобилияти ва уни амалга ошириш учун зарур бўлган капитал харажатларнинг мавжудлиги. Агар Жамият стратегияси муваффақиятли амалга оширилмаса, Жамиятнинг стратегияси кутилган фойда келтирмаса ёки Жамият ўз стратегиясини амалга оширишда харажатларни назорат қила олмаса, бу бизнесга, молиявий ҳолатга жиддий салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Бундан ташқари, Жамиятнинг узоқ муддатли стратегиясига келсак, Ўзбекистонда электр транспорт воситаларига ўтгунга қадар мамлакат бўйлаб асосий шаҳарлараро йўлларида зарядлаш станциялари тармоғини ўрнатиш каби муҳим инфратузилмани ривожлантириш талаб этилади. Бундан ташқари, электр транспорт воситаларини ишлаб чиқариш учун талаб қилинадиган аккумуляторларнинг юқори нархи Жамият мижозларининг аксарияти учун бундай моделларни жуда қимматга тушириши мумкин. Бу ишлаб чиқариш ва бозор сотиш кўрсаткичлари билан оқланади. Шундай қилиб, Жамиятнинг 2022 йилнинг биринчи ярмида ишлаб чиқарилган моделларининг 96 фоизи ўртача нархи 10 000 доллар бўлган автомобиллардир.

Жамият низолар, ҳуқуқий, меъёрий ёки бошқа процессуал суриштирувларнинг объектига айланиши мумкин

Кундалик фаолияти давомида Жамият вақти-вақти билан дилерлар, дистрибьюторлар, савдо агентлари, таъминотчилар, бизнес ҳамкорлар, мижозлар ва бошқа учинчи шахслар билан келишмовчиликларга дуч қилиши мумкин. Жамиятга қарши даъволар бир қатор сабабларга кўра, масалан, нуқсонли транспорт воситаларига нисбатан қўлланилиши мумкин. Агар низолар ёки даъволар музокаралар ёки воситачилик йўли билан ҳал этилмаса, Жамият узоқ ва қимматга тушиши ва бошқарув ресурсларини йўналтириши мумкин бўлган суд ёки арбитражга мурожаат қилиши мумкин. Жамият бундай даъволарда ғалаба қозонган тақдирда, суд қарори ёки арбитражнинг самарали ижро этилишига кафолат йўқ. Жамиятга нисбатан суд ёки ҳакамлик судининг қарори қабул қилинган тақдирда, Жамият томонидан тўланиши керак бўлган суммалар унинг суғуртаси билан тўлиқ қопланмаслиги мумкин ва

суммалар унинг ҳисоб-китобларига кўра Жамият томонидан яратилган захиралардан фарк қилиши мумкин. Жамиятга қарши даъволар билан боғлиқ ҳар қандай муҳим харажатлар ва унинг даъволари билан боғлиқ жиддий ҳисобдан чиқаришлар унинг молиявий ҳолатига, фаолият натижаларига ёки пул оқимларига жиддий салбий таъсир кўрсатиши мумкин. Ушбу Рисола санасида Жамиятга қарши баъзи даъволар тафсилотлари қуйида батафсилроқ баён этилган.

"УзДЭУ-Воронеж" ЁАЖ, "УзДЭУАвто-Уфа" МЧЖ ва "УзавтоРус" МЧЖ мажбуриятлари бўйича Жамиятни ва бошқа айрим шахсларни субсидиар жавобгарликка тортиш тўғрисидаги даъволар.

Россияда жойлашган "УзДЭУ-Воронеж" ЁАЖ, "УзДЭУАвто-Уфа" МЧЖ ва "УзавтоРус" МЧЖга нисбатан банкротлик тўғрисидаги иш юритиш жараёнида банкротлик бошқарувчилари Жамият ва бошқа баъзи ташкилотларга нисбатан судга даъво қўзғатган. Жамият ва бундай ташкилотлар "УзДЭУ-Воронеж" ЁАЖ, "УзДЭУАвто-Уфа" МЧЖ ва "УзавтоРус" МЧЖ мажбуриятлари бўйича субсидиар жавобгар бўлишини даъво қилган. Жамиятга нисбатан бундай даъволарнинг максимал миқдори 14 023 миллион Россия рубли (2021 йил 31 март ҳолатига кўра 186 миллион АҚШ доллари) деб баҳоланмоқда. 2021 йил 23 март куни Москва арбитраж суди "УзавтоРус" МЧЖ мажбуриятлари бўйича Жамиятни субсидиар жавобгарликка тортиш учун асослар мавжудлигини тан олди. 2021 йил 6 апрел куни Жамият ва "Ўзавтосаноат" АК суд қарори устидан апелляция шикоятини киритиди. Ушбу Рисола тузилган санага кўра, бундай муурожаатлар қабул қилинмаган ва уларни кўриб чиқиш бўйича ҳеч қандай суд мажлиси белгиланмаган. Бундан ташқари, ушбу Рисола имзоланган санага қадар "УзДЭУ-Воронеж" ЁАЖ, "УзДЭУАвто-Уфа" МЧЖ ва "УзавтоРус" МЧЖга нисбатан дастлабки суд мажлислари ўтказилмаган.

Гарчи Жамият ушбу Рисолада кўрсатилган сабабларга кўра суд қарорини бекор қилиш керак ва бошқа тегишли Жамиятларга нисбатан салбий суд жараёни хавфи паст деб ҳисобласада, суд қарори бекор қилинишига ёки Жамиятга қарши суд жараёнининг бошланишига қафолат бўлиши мумкин эмас. Бошқа тегишли Жамиятлар билан муносабатлар давом эттирилмайди, бу эса ўз навбатида Жамиятнинг бизнеси, молиявий ҳолати, фаолияти натижалари ва истикболларига жиддий салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Жамиятга қарши даъволар Жамиятнинг ишлаб чиқариш ёки савдо фаолияти билан боғлиқ эмас, ГМ билан ҳамкорлик қилиш бўйича шартнома асослари тубдан ўзгаришлар ва қайта кўриб чиқишни назарда тутмайди. Жамият ва ГМ гуруҳининг ишлаб чиқариш ва савдо операциялари маҳсулот турларини кенгайтириш, ишлаб чиқариш ҳажмини ошириш ва сотиш бозорларини кенгайтиришни ўз ичига олади, бу эса Жамият фаолиятида барқарорликни қафолатлайди.

Меҳнат тўғрисидаги қонунлар ва касаба уюшма қўмитаси билан тузилган жамоа шартномаси Жамиятнинг ўз фаолияти самарадорлигини ошириш қобилиятига таъсир қилиши мумкин ва агар у жамоа шартномаси шартларини келишиб олмаса ёки бошқа келишувга эришилмаса, Жамият ўз фаолиятини тўхтатиб қўйиши мумкин.

Турли соҳаларда ва/ёки географик ҳудудларда фаолият юритувчи корхоналардан фарқли ўлароқ, Жамиятнинг барча ишлаб чиқариш ходимлари касаба уюшмаси қўмитаси томонидан вакиллик қилинади, жамоавий битим тузилади ва/ёки амалдаги меҳнат қоидалари билан ҳимояланади, бу эса Жамиятнинг имкониятларини чеклаши мумкин. Бозор конъюнктураси ва ўз маҳсулотларига бўлган талабнинг ўзгаришига жавобан операцияларни тезда ўзгартириш ва ходимларга харажатларни камайтириш каби жамоа битимининг ушбу ва бошқа қоидалари Жамиятнинг ўз бизнесини янада самаралироқ рақобатлаш учун муваффақиятли қайта қуриш қобилиятига халақит бериши мумкин, Айниқса ишчилари касаба уюшмалари вакили бўлмаган ёки унчалик жиддий қоидаларга бўйсунмайдиган автомобиль ишлаб чиқарувчилари билан бўлган рақобатда жиддий салбий таъсир кўрсатиши мумкин. Бундан ташқари, Жамият ходимлар билан муносабатларни яхши деб ҳисобласада, агар Жамият ва касаба уюшма қўмитаси жамоавий битим шартлари бўйича келиша олмаса ёки уларда бошқа келишмовчиликлар бўлса, Жамият ишни тўхтатиб қўйиши мумкин. Ҳар

қандай бундай бизнес тўхташи Жамиятнинг бизнесига, молиявий ҳолатига, фаолият натижаларига ва истикболларига жиддий салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Жамият жорий фаолиятини молиялаштириш ва ишлаб чиқаришни кенгайтириш учун қулай шартларда ташқи молиялаштиришни ололмаслиги мумкин.

Жорий харажатларни, жорий ва келажакдаги капитал харажатлар эҳтиёжларини, инвестиция режаларини ва бошқа молиялаштириш эҳтиёжларини молиялаштириш ва технологик ўзгаришлар ва бозор талабига рақобатбардош жавоб бериш учун Жамиятлар етарли даражада ички ликвидлик манбаларига ёки ташқи ресурслардан қўшимча молиялаштиришга киришга муҳтож. Хусусан, Жамият ишлаб чиқариш қувватларини ошириш мақсадида заводларини кенгайтириш ва модернизация қилиш учун катта маблағ талаб қилади. Жамият ўз фаолиятини асосан тадбиркорлик фаолиятидан олинган нақд пул маблағлари ҳамда банк кредитлари ва ссудалари комбинацияси ҳисобига молиялаштиради. Ташқи молиялаштиришнинг мавжудлиги турли омилларга боғлиқ бўлиб, уларнинг баъзилари Жамиятнинг назорати остида бўлмаган, шу жумладан Ҳукумат рухсатини олиш, капитал бозоридаги мавжуд шароитлар, кредитларнинг мавжудлиги, молиялаштириш харажатлари, шу жумладан фоиз ставкаларининг ўзгариши ва Жамиятнинг ишлаши, ҳамда молиялаштириш Жамият учун мақбул бўлган миқдорда ёки шартларда мавжуд бўлмаслиги мумкин. Жамиятнинг етарли даражада молиялаштиришни ўз вақтида, ўзи учун қониқарли шартларда ташкил эта олмаслиги, унинг бизнесига, молиявий ҳолатига, фаолияти натижаларига ва истикболларига жиддий салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Жамият ўз молиявий шартномалари доирасида маълум молиявий ва бошқа чекловчи шартларга риоя қилиши шарт.

Жамиятнинг қолган молиявий шартномаларининг айримларини тартибга солувчи шартномалар, бошқа шартлар қатори, Жамиятнинг имкониятларини чекловчи шартларни ўз ичига олади:

- қўшимча қарз мажбуриятларини ўз зиммасига олиш;
- муайян инвестицияларни амалга ошириш;
- муайян активларни сотиш ёки бошқа Жамиятлар билан бирлашиш;
- активлардан бошқа операцияларда гаров сифатида фойдаланиш;
- олди-сотди ва лизинг битимларини тузиш.

Шунга қарамай, ушбу ва шунга ўхшаш чекловчи шартномаларга риоя қилиш Жамиятнинг молиявий ва операцион мослашувчанлигини чеклаши мумкин, бу унинг бизнеси, молиявий ҳолати, фаолият натижалари ва истикболларига жиддий салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Ўзбекистондаги ва Жамият фаолият юритаётган бошқа мамлакатлардаги иқтисодий, сиёсий ва бошқа шароитларнинг ўзгариши Жамиятга салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Жамият фаолияти асосан Ўзбекистонда амалга оширилиб, унинг даромадининг асосий қисми (2021 йилда 87,7%) Ўзбекистондан келади. Натижада, Жамият фаолияти натижаларига Ўзбекистонда рўй бераётган молиявий-иқтисодий воқеалар, хусусан, мамлакатдаги иқтисодий фаоллик даражаси сезиларли даражада таъсир кўрсатмоқда ва шундай бўлиши кутилмоқда. Жамият фаолияти натижаларига мамлакатдаги сиёсий, ижтимоий ва ҳуқуқий воқеалар ҳам таъсир кўрсатмоқда. Ялпи ички маҳсулот, инфляция, фоиз ставкалари, шунингдек, ишсизлик ва шахсий даромадларнинг сезиларли ўзгариши истеъмолчиларнинг Жамият маҳсулотларига бўлган талаби даражасига сезиларли таъсир кўрсатади ва Жамиятнинг бизнес, молиявий ҳолат, фаолият натижалари ва истикболларига сезиларли даражада салбий таъсир кўрсатади.

Ўзбекистон иқтисодиёти, шу жумладан, лекин улар билан чекланмаган ҳолда мамлакатдан ташқарида эркин айирбошланмайдиган валюта ҳамда қарз ва қимматли қоғозлар бозорларида паст ликвидлик кўрсаткичлари ривожланаётган бозор хусусиятларини намоён этишда давом этмоқда. Ўзбекистондаги иқтисодий барқарорлик кўп жиҳатдан Ҳукумат томонидан амалга оширилаётган иқтисодий чора-тадбирларнинг самарадорлигига, шунингдек, Жамиятнинг назорати остида бўлмаган бошқа ҳуқуқий, меъерий ва сиёсий

ўзгаришларга боғлиқ. Жамиятнинг молиявий ҳолати ва фаолиятига Ўзбекистондаги келажакдаги сиёсий ва иқтисодий ўзгаришлар, жумладан, Ўзбекистон автомобиль бозори ва иқтисодиётига сезиларли таъсир кўрсатадиган амалдаги ва келажакдаги қонун ҳужжатлари ва солиқ қонунчилигини қўллаш ва шарҳлаш таъсир қилишда давом этади. Жамият раҳбарияти Жамият фаолиятининг барқарорлигини таъминлашга қаратилган чора-тадбирларни кўради, аммо раҳбарият бундай сиёсий ва иқтисодий воқеаларнинг самарадорлиги ва давомийлигини, агар мавжуд бўлса, уларнинг бизнес, молиявий ҳолат ва Жамиятнинг истиқболларига таъсирини олдиндан айтиб бера олмайди.

Ўзбекистон иқтисодиётининг барқарор ўсишини таъминлаш мақсадида Ҳукумат томонидан иқтисодий, молия ва банк тизимларини, шунингдек, ҳуқуқий, солиқ ва меъерий-ҳуқуқий муҳитни ислоҳ қилишда кенг қўламли ислоҳотлар амалга оширилмоқда. Бирок, сўнгги йилларда баъзи яхшиланишларга қарамай, бундай ислоҳотларни амалга ошириш суръати ва якуний муваффақиятига заиф институтлар, коррупция хавфи ва тартибга солувчи орган даражасида шаффофлик ва жавобгарлик йўқлиги салбий таъсир кўрсатиши мумкин. Бундан ташқари, Ҳукуматнинг ушбу ислоҳотларни амалга оширишга қаратилган саъй-ҳаракатларига Ўзбекистоннинг Жаҳон Савдо Ташкилоти ва Евроосиё Иқтисодий Иттифоқига аъзо бўлиши мумкинлиги муносабати билан АҚШ ва Россия Федерацияси ўртасидаги зиддият салбий таъсир кўрсатиши мумкин. Ушбу ислоҳотларнинг муваффақиятли амалга оширилмаслиги Ўзбекистон иқтисодиётига жиддий салбий таъсир кўрсатиши ва ўз навбатида Жамиятнинг бизнеси, молиявий ҳолати, фаолияти натижалари ва истиқболларига жиддий салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Бозор ўзгаришлари ва Ўзбекистондаги иқтисодий вазиятнинг ёмонлашуви истеъмол харажатларининг камайишига олиб келиши ва Жамиятнинг Ўзбекистондаги мижозларининг ликвидлиги ва молиявий ҳолатига жиддий салбий таъсир кўрсатиши мумкин. Иқтисодий ислоҳотларнинг сўнгги даврида Ўзбекистонда барқарор сиёсий муҳит ҳукм сураётганига қарамай, амалга оширилаётган ислоҳотлар жараёни келажакда ижтимоий норозиликларни келтириб чиқармаслигига (айниқса, Ўзбекистонда аҳоли жон бошига тўғри келадиган даромадлар нисбатан паст бўлса) ва ёки йўқотишларга олиб келмаслигига қафолат йўқ. Ўзбекистондаги сиёсий муҳитдаги ҳар қандай жиддий ўзгаришлар, жумладан, Ҳукумат барқарорлигига этувчи ёки ислоҳотлар сиёсатини рад этиш ёки бекор қилиш билан боғлиқ ўзгаришлар Ўзбекистон иқтисодиётига салбий таъсир кўрсатиши мумкин. Ноаниқ ва беқарор глобал сиёсий шароитлар, шунингдек, минтақавий геосиёсий ўзгаришлар ҳам муҳим сиёсий ва макроиқтисодий оқибатларга олиб келиши мумкин, бу эса ўз навбатида Ўзбекистон иқтисодиётига сезиларли таъсир кўрсатиши мумкин. Агар ушбу хатарлар рўй берса, улар Жамиятнинг бизнесига, молиявий ҳолатига, фаолият натижаларига ва истиқболларига жиддий салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

Бозор ислоҳотларини амалга ошириш самарали бўлмаслиги мумкин, бу Ўзбекистон иқтисодиётининг ўсишини секинлаштириши ёки Ўзбекистонни ташқи таъсирларга нисбатан заифроқ қилиб қўйиши мумкин.

2017 йил бошидан буён Ҳукумат хорижий инвестицияларни жалб қилишни рағбатлантириш мақсадида Ўзбекистон иқтисодиётини либераллаштиришга қаратилган қатор чора-тадбирларни амалга оширди. Бу ислоҳотлар валюта ва савдони либераллаштириш, солиқ ва давлат бюджети жараёнларини ислоҳ қилиш, давлат корхоналарини таркибий ўзгартириш ва хусусийлаштириш, қишлоқ хўжалиги ва молия секторини ислоҳ қилишни ўз ичига олади.

Ташқи савдо операцияларини либераллаштириш бўйича қатор чора-тадбирлар амалга оширилди. Ушбу чора-тадбирлар, хусусан, (i) улгуржи савдо фаолиятини лицензиялаш тартиб-қоидаларини ва савдо корхоналарини солиққа тортиш бўйича махсус фармойишларни, (ii) товарларга (автомобиллар, ўсимлик мойлари ва бошқалар) эксклюзив аксиз солиғи бўйича реализация қилинган даромадларни ҳисобга олиш бўйича махсус буюртмаларни бекор қилишни ўз ичига олади. бошқалар) ва улардан фойдаланиш, (iii) экспорт савдосига руҳсат олиш талаблари ва (iv) махсулотларни биржа аукционларида жойлаштириш учун Ўзбекистон Республикаси Монополияга қарши курашиш агентлиги

розилигини талаб қилувчи алоҳида режим ва уларни тасдиқлаш учун хабардор қилиш тартибини жорий этиш кабиларни қамраб олади.

Давлат бозорини эркинлаштириш дастури Ўзбекистоннинг ракобатбардошлиги ва очиклигини ошириш, иқтисодий фаолият эркинлигини таъминлаш, макроиқтисодий барқарорликни мустаҳкамлаш ва иқтисодий ўсишни жадаллаштириш, иқтисодиётнинг етакчи тармоқларини модернизация ва диверсификация қилиш, молия-банк секторини ислох қилиш ва тадбиркорлик, ташқи иқтисодий фаолиятни кенгайтириш, хорижий инвестицияларни жалб қилиш, туризмни ривожлантириш ва кишлок хўжалигида таркибий ўзгаришларни амалга ошириш чоралари хусусий мулкни ҳимоя қилишга қаратилган.

Бундан ташқари, агар Ҳукумат бозор ислохотларини амалга оширишда муваффақият қозонса, Ўзбекистон иқтисодиёти жаҳон савдо тизимига кўпроқ интеграциялашиб, жаҳон иқтисодиёти ҳамда Ўзбекистоннинг асосий савдо ҳамкорлари ва кўшни давлатлар иқтисодиёти билан ўзаро боғланса, Ўзбекистоннинг иқтисодиёти ташқи шокларга, масалан, глобал иқтисодий шокларга, инқирозлар ва валюта ва хом ашё нархларининг ўзгарувчанлиги ҳисобига заифлаштириши мумкин. Жаҳон иқтисодиётининг заифлиги ёки келажакда юзага келиши мумкин бўлган ташқи иқтисодий инқироз Ўзбекистон иқтисодиётига ва ўз навбатида Жамиятнинг бизнеси, молиявий ҳолати, фаолияти натижалари ва истиқболларига салбий таъсир кўрсатмаслигига кафолат бериш мумкин эмас.

МДҲ ва бошқа мамлакатлардаги иқтисодий, сиёсий ва бошқа вазиятларнинг ўзгариши Жамиятга салбий таъсир кўрсатиши мумкин

Жамият асосий сотув бозори – Ўзбекистондан ташқари, бир қатор бошқа мамлакатларга ҳам маҳсулот экспорт қилади. 2021 йил 31 декабр ҳолатига кўра, Жамият ўз маҳсулотларини дистрибьютор ва дилерлар орқали саккизта давлатга экспорт қилди (Қозоғистон, Озарбайжон, Украина, Россия, Беларус, Қирғизистон, Тожикистон, Афғонистон ва Яқин Шарқ мамлакатлари). 2021 йилда Жамиятнинг экспорт етказиб беришлари харидорлар билан тузилган шартномалар бўйича умумий тушумнинг 16,6 фоизини ташкил этди. Келажакда Жамият ривожланиш стратегияси доирасида МДҲ мамлакатларида, хусусан Қозоғистонда дистрибьюторлик тармоғини кенгайтириш ниятида. Бу мамлакатлардаги иқтисодий, сиёсий ёки бошқа шароитларнинг ҳар қандай ўзгариши, хусусан, иқтисодий таназзулга Жамият маҳсулотларига талабнинг пасайишига олиб келиши мумкин, бу эса ўз навбатида Жамиятни кенгайтириш стратегиясини амалга оширишда қийинчиликларга олиб келиши мумкин.

Хусусан, Россия ва Украина иқтисодига АҚШ, Европа Иттифоқи ва бошқа давлатлар томонидан Россия ва Украинанинг айрим жисмоний ва юридик шахсларига нисбатан жорий қилинган санкциялар таъсир кўрсатди. Санкциялар нефтнинг жаҳон нархларининг сезиларли даражада пасайиши билан биргаликда Россия иқтисодиётига салбий таъсир кўрсатди, бу Россия Федерацияси ва Россия Федерацияси томонидан назорат қилинадиган бир қатор йирик Россия компанияларининг кредит рейтингларини пастга қараб қайта кўриб чиқишга олиб келди. 2014 ва 2015 йилларда Россиядан капиталнинг катта миқдорда чиқиб кетишига олиб келди ва Россия компанияларининг халқаро капитал бозорларига киришини чеклади. АҚШ ва Европа Иттифоқига аъзо бўлган баъзи давлатлар ҳукуматлари, шунингдек, айрим Европа Иттифоқи расмийлари қўшимча санкциялар қўллаш масаласини кўриб чиқишлари мумкинлигини билдиришди.

Ўзбекистон Россия ва Украина билан мустақил дипломатик алоқаларни сақлаб, Россия ва Украина ўртасидаги кескинлик бўйича ўзининг нейтрал позициясини яна бир бор тасдиқлаган бўлсада, Ўзбекистон Россия билан муҳим иқтисодий ва сиёсий алоқаларга эга ва Россия Ўзбекистоннинг асосий савдо-иқтисодий ҳамкори ҳисобланади. АҚШ, Европа Иттифоқи ва бошқа давлатлар томонидан Россиянинг айрим жисмоний ва юридик шахсларига нисбатан жорий қилинган санкциялар Ўзбекистоннинг Россиянинг айрим контрагентлари билан савдо қилишига тўсқинлик қилиши мумкин, бу эса Ўзбекистон савдосига, демак, мамлакат иқтисодиётига жиддий салбий таъсир кўрсатиши мумкин. Ўзбекистоннинг Россия билан яқин иқтисодий алоқалари, Россия ва Украинанинг айрим жисмоний ва юридик шахсларига нисбатан жорий қилинган санкциялар ёки келажакдаги ҳар

қандай санкциялар Ўзбекистон иқтисодиётига Жамият фаолияти натижалари ва истиқболларига жиддий салбий таъсир кўрсатиши мумкин, бу эса ўз навбатида бизнес, молиявий аҳволга жиддий салбий таъсир кўрсатиши мумкин.

37. Хатарларни бошқаришда Жамият сиёсати тўғрисидаги маълумотлар.

Хатарларни бошқариш бўйича Жамият сиёсати "UzAuto Motors" АЖ томонидан 2022 йил 5 майдаги "Комплаенс талабларига оид ички норматив хужжатларни тасдиқлаш тўғрисида"ги №22ВВ-00318-сонли буйруғига мувофиқ тартибга солинган.

38. Жамиятнинг Устав фонди тўғрисидаги маълумотлар.

Кўрсаткичлар номланиши	МХХС (МСФО)га асосан АҚШ долларарида	Миллий валюта - сўмда
Устав фондининг миқдори	356 628 000 (Уч юз эллик олти миллион олти юз йигирма саккиз минг)	1 344 000 017 200 (бир триллион уч юз қирқ тўрт миллион ўн етти минг икки юз)
Бухгалтерия баланси бўйича Устав фондининг миқдори	356 628 000 (Уч юз эллик олти миллион олти юз йигирма саккиз минг)	1 344 000 017 200 (бир триллион уч юз қирқ тўрт миллион ўн етти минг икки юз)
Устав фондининг тўланган қисми	356 628 000 (Уч юз эллик олти миллион олти юз йигирма саккиз минг)	1 344 000 017 200 (бир триллион уч юз қирқ тўрт миллион ўн етти минг икки юз)

39. Жамиятнинг ўз капитали тўғрисидаги маълумотлар, сўмда;

(Маълумотлар рақамлар ва сўзлар билан кўрсатилади)

Кўрсаткич номланиши	МХХС (МСФО)га асосан АҚШ долларарида	Миллий валюта - сўмда
Ўз капитали	649 532 000 (олти юз қирқ тўққиз миллион беш юз ўттиз икки минг)	6 469 431 473 692 (олти триллион тўрт юз олтмиш тўққиз миллиард тўрт юз ўттиз бир миллион тўрт юз етмиш уч минг олти юз тўқсон икки)

40. Захира фонди тўғрисидаги маълумот.

- захира фондининг Устав бўйича миқдори, фоизда;

захира фондининг Устав бўйича миқдори – 15%

- қимматли қоғозлар чиқариш тўғрисидаги қарор қабул қилинган санага захира фондининг асл миқдори, минг сўм;

қимматли қоғозлар чиқариш тўғрисидаги қарор қабул қилинган санага захира фондининг асл миқдори – 96 604 000 АҚШ доллари ёки Ўзбекистон миллий валютасида 1 011 972 161 999 (бир триллион ўн бир миллиард тўққиз юз етмиш икки миллион бир юз олтмиш минг тўққиз юз тўқсон тўққиз) сўмни ташкил этади.

- қимматли қоғозлар чиқариш тўғрисидаги қарор қабул қилинган санага қадар захира фонди шакланмаган бўлса, ушбу ҳақида маълумот жавобда акс эттирилади:

Захира фонди шаклантирилган.

41. Асосий молиявий кўрсаткичлар.

(Жамият фикрига кўра, қимматли қоғозларни харид қилиш ҳақида қарор қабул қилиш учун бундай маълумотларни ошкор қилиш муҳим бўлган молиявий коэффицентлар кўрсатилади)

Молиявий коэффициентлар	2019 й.	2020 й.	2021 й.	2022 й. 1 я/й
Даромад, минг АҚШ долл./ (млн. сўм)	2,798,926/ (24,739,787)	2,623,554/ (26,381,878)	2,162,333/ (22,942,305)	1,739,101/ (19,211,628)
ЕБИТДА, минг АҚШ долл./ (млн. сўм)	352.5/ (3,115.4)	234.7/ (2,360.5)	232.4/ (2,466.1)	277.2/ (3,012.9)
Қарздорлик, минг АҚШ долл./ (млн. сўм)	11,681/ (111.1)	244,791/ (2,564.6)	328,742/ (3,562.7)	301,863/ (3,278.3)
Молиявий левередж	0.03	1.05	1.41	1.09
ROE	104.8%	42.1%	35.0%	35.2%
ROA	20.6%	12.0%	9.4%	9.3%

42. Жамиятнинг ҳисоб юритиш сиёсати ҳақидаги маълумотлар.

Жамиятнинг ҳисоб юритиш сиёсати "UzAuto Motors" АЈнинг 2021 йил 10 декабрдаги "Жамиятнинг ҳисоб юритиш сиёсатига ўзгартиришлар киритиш тўғрисида" ги №21АВВ-0731-сонли буйруғи билан тасдиқланган Низомга асосан тартибга солинган.

43. Сўнгги 5 тугалланган молиявий йил учун даромаддан фойдаланиш асосий йўналишлари тўғрисидаги маълумотлар, минг сўм.

(Бўш катакда Жамият неча йиллик маълумотларни тақдим этаётганлиги кўсатилади)

Жамият даромадини (соф фойдасини) тақсимлаш (ушлаб қолиш ёки акциядорлар орасида дивиденд сифатида тарқатиш) масаласи Жамият Кузатув кенгашининг тавсиясига асосан Жамият акциядорларининг умумий йиғилиши (ягона акциядори) қарорига асосан қабул қилинади. Яқунланган молиявий йил учун соф фойда аксарият ҳолларда дивиденд тўлаб бериш учун йўналтирилмоқда. Соф фойданинг акциядорларга дивиденд сифатида тўланмагай қолган қисми Жамият ихтиёрида қолдирилмоқда. Тақсимланмаган фойдани Жамият йиғилиб турган камомадни қоплашга, капитал қўйилмалар (ишлаб чиқариш қувватини қўшимча ошириш) ва айланма капитални тўлдиришга, бизнесни олиб бориш учун жорий харажатларни қоплашга ва хайрияга йўналтириши мумкин.

Шу билан бирга, бошқа захираларга маҳаллий қонунчилигимизга асосан ўтган йиллар давомида соф фойдани ўтказиш йўли билан 2021 йилгача шакллантирилган 96 604 000 (тўқсон олти миллион олти юз тўрт минг) АҚШ доллар ёхуд 1 011 475 470 308 (бир триллион ўн бир миллиард тўрт юз етмиш беш миллион тўрт юз етмиш минг уч юз саккиз) сўм (2017-2020 йилларда 88 443 000 АҚШ доллари ёхуд 946 642 728 449 (тўққиз юз қирқ олти миллиард олти юз қирқ икки миллион етти юз йигирма саккиз минг тўрт юз қирқ тўққиз сўм) микдордаги қўшимча захира жамғармаси ҳам кирди.

Бошқа захиралар ўз таркибига Жамият томонидан (йилига соф фойдадан 5% микдорда) Жамият Низомининг 9-моддасида кўрсатилган Устав жамғармасининг 15% ташкил этадиган сумма микдори шаклланиб бўлмаганча ушланиб қолиндиган пул маблағларидан иборат. Ушбу тоифадаги захира фақат маълум бир муддат учун қўрилган зарарни қоплаш, корпоратив облигациялар бўйича тўловларни амалга ошириш ва ўз акцияларини қайта сотиб олишга ишлатилиши мумкин.

Жамият томонидан 2017, 2018 ва 2019 йилларда дивидендлар ҳисобланмаган ва тўланмаган. 2020 йилда 11 999 минг АҚШ доллари ёхуд 123 840 000 000 (бир юз йигирма уч миллиард саккиз юз қирқ миллион) сўм микдорда дивиденд ҳисобланган ва 2021 йил январь ойида тўлаб берилган. 2021 йилда 8 443 минг АҚШ доллари ёхуд 91 500 000 000 (тўқсон бир

миллиард беш юз миллион) сўм миқдорида дивиденд ҳисобланган ва 2022 йил январь ойида тўлаб берилган. 2022 йил май ойида 18 563 минг АҚШ доллари ёхуд 201 600 002 580 (икки юз бир миллиард олти юз миллион икки минг беш юз саксон) сўм миқдорида дивиденд ҳисобланган ва 2022 йил июнь ойида тўлаб берилган.

44. Мазкур Рисола тасдиқланган кунгача сўнги йил учун аффилиланган шахслар билан тузилган йирик битимлар тўғрисидаги маълумотлар.

(Жамият томонидан мол-мулкни олиш ёки уни бошқа шахсга бериш ёхуд мол-мулкни бошқа шахсга бериш эҳтимоли билан боғлиқ битим (шу жумладан қарз, кредит, гаров, кафиллик) ёки ўзаро боғланган бир нечта битим, агар бошқа шахсга берилаётган мол-мулкнинг ёки олинаётган мол-мулкнинг баланс қиймати бундай битимларни тузиш тўғрисидаги қарор қабул қилинаётган санада Жамият соф активлари миқдорининг 15 фоизидан ортиғини ташкил этса, йирик битим деб ҳисобланади, кундалик хўжалик фаолиятини юритиш жараёнида тузиладиган битимлар ҳамда акцияларни ва бошқа қимматли қоғозларни жойлаштириш билан боғлиқ бўлган битимлар бундан мустасно)

№	Контрагент	Рақам ва сўзда (сўмда)	Битим тури
1.	“Uzlogistic” МЧЖ	5 000 000 000 000 (беш триллион)	Логистика хизматларини кўрсатиш шартномаси

45. Жамият активлари умумий ҳажмининг 10 ва ундан ортиқ фоизини ташкил этадиган активлар, ҳар бир активнинг тегишли баланс қиймати кўрсатилади.

Жамият активлари	Баланс қиймати <i>минг АҚШ долл./млн. сўм</i>	%
Асосий воситалар	547,424 / 5,945,163	29.8%
Ишлаб чиқариш захиралари	690,581 / (7,499,883	32.1%
Таъминотчи ва пудратчиларга берилган аванслар	320,427 / 3,479,912	13.8%

46. Жамият активлари баланс қийматининг 10 ва ундан ортиқ фоизи миқдоридаги дебиторлик қарзи.

- Жамият олдидagi қарзи Жамият активлари баланс қийматининг 10 ва ундан ортиқ фоизи миқдоридаги қарзга эга дебитор номи;

№	Дебитор номи	Қарзи % ҳисобида	тўланиши лозим бўлган тегишли сумма <i>минг АҚШ долл./млн. сўм</i>
1	ТОО САҒЫАРКААВТОПРОМ	19%	56,210 / 610,454
2	Асака тумани ДСИ (ҚҚС)	14%	43,423 / 471,584

- тўланиши лозим бўлган тегишли сумма (яқин 12 (ўн икки) ой ичида чораклар бўйича тақсимланади, қолган суммалар йиллар бўйича алоҳида, қарзни узиш муддатларини кўрсатган ҳолда) ва уни сўндириш муддатлари кўрсатилади)

Дебиторлик қарзлари компания доимий фаолиятига доир бўлиб, жорий суммалар иш-хизматлар бажарилган ва (ёки) товарлар ортилган вақтдан бошлаб, 90-120 кун ичида сўндирилади ва доимий айланишда бўлади.

47. Жамиятнинг аосий фаолиятини амалга ошириши билан боғлиқ ва Жамият мажбуриятлари баланс қийматининг 10 ва ундан ортиқ фоизини ташкил этадиган кредиторлик қарзи.

- Жамият кредиторлари;

№	Кредиторлар номи	Қарз % хисобида	тўланиши лозим бўлган тегишли сумма минг АҚШ долл. / млн. сўм
1	GM KOREA COMPANY	46%	248,804 / 2,702,073
2	General Motors Overseas Distribution	17%	91,760 / 996,536

- тўланиши лозим лозим бўлган тегишли сумма (яқин 12 (ўн икки) ой ичида чораклар бўйича тақсимланади, қолган суммалар йиллар бўйича алоҳида, қарзни узиш муддатларини кўрсатган ҳолда) ва уни сўндириш муддатлари кўрсатилади)

Кредиторлик қарзлари компания доимий фаолиятига доир бўлиб, жорий суммалар иш-хизматлар бажарилган ва (ёки) товарлар ортилган вақтдан бошлаб, 120-180 кун ичида сўндирилади ва доимий айланишда бўлади.

48. Жамият томонидан асосий фаолиятни амалга ошириш билан боғлиқ бўлмаган, Жамият мажбуриятларининг баланс қийматининг 10 ва ундан ортиқ фоизини ташкил этадиган кредиторлик қарзи.

Асосий фаолиятни амалга ошириш билан боғлиқ бўлмаган, Жамият мажбуриятларининг баланс қийматининг 10 ва ундан ортиқ фоизини ташкил этадиган кредиторлик қарзи мавжуд эмас.

49. Сўндирилмаган кредитлар (қарзлар) тўғрисидаги маълумотлар.

- кредит ташкилоти (қарз берувчи) номи;
- кредит (қарз) шартномасининг асосий шартлари;
- кредит (қарз) шартномасининг тугаш санаси;
- кредит (қарз) шартномасининг сўндирилмаган тўлов қисми, сўмда)

Сўндирилмаган кредитлар	минг АҚШ долл.
2026 йилда сўндириладиган Еврооблигация	300 000

2021 йил 27 апрелда, Жамиятнинг, Лондон фонд биржасида купон ставкаси 4.85% ва қайтариб бериш муддати 2026 йил 4 май қилиб белгиланган 300 000 000 (уч юз миллион) АҚШ доллари миқдорига бўлган Еврооблигацияси (ISIN: XS2330272944) жойлаштирди. Еврооблигация чиқарилиш шартномасига кўра, шартноманинг бир қатор шартлари (ковенанта) мавжуд. Жумладан, консолидациялашган соф леверидж коэффиценти 3.75 дан паст бўлиши шарт ва номолиявий шартлар (ковенанта). 2021 йил 31 декабрь ҳолатига ва мазкур санага тугаган йил учун шартноманинг шартларини (ковенанта) Жамият бажариб келмоқда.

50. Солиқ тўловлари бўйича муддати ўтиб кетган қарз миқдори, сўмда.

Солиқ тўловлари бўйича муддати ўтиб кетган қарздорлик мавжуд эмас.

51. Активлари баланс қийматининг 10 ва ундан ортиқ фоизини ташкил этган Жамиятнинг инвестициялари тўғрисидаги маълумотлар.

(Барча инвестициялар миқдори Жамият активлари баланс қийматининг 10 фоизни ташкил этганда ҳам, ушбу банд тўлдирилади)

Жамиятнинг инвестиция киритиш режалари GEM платформасига асосланган SUV-B ва B-сегментидаги автомобиль моделларини ишлаб чиқаришга қаратилган. Бугунги кун ҳолатига Жамиятнинг мазкур режалар учун ажартилган умумий бюджети 428 млн. АҚШ долларига (таъминотчи танланиб ва тендер тонлови ўтказилганидан сўнг бюджет ўзгариши мумкин) баҳоланмоқда.

Хозирда GEM лойиҳасини молиялаштириш учун экспорт-кредит агентлиги томонидан қўллаб-қувватланиб турилган 48 млн. АҚШ доллари миқдорига кредит ажратилиши ва

Лондон фонд биржасида айланмадаги 300 млн. АҚШ доллари миқдоридаги Еврооблигациялар маблағлари ишлатилиши кутилмоқда. Халқаро молия бозоридаги вазиятнинг ўзгарганлиги сабабли, Жамият узоқ муддатли кредитларга эмас, балки тўғридан-тўғри молиялаштириш услубига (халқаро молия ташкилотларининг кредит пул маблағлари учун ўрнатилган фоиз ставкаларининг ўсиши сабабли) ўтишни ўрганиб чиқмоқда.

Бундан ташқари, Жамият биринчи бор IPO ўтказиши орқали капитал бозоридан хусусий инвестицияларни жалб қилиш ишларини бошлаб юборган. Шу йўл орқали Жамият капитали бозор капиталлашувидан қўшимча 25%га (махаллий фонд бозорида 5% ва хорижий фонд бозорида 20%) ўсиши баҳоланмоқда.

Лозим бўлган ҳолатларда, қўшима молиялаштириш қайта тикланадиган кредит линиялари ҳисобидан таъминланиши мумкин.

6-БОБ. ЯКУНИЙ ҚОИДАЛАР

52. Мазкур Рисола нусхалари ва асл нусхаси билан танишиш тартиби ва жойи тўғрисида маълумот.

Ушбу Рисоланинг нусхалари ва асл нусхаси билан қуйидаги манзилда ариза бериш асосида танишиш мумкин: - Ўзбекистон Республикаси, Асака шаҳри, Хумо кўчаси, 81 уй, телефон - +99878-140-55-40 (ички 1732), электрон почта: info@uzautomotors.com

53. Қимматли қоғозларнинг чиқарилиши шартлари жойлаштириладиган ахборот-маълумот тизимлари, даврий нашрлар манзиллари ва номлари.

Қимматли қоғозларни чиқариш шартлари ягона корпоратив ахборот портали веб-сайтида (www.openinfo.uz), Жамиятнинг расмий веб-сайтида (www.uzautomotors.com) ва Тошкент республика фонд биржаси расмий веб-сайтида (www.uzse.uz) жойлаштирилади.

54. Жамият қимматли қоғозларини сотиб олиш тўғрисида қарор қабул қилиш учун Жамиятнинг фикрига кўра ошкор этилиши зарур бўлган бошқа маълумотлар..

Мазкур Рисолага лозим бўлган барча маълумотлар киритилган ва Жамият, Жамиятнинг қимматли қоғозларини сотиб олиниши учун қарор қабул қилишда муҳим бўлган қўшимча маълумотларга эга эмас.

**АО «UZAUTO MOTORS» (ранее именуемое
АО «ДЖЕНЕРАЛ МОТОРС УЗБЕКИСТАН»)**

**Консолидированная финансовая отчетность в
соответствии с Международными стандартами
финансовой отчетности и
Аудиторское заключение
независимого аудитора**

31 декабря 2019 года

Содержание

АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

Консолидированный отчет о финансовом положении	1
Консолидированный отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе	2
Консолидированный отчет об изменениях в капитале	3
Консолидированный отчет о движении денежных средств	4

Примечания к консолидированной финансовой отчетности

1. Общие сведения о Группе и ее деятельности	6
2. Экономическая среда, в которой Группа осуществляет свою деятельность	6
3. Основные положения учетной политики	7
4. Важные оценочные значения и суждения в применении учетной политики	19
5. Применение новых или пересмотренных стандартов и разъяснений	20
6. Новые учетные положения	21
7. Расчеты и операции со связанными сторонами	22
8. Основные средства	25
9. Нематериальные активы	26
10. Займы выданные	27
11. Депозиты, ограниченные в использовании	28
12. Запасы	28
13. Торговая и прочая дебиторская задолженность	28
14. Авансы, выданные поставщикам	30
15. Денежные средства и эквиваленты денежных средств	30
16. Денежные средства, ограниченные в использовании	31
17. Акционерный капитал и прочие резервы	31
18. Кредиты и займы	31
19. Торговая и прочая кредиторская задолженность	32
20. Авансы полученные	33
21. Выручка по договорам с покупателями	33
22. Себестоимость продаж	34
23. Расходы по реализации, общие и административные расходы	34
24. Финансовые расходы	34
25. Налог на прибыль	35
26. Условные и договорные обязательства	36
27. Основные дочерние организации	38
28. Управление финансовыми рисками	39
29. Управление капиталом	43
30. Раскрытие информации о справедливой стоимости	43
31. События после окончания отчетного периода	44



Аудиторское заключение независимого аудитора

Акционерам и Наблюдательному совету Акционерного общества «UzAuto Motors»:

Наше мнение

По нашему мнению, консолидированная финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение Акционерного общества «UzAuto Motors» и его дочерних организаций (совместно именуемые – «Группа») по состоянию на 31 декабря 2019 года, а также консолидированные финансовые результаты ее деятельности и консолидированное движение денежных средств за год, закончившийся на эту дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО).

Предмет аудита

Мы провели аудит консолидированной финансовой отчетности Группы, которая включает:

- консолидированный отчет о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2019 года;
- консолидированный отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за год, закончившийся на указанную дату;
- консолидированный отчет об изменениях в капитале за год, закончившийся на указанную дату;
- консолидированный отчет о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату;
- примечания к консолидированной финансовой отчетности, включая основные положения учетной политики и прочую пояснительную информацию

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита («МСА»). Наша ответственность в соответствии с этими стандартами описана далее в разделе «Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности» нашего заключения.

Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Независимость

Мы независимы по отношению к Группе в соответствии с Кодексом этики профессиональных бухгалтеров Совета по международным стандартам этики для бухгалтеров («Кодекс СМСЭБ»), а также этическими требованиями Кодекса профессиональной этики аудиторов Республики Узбекистан и требованиями по независимости, относящимися к аудиту консолидированной финансовой отчетности в Республике Узбекистан. Нами выполнены прочие этические обязанности в соответствии с Кодексом СМСЭБ.

Ответственность руководства и лиц, отвечающих за корпоративное управление, за консолидированную финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление данной консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки консолидированной финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке консолидированной финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Группу, прекратить ее деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Лица, отвечающие за корпоративное управление, несут ответственность за надзор над процессом подготовки консолидированной финансовой отчетности Группы.

Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что консолидированная финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского заключения, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе данной консолидированной финансовой отчетности.

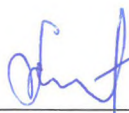
В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

- выявляем и оцениваем риски существенного искажения консолидированной финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;
- получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Группы;
- оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность бухгалтерских оценок и соответствующего раскрытия информации, подготовленного руководством;
- делаем вывод о правомерности применения руководством допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в

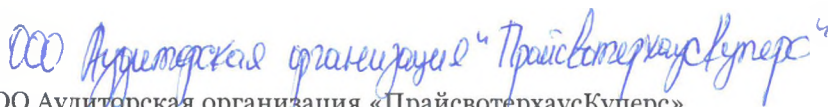
результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в консолидированной финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Группа утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;

- проводим оценку представления консолидированной финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, отражает ли консолидированная финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление;

Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, отвечающими за корпоративное управление, доводя до их сведения помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.



Утқир Мухаммадиев
Генеральный директор /
Аудитор
Квалификационный сертификат
аудитора № 05082
от 23 февраля 2013 г.



ООО Аудиторская организация «ПрайсвотерхаусКуперс»
г. Ташкент, Узбекистан
23 сентября 2020 г.

АО «UZAUTO MOTORS»

Консолидированный отчет о финансовом положении

<i>В тысячах долл. США</i>	Прим.	31 декабря 2019 г.	31 декабря 2018 г.
Активы			
Внеоборотные активы			
Основные средства	8	306,979	385,892
Нематериальные активы	9	71,462	87,965
Депозиты, ограниченные в использовании	11	31,419	12,669
Займы выданные	10	36,373	39,494
Прочие долгосрочные активы		3,762	1,777
Итого внеоборотные активы		449,995	527,797
Оборотные активы			
Денежные средства и эквиваленты денежных средств	15	41,318	26,162
Денежные средства, ограниченные в использовании	16	115,737	72,132
Депозиты, ограниченные в использовании	11	-	290
Займы выданные	10	18,581	6,260
Торговая и прочая дебиторская задолженность	13	196,186	18,618
Авансы, выданные поставщикам	14	52,635	23,292
Запасы	12	489,637	447,299
Итого оборотные активы		914,094	594,053
ИТОГО АКТИВЫ		1,364,089	1,121,850
Капитал			
Акционерный капитал	17	266,667	266,667
Дополнительно оплаченный капитал	17	131,611	131,611
Прочие резервы	17	88,443	88,443
Накопленный убыток		(92,102)	(348,675)
Резерв по пересчету иностранной валюты		(38,689)	(4,203)
ИТОГО КАПИТАЛ		355,930	133,843
Обязательства			
Долгосрочные обязательства			
Кредиты и займы	18	-	18,345
Отложенные налоговые обязательства	25	32,034	51,264
Доходы будущих периодов		-	4,694
Итого долгосрочные обязательства		32,034	74,303
Краткосрочные обязательства			
Кредиты и займы	18	11,681	218,897
Торговая и прочая кредиторская задолженность	19	445,540	467,596
Задолженность по налогам и сборам		17,169	7,063
Авансы полученные	20	500,411	219,631
Прочие обязательства		1,324	517
Итого краткосрочные обязательства		976,125	913,704
ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		1,008,159	988,007
ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ		1,364,089	1,121,850

Утверждено и подписано 23 сентября 2020 г.

Ражабов Р.Б.
Вр.и.о. Генерального
директора
Ташкент, Узбекистан

Сахапов А.А.
Управляющий директор
по финансам
Ташкент, Узбекистан

Якубов А.И.
Главный бухгалтер
Ташкент, Узбекистан

АО «UZAUTO MOTORS»**Консолидированный отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе**

<i>В тысячах долл. США</i>	Прим.	2019 г.	2018 г.
Выручка по договорам с покупателями	21	2,760,645	2,108,090
Себестоимость продаж	22	(2,291,686)	(1,872,674)
Валовая прибыль		468,959	235,416
Расходы по реализации, общие и административные расходы	23	(118,520)	(120,149)
Прочие затраты от операционной деятельности		(7,799)	(4,136)
Прочий доход от операционной деятельности		4,609	4,657
Операционная прибыль		347,249	115,788
Финансовые доходы		8,832	5,172
Финансовые расходы	24	(14,466)	(34,958)
Чистый убыток от курсовой разницы		(49,820)	(6,559)
Прибыль до налогообложения		291,795	79,443
(Расходы) / доходы по налогу на прибыль	25	(35,222)	13,587
Прибыль за год		256,573	93,030
Прочий совокупный убыток за год		(34,486)	(4,203)
ИТОГО СОВОКУПНАЯ ПРИБЫЛЬ ЗА ГОД		222,087	88,827

АО «UZAUTO MOTORS»

Консолидированный отчет об изменениях в капитале

	Акционер- ный капитал	Дополни- тельно оплаченный капитал	Прочие резервы	Резерв по пересчету иностранной валюты	Накоплен- ный убыток	Итого
<i>В тысячах долл. США</i>						
Остаток на 1 января 2018 года	266,667	131,611	88,443	-	(441,705)	45,016
Прибыль за год	-	-	-	-	93,030	93,030
Прочий совокупный убыток за год	-	-	-	(4,203)	-	(4,203)
Остаток на 31 декабря 2018 года	266,667	131,611	88,443	(4,203)	(348,675)	133,843
Прибыль за год	-	-	-	-	256,573	256,573
Прочий совокупный убыток за год	-	-	-	(34,486)	-	(34,486)
Остаток на 31 декабря 2019 года	266,667	131,611	88,443	(38,689)	(92,102)	355,930

АО «UZAUTO MOTORS»

Консолидированный отчет о движении денежных средств

<i>В тысячах долл. США</i>	Прим.	2019 г.	2018 г.
Денежные потоки от операционной деятельности			
Прибыль до налогообложения		291,795	79,443
<i>С корректировкой на:</i>			
Износ основных средств	8	48,618	80,021
Амортизацию нематериальных активов	9	6,118	6,673
Убыток от выбытия основных средств и нематериальных активов		11,855	1,899
Резервы на обесцененные и сомнительные счета		7,862	6,411
Восстановление резервов под сомнительные счета		(63)	(2,275)
Чистый убыток от курсовой разницы		49,820	6,559
Финансовые доходы		(8,832)	(5,172)
Финансовые расходы	24	14,466	34,958
Прочие неденежные операционные доходы		(422)	(2,517)
Прочие неденежные операционные расходы		2,376	3,286
Денежные потоки от операционной деятельности до изменений оборотного капитала		423,593	209,286
(Увеличение) / уменьшение торговой и прочей дебиторской задолженности		(182,114)	9,696
(Увеличение) / уменьшение авансов, выданных поставщикам		(29,343)	3,101
Увеличение запасов		(58,595)	(173,320)
Инвестиции в депозиты, ограниченные в использовании		(13,202)	(3,967)
Увеличение прочих долгосрочных активов		(1,985)	(558)
(Уменьшение)/увеличение торговой и прочей кредиторской задолженности		(66,186)	76,095
Увеличение авансов полученных		280,780	56,763
Увеличение налогов и обязательных платежей		10,106	3,428
Увеличение / (уменьшение) прочей задолженности		814	(30,428)
Изменения в оборотном капитале		363,868	150,096
Проценты уплаченные		(14,008)	(34,648)
Проценты полученные		3,359	3,041
Налог на прибыль уплаченный		(49,133)	-
Чистая сумма денежных средств, полученная от операционной деятельности		304,086	118,489

АО «UZAUTO MOTORS»

Консолидированный отчет о движении денежных средств (продолжение)

<i>В тысячах долл. США</i>	Прим.	2019 г.	2018 г.
Денежные потоки от инвестиционной деятельности			
Приобретение основных средств		(18,717)	(26,072)
Поступления от продажи основных средств		1,748	3,619
Приобретение нематериальных активов		-	(1,032)
Займы выданные	10	(54,384)	(42,486)
Погашение выданных займов	10	38,690	20,878
Чистое движение денежных средств, ограниченных в использовании		(49,583)	19,305
Чистая сумма денежных средств, использованная в инвестиционной деятельности		(82,246)	(25,788)
Денежные потоки от финансовой деятельности			
Поступление кредитов и займов	18	-	1,576
Погашение кредитов и займов	18	(212,282)	(97,149)
Чистая сумма денежных средств, использованная в финансовой деятельности		(212,282)	(95,573)
Влияние изменения обменного курса валют на денежные средства и эквиваленты денежных средств		(1,084)	(2,935)
Влияние пересчета в валюту представления		6,682	2,453
Денежные средства и эквиваленты денежных средств на начало года		26,162	29,516
Денежные средства и эквиваленты денежных средств на конец года		41,318	26,162

1. Общие сведения о Группе и ее деятельности

Настоящая консолидированная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО») за год, закончившийся 31 декабря 2019 года, для АО «UZAUTO MOTORS» (далее – «Компания») и его дочерних организаций (далее совместно именуемых – «Группа»).

Компания была зарегистрирована 21 февраля 2008 года в соответствии с Постановлением Президента Республики Узбекистан № ПП-800 как акционерное общество и ведет свою деятельность на территории Республики Узбекистан. Компания изменила свое название с АО «Дженерал Моторс Узбекистан» на АО «UZAUTO MOTORS» с 1 июля 2019 года.

В октябре 2017 года АО «Узавтосаноат» («материнская компания») и компания «General Motors Company» («GM») пришли к соглашению о создании «Альянс GM Узбекистан», который является новой платформой сотрудничества, отвечающей потребностям растущей автомобильной промышленности Узбекистана. «Альянс GM Узбекистан» также предоставит доступ к автомобильным технологиям и ноу-хау GM. В рамках «Альянс GM Узбекистан» материнская компания будет полностью контролировать операционную деятельность по производству автомобилей и автомобильных двигателей, включая продвижение автомобилей под маркой Ravon, которые продаются на экспортных рынках.

Материнская компания является государственной компанией, которая является доминирующим контролирующим органом (эквивалент министерства) автомобильной промышленности в Республике Узбекистан. Материнская компания является единственным акционером Компании.

Основная деятельность. Основным видом деятельности Компании является производство автомобилей. Компания реализует автомобили и запчасти под маркой Chevrolet и Ravon дилерам и дистрибьютерам в Узбекистане и в определенных странах СНГ.

Зарегистрированный адрес и место ведения бизнеса. Компания зарегистрирована по следующему адресу: Республика Узбекистан, Андижанская область, г. Асака, ул. Хумо, 81. Производственное оборудование в основном находится в г. Асака (Андижанская область), г. Питнак (Хорезмская область) и в г. Ташкент, Узбекистан. Было произведено десять моделей автомобилей под маркой Chevrolet и Ravon в 2019 году. Максимальная производственная мощность Компании составляет примерно 370 тысяч автомобилей в год (т.е. г. Асака – 300 тысяч единиц, хорезмский филиал – 60 тысяч единиц и ташкентский филиал – 10 тысяч единиц).

На 31 декабря 2019 года и на 31 декабря 2018 года общее количество сотрудников Компании составило 11,320 и 10,513 сотрудников, соответственно.

Валюта представления отчетности. Если не указано иначе, показатели данной консолидированной финансовой отчетности выражены в тысячах долларах США.

2. Экономическая среда, в которой Группа осуществляет свою деятельность

Экономика Республики Узбекистан проявляет некоторые характерные особенности, присущие развивающимся рынкам. Эти особенности также включают, но не ограничиваются существованием национальной валюты, не имеющей свободной конвертации за пределами страны, и низким уровнем ликвидности рынка ценных бумаг.

Перспективы экономической стабильности в Республике Узбекистан в значительной степени зависят от эффективности экономических мер, предпринимаемых Правительством, а также от развития правовой, контрольной и политической систем, то есть от обстоятельств, которые находятся вне сферы контроля Группы.

Финансовое положение Группы и результаты ее операционной деятельности будут по-прежнему находиться под влиянием возможных политических и экономических преобразований в Узбекистане, включающие применение действующих и будущих законодательных актов и налогового регулирования, которые оказывают значительное влияние на автомобильные рынки Узбекистана и экономику в целом.

2. Экономическая среда, в которой Группа осуществляет свою деятельность (продолжение)

Руководство принимает необходимые меры для обеспечения устойчивости деятельности Группы. Руководство не в состоянии предвидеть ни степень, ни продолжительность таких политических и экономических изменений и их возможное влияние на консолидированную финансовую отчетность Группы.

В Узбекистане наблюдались следующие основные экономические показатели в 2019 году:

- Официальный курс обмена валюты на 31 декабря 2019 года: 1 доллар США = 9,507.56 УЗС (31 декабря 2018 г.: 1 доллар США = 8,339.55 УЗС)
- Инфляция: 14.4% (2018 г.: 14.3%);
- Рост ВВП: 5.1% (2018 г.: 5.1%);
- Ставка рефинансирования ЦБРУ - 16% (2018 г.: 16%)

3. Основные положения учетной политики

Основа подготовки финансовой отчетности. Настоящая консолидированная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО») на основе правил учета по первоначальной стоимости, за исключением финансовых инструментов, первоначальное признание которых осуществляется по справедливой стоимости. Основные положения учетной политики, применявшиеся при подготовке настоящей консолидированной финансовой отчетности, представлены ниже и данные принципы применялись последовательно в отношении всех периодов, представленных в отчетности, если не указано иное.

Подготовка консолидированной финансовой отчетности по МСФО требует использования некоторых важнейших бухгалтерских оценок. Кроме того, руководству необходимо полагаться на свои суждения при применении учетной политики Группы. Области бухгалтерского учета, предполагающие более высокую степень оценки или сложности, а также области, в которых допущения и оценки являются существенными для консолидированной финансовой отчетности, указаны в Примечании 4.

Принцип непрерывности деятельности. Руководство подготовило данную консолидированную финансовую отчетность на основе допущения о непрерывности деятельности.

Консолидированная финансовая отчетность. Группа состоит из Компании и своих четырех дочерних организаций: ООО «Кургонтепа Тиббиет Диагностика Маркази», ООО «Хонобод Сихатгохи», ООО «Гранд Авто Палас» и ООО «Асака Автоматив Плант».

Дочерние организации представляют собой такие объекты инвестиций, включая структурированные организации, которые Группа контролирует, так как Группа (i) обладает полномочиями, которые предоставляют ей возможность управлять значимой деятельностью, которая оказывает значительное влияние на доход объекта инвестиций, (ii) подвергается рискам, связанным с переменным доходом от участия в объекте инвестиций, или имеет право на получение такого дохода, и (iii) имеет возможность использовать свои полномочия в отношении объекта инвестиций с целью оказания влияния на величину дохода инвестора.

Операции между организациями Группы, остатки по соответствующим счетам и нереализованные прибыли по операциям между организациями Группы взаимоисключаются. Нереализованные убытки также взаимоисключаются, кроме случаев, когда затраты не могут быть возмещены. Компания и все ее дочерние организации применяют единую учетную политику, соответствующей учетной политике Группы.

Отсутствие контроля над ООО «УзавтоРус». С ноября 2009 года Компания владеет 51% долей в уставном капитале ООО «УзавтоРус». Решением Арбитражного суда города Москвы, ООО «УзавтоРус» было признано банкротом в июле 2017 года. Этим решением суда был назначен конкурсный управляющий, а полномочия общего собрания участников были прекращены. Компания имеет право участвовать в деле о банкротстве ООО «УзавтоРус» только путем избрания его представителя, который, в свою очередь, имеет право только подавать протест, заявления, ходатайства и жалобы на действия конкурсного управляющего, решения собрания кредиторов или комитета кредиторов, нарушающих права и законные интересы учредителей должника.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Поскольку контроль над ООО «УзавтоРус» был утрачен с июля 2017 года из-за его банкротства и соответствующих последствий для корпоративного управления неплатежеспособных лиц, предусмотренных российским законодательством о банкротстве, Компания не включила ООО «УзавтоРус» в данную консолидированную финансовую отчетность. Компания также не учитывала свои инвестиции в ООО «УзавтоРус», поскольку сумма инвестиций в акционерный капитал явно незначительна для консолидированной финансовой отчетности Группы.

Пересчет иностранных валют. Функциональной валютой каждой из консолидируемых организаций Группы является валюта основной экономической среды, в которой данная организация осуществляет свою деятельность. Функциональной валютой Компании и ее дочерних организаций является национальная валюта Республики Узбекистан – узбекский сум («УЗС.»). Тем не менее, Группа продолжает представлять данную консолидированную финансовую отчетность в долларах США (валюта представления), поскольку руководство считает, что большинство пользователей данной консолидированной финансовой отчетности являются иностранные поставщики сырья, и общее финансовое состояние Группы для этих пользователей лучше представлено в твердой валюте (долларах США), а не в узбекских сумах.

Операции и расчеты. Монетарные активы и обязательства пересчитываются в функциональную валюту Группы по официальному курсу Центрального банка Республики Узбекистан (ЦБРУ) на конец соответствующего отчетного периода. Положительные и отрицательные курсовые разницы от расчетов по операциям в иностранной валюте и от пересчета монетарных активов и обязательств каждой дочерней организации в функциональную валюту Группы по официальному обменному курсу ЦБРУ на конец года отражаются в прибыли или убытке за год, как чистая прибыль/(убыток) от курсовой разницы.

Результаты работы и финансовое положение каждой организации Группы переводится в валюту представления следующим образом:

- (i) активы и обязательства в каждом из представленных отчетов о финансовом положении пересчитываются по курсу закрытия на конец соответствующего отчетного периода;
- (ii) доходы и расходы переводятся по среднему обменному курсу, который за отчетный период составил 1 доллар США = 8,839.03 сум (2018: 1 доллар США = 8,068.87 сум);
- (iii) компоненты капитала пересчитываются по историческому курсу; и
- (iv) все возникающие в результате перевода курсовые разницы признаются в составе прочего совокупного дохода.

Основные средства. Основные средства отражаются по первоначальной стоимости, за вычетом накопленной амортизации и резерва под обесценение (там, где это необходимо). В состав основных средств включаются объекты незавершенного строительства, предназначенные для будущего использования в качестве основных средств.

Последующие затраты отражаются в балансовой стоимости актива или признаются в качестве отдельного актива соответствующим образом только в том случае, когда существует высокая вероятность того, что будущие экономические выгоды, связанные с этим активом, будут получены Группой, и стоимость актива может быть достоверно оценена. Затраты на мелкий ремонт и ежедневное техобслуживание относятся на расходы текущего периода. Затраты на замену крупных узлов или компонентов основных средств капитализируются при одновременном списании подлежащих замене частей.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

На конец каждого отчетного периода руководство определяет наличие признаков обесценения основных средств или восстановления ранее признанных таких убытков. Если выявлен любой такой признак, руководство оценивает возмещаемую стоимость, которая определяется как наибольшая из двух величин: справедливой стоимости за вычетом затрат на выбытие актива и ценности его использования. Балансовая стоимость актива уменьшается до возмещаемой стоимости и убыток от обесценения отражается в прибыли или убытке за год. Убыток от обесценения актива, признанный в прошлые отчетные периоды, восстанавливается (при необходимости), если произошло изменение бухгалтерских оценок, использованных при определении ценности использования актива либо его справедливой стоимости за вычетом затрат на выбытие.

Прибыль или убыток от выбытия основных средств определяется как разница между полученной выручкой от продажи и их балансовой стоимостью и отражается в прибыли или убытке за год.

Амортизация. Износ объектов основных средств рассчитывается линейным методом путем равномерного списания их первоначальной стоимости до ликвидационной стоимости в течение срока их полезного использования, а именно:

	Срок полезного использования (кол-во лет)
Здания и неотделимые улучшения	7 - 30
Машины и оборудование	5 - 25
Транспортные средства	5
Компьютерное и офисное оборудование	5 - 7

Ликвидационная стоимость актива представляет собой расчетную сумму, которую Группа получила бы на текущий момент от выбытия актива после вычета предполагаемых затрат на выбытие, если бы актив уже достиг конца срока полезного использования и состояния, характерного для конца срока полезного использования. Ликвидационная стоимость активов и срок их полезного использования пересматриваются и, если необходимо, корректируются в конце каждого отчетного периода.

Нематериальные активы. Нематериальные активы Группы имеют конечный срок полезного использования и, в основном, включают капитализированные торговые марки (права и ноу-хау) и лицензии на программное обеспечение. Приобретенные лицензии на компьютерное программное обеспечение капитализируются в сумме затрат, понесенных на их приобретение и внедрение.

Права и ноу-хау были предоставлены со стороны GM в соответствии с Лицензионным соглашением на использование торговой марки, подписанным Группой. Они включают в себя следующее:

- Неисключительную, непередаваемую и не требующую лицензионных отчислений лицензию на производство моделей автомобилей, разработанных GM и его аффилированными компаниями и на распространение их на территории Республики Узбекистан и на некоторых прочих экспортных территориях;
- Права на использование определенных торговых марок GM, таких как «General Motors», «GM», «Chevrolet», эмблему Chevrolet, Captiva;
- Ноу-хау в отношении доступа в определенные внутренние системы и процессы GM, касающиеся процесса закупа, производство, контроль качества, дистрибуция и прочее.

Нематериальные активы амортизируются линейным методом в течение срока их полезного использования:

	Срок полезного использования (кол-во лет)
Права и ноу-хау	25
Программное обеспечение и прочее	3 - 5

В случае обесценения балансовая стоимость нематериальных активов списывается до наибольшей из двух величин: ценности их использования или справедливой стоимости за вычетом затрат на выбытие.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Обесценение нефинансовых активов. Активы, подлежащие амортизации, тестируются на предмет обесценения в тех случаях, когда имеют место какие-либо события или изменения обстоятельств, которые свидетельствуют о том, что их балансовая стоимость не может быть возмещена. Убыток от обесценения признается в размере превышения балансовой стоимости актива над его возмещаемой стоимостью. Возмещаемая стоимость представляет собой справедливую стоимость актива за вычетом затрат на выбытие или ценность его использования, в зависимости от того, какая из этих сумм выше. Для определения величины обесценения активы объединяются в наименьшие идентифицируемые группы активов, которые генерируют приток денежных средств, в значительной степени независимый от притока денежных средств от других активов или групп активов (единицы, генерирующие денежные потоки). Предыдущие обесценения нефинансовых активов анализируются на предмет возможного сторнирования на каждую отчетную дату.

Финансовые инструменты – основные подходы к оценке. Справедливая стоимость – это цена, которая может быть получена при продаже актива или уплачена при передаче обязательства при проведении обычной операции между участниками рынка на дату оценки. Наилучшим подтверждением справедливой стоимости является рыночная котировка на активном рынке. Активный рынок – это рынок, на котором операции с активом или обязательством проводятся с достаточной частотой и в достаточном объеме, позволяющем получать информацию об оценках на постоянной основе.

Справедливая стоимость финансовых инструментов, обращающихся на активном рынке, оценивается как сумма, полученная при умножении рыночной котировки на отдельный актив или обязательство на количество инструментов, удерживаемых Группой. Так обстоит дело даже в том случае, если обычный суточный торговый оборот рынка недостаточен для поглощения того количества активов и обязательств, которое имеется у организации, а размещение заказов на продажу позиций в отдельной операции может повлиять на рыночную котировку.

Модели оценки, такие как модель дисконтированных денежных потоков, а также модели, основанные на данных аналогичных операций, совершаемых на рыночных условиях, или рассмотрение финансовых данных объекта инвестиций используются для определения справедливой стоимости финансовых инструментов, для которых недоступна рыночная информация о цене сделок.

Результаты оценки справедливой стоимости анализируются и распределяются по уровням иерархии справедливой стоимости следующим образом: (i) к 1 Уровню относятся оценки по рыночным котировкам (некорректируемым) на активных рынках для идентичных активов или обязательств, (ii) ко 2 Уровню – полученные с помощью моделей оценки, в которых все используемые значительные исходные данные, которые либо прямо (к примеру, цена), либо косвенно (к примеру, рассчитанные на базе цены) являются наблюдаемыми для актива или обязательства, и (iii) оценки 3 Уровня, которые являются оценками, не основанными исключительно на наблюдаемых рыночных данных (т.е. для оценки требуется значительный объем ненаблюдаемых исходных данных). Переводы с уровня на уровень иерархии справедливой стоимости считаются имевшими место на конец отчетного периода.

Затраты по сделке являются дополнительными затратами, непосредственно относящимися к приобретению, выпуску или выбытию финансового инструмента. Дополнительные затраты – это затраты, которые не были бы понесены, если бы сделка не состоялась. Затраты по сделке включают вознаграждение и комиссионные, уплаченные агентам (включая работников, выступающих в качестве торговых агентов), консультантам, брокерам и дилерам, сборы, уплачиваемые регулирующим органам и фондовым биржам, а также налоги и сборы, взимаемые при передаче собственности. Затраты по сделке не включают премии или дисконты по долговым обязательствам, затраты на финансирование, внутренние административные расходы или расходы на хранение.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Амортизированная стоимость представляет величину, по которой финансовый инструмент был оценен при первоначальном признании, за вычетом выплат в погашение основной суммы долга, уменьшенную или увеличенную на величину начисленных процентов, а для финансовых активов – за вычетом любого оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки. Нарощенные проценты включают амортизацию отложенных при первоначальном признании затрат по сделке, а также любых премий или дисконта от суммы погашения с использованием метода эффективной процентной ставки. Нарощенные процентные доходы и нарощенные процентные расходы, включая нарощенный купонный доход и амортизированный дисконт или премию (включая отложенную при предоставлении комиссию, при наличии таковой), не показываются отдельно, а включаются в балансовую стоимость соответствующих статей консолидированного отчета о финансовом положении.

Метод эффективной процентной ставки – это метод распределения процентных доходов или процентных расходов в течение соответствующего периода с целью обеспечения постоянной процентной ставки в каждом периоде (эффективной процентной ставки) на балансовую стоимость инструмента. Эффективная процентная ставка – это ставка, применяемая при точном дисконтировании расчетных будущих денежных платежей или поступлений (не включая будущие кредитные потери) на протяжении ожидаемого времени существования финансового инструмента или, где это уместно, более короткого периода до валовой балансовой стоимости финансового инструмента.

Эффективная процентная ставка используется для дисконтирования денежных потоков по инструментам с плавающей ставкой до следующей даты изменения процента, за исключением премии или дисконта, которые отражают кредитный спрэд по плавающей ставке, указанной для данного инструмента, или по другим переменным факторам, которые устанавливаются независимо от рыночного значения. Такие премии или дисконты амортизируются на протяжении всего ожидаемого срока обращения инструмента. Расчет приведенной стоимости включает все вознаграждения и суммы, выплаченные или полученные сторонами по договору, составляющие неотъемлемую часть эффективной процентной ставки. Для активов, являющихся приобретенными или созданными кредитно-обесцененными (РОСІ) финансовыми активами при первоначальном признании, эффективная процентная ставка корректируется с учетом кредитного риска, т.е. рассчитывается на основе ожидаемых денежных потоков при первоначальном признании, а не на базе контрактных денежных потоков.

Первоначальное признание финансовых инструментов. Финансовые инструменты, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, первоначально признаются по справедливой стоимости. Все прочие финансовые инструменты первоначально отражаются по справедливой стоимости, включая затраты по сделке. Наилучшим подтверждением справедливой стоимости при первоначальном признании является цена сделки. Прибыль или убыток при первоначальном признании учитываются только в том случае, если есть разница между справедливой ценой и ценой сделки, подтверждением которой могут служить другие наблюдаемые на рынке текущие сделки с тем же инструментом или модель оценки, которая в качестве базовых данных использует только данные наблюдаемых рынков.

После первоначального признания в отношении финансовых активов, оцениваемых по амортизированной стоимости, и инвестиций в долговые инструменты, оцениваемых по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, признается оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки, что приводит к признанию бухгалтерского убытка сразу после первоначального признания актива.

Покупка и продажа финансовых активов, поставка которых должна производиться в сроки, установленные законодательством или обычаями делового оборота для данного рынка (покупка и продажа «на стандартных условиях»), отражаются на дату заключения сделки, то есть на дату, когда Группа обязуется купить или продать финансовый актив. Все другие операции по приобретению признаются, когда Группа становится стороной договора в отношении данного финансового инструмента.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Классификация и последующая оценка финансовых активов: категории оценки. Группа классифицирует финансовые активы, используя следующие категории оценки: оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход и оцениваемые по амортизированной стоимости. Классификация и последующая оценка долговых финансовых активов зависит от: (i) бизнес-модели Группы для управления соответствующим портфелем активов и (ii) характеристик денежных потоков по активу.

Классификация и последующая оценка финансовых активов: бизнес-модель. Бизнес-модель отражает способ, используемый Группой для управления активами в целях получения денежных потоков: является ли целью Группы (i) только получение предусмотренных договором денежных потоков от активов («удержание активов для получения предусмотренных договором денежных потоков»), или (ii) получение и предусмотренных договором денежных потоков, и денежных потоков, возникающих в результате продажи активов («удержание активов для получения предусмотренных договором денежных потоков и продажи»), или, если не применим ни пункт (i), ни пункт (ii), финансовые активы относятся к категории «прочих» бизнес-моделей и оцениваются по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Бизнес-модель определяется для группы активов (на уровне портфеля) на основе всех соответствующих доказательств деятельности, которую Группа намерена осуществить для достижения цели, установленной для портфеля, имеющегося на дату проведения оценки. Факторы, учитываемые Группой при определении бизнес-модели, включают цель и состав портфеля, прошлый опыт получения денежных потоков по соответствующим активам, подходы к оценке и управлению рисками, методы оценки доходности активов и схему выплат руководителям. В Примечании 4 приводятся важнейшие суждения, использованные Группой при определении бизнес-моделей для своих финансовых активов.

Классификация и последующая оценка финансовых активов: характеристики денежных потоков. Если бизнес-модель предусматривает удержание активов для получения предусмотренных договором денежных потоков или для получения предусмотренных договором денежных потоков и продажи, Группа оценивает, представляют ли собой денежные потоки исключительно платежи в счет основной суммы долга и процентов («тест на платежи исключительно в счет основной суммы долга и процентов» или «SPPI-тест»). Финансовые активы со встроенными производными инструментами рассматриваются в совокупности, чтобы определить, являются ли денежные потоки по ним платежами исключительно в счет основной суммы долга и процентов. При проведении этой оценки Группа рассматривает, соответствуют ли предусмотренные договором денежные потоки условиям базового кредитного договора, т.е. проценты включают только возмещение в отношении кредитного риска, временной стоимости денег, других рисков базового кредитного договора и маржу прибыли.

Если условия договора предусматривают подверженность риску или волатильности, которые не соответствуют условиям базового кредитного договора, соответствующий финансовый актив классифицируется и оценивается по справедливой стоимости через прибыль или убыток. Тест на платежи исключительно в счет основной суммы долга и процентов проводится при первоначальном признании актива, и последующая переоценка не проводится. В Примечании 4 приводятся важнейшие суждения, использованные Группой при проведении теста на платежи исключительно в счет основной суммы долга и процентов в отношении своих финансовых активов.

Реклассификация финансовых активов. Финансовые инструменты реклассифицируются только в случае, когда изменяется бизнес-модель управления этим портфелем в целом. Реклассификация производится перспективно с начала первого отчетного периода после изменения бизнес-модели.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Обесценение финансовых активов: оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки. На основании прогнозов Группа оценивает ожидаемые кредитные убытки, связанные с долговыми инструментами, оцениваемыми по амортизированной стоимости и по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, и с рисками, возникающими в связи с обязательствами по предоставлению кредитов, и договорами финансовой гарантии и договорными активами. Группа оценивает ожидаемые кредитные убытки и признает оценочный резерв под кредитные убытки по финансовым и договорным активам на каждую отчетную дату. Оценка ожидаемых кредитных убытков отражает: (i) непредвзятую и взвешенную с учетом вероятности сумму, определенную путем оценки диапазона возможных результатов, (ii) временную стоимость денег и (iii) всю обоснованную и подтверждаемую информацию о прошлых событиях, текущих условиях и прогнозируемых будущих экономических условиях, доступную на отчетную дату без чрезмерных затрат и усилий.

Долговые инструменты, оцениваемые по амортизированной стоимости, дебиторская задолженность и выданные займы представляются в консолидированном отчете о финансовом положении за вычетом оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки. В отношении кредитных обязательств и финансовых гарантий признается отдельный резерв под ожидаемые кредитные убытки в составе обязательств в консолидированном отчете о финансовом положении. Изменения в амортизированной стоимости долговых инструментов, оцениваемых по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, без учета оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки, отражаются в составе прибыли или убытка. Другие изменения в балансовой стоимости отражаются в составе прочего совокупного дохода на статье «доходы за вычетом расходов от долговых инструментов, оцениваемых через прочий совокупный доход».

Группа применяет упрощенный подход к обесценению дебиторской задолженности. Для других финансовых активов Группа применяет «трехэтапную» модель учета обесценения на основании изменений кредитного качества с момента первоначального признания. Финансовый инструмент, который не является обесцененным при первоначальном признании, классифицируется как относящийся к Этапу 1. Для финансовых активов Этапа 1 ожидаемые кредитные убытки оцениваются в сумме, равной части ожидаемых кредитных убытков за весь срок, которые возникают в результате дефолтов, которые могут произойти в течение следующих 12 месяцев или до даты погашения согласно договору, если она наступает до истечения 12 месяцев («12-месячные ожидаемые кредитные убытки»).

Если Группа идентифицирует значительное увеличение кредитного риска с момента первоначального признания, то актив переводится в Этап 2, а ожидаемые кредитные убытки по этому активу оцениваются на основе ожидаемых кредитных убытков за весь срок, то есть до даты погашения согласно договору, но с учетом ожидаемой предоплаты, если она предусмотрена («ожидаемые кредитные убытки за весь срок»). Если Группа определяет, что финансовый актив является обесцененным, актив переводится в Этап 3 и ожидаемые по нему кредитные убытки оцениваются как ожидаемые кредитные убытки за весь срок.

Группа применяет упрощенную модель МСФО (IFRS) 9 для признания ожидаемых кредитных убытков за весь срок по торговой и прочей дебиторской задолженности. Примечание 13 содержит информацию о входных данных, предположениях и методах оценки, используемых при измерении ожидаемых кредитных убытков, включая объяснение того, как Группа включает прогнозную информацию в модели по ожидаемым кредитным убыткам.

Списание финансовых активов. Финансовые активы списываются целиком или частично, когда Группа исчерпала все практические возможности по их взысканию и пришла к заключению о необоснованности ожиданий относительно возмещения таких активов. Списание представляет прекращение признания. Группа может списать финансовые активы, в отношении которых еще предпринимаются меры по принудительному взысканию, когда Группа пытается взыскать суммы задолженности по договору, хотя у нее нет обоснованных ожиданий относительно их взыскания.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Прекращение признания финансовых активов. Группа прекращает признание финансовых активов, (а) когда эти активы погашены или срок действия прав на денежные потоки, связанных с этими активами, истек, или (б) Группа передала права на денежные потоки от финансовых активов или заключила соглашение о передаче, и при этом (i) также передала практически все риски и вознаграждения, связанные с владением этими активами, или (ii) ни передала, ни сохранила практически все риски и вознаграждения, связанные с владением этими активами, но утратила право контроля в отношении данных активов. Контроль сохраняется, если контрагент не имеет практической возможности полностью продать актив несвязанной третьей стороне без введения ограничений на продажу.

Категории оценки финансовых обязательств. Финансовые обязательства классифицируются как впоследствии оцениваемые по амортизированной стоимости, кроме: (i) финансовых обязательств, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток: эта классификация применяется к производным финансовым инструментам, финансовым обязательствам, предназначенным для торговли (например, короткие позиции по ценным бумагам), условному возмещению, признаваемому приобретателем при объединении бизнеса, и другим финансовым обязательствам, определенным как таковые при первоначальном признании; и (ii) договоров финансовой гарантии и обязательств по предоставлению кредитов.

Прекращение признания финансовых обязательств. Признание финансовых обязательств прекращается в случае их погашения (т.е. когда выполняется или прекращается обязательство, указанное в договоре, или истекает срок его исполнения).

Обмен долговыми инструментами с существенно различающимися условиями между Группой и ее первоначальными кредиторами, а также существенные модификации условий существующих финансовых обязательств учитываются как погашение первоначального финансового обязательства и признание нового финансового обязательства. Условия считаются существенно различающимися, если дисконтированная приведенная стоимость денежных потоков согласно новым условиям, включая все уплаченные вознаграждения за вычетом полученных вознаграждений, дисконтированные с использованием первоначальной эффективной процентной ставки, как минимум на 10% отличается от дисконтированной приведенной стоимости остальных денежных потоков по первоначальному финансовому обязательству.

Кроме того, учитываются другие качественные факторы, такие как валюта, в которой деноминирован инструмент, изменение типа процентной ставки, новые условия конвертации инструмента и изменение ограничительных условий по кредиту. Если обмен долговыми инструментами или модификация условий учитывается как погашение, все затраты или выплаченные вознаграждения признаются в составе прибыли или убытка от погашения. Если обмен или модификация не учитываются как погашение, все затраты или выплаченные вознаграждения отражаются как корректировка балансовой стоимости обязательства и амортизируются в течение оставшегося срока действия модифицированного обязательства.

Модификации обязательств, не приводящие к их погашению, учитываются как изменение оценочного значения по методу начисления кумулятивной амортизации задним числом, при этом прибыль или убыток отражается в составе прибыли или убытка, если экономическое содержание различия в балансовой стоимости не относится к операции с капиталом с собственниками.

Взаимозачет финансовых инструментов. Финансовые активы и обязательства взаимозачитываются и в консолидированном отчете о финансовом положении отражается чистая величина только в тех случаях, когда существует юридически установленное право произвести взаимозачет отраженных сумм, а также намерение либо произвести взаимозачет, либо одновременно реализовать актив и урегулировать обязательство. Рассматриваемое право на взаимозачет (а) не должно зависеть от возможных будущих событий и (б) должно иметь юридическую возможность осуществления при следующих обстоятельствах: (i) в ходе осуществления обычной финансово-хозяйственной деятельности, (ii) при невыполнении обязательства по платежам (событии дефолта) и (iii) в случае несостоятельности или банкротства.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Денежные средства и эквиваленты денежных средств. Денежные средства и эквиваленты денежных средств включают денежные средства в кассе, средства на банковских счетах до востребования и другие краткосрочные высоколиквидные инвестиции с первоначальным сроком погашения по договору не более трех месяцев.

Денежные средства и эквиваленты денежных средств отражаются по амортизированной стоимости, так как (i) они удерживаются для получения предусмотренных договором денежных потоков и эти денежные потоки представляют собой исключительно платежи в счет основной суммы долга и процентов и (ii) они не отнесены к категории оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Условия, устанавливаемые исключительно законодательством (например, положения о конвертации долга в собственный капитал в некоторых странах), не влияют на результаты SPPI-теста, за исключением случаев, когда они включены в условия договора и применялись бы, даже если бы впоследствии законодательство изменилось. Остатки денежных средств с ограничением использования исключаются из состава денежных средств и эквивалентов денежных средств для целей составления отчета о движении денежных средств. Остатки денежных средств с ограничением на обмен или использование для погашения обязательств, действующим в течение как минимум двенадцати месяцев после отчетной даты, включаются в состав прочих внеоборотных активов.

Депозиты с ограниченным правом использования. Депозиты с ограниченным правом использования включают в себя депозиты, удерживаемые в банках, а также высоколиквидные инвестиции с первоначальным сроком погашения более трех месяцев, которые нельзя обменять или использовать для урегулирования обязательства. Балансы, которые нельзя обменять или использовать для погашения обязательства в течение как минимум двенадцати месяцев после отчетного периода, включены в составе внеоборотных активов.

Торговая и прочая дебиторская задолженность. Торговая и прочая дебиторская задолженность первоначально учитываются по справедливой стоимости, а затем по амортизированной стоимости, рассчитанной с использованием метода эффективной процентной ставки.

Торговая и прочая кредиторская задолженность. Торговая кредиторская задолженность начисляется при выполнении контрагентом своих обязательств по контракту и признаются первоначально по справедливой стоимости, и в дальнейшем отражаются по амортизированной стоимости с использованием эффективной ставки процента.

Кредиты и займы. Кредиты и займы признаются первоначально по справедливой стоимости за вычетом затрат по сделке и в последующем отражаются по амортизированной стоимости с использованием эффективной ставки процента.

Финансовые гарантии. Финансовые гарантии требуют от Группы осуществления определенных платежей по возмещению убытков держателю гарантии, понесенных в случае, если соответствующий дебитор не произвел своевременно платеж по первоначальным или модифицированным условиям долгового инструмента. Финансовые гарантии первоначально отражаются по справедливой стоимости, которая обычно равна сумме полученной комиссии. Данная сумма амортизируется линейным методом в течение срока действия гарантии. На каждую отчетную дату гарантии оцениваются по наибольшей из двух сумм: (i) суммы оценочного резерва под убытки по гарантии, определенной с использованием модели ожидаемых кредитных убытков; и (ii) оставшегося неамортизированного остатка суммы, отраженной при первоначальном признании. Кроме того, в отношении дебиторской задолженности по вознаграждению, которое отражается в консолидированном отчете о финансовом положении как актив, признается оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Налогообложение. Согласно Постановлению Президента № 800 от 21 февраля 2008 года, Компания была освобождена от следующих налогов и обязательных взносов до окончания 31 декабря 2018 г.:

- Налог на прибыль юридических лиц;
- Налог на добавленную стоимость;
- Налог на имущество;
- Налог на землю;
- Налог за пользование водными ресурсами;
- Взносы в государственный фонд социальной инфраструктуры; и
- Взносы в Республиканский дорожный фонд.

Согласно Постановлению Президента № 4086 от 26 декабря 2018 года, налоговые льготы Компании были отменены с 1 января 2019 года, за исключением освобождения от НДС и таможенных платежей. Освобождение от НДС также было отменено с 1 октября 2019 г.

Налог на прибыль. Налог на прибыль отражается в консолидированной финансовой отчетности в соответствии с требованиями законодательства, действующего или по существу действующего на конец отчетного периода. Расходы (возмещение) по налогу на прибыль включают текущий и отложенный налоги и признаются в прибыли или убытке за год.

Текущий налог представляет собой сумму, которая, будет уплачена налоговым органам (возмещена за счет бюджета) в отношении налогооблагаемой прибыли или убытка за текущий период. Налогооблагаемые прибыли или убытки рассчитываются на основании бухгалтерских оценок, если консолидированная финансовая отчетность утверждается до подачи соответствующих налоговых деклараций. Налоги, отличные от налога на прибыль, отражаются в составе операционных расходов.

Отложенный налог на прибыль начисляется балансовым методом обязательств в отношении перенесенного на будущие периоды налогового убытка и временных разниц, возникающих между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью в консолидированной финансовой отчетности. В соответствии с исключением, существующим для первоначального признания, отложенные налоги не признаются в отношении временных разниц, возникающих при первоначальном признании актива или обязательства по операциям, не связанным с объединениями бизнеса, если таковые не оказывают влияния ни на бухгалтерскую, ни на налогооблагаемую прибыль. Балансовая величина отложенного налога рассчитывается с использованием ставок налога, действующих или по существу действующих на конец отчетного периода и которые, как ожидается, будут применяться к периоду восстановления временных разниц или использования налогового убытка, перенесенного на будущие периоды.

Отложенные налоговые активы в отношении вычитаемых временных разниц и перенесенных на будущие периоды налоговых убытков признаются только в той мере, в которой существует вероятность восстановления временных разниц и получения в будущем достаточной налогооблагаемой прибыли, против которой могут быть использованы вычитаемые временные разницы.

Зачет отложенных налоговых активов и обязательств возможен, когда в законодательстве предусмотрено право зачета текущих налоговых активов и обязательств, и когда отложенные налоговые активы и обязательства относятся к налогу на прибыль, уплачиваемому одному и тому же налоговому органу либо одним и тем же налогооблагаемым лицом, либо разными налогооблагаемыми лицами при том, что существует намерение произвести расчеты путем взаимозачета.

Запасы. Запасы учитываются по наименьшей из двух величин: фактической стоимости и чистой возможной цены продажи. При отпуске запасов в производство и ином выбытии их оценка производится по методу ФИФО. Себестоимость готовой продукции и незавершенного производства включает в себя стоимость сырья и материалов, расходы по вознаграждениям производственных рабочих и прочие прямые затраты, а также соответствующую долю производственных накладных расходов (рассчитанную на основе нормативного использования производственных мощностей) и не включает расходы по заемным средствам. Чистая возможная цена продажи – это расчетная продажная цена в ходе обычной деятельности за вычетом расчетных затрат на завершение производства и расчетных затрат, которые необходимо понести для продажи.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Авансы, выданные поставщикам. Предоплата, выплаченная поставщикам, отражается по стоимости за вычетом резерва под обесценение. Авансы, уплаченные поставщикам, классифицируются как долгосрочные, когда ожидается, что товары или услуги, относящиеся к авансам, будут получены через один год, или когда авансы относятся к активу, который сам будет классифицирован как долгосрочный при первоначальном признании. Предоплата, выплаченная на приобретение активов, переводится в балансовую стоимость актива, как только Группа приобрела контроль над активом, и имеется вероятность, что будущие экономические выгоды, связанные с активом, перейдут к Группе. Прочая предоплата списывается в прибыль или убыток, при получении товаров или услуг, относящихся к полученной предоплате. Если имеется показатель того, что активы, товары или услуги, относящиеся к уплаченной предоплате, не будут получены, балансовая стоимость выплаченной предоплаты списывается, соответствующим образом, и соответствующий убыток от обесценения признается в прибыли или убытке за год.

Акционерный капитал. Обыкновенные акции отражаются как капитал. Взносы в уставный капитал в виде материальных и нематериальных активов, отражаются по справедливой стоимости на момент внесения. Сумма превышения справедливой стоимости полученных средств над номинальной стоимостью выпущенных акций отражается в капитале как эмиссионный доход.

Дивиденды. Дивиденды отражаются как обязательства и вычитаются из суммы капитала в том периоде, в котором они были объявлены и одобрены. Информация о дивидендах, объявленных после отчетной даты, но до даты утверждения финансовой отчетности, раскрывается в примечании «События после окончания отчетного периода». Распределение прибыли и ее прочие расходования осуществляются на основе бухгалтерской отчетности, подготовленной в соответствии с требованиями законодательства Республики Узбекистан. В соответствии с требованиями законодательства Республики Узбекистан распределение прибыли осуществляется на основе чистой прибыли текущего года.

Прочие резервы. Прочие резервы включают сумму, сформированную за счет удержания ежегодно 5% прибыли за предыдущие годы в соответствии со статьей № 9 устава Группы, которая может быть использована только для покрытия убытков за период, выплат по корпоративным облигациям и выкупа собственных акций.

Резервы под обязательства и отчисления. Резервы под обязательства и отчисления представляют собой обязательства нефинансового характера с неопределенным сроком исполнения или величиной. Они начисляются, если Группа вследствие какого-либо прошлого события имеет существующие (юридические или конклюдентные) обязательства, для урегулирования которых с большой степенью вероятности потребуются выбытие ресурсов, содержащих экономические выгоды, и величину обязательства можно оценить в денежном выражении с достаточной степенью надежности. Резервы оцениваются по приведенной стоимости расходов, которые, как ожидается, потребуются для погашения обязательства, с использованием ставки до налогообложения, которая отражает текущие рыночные оценки временной стоимости денег и рисков, связанных с данным обязательством. Увеличение резерва с течением времени относится на процентные расходы в составе финансовых расходов.

Обязательства по уплате обязательных платежей и сборов, таких, как налоги, отличные от налога на прибыль, и пошлины, отражаются при наступлении обязывающего события, приводящего к возникновению обязанности уплаты таких платежей в соответствии с законодательством, даже если расчет таких обязательных платежей основан на данных периода, предшествующего периоду возникновения обязанности их уплаты. В случае оплаты обязательного платежа до наступления обязывающего события должна быть признана предоплата.

Авансы полученные. Авансы полученные, признаются при получении денежных средств по товарам, которые должны быть предоставлены в будущих периодах. Полученная предоплата учитывается как обязательство в консолидированном отчете о финансовом положении, и признается в качестве выручки в отчете о прибыли или убытке в течение периода при передаче товаров клиентам.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Гарантия на продукт. Предполагаемые расходы, связанные с гарантиями на продукцию, начисляются на момент продажи продукции. Эти расчеты установлены с использованием исторической информации о характере, частоте и средней стоимости претензий по каждой модели. Гарантия на продукт предоставляется в течение 3 лет или 100,000 км. (2018: 1 год или 20,000 км.) после продажи (в зависимости от того, что наступит раньше). В случае необходимости вносятся изменения с учетом изменений этих факторов. Согласно условиям экспортных контрактов, гарантийные обязательства по экспортным продажам несут иностранные дистрибьюторы.

Признание выручки. Выручка – это доход, возникающий в ходе обычной деятельности Группы. Выручка признается в размере цены сделки. Цена сделки представляет собой возмещение, право на которое Группа ожидает получить в обмен на передачу контроля над обещанными товарами или услугами покупателю, без учета сумм, получаемых от имени третьих сторон.

Выручка признается за вычетом скидок, возвратов, комиссионных дилеров, акцизов и НДС.

Продажи товаров. Продажи признаются на момент перехода контроля над товаром, т.е. когда товары поставлены покупателю, покупатель имеет полную свободу действий в отношении товаров и когда отсутствует невыполненное обязательство, которое может повлиять на приемку покупателем товаров. При продаже автомобилей на внутреннем рынке доставка осуществляется в офисе дилера после передачи автомобилей конечным покупателям, и риски износа и потери были переданы покупателю, а также после того, как покупатель принял товар в соответствии с положениями контракта и положения по приему товара истекли. В отношении местных продаж запчастей реализация происходит, когда товары отгружаются на складах Группы. В отношении экспортной реализации автомобилей и запчастей, риски и выгоды передаются иностранным дилерам по таможенной декларации на границе Узбекистана.

Выручка от продаж признается на основе цены, указанной в договоре.

Считается, что элемент финансирования присутствует, так как продажи осуществляются на условиях полной предоплаты в соответствии с местным законодательством. Однако в течение 2019 года некоторые продажи на внутреннем рынке осуществлялись в рассрочку. По этим продажам выручка была признана по справедливой стоимости выручки от продаж, которая представляет собой чистую приведенную стоимость будущего вознаграждения.

Дебиторская задолженность признается, когда товары поставлены, так как на этот момент возмещение является безусловным ввиду того, что наступление срока платежа обусловлено лишь течением времени.

Правительственные гранты. Правительственные гранты признаются по справедливой стоимости, при наличии разумной уверенности, что грант будет получен, и Группа будет соблюдать все прилагаемые условия. Группа приобрела правительственный грант в виде освобождения от акцизного налога, предоставленного специально для расширения и развития моделей автомобилей Nexia и Lacetti. Грант был признан в качестве дохода будущего периода в консолидированном отчете о финансовом положении и отражается в качестве уменьшения себестоимости продаж в консолидированном отчете о прибыли или убытке в течение ожидаемого периода производства данных моделей автомобилей.

Вознаграждения работникам. Зарплаты, взносы в фонд социального страхования, оплачиваемые отпуска и больничные, премии и немонетарные льготы (такие как услуги здравоохранения и услуги детских садов) начисляются в том периоде, в котором соответствующие услуги были оказаны сотрудниками Группы. У Группы нет юридических или вытекающих из практики обязательств по выплате сверхустановленных сумм пенсий или аналогичных выплат.

Прибыль на акцию. Прибыль на акцию определяется путем деления прибыли или убытка, приходящегося на долю держателей акций Группы, на средневзвешенное количество акций, участвующих в прибыли и находившихся в обращении в течение отчетного года.

4. Важные оценочные значения и суждения в применении учетной политики

Группа производит бухгалтерские оценки и допущения, которые воздействуют на отражаемые в консолидированной финансовой отчетности суммы и на балансовую стоимость активов и обязательств в следующем финансовом году. Бухгалтерские оценки и суждения подвергаются постоянному анализу и основаны на прошлом опыте руководства и других факторах, в том числе на ожиданиях относительно будущих событий, которые считаются обоснованными в сложившихся обстоятельствах. В процессе применения учетной политики руководство также использует профессиональные суждения, помимо связанных с бухгалтерскими оценками. Профессиональные суждения, которые оказывают наиболее значительное влияние на суммы, отраженные в консолидированной финансовой отчетности, и бухгалтерские оценки, которые могут привести к необходимости существенной корректировки балансовой стоимости активов и обязательств в течение следующего финансового года, включают:

Принцип непрерывности деятельности. Руководство подготовило данную консолидированную финансовую отчетность на основе допущения о непрерывности деятельности. Данное суждение руководства основывается на рассмотрении финансового положения Группы, текущих планов, прибыльности операций и доступа к финансовым ресурсам, а также на анализе воздействия недавних изменений макроэкономических условий на будущие операции Группы.

По состоянию на 31 декабря 2019 года текущие обязательства Группы превышают ее оборотные активы на 62,030 тысяч долларов США (31 декабря 2018 года: на 319 651 тысячу долларов США) согласно текущей консолидированной финансовой отчетности.

Кроме того, в конце 2019 и в начале 2020 года COVID-19 (коронавирус) распространился по всему миру, что вынудило страны ввести строгие карантинные меры в первой половине 2020 года, и его негативное влияние получило распространение во многих отраслях, включая автомобильную промышленность. Соответственно, международное рейтинговое агентство Moody's снизило прогноз снижения объемов автомобильной промышленности на мировом рынке в 2020 году до 14%, в связи с нарастающим негативным влиянием COVID-19. Хотя руководство считает, что распространение вируса не оказало прямого значительного негативного воздействия на операционную деятельность Группы в течение отчетного периода, все еще существует риск того, что распространение вируса может оказать негативное влияние на операционную деятельность поставщиков и клиентов Группы, что может в конечном итоге иметь косвенное негативное влияние на непрерывность деятельности Группы.

Вышеупомянутые события, тем не менее, не препятствуют руководству подготовить данную консолидированную финансовую отчетность на основе принципа непрерывности деятельности, поскольку руководство определяет следующие события, которые позволяют руководству использовать допущение о непрерывности деятельности при подготовке данной консолидированной финансовой отчетности:

- Группа в основном получает основную выручку на внутреннем рынке (96% от общей выручки), на который пандемия существенно не повлияла. Распространение вируса в Республике Узбекистан умеренно регулируется и контролируется государством, поэтому не ожидается, что это приведет к значительному снижению спроса на внутреннем рынке;
- Группа стратегически важна для государства, так как в ней работает более 10 тысяч сотрудников. Таким образом, правительство постоянно поддерживает Группу, не позволяя другим производителям входить на внутренний рынок, устанавливая высокие таможенные пошлины на импортные автомобили и другими способами. Это позволяет Группе получать значительные выгоды от своего монопольного положения на внутреннем рынке;

4. Важные оценочные значения и суждения в применении учетной политики (продолжение)

- Финансовые показатели Группы значительно улучшились за последние три года, и общий совокупный доход составил 222,088 тысяч долларов США (2018: 88,827 тысяч долларов США) согласно консолидированной финансовой отчетности. Соответственно, структура финансирования оборотного капитала Группы сместилась с внешних заимствований на собственные денежные ресурсы Группы и авансы, полученные от покупателей, что считается положительным показателем улучшения финансового положения Группы;
- Кроме того, согласно неаудированной бухгалтерской отчетности, продажи Группы в первой половине 2020 года существенно не снизились по сравнению с автомобильной промышленностью на мировом рынке;

Таким образом, Группа рассматривает свою деятельность как непрерывную деятельность, которая продолжится в обозримом будущем. У Группы нет ни намерений, ни необходимости ликвидировать или значительно сокращать масштабы своей деятельности.

Сроки полезного использования основных средств. Оценка срока полезного использования основных средств производилась с применением профессионального суждения на основе имеющегося опыта в отношении аналогичных активов. Будущие экономические выгоды, связанные с этими активами, в основном, будут получены в результате их использования. Однако другие факторы, такие как устаревание с технологической или коммерческой точки зрения, а также износ основных средств, часто приводят к уменьшению экономических выгод, связанных с этими активами. Руководство оценивает оставшийся срок полезного использования основных средств исходя из текущего технического состояния активов и с учетом расчетного периода, в течение которого данные активы будут приносить Группе экономические выгоды. При этом во внимание принимаются следующие основные факторы: (а) ожидаемый срок использования активов; (б) ожидаемый физический износ основных средств, который зависит от эксплуатационных характеристик и регламента технического обслуживания; и (в) моральный износ основных средств с технологической и коммерческой точки зрения в результате изменения рыночных условий.

Если бы расчетные сроки полезного использования активов отличались на 10% от оценок руководства, амортизация за год должна была бы увеличиться на 4,861 тысячу долларов США или уменьшиться на 4,861 тысячу долларов США за год, закончившийся 31 декабря 2019 г. (2018 г.: увеличиться на 7,999 тысяч долларов США / уменьшиться на 7,999 тысяч долларов США).

Оценка ожидаемых кредитных убытков. Оценка ожидаемых кредитных убытков – значительная оценка, для получения которой используется методология оценки, модели и исходные данные. Детали методологии оценки ожидаемых кредитных убытков раскрыты в Примечании 13. Следующие компоненты оказывают серьезное влияние на оценочный резерв под кредитные убытки: определение дефолта, значительное увеличение кредитного риска, вероятность дефолта, подверженность риску дефолта и размер убытка в случае дефолта, а также модели макроэкономических сценариев. Группа регулярно проверяет и подтверждает модели и исходные данные для моделей в целях снижения расхождений между расчетными ожидаемыми кредитными убытками и фактическими убытками по кредитам.

5. Применение новых или пересмотренных стандартов и разъяснений

МСФО (IFRS) 16 «Аренда» (выпущен 13 января 2016 года и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 года или после этой даты). Группа приняла решение применять стандарт с даты его обязательного применения 1 января 2019 года, используя модифицированный ретроспективный метод без пересчета сравнительных показателей и с применением определенных упрощений, допускаемых стандартом. Активы в форме права пользования недвижимостью оцениваются при переходе так, как если бы новые правила применялись всегда. Все прочие активы в форме права пользования оцениваются в размере обязательства по аренде на дату применения стандарта (с корректировкой на сумму всех авансов или начисленных расходов). Применение нового стандарта не оказало существенного влияния на финансовую отчетность Группы.

5. Применение новых или пересмотренных стандартов и разъяснений (продолжение)

Перечисленные ниже пересмотренные стандарты стали обязательными для Группы с 1 января 2019 года, но не оказали существенного воздействия на Группу:

- КРМФО (IFRIC) 23 «Неопределенность при отражении налога на прибыль» (выпущен 7 июня 2017 года и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 года или после этой даты).
- Характеристики досрочного погашения, предполагающего отрицательную компенсацию – Поправки к МСФО (IFRS) 9 (выпущены 12 октября 2017 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 года или после этой даты).
- Долгосрочные доли участия в ассоциированных организациях и совместных предприятиях – Поправки к МСФО (IAS) 28 (выпущены 12 октября 2017 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 года или после этой даты).
- Ежегодные усовершенствования МСФО, 2015-2017 гг. – Поправки к МСФО (IFRS) 3, МСФО (IFRS) 11, МСФО (IAS) 12 и МСФО (IAS) 23 (выпущены 12 декабря 2017 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 года или после этой даты).
- Поправки к МСФО (IAS) 19 «Изменение, сокращение и урегулирование пенсионного плана» (выпущены 7 февраля 2018 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 года или после этой даты).

6. Новые учетные положения

Опубликован ряд новых стандартов и интерпретаций, которые являются обязательными для годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 года или после этой даты, и которые Группа не приняла досрочно.

Поправки к МСФО (IFRS) 10 и МСФО (IAS) 28 – «Продажа или взнос активов в сделках между инвестором и его ассоциированной организацией или совместным предприятием» (выпущены 11 сентября 2014 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся с даты, которая будет определена Советом по МСФО, или после этой даты). Данные поправки устраняют несоответствие между требованиями МСФО (IFRS) 10 и МСФО (IAS) 28, касающимися продажи или вноса активов в ассоциированную организацию или совместное предприятие инвестором. Основное последствие применения поправок заключается в том, что прибыль или убыток признаются в полном объеме в том случае, если сделка касается бизнеса. Если активы не представляют собой бизнес, даже если этими активами владеет дочерняя организация, признается только часть прибыли или убытка. В настоящее время Группа оценивает влияние поправок на ее консолидированную финансовую отчетность.

МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования» (выпущен 18 мая 2017 года и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2021 года или после этой даты). МСФО (IFRS) 17 заменяет МСФО (IFRS) 4, который позволял организациям продолжать использовать существующую практику в отношении порядка учета договоров страхования, из-за чего инвесторам было сложно сравнивать и сопоставлять финансовые результаты страховых компаний, схожих по остальным показателям. МСФО (IFRS) 17 является единым стандартом, основанным на принципах, для отражения всех видов договоров страхования, включая договоры перестрахования страховщика. Согласно данному стандарту, признание и оценка групп договоров страхования должны производиться по (i) приведенной стоимости будущих денежных потоков (денежные потоки по выполнению договоров), скорректированной с учетом риска, в которой учтена вся имеющаяся информация о денежных потоках по выполнению договоров, соответствующая наблюдаемой рыночной информации, к которой прибавляется (если стоимость является обязательством) или из которой вычитается (если стоимость является активом) (ii) сумма нераспределенной прибыли по группе договоров (сервисная маржа по договорам). Страховщики будут отражать прибыль от группы договоров страхования за период, в течение которого они предоставляют страховое покрытие, и в момент освобождения от риска. Если группа договоров является или становится убыточной, организация отражает убыток незамедлительно. В настоящее время руководство проводит оценку влияния нового стандарта на консолидированную финансовую отчетность Группы.

6. Новые учетные положения (продолжение)

Поправки к Концептуальным основам финансовой отчетности (выпущены 29 марта 2018 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2020 года или после этой даты). Концептуальные основы финансовой отчетности в новой редакции содержат новую главу об оценке, рекомендации по отражению в отчетности финансовых результатов, усовершенствованные определения и рекомендации (в частности, определение обязательств) и пояснения по важным вопросам, таким как роль управления, осмотрительности и неопределенности оценки в подготовке финансовой отчетности.

Определение бизнеса – Поправки к МСФО (IFRS) 3 (выпущенные 22 октября 2018 года и действующие в отношении приобретений с начала годового отчетного периода, начинающегося 1 января 2020 года или после этой даты). Данные поправки вносят изменение в определение бизнеса. Бизнес состоит из вкладов и существенных процессов, которые в совокупности формируют способность создавать отдачу. Новое руководство включает систему, позволяющую определить наличие вклада и существенного процесса, в том числе для компаний, находящихся на ранних этапах развития, которые еще не получили отдачу. В случае отсутствия отдачи для того, чтобы предприятие считалось бизнесом, должна присутствовать организованная рабочая сила. Определение термина «отдача» сужается, чтобы сконцентрировать внимание на товарах и услугах, предоставляемых клиентам, на создании инвестиционного дохода и прочих доходов, при этом исключаются результаты в форме снижения затрат и прочих экономических выгод. Кроме того, теперь больше не нужно оценивать, способны ли участники рынка заменять недостающие элементы или интегрировать приобретенную деятельность и активы. Организация может применить «тест на концентрацию». Приобретенные активы не будут считаться бизнесом, если практически вся справедливая стоимость приобретенных валовых активов сконцентрирована в одном активе (или группе аналогичных активов). Группа применит их и оценит их влияние с 1 января 2020 года.

Определение существенности – Поправки к МСФО (IAS) 1 и МСФО (IAS) 8 (выпущенные 31 октября 2018 года и действующие в отношении годовых периодов, начинающихся 1 января 2020 года или после этой даты). Данные поправки уточняют определение существенности и применение этого понятия с помощью включения рекомендаций по определению, которые ранее были представлены в других стандартах МСФО. Кроме того, были улучшены пояснения к этому определению. Поправки также обеспечивают последовательность использования определения существенности во всех стандартах МСФО. Информация считается существенной, если в разумной степени ожидается, что ее пропуск, искажение или затруднение ее понимания может повлиять на решения, принимаемые основными пользователями финансовой отчетности общего назначения на основе такой финансовой отчетности, предоставляющей финансовую информацию об определенной отчитывающейся организации. В настоящее время Группа проводит оценку того, как данные поправки повлияют на финансовую отчетность.

Реформа базовой процентной ставки - Поправки к МСФО (IFRS) 9, МСФО (IAS) 39 и МСФО (IFRS) 7 (выпущенные 26 сентября 2019 года и действующие в отношении годовых периодов, начинающихся 1 января 2020 года или после этой даты). Поправки были вызваны заменой базовых процентных ставок, таких как LIBOR и других межбанковских ставок предложения (IBOR). Поправки предусматривают временное освобождение от применения специальных требований учета хеджирования к отношениям хеджирования, которые непосредственно затрагивает реформа IBOR. В настоящее время Группа оценивает влияние поправок на консолидированную финансовую отчетность.

7. Расчеты и операции со связанными сторонами

Стороны обычно считаются связанными, если они находятся под общим контролем, или одна из сторон имеет возможность контролировать другую сторону, или может оказывать значительное влияние на принимаемые ею решения по вопросам финансово-хозяйственной деятельности или осуществлять над ней совместный контроль. При рассмотрении взаимоотношений с каждой из возможных связанных сторон принимается во внимание экономическое содержание таких взаимоотношений, а не только их юридическая форма.

7. Расчеты и операции со связанными сторонами (продолжение)

Остатки по операциям со связанными сторонами по состоянию на 31 декабря 2019 года представлены ниже:

	Материнская компания	Прочие связанные стороны	Итого
<i>В тысячах долл. США</i>			
Денежные средства и эквиваленты денежных средств	-	40,428	40,428
Денежные средства, ограниченные в использовании	-	115,613	115,613
Депозиты, ограниченные в использовании	-	30,635	30,635
Займы выданные	-	2,968	2,968
Торговая и прочая дебиторская задолженность	-	184,555	184,555
Авансы, выданные поставщикам	-	46,263	46,263
Кредиты и займы	10,537	1,145	11,682
Торговая и прочая кредиторская задолженность	-	40,874	40,874
Авансы полученные	-	408,895	408,895

Ниже указаны статьи доходов и расходов по операциям со связанными сторонами за год, закончившийся 31 декабря 2019 года:

	Материнская компания	Прочие связанные стороны	Итого
<i>В тысячах долл. США</i>			
Продажа товаров	-	2,712,643	2,712,643
Прочие доходы от операционной деятельности	-	930	930
Закупки сырья и материалов	-	704,692	704,692
Приобретения услуг	3,563	58,744	62,307
Финансовые доходы	-	2,397	2,397
Финансовые расходы	1,632	9,895	11,527

Остатки по операциям со связанными сторонами по состоянию на 31 декабря 2018 года представлены ниже:

	Материнская компания	Прочие связанные стороны	Итого
<i>В тысячах долл. США</i>			
Денежные средства и эквиваленты денежных средств	-	25,629	25,629
Денежные средства, ограниченные в	-	30,893	30,893
Займы выданные	-	5,718	5,718
Торговая и прочая дебиторская задолженность	3,781	12,222	16,003
Авансы, выданные поставщикам	-	23,383	23,383
Кредиты и займы	16,432	220,810	237,242
Торговая и прочая кредиторская задолженность	-	447,649	447,649
Авансы полученные	-	219,629	219,629

7. Расчеты и операции со связанными сторонами (продолжение)

Ниже указаны статьи доходов и расходов по операциям со связанными сторонами за год, закончившийся 31 декабря 2018 г.:

	Материнская компания	Прочие связанные стороны	Итого
<i>В тысячах долл. США</i>			
Продажи товаров	-	2,111,415	2,111,415
Прочие доходы	-	6,322	6,322
Закупки сырья и материалов	-	1,876,532	1,876,532
Приобретения услуг	-	91,512	91,512
Финансовые доходы	-	5,779	5,779
Финансовые расходы	33	27,283	27,316

8. Основные средства

Изменения балансовой стоимости основных средств представлены ниже:

	Здания и неотделимые улучшения	Машины и оборудование	Транспортные средства	Компьютерное и офисное оборудование	Незавершенное строительство и оборудование, подлежащее установке	Итого
<i>В тысячах долл. США</i>						
Первоначальная стоимость на 1 января 2018 г.	155,876	1,003,635	47,705	26,516	11,102	1,244,834
Накопленная амортизация	(69,205)	(665,581)	(38,984)	(18,691)	-	(792,461)
Балансовая стоимость на 1 января 2018 г.	86,671	338,054	8,721	7,825	11,102	452,373
Поступления	-	-	-	-	28,729	28,729
Выбытия	(28)	(2,131)	(2,077)	(64)	(818)	(5,118)
Внутренние перемещения	8,454	8,320	2,139	(2,900)	(16,013)	-
Износ	(8,460)	(65,321)	(4,725)	(1,515)	-	(80,021)
Влияние пересчета в валюту представления	(2,280)	(6,975)	(78)	(60)	(678)	(10,071)
Балансовая стоимость на 31 декабря 2018 г.	84,357	271,947	3,980	3,286	22,322	385,892
Первоначальная стоимость на 31 декабря 2018 г.	161,219	980,950	45,716	19,359	22,322	1,229,566
Накопленная амортизация	(76,862)	(709,003)	(41,736)	(16,073)	-	(843,674)
Балансовая стоимость на 31 декабря 2018 г.	84,357	271,947	3,980	3,286	22,322	385,892
Поступления	-	-	-	-	29,266	29,266
Выбытия	(10,509)	(648)	-	(50)	(3,327)	(14,534)
Внутренние перемещения	17,237	(4,380)	5,159	264	(18,280)	-
Износ	(6,030)	(38,752)	(2,625)	(1,211)	-	(48,618)
Влияние пересчета в валюту представления	(10,412)	(30,332)	(668)	(333)	(3,282)	(45,027)
Балансовая стоимость на 31 декабря 2019 г.	74,643	197,835	5,846	1,956	26,699	306,979
Первоначальная стоимость на 31 декабря 2019 г.	147,801	840,162	40,809	16,611	26,699	1,072,082
Накопленная амортизация	(73,158)	(642,327)	(34,963)	(14,655)	-	(765,103)
Балансовая стоимость на 31 декабря 2019 г.	74,643	197,835	5,846	1,956	26,699	306,979

На 31 декабря 2019 года категория машины и оборудование, отраженные на сумму ноль долларов США (2018 г.: 245,046 тысяч долларов США) были предоставлены третьим сторонам в качестве залогового обеспечения для кредитной линии от АКБ «Асака».

Категория машины и оборудование включают в себя активы, такие как технологическая оснастка и штампы печати, переданные в аренду местным поставщикам запчастей на сумму 28,932 тысячи долларов США (2018 г.: 47,693 тысячи долларов США).

9. Нематериальные активы

В таблице ниже представлены нематериальные активы:

<i>В тысячах долл. США</i>	Права и ноу-хау	Программное обеспечение и прочее	Итого
Первоначальная стоимость на 1 января 2018 г.	156,000	11,567	167,567
Накопленная амортизация	(60,837)	(10,722)	(71,559)
Балансовая стоимость на 1 января 2018 г.	95,163	845	96,008
Поступления	-	1,032	1,032
Выбытия	-	(60)	(60)
Внутренние перемещения	317	(317)	-
Амортизация	(6,263)	(410)	(6,673)
Влияние пересчета в валюту представления	(2,311)	(31)	(2,342)
Балансовая стоимость на 31 декабря 2018 г.	86,906	1,059	87,965
Первоначальная стоимость на 31 декабря 2018 г.	152,202	3,134	155,336
Накопленная амортизация	(65,296)	(2,075)	(67,371)
Балансовая стоимость на 31 декабря 2018 г.	86,906	1,059	87,965
Выбытия	-	(9)	(9)
Внутренние перемещения	(307)	307	-
Амортизация	(5,732)	(386)	(6,118)
Влияние пересчета в валюту представления	(10,253)	(123)	(10,376)
Балансовая стоимость на 31 декабря 2019 г.	70,614	848	71,462
Первоначальная стоимость на 31 декабря 2019 г.	133,234	3,010	136,244
Накопленная амортизация	(62,620)	(2,162)	(64,782)
Балансовая стоимость на 31 декабря 2019 г.	70,614	848	71,462

Права и ноу-хау включают в себя группу нематериальных активов, предоставленных GM в соответствии с лицензионным соглашением на использование товарного знака, подписанного Группой. Данные нематериальные активы в основном включают в себя следующее:

- Неисключительная, непередаваемая и безвозмездная лицензия на производство определенных моделей автомобилей, разработанных GM и ее аффилированными компаниями и их распространение в Узбекистане и в некоторых других экспортных территориях;
- Право на использование определенных торговых марок GM, таких как "General Motors", "GM", "Chevrolet", эмблему Chevrolet, Captiva;
- Ноу-хау в отношении доступа к определенным внутренним системам и процессам GM, относящимся к процессу закупок, контролю качества производства, дистрибуции и прочее.

По состоянию на 20 марта 2008 года Группа оценила свою группу нематериальных активов на основе оценки, проведенной независимым профессионально квалифицированным оценщиком. За прошедший период не было сопоставимых сделок по автомобильным товарным знакам на рынке Узбекистана. Группа использовала метод освобождения от роялти - вариант оценки по доходному методу. Чистая балансовая стоимость этих активов по состоянию на 31 декабря 2019 года составила 70,614 тысяч долларов США (2018 год: 86,906 тысяч долларов США).

10. Займы выданные

Сумма остатков по выданным займам в консолидированном отчете о финансовом положении представляет собой корпоративные кредиты, выданные в основном местным поставщикам запчастей.

В таблице ниже раскрываются изменения в оценочном резерве под кредитные убытки и валовой балансовой стоимости кредитов, оцениваемых по амортизированной стоимости, произошедшие в интервале между началом и концом отчетного периода:

	Оценочный резерв под кредитные убытки			Валовая балансовая стоимость		
	Этап 1 (ОКУ за 12 мес.)	Этап 3 (ОКУ за весь срок)	Итого	Этап 1 (ОКУ за 12 мес.)	Этап 3 (ОКУ за весь срок)	Итого
<i>В тысячах долл. США</i>						
1 января 2018 г.	-	(151,794)	(151,794)	23,459	151,794	175,253
<i>Изменения, влияющие на отчисления в оценочный резерв под кредитные убытки за период:</i>						
Перевод:						
в обесцененные активы (из Этапа 1 в Этап 3)	-	(60)	(60)	(60)	60	-
Вновь созданные или приобретенные	-	-	-	42,486	-	42,486
Прекращение признания в течение периода	-	1	1	(20,876)	(1)	(20,877)
Изменения в начисленных процентах	-	-	-	2,131	-	2,131
Итого изменения, влияющие на отчисления в оценочный резерв под кредитные убытки за период	-	(151,853)	(151,853)	47,140	151,853	198,993
<i>Изменения, влияющие на отчисления в оценочный резерв под кредитные убытки за период:</i>						
Списания	-	539	539	-	(539)	(539)
Курсовые разницы и прочие изменения	-	(4,109)	(4,109)	-	4,109	4,109
Влияние пересчета в валюту представления	-	4,111	4,111	(1,386)	(4,111)	(5,497)
31 декабря 2018 г.	-	(151,312)	(151,312)	45,754	151,312	197,066
<i>Изменения, влияющие на отчисления в оценочный резерв под кредитные убытки за период:</i>						
Перевод:						
Вновь созданные или приобретенные	-	-	-	54,384	-	54,384
Прекращение признания в течение периода	-	34	34	(38,656)	(34)	(38,690)
Изменения в начисленных процентах	-	-	-	215	-	215
Итого изменения, влияющие на отчисления в оценочный резерв под кредитные убытки за период	-	(151,278)	(151,278)	61,697	151,278	212,975
<i>Изменения, влияющие на отчисления в оценочный резерв под кредитные убытки за период:</i>						
Списания	-	142,706	142,706	-	(142,706)	(142,706)
Влияние пересчета в валюту представления	-	8,553	8,553	(6,743)	(8,553)	(15,296)
31 декабря 2019 г.	-	(19)	(19)	54,954	19	54,973

10. Займы выданные (продолжение)

В таблице ниже представлены основные изменения:

- перевод между Этапами 1 и 2 и Этапом 3 по причине того, что в течение периода по остаткам произошло значительное увеличение кредитного риска или обесценение, с последующим повышением уровня расчета ожидаемых кредитных убытков за 12 месяцев или за весь срок;
- начисление дополнительных оценочных резервов по новым финансовым инструментам, признанным в течение периода, а также уменьшение резерва в результате прекращения признания финансовых инструментов в течение периода;
- пересчет валют по активам, деноминированным в иностранных валютах и другие изменения; и
- списание оценочных резервов, относящихся к активам, которые были списаны в течение периода.

Списания, в основном включают полностью обесцененные займы, выданные российским дистрибьюторам, таким как ООО «УзАвтоРус», по продажам автомобилей в течение 2013-2015 годов.

11. Депозиты, ограниченные в использовании

Депозиты, ограниченные в использовании, в основном состоят из депозитов, размещенных в АКБ «Асакабанк» (B1 - Moody's) под 0% годовых, которые используются в качестве обеспечения, выраженного в суммах, по автокредитам, выдаваемым банком населению по ставке не более 5%. Срок погашения депозитов - 2021 год.

12. Запасы

Запасы включают следующее:

<i>В тысячах долл. США</i>	31 декабря 2019 г.	31 декабря 2018 г.
Товары в пути	278,501	138,761
Материалы и запасные части	104,760	131,987
Готовая продукция	104,666	175,212
Незавершенное производство	1,710	1,339
Итого запасы	489,637	447,299

Стоимость запасов, признанных в качестве расходов в течение периода, представляют собой себестоимость продаж на сумму 1,969,932 тысячи долларов США (2018 г.: 1,681,350 тысяч долларов США).

13. Торговая и прочая дебиторская задолженность

<i>В тысячах долл. США</i>	31 декабря 2019 г.	31 декабря 2018 г.
Торговая дебиторская задолженность	182,397	177,797
Прочая финансовая дебиторская задолженность	13,690	15,161
<i>За вычетом резерва под обесценение</i>	<i>(8,931)</i>	<i>(174,673)</i>
Итого финансовые активы в составе торговой и прочей дебиторской задолженности	187,156	18,285
Предоплата	9,030	333
Итого торговая и прочая дебиторская задолженность	196,186	18,618

13. Торговая и прочая дебиторская задолженность (продолжение)

Торговая дебиторская задолженность в основном включает дебиторскую задолженность от продаж на внутреннем рынке физическим лицам, в размере 96,965 тысяч долларов США (2018 г.: 606 тысяч долларов США) и дебиторскую задолженность местных и зарубежных дистрибьюторов в размере 67,107 тысяч долларов США (2018 г.: 172,726 долларов США).

Торговая дебиторская задолженность на сумму 67,110 тысяч долларов США (2018 г.: 119 тысяч долларов США) за вычетом резервов под убытки от обесценения деноминирована в иностранной валюте. Прочая финансовая дебиторская задолженность состоит из дебиторской задолженности, возникшей от прочей, отличной от основной деятельности Группы, такой как аренда основных средств. Под данным остаткам резерв под обесценение не создавался.

Группа применяет упрощенный подход, предусмотренный МСФО (IFRS) 9, к оценке ожидаемых кредитных убытков, при котором используется оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки за весь срок для всей торговой дебиторской задолженности.

Для оценки ожидаемых кредитных убытков торговая дебиторская задолженность была сгруппирована на основании общих характеристик кредитного риска и количества дней просрочки платежа.

Уровни ожидаемых кредитных убытков основываются на характеристиках покупателей за 36 месяцев до каждой отчетной даты и аналогичных исторических кредитных убытках, понесенных за этот период. Уровни убытков за прошлые периоды корректируются с учетом текущей и прогнозной информации о макроэкономических факторах, влияющих на способность покупателей погашать дебиторскую задолженность. Группа определила ВВП и уровень безработицы в странах, в которых она продает свои товары и услуги, как наиболее актуальные факторы и соответствующим образом корректирует уровни убытков за прошлые периоды, исходя из ожидаемых изменений этих факторов.

Оценочный резерв под кредитные убытки в отношении торговой и прочей дебиторской задолженности определяется в соответствии с матрицей резервов, представленной в таблице ниже. Матрица резервов основана на количестве дней просрочки актива с корректировкой на прогнозную информацию.

	31 декабря 2019 г.			31 декабря 2018 г.		
	Уровень убытков	Валовая балансовая стоимость	Ожидаемые кредитные убытки за весь срок	Уровень убытков	Валовая балансовая стоимость	Ожидаемые кредитные убытки за весь срок
<i>В тысячах долл. США</i>						
Финансовые активы в составе дебиторской задолженности						
- Текущий	0.0%	155,258	-	0.0%	18,251	-
- с задержкой платежа от 90 до 180 дней	18.7%	39,234	(7,336)	17.6%	41	(7)
- с задержкой платежа от 181 до 360 дней	100.0%	-	-	100.0%	8	(8)
- с задержкой платежа свыше 360 дней	100.0%	1,595	(1,595)	100.0%	174,658	(174,658)
Итого		196,087	(8,931)		192,958	(174,673)
Оценочный резерв под кредитные убытки		(8,931)			(174,673)	
Итого финансовые активы в составе торговой и прочей дебиторской задолженности		187,156			18,285	

13. Торговая и прочая дебиторская задолженность (продолжение)

В таблице ниже приводится изменение резерва под обесценение торговой и прочей дебиторской задолженности:

<i>В тысячах долл. США</i>	2019 г.	2018 г.
Оценочный резерв под кредитные убытки по финансовым активам в составе торговой и прочей дебиторской задолженности на 1 января	174,673	180,586
Вновь созданные или приобретенные	7,431	2,011
Финансовые активы, признание которых было прекращено в течение периода	(29)	(2,274)
Изменения в оценках и суждениях	431	231
Общая сумма начисления резерва под кредитные убытки в составе прибыли или убытка за период	7,833	(32)
Списания	(163,028)	-
Влияние пересчета в валюту отчетности	(10,547)	(5,881)
Оценочный резерв под кредитные убытки по финансовым активам в составе торговой и прочей дебиторской задолженности на 31 декабря	8,931	174,673

Списания, в основном включают полностью обесцененные балансы торговой дебиторской задолженности российских дистрибьюторов, таких как ЗАО ПИИ "УзДЭУавто-Воронеж", по продажам автомобилей в течение 2013-2015 годов.

14. Авансы, выданные поставщикам

Авансы, выданные поставщикам, в основном включают в себя предоплату, выплаченную местным поставщикам запчастей.

15. Денежные средства и эквиваленты денежных средств

<i>В тысячах долл. США</i>	31 декабря 2019 г.	31 декабря 2018 г.
Остатки на банковских счетах до востребования в иностранной валюте	39,427	4,414
Остатки на банковских счетах до востребования в УЗС	1,811	21,351
Прочие денежные эквиваленты	80	397
Итого денежные средства и эквиваленты денежных средств	41,318	26,162

В таблице ниже представлено кредитное качество денежных средств и эквивалентов денежных средств на основе рейтинга Moody's на 31 декабря:

<i>В тысячах долл. США</i>	31 декабря 2019 г.	31 декабря 2018 г.
<i>Непросроченная и необесцененная задолженность</i>		
- Рейтинг B1 (Moody's)	41,223	26,025
- Рейтинг B- (S&P's)	92	-
- Рейтинг BB- (S&P's)	3	137
Итого денежные средства и эквиваленты денежных средств	41,318	26,162

16. Денежные средства, ограниченные в использовании

Денежные средства с ограниченным правом использования, в основном включают в себя денежные средства, на сумму 110,426 тысяч долларов США (2018 г.: 72,132 тысячи долларов США) в АКБ «Асака» (с рейтингом Moody's B1), на которые действуют ограничения, связанные с аккредитивом, выпущенном в АКБ «Асака». Следовательно, они не предназначены для использования Группой до полного исполнения контрактов.

17. Акционерный капитал и прочие резервы

Акционерный капитал. Номинально зарегистрированная сумма выпущенного акционерного капитала Компании на 31 декабря 2019 года составляла 266,667 тысяч долларов США (2018 г.: 266,667 тысяч долларов США). Материнская компания является единственным акционером Компании. Общее количество разрешенных к выпуску обыкновенных акций составляет 344,000.017 тысяч акций (2018: 344,000,017 тысяч акций) с номинальной стоимостью 1 сум за акцию (2018: 1 сум за акцию). Все выпущенные обыкновенные акции полностью оплачены.

Дополнительно оплаченный капитал. Дополнительно оплаченный капитал в основном включает в себя прибыль от переоценки при первоначальном признании лицензионного соглашения на использование товарного знака (Прим. 9), займы с низкой процентной ставкой, полученные от материнской компании и прочее финансирование, полученное от акционеров на общую сумму 131,611 тысяча долларов США (2018 г.: 131,611 тысяча долларов США).

Прочие резервы. Прочие резервы включают дополнительные резервные фонды, сформированные за счет чистой прибыли предыдущих лет, в соответствии с местным законодательством на сумму 88,443 тысячи долларов США (2018 г.: 88,443 тысячи долларов США). На конец года Компания не принимала какие-либо решения по использованию данных резервов с целью покрытия накопленного дефицита.

Прочие резервы включают в себя сумму, сформированную путем накопления ежегодно суммы, в размере 5% от прибыли за предыдущие годы в соответствии со статьей № 9 устава Компании, которая может быть использована только для покрытия убытков за период, для выплат по корпоративным облигациям и выкупа собственных акций.

В 2019 году и в 2018 году дивиденды не объявлялись и не выплачивались.

Резерв по пересчету иностранной валюты. Резерв по пересчету иностранной валюты представляет собой разницу, возникающая в результате пересчета консолидированной финансовой отчетности с функциональной валюты (сум) в валюту представления отчетности (доллар США), которая аккумулируется в прочем совокупном убытке.

18. Кредиты и займы

	Балансовая стоимость		Номинальная стоимость	
	31 декабря 2019 г.	31 декабря 2018 г.	31 декабря 2019 г.	31 декабря 2018 г.
<i>В тысячах долл. США</i>				
Банковские кредиты	-	218,880	-	218,880
Прочие займы полученные	10,536	16,432	12,136	19,984
Обязательства по финансовой аренде	1,145	1,930	1,186	2,424
Итого кредиты и займы	11,681	237,242	13,322	241,288

Все кредиты и займы в вышеуказанной таблице деноминированы в узбекских суммах, за исключением банковских кредитов, которые деноминированы в долларах США.

18. Кредиты и займы (продолжение)

Банковские кредиты включают в себя кредитные линии, выданные АКБ «Асакабанк». Данный банк подписал соглашение о предоставлении обеспеченной кредитной линии с Группой на условиях аккредитива, в соответствии с которыми банк принимает на себя кредитный риск Группы, при оплате иностранному поставщику за товары и запасные части. Соглашение о кредитной линии имеет процентную ставку в размере 5.5% годовых и предназначена исключительно для финансирования приобретений импортных товаров и запасных частей от иностранных поставщиков и поэтому, они обычно выдаются на короткий срок до шести месяцев. Кредитные линии были обеспечены основными средствами (Прим. 8), денежными средствами (Прим. 16) и банковскими депозитами (Прим. 11).

Прочие займы состоят из беззалоговых займов, полученных от материнской компании в 2014-2016 годах, с 0% процентной ставкой годовых. Данные займы были первоначально признаны по справедливой стоимости с использованием эффективной процентной ставки и впоследствии отражены по амортизированной стоимости. Любая прибыль при первоначальном признании была признана как дополнительно оплаченный капитал. Данные займы подлежат полному погашению до марта 2021 года.

Справедливая стоимость текущих кредитов и займов соответствует их балансовой стоимости.

Справедливая стоимость определяется на основе денежных потоков, дисконтированных по ставке, основанной на рыночной ставке на дату получения займов, и относится к Уровню 2 иерархии справедливой стоимости.

Сверка обязательств, возникающих в результате финансовой деятельности

В таблице ниже приведен анализ обязательств, возникающих в результате финансовой деятельности и изменения обязательств Группы, возникающих в результате финансовой деятельности для каждого из представленных периодов. Статьи данных обязательств отражаются в финансовой деятельности в консолидированном отчете о движении денежных средств:

<i>В тысячах долл. США</i>	Кредиты и займы
Обязательства, возникшие в результате финансовой деятельности, на 1 января 2018 г.	332,860
Движение денежных средств за исключением выплаченных процентов	(95,573)
Начисление процентов	17,198
Выплата процентов	(17,396)
Корректировки по курсовым разницам	5,997
Влияние пересчета в валюту представления	(5,844)
Обязательства, возникшие в результате финансовой деятельности, на 31 декабря 2018 г.	237,242
Движение денежных средств за исключением выплаченных процентов	(212,282)
Начисление процентов	11,526
Выплата процентов	(10,816)
Корректировки по курсовым разницам	302
Влияние пересчета в валюту представления	(14,291)
Обязательства, возникшие в результате финансовой деятельности, на 31 декабря 2019 г.	11,681

19. Торговая и прочая кредиторская задолженность

<i>В тысячах долл. США</i>	31 декабря 2019 г.	31 декабря 2018 г.
Торговая кредиторская задолженность	436,071	447,649
Прочая торговая кредиторская задолженность	9,469	19,947
Итого торговая и прочая кредиторская задолженность	445,540	467,596

19. Торговая и прочая кредиторская задолженность (продолжение)

Вся торговая и прочая кредиторская задолженность представляет собой финансовые обязательства, учитываемые по амортизированной стоимости.

Торговая кредиторская задолженность в основном представляет собой краткосрочную кредиторскую задолженность перед основным иностранным поставщиком Группы – GM Korea Company и перед прочими местными поставщиками запчастей.

Прочая торговая кредиторская задолженность в основном представляет собой задолженность по комиссионным к выплате местным дистрибьютерам.

20. Авансы полученные

<i>В тысячах долл. США</i>	31 декабря 2019 г.	31 декабря 2018 г.
Авансы, полученные за продажу автомобилей	500,163	219,528
Авансы, полученные за продажу запасных частей	170	55
Прочее	78	48
Итого авансы полученные	500,411	219,631

21. Выручка по договорам с покупателями

Группа получает выручку при передаче товаров в определенный момент времени по следующим основным продуктовым линейкам и географическим регионам:

<i>В тысячах долл. США</i>	2019 г.	2018 г.
Продажи на внутреннем рынке		
Автомобили	2,625,132	2,063,158
Запасные части	22,457	17,050
Прочее	999	1,750
Итого продажи на внутреннем рынке	2,648,588	2,081,958
Экспортные продажи		
Автомобили	111,334	24,486
Запасные части	723	1,646
Итого экспортные продажи	112,057	26,132
Итого выручка по договорам с покупателями	2,760,645	2,108,090

Цены реализации утверждаются Наблюдательным советом как для внутреннего, так и для экспортного рынка. Внутренние и экспортные продажи осуществляются в основном через местных и зарубежных дилеров, соответственно.

22. Себестоимость продаж

<i>В тысячах долл. США</i>	2019 г.	2018 г.
Сырье и запасные части	2,011,824	1,803,971
Роялти	96,839	80,422
Износ и амортизация	49,609	77,531
Расходы по зарплате, включая социальные расходы	47,883	34,600
Прочее	15,356	3,347
Изменение в запасах готовой продукции и незавершенного производства	70,175	(127,197)
Итого себестоимость продаж	2,291,686	1,872,674

23. Расходы по реализации, общие и административные расходы

<i>В тысячах долл. США</i>	2019 г.	2018 г.
Расходы на содержание персонала	41,937	33,889
Услуги и прочие расходы	27,978	22,893
Расходы по реализации	14,880	9,471
Убыток от выбытия активов	12,795	3,286
Износ и амортизация	5,127	9,163
Услуги	1,261	3,203
Налоги, помимо налога на прибыль	1,210	31,790
Прочее	13,332	6,454
Итого расходы по реализации, общие и административные расходы	118,520	120,149

24. Финансовые расходы

<i>В тысячах долл. США</i>	2019 г.	2018 г.
Процентные расходы по займам	11,526	17,198
Процентные расходы по торговой кредиторской задолженности	1,998	17,059
Прочее	942	701
Итого финансовые расходы	14,466	34,958

Процентные расходы по займам, в основном включают в себя проценты, начисленные по банковским займам и по займу, полученному от материнской компании, с использованием метода эффективной процентной ставки.

Процентные расходы по торговой кредиторской задолженности состоят из процентов, начисленных по кредитным закупкам запчастей от Posco Daewoo Corporation.

25. Налог на прибыль**(а) Компоненты расходов по налогу на прибыль**

Расход/(экономия) по налогу на прибыль, отраженный/(ая) в прибыли или убытке за год включают в себя следующие компоненты:

<i>В тысячах долл. США</i>	2019 г.	2018 г.
Текущий налог на прибыль	49,133	-
Отложенный налог	(13,911)	(13,587)
Расход / (экономия) по налогу на прибыль за год	35,222	(13,587)

(б) Сверка расхода по налогу на прибыль с суммой прибыли или убытка, умноженной/(ого) на применимую ставку налогообложения

Ставка налога на прибыль, применяемая к прибыли Группы за 2019 год, составляет 12% (2018: 14%). Ниже представлена сверка ожидаемого и фактического расхода по налогу на прибыль:

<i>В тысячах долл. США</i>	2019 г.	2018 г.
Прибыль до налогообложения	291,795	79,443
Расчетная сумма расхода по налогу на прибыль по установленной законом ставке 12% (2018:14%)	35,015	11,122
Налоговый эффект невычитаемых/ (неналогооблагаемых) временных разниц		
- Доход, освобожденный от налогообложения	-	(23,802)
- Невычитаемые расходы	7,166	-
- Эффект от изменения установленной налоговой ставки	(6,910)	-
- Прочее	(49)	(907)
Расход / (экономия) по налогу на прибыль за год	35,222	(13,587)

25. Налог на прибыль (продолжение)

(в) Отложенные налоги в разбивке по видам временных разниц

	1 января 2018 г.	Отнесено в составе прибыли или убытка	31 декабря 2018 г.	Отнесено в составе прибыли или убытка	31 декабря 2019 г.
<i>В тысячах долл. США</i>					
Налоговый эффект невычитаемых/ (неналогооблагаемых) временных разниц					
Основные средства (переоценка, различия в методе начисления налоговой амортизации)	(54,617)	6,351	(48,266)	15,484	(32,782)
Нематериальные активы (переоценка, различия в методе начисления налоговой амортизации)	(12,448)	8,015	(4,433)	1,716	(2,717)
Прочее	914	521	1,435	2,030	3,465
Чистые отложенные налоговые активы/(обязательства)	(66,151)	14,887	(51,264)	19,230	(32,034)
Признанный отложенный налоговый актив	914	521	1,435	2,030	3,465
Признанное отложенное налоговое обязательство	(67,065)	14,366	(52,699)	17,200	(35,499)
Влияние пересчета в валюту представления	-	(1,300)	-	(5,319)	-
Чистые отложенные налоговые активы/(обязательства)	(66,151)	13,587	(51,264)	13,911	(32,034)

26. Условные и договорные обязательства

Налогообложение. Налоговые условия в Республике Узбекистан подвержены изменению и непоследовательному применению и интерпретации. Несоблюдение узбекистанского законодательства может привести к наложению штрафов и пени. Руководство считает, что оно должным образом отразило все налоговые обязательства в соответствии с его интерпретацией законодательства. Однако существует риск того, что соответствующие органы могут по-разному интерпретировать налоговое законодательство и нормативные акты и принять разные позиции в отношении данных интерпретаций, и следовательно, эффект может быть значительным. Поэтому, могут быть начислены дополнительные налоги, включая штрафы и пени, которые могут быть существенными. Резервы на данные непредвиденные расходы не создавались.

Группа несет ответственность за уплату единых социальных платежей, налогов по заработной плате и соответствующих отчислений. Законы, связанные с этими взносами, не действовали в течение значительного периода времени, в отличие от более развитых стран с рыночной экономикой. Поэтому правила часто неясны или отсутствуют, и только имеется ограниченное число существующих прецедентов в этой сфере.

Судебные разбирательства. Во всех случаях, перечисленных ниже, руководство Группы оценило потенциальные риски на основе собственных оценок, внешних профессиональных рекомендаций, позиций сторон, известных фактических обстоятельств, текущей судебной практики, истечения срока давности и других факторов.

26. Условные и договорные обязательства (продолжение)

Гарантии, выданные до 2017 года. За последние несколько лет Компания стала предметом ряда судебных процессов и исков со стороны нескольких банков Российской Федерации. Эти судебные разбирательства и претензии возникли в отношении ряда непогашенных гарантий, выданных Компанией в качестве обеспечения по банковским обязательствам некоторых ее российских дистрибьюторов. Из-за неспособности этих дистрибьюторов выплатить свои долги, банки потребовали выплаты в размере 3,574 млн. рублей (эквивалент 57,578 тысяч долларов США по обменному курсу ЦБРУ на 31 декабря 2019 года). Эти претензии не были приняты Компанией из-за несоответствия с недавно внедренными политиками Компании в отношении процедур соблюдения внутренних правил. Данные гарантии не соответствовали требованиям процедур корпоративного управления и не были утверждены членами Наблюдательного совета в соответствии с местными нормативными актами и требованиями Устава Компании. В связи с этим, финансовые гарантии были расценены заинтересованными сторонами Компании как незаконные. На отчетную дату не велось судебных разбирательств по выданным гарантиям, поскольку истекли сроки обжалования судебных актов о взыскании просроченных сумм, возникающих по договорам поручительства, и банки не имеют законного права приводить в исполнение решение арбитражного суда о взыскании просроченных сумм с Компании. Других аналогичных поручительств Компания не имеет, поэтому новых разбирательств не ожидается.

Требования о привлечении Компании и некоторых других лиц к солидарной ответственности по субсидиарной ответственности по обязательствам ЗАО ПИИ «Уздэу-Воронеж», ООО «Уздэу Авто-Уфа» и ООО «УзавтоРус». В ходе рассмотрения дел о банкротстве, некоторые кредиторы подали иски с требованием привлечь Компанию и некоторые другие стороны к субсидиарной ответственности по обязательствам этих лиц. Общая сумма требований составляет около 16,778 млн. рублей. Сумма требований, относящихся к Компании, может варьироваться в пределах от 3,893 до 16,778 млн. рублей (эквивалент 62,718 тысяч долларов США – 270,303 тысячи долларов США) в соответствии с российским законодательством. Следует отметить, что Компания имеет дебиторскую задолженность от ЗАО ПИИ «Уздэу-Воронеж» и ООО «УзавтоРус» на сумму 270,070 тысяч долларов США, которая, по мнению руководства, считается как частично зачетной по любому иску по субсидиарной ответственности. Слушания в суде первой инстанции перенесены на сентябрь-октябрь 2020 года. Считается, что риск неблагоприятного исхода для Компании в отношении признания Компанией субсидиарной ответственности является низким (в пределах от 20% до 40%), учитывая следующее: (i) Компания не имеет доли в большинстве компаний-должников и в соответствии с применимыми ранее положениями Закона о банкротстве Российской Федерации не может считаться контролирующим лицом в качестве бенефициара в результате незаконного / недобросовестного поведения руководства должников, что затрудняет установить свой контролирующий статус над определенными должниками и привлечь Компанию к субсидиарной ответственности; (ii) банкротство должников произошло во время кризиса автомобильного рынка и (iii) истек срок давности для привлечения к ответственности по определенным судебным искам. Кроме того, следует иметь в виду, что подача заявлений о привлечении к субсидиарной ответственности является распространенной практикой в России, где кредиторы подают такие заявления практически в каждом деле о банкротстве, и зачастую эти заявления необоснованны.

Кроме того, следует отметить, что за год, закончившийся 31 декабря 2019 года, экспорт автомобилей в Россию был сокращен до 0.1% от общего объема продаж (по сравнению с 10.4% в 2017 году) из-за высоких импортных пошлин (платы за утилизацию), тогда как экспорт в Казахстан увеличился до 3.9% от общего числа торговых единиц, что свидетельствует о том, что деятельность Компании в России не является значительной / существенной в последние годы.

26. Условные и договорные обязательства (продолжение)

Кроме того, время от времени в ходе обычной деятельности, Группа упоминается в качестве ответчика в различных других судебных исках, включая арбитражные и другие судебные разбирательства, которые возникают в связи с бизнесом. В отношении вопросов, убытки по которым, по мнению Группы, вероятны и могут быть обоснованно оценены, Группа создала соответствующие резервы. Однако во многих судебных процессах, по своей сути сложно определить, возможны ли какие-либо убытки или хотя бы разумно оценить размер или диапазон возможных убытков. Соответственно, существует вероятность того, что неблагоприятный исход такого разбирательства может превысить начисленные суммы и которые могут быть существенными для консолидированной финансовой отчетности Группы, ее результатов деятельности или движения денежных средств в любом конкретном отчетном году.

27. Основные дочерние организации

	Вид деятельности	% прав голоса	Доля участия	Страна регистрации
Дочерние организации на 31 декабря 2019 года				
ООО "Kurgontepa Tibbiyot Diagnostika Markazi"	Предоставле- ние услуг	100%	100%	Узбекистан
ООО "Khonobod Sihatgohi"	Предоставле- ние услуг	100%	100%	Узбекистан
ООО "Grand Auto Palace"	Предоставле- ние услуг	100%	100%	Узбекистан
ООО "Asaka Automotive Plant"	Предоставле- ние услуг	100%	100%	Узбекистан
Дочерние организации на 31 декабря 2018 года				
ООО "Kurgontepa Tibbiyot Diagnostika Markazi"	Предоставле- ние услуг	100%	100%	Узбекистан
ООО "Khonobod Sihatgohi"	Предоставле- ние услуг	100%	100%	Узбекистан

28. Управление финансовыми рисками

Управление рисками Группы осуществляется в отношении финансовых, операционных и юридических рисков. Финансовые риски включают рыночный риск (состоящий из валютного риска, процентного риска и прочих ценовых рисков), кредитный риск и риск ликвидности. Главной функцией управления финансовыми рисками является определение лимитов риска и дальнейшее обеспечение соблюдения установленных лимитов. Управление операционным и юридическим рисками должно обеспечивать надлежащее функционирование внутренних политик и процедур в целях минимизации данных рисков.

Кредитный риск. Группа подвержена кредитному риску, который является риском того, что одна из сторон операции с финансовым инструментом послужит причиной понесения финансовых убытков другой стороной вследствие невыполнения обязательства по договору.

Кредитный риск возникает в результате денежных, кредитных и прочих операций Группы с контрагентами, вследствие которых возникают финансовые активы.

Денежные средства и эквиваленты денежных средств. Группа подвержена кредитному риску в отношении остатков денежных средств, в основном, удерживаемым в одном местном банке (АКБ «Асака»), 98%-99% остатков денежных средств и эквивалентов денежных средств удерживаются в этом банке. Однако, у Банка минимальный риск невыполнения обязательств, так как банк получил рейтинг Moody's B1.

Продажи. Продажи в основном осуществляются при условии полной предоплаты, таким образом, основная часть кредитного риска уменьшается. У Группы не имеется каких-либо лимитов, кредитной истории клиентов или кредитных профилей. Клиентская база Группы очень разнообразна, включая существенную часть физических и юридических лиц, следовательно, концентрация кредитного риска очень мала.

Остатки дебиторской задолженности на счете финансирования учредителя. Группа применяет упрощенную модель МСФО 9 для признания ожидаемых кредитных убытков.

Ставка ожидаемого убытка основывается на графике погашения, начиная с даты основания Группы. Исторические ставки корректируются для отражения текущих и прогнозных макроэкономических факторов, влияющих на способность инвесторов урегулировать непогашенную сумму.

Максимальная подверженность Группы кредитному риску отражена в балансовой стоимости финансовых активов в консолидированном отчете о финансовом положении.

Руководство Группы проводит анализ по срокам выданных займов и дебиторской задолженности и отслеживает просроченные остатки. Таким образом, руководство считает целесообразным предоставлять информацию по срокам возникновения и иную информацию о кредитном риске, которая представлена в Примечании 13.

Группа определила такие показатели как валовой внутренний продукт (ВВП) и ставку безработицы страны, где располагается инвестор, в качестве наиболее актуальных факторов и соответственно, скорректировала исторические ставки убытка, согласно ожидаемым изменениям в данных факторах. Однако, ввиду краткосрочного периода подверженности кредитному риску, воздействие данных макроэкономических факторов не считается существенным в данном отчетном периоде.

Рыночный риск. Компания подвержена рыночному риску, связанному с открытыми позициями по (а) валютным, (б) процентным и (в) долевым инструментам, которые подвержены риску общих и специфических изменений на рынке.

Валютный риск. Группа осуществляет операции, выраженные в иностранной валюте; следовательно, возникает подверженность колебаниям обменного курса. Группа не придерживается практики заключения валютных контрактов для управления валютным риском в отношении потоков денежных средств от (ожидаемых) деловых и финансовых соглашений, выраженных в иностранной валюте.

28. Управление финансовыми рисками (продолжение)

В таблице ниже представлен общий анализ валютного риска Группы по состоянию на конец отчетного периода:

<i>В тысячах долл. США</i>	Монетарные финансовые активы	Монетарные финансовые обязательства	Чистая позиция
31 декабря 2019 г.			
Доллар США	144,982	(396,169)	(251,187)
Российский рубль	17,937	(5,036)	12,901
Евро	6	(7,254)	(7,248)
Итого	162,925	(408,459)	(245,534)
31 декабря 2018 г.			
Доллар США	163,192	(574,788)	(411,596)
Российский рубль	14,794	(3,219)	11,575
Евро	4	(5,805)	(5,801)
Итого	177,990	(583,812)	(405,822)

Представленный выше анализ включает только монетарные активы и обязательства.

Группа подвержена валютному риску по импортным товарам и запчастям от иностранных поставщиков. Для снижения данного риска Группа подписывает, как указано в Примечании 18, соглашения об аккредитиве с местными банками для оплаты за товары и запчасти заранее, по предварительно согласованным ценам с поставщиками.

В таблице ниже представлено изменение прибыли или убытка и капитала, в результате возможных изменений обменных курсов в течение года, при том, что все остальные переменные характеристики остаются неизменными:

<i>В тысячах долл. США</i>	31 декабря 2019 г.	31 декабря 2018 г.
Влияние на прибыль или убыток:		
Укрепление доллара США на 15% (2018 г.: укрепление на 15%)	(37,678)	(61,739)
Ослабление доллара США на 15% (2018 г.: ослабление на 15%)	37,678	61,739
Укрепление российского рубля на 20% (2018 г.: укрепление на 20%)	2,580	2,315
Ослабление российского рубля на 20% (2018 г.: ослабление на 20%)	(2,580)	(2,315)
Укрепление евро на 5% (2018 г.: укрепление на 5%)	(362)	(290)
Ослабление евро на 5% (2018 г.: ослабление на 5%)	362	290

Риск был рассчитан только для монетарных остатков в валютах, отличных от функциональной валюты Группы. Так как функциональной валютой Группы в сравнительный период являлся доллар США, соответствующие статьи в вышеуказанной таблице не были применимы.

28. Управление финансовыми рисками (продолжение)

Процентный риск. Группа принимает на себя риск, связанный с влиянием колебаний рыночных процентных ставок на ее финансовое положение и денежные потоки. Группа не подвержена риску влияния колебаний рыночных ставок, поскольку заемные средства Группы имеют фиксированные процентные ставки. В таблице ниже приведен общий анализ процентного риска Группы. В ней также отражены общие суммы финансовых активов и обязательств Группы по балансовой стоимости в разбивке по датам пересмотра процентных ставок в соответствии с договорами или сроками погашения, в зависимости от того, какая из указанных дат является более ранней.

<i>В тысячах долл. США</i>	До 6 месяцев	От 6 до 12 месяцев	Свыше 1 года	Свыше 5 лет	Итого
31 декабря 2019 г.					
Итого финансовые активы	362,792	-	66,780	1,012	430,584
Итого финансовые обязательства	454,209	4,336	-	-	458,545
Чистый разрыв по процентным ставкам на 31 декабря 2019 г.	(91,417)	(4,336)	66,780	1,012	(27,961)
31 декабря 2018 г.					
Итого финансовые активы	120,812	2,317	52,163	-	175,292
Итого финансовые обязательства	683,641	3,369	18,345	-	705,355
Чистый разрыв по процентным ставкам на 31 декабря 2018 г.	(562,829)	(1,052)	33,818	-	(530,063)

Группа не имеет формальных политик и процедур для управления рисками изменения процентных ставок, поскольку руководство считает этот риск несущественным для бизнеса Группы.

Руководство Группы рассматривает процентные риски как незначительные для бизнеса Группы, как если бы процентные ставки были на 100 базисных пунктов выше/ниже при том, что другие переменные остались бы неизменными, прибыль Группы за 2019 год увеличилась/уменьшилась бы на 2,428 тысячи долларов США (2018 г.: увеличилась/уменьшилась бы на 5,943 тысячи долларов США).

Группа отслеживает процентные ставки по своим финансовым инструментам. В таблице ниже представлены процентные ставки на соответствующую отчетную дату на основе отчетов, которые были проанализированы ключевым управленческим персоналом Группы:

<i>В % годовых</i>	2019 г.		2018 г.	
	УЗС	Долл. США	УЗС	Долл. США
Активы				
Денежные средства и эквиваленты денежных средств	0%	0%	0%	0%
Денежные средства, ограниченные в использовании	4%-5%	0%	4%-5%	0%
Депозиты, ограниченные в использовании	0%-12%	-	12%	-
Займы выданные	0%-18%	-	0%-16%	-
Обязательства				
Кредиты и займы	0%-6%	0%	0%-6%	3%-5.5%
Торговая и прочая кредиторская задолженность	-	3.3%	-	3.3%

Знак «-» в таблице выше означает, что Группа не имеет активов или обязательств, выраженных в соответствующей валюте.

28. Управление финансовыми рисками (продолжение)

Риск ликвидности. Риск ликвидности – это риск того, что организация столкнется с трудностями при исполнении финансовых обязательств. Группа подвержена риску в связи с ежедневной необходимостью использования имеющихся денежных средств. Риск ликвидности управляет руководство Группы. Группа получает платежи за автомобили в качестве предоплаты, что компенсирует их себестоимость. Группа стратегически важна для государства, таким образом, Группа имеет доступ к недорогим источникам финансирования от местных банков. Группа является одним из крупнейших производителей в Центральной Азии и стратегически важна для поставщиков GM, поэтому Группе удалось согласовать выгодные условия кредитования для оплаты товаров и запасных частей.

Приведенная ниже таблица показывает распределение обязательств по состоянию на 31 декабря 2019 года по договорным срокам, оставшимся до погашения. Суммы обязательств в таблице представляют предусмотренные договором недисконтированные денежные потоки, включая валовую сумму обязательств по финансовой аренде (до вычета будущих финансовых выплат). Эти недисконтированные денежные потоки отличаются от сумм, отраженных в консолидированном отчете о финансовом положении, так как суммы в консолидированном отчете о финансовом положении основаны на дисконтированных денежных потоках.

В тех случаях, когда сумма к выплате не является фиксированной, сумма в таблице определяется исходя из условий, существующих на конец отчетного периода. Валютные выплаты пересчитываются с использованием обменного курса спот на конец отчетного периода.

В таблице ниже представлен анализ финансовых обязательств по срокам погашения по состоянию на 31 декабря 2019 года и на 31 декабря 2018 года:

<i>В тысячах долл. США</i>	До 6 месяцев	От 6 до 12 месяцев	Свыше 1 года	Свыше 5 лет	Итого
Обязательства					
Кредиты и займы	12,863	-	-	-	12,863
Торговая и прочая кредиторская задолженность	449,223	-	-	-	449,223
Итого будущие выплаты, включая будущие выплаты основной суммы и процентов по состоянию на 31 декабря 2019 г.	462,086	-	-	-	462,086
Обязательства					
Кредиты и займы	225,100	3,231	14,918	4,946	248,195
Торговая и прочая кредиторская задолженность	468,818	-	-	-	468,818
Итого будущие выплаты, включая будущие выплаты основной суммы и процентов по состоянию на 31 декабря 2018 г.	693,918	3,231	14,918	4,946	717,013

29. Управление капиталом

Задача Группы в области управления капиталом состоит в том, чтобы гарантировать способность Группы продолжать непрерывную деятельность обеспечивая акционерам приемлемый уровень доходности, соблюдая интересы других партнеров. Для поддержания или корректировки уровня капитала Группа может скорректировать сумму дивидендов, выплачиваемых акционерам, вернуть капитал акционерам, выпустить новые акции или продать активы для снижения задолженности. Сумма капитала, которым Группа управляла на 31 декабря 2019 года составляла положительную сумму, в размере 355,931 тысяча долларов США (31 декабря 2018 г.: положительную сумму, в размере 133,843 тысячи долларов США).

30. Раскрытие информации о справедливой стоимости

При отнесении финансовых инструментов к той или иной категории в иерархии справедливой стоимости руководство использует суждения. Если в оценке справедливой стоимости используются наблюдаемые данные, которые требуют значительной корректировки, то она относится к 3 Уровню. Значимость используемых данных оценивается для всей совокупности оценки справедливой стоимости.

	31 декабря 2019 г.			31 декабря 2018 г.		
	Уровень 2 Справед- ливая стоимость	Уровень 3 Справед- ливая стоимость	Балансовая стоимость	Уровень 2 Справед- ливая стоимость	Уровень 3 Справед- ливая стоимость	Балансовая стоимость
<i>В тысячах долл. США</i>						
Финансовые активы						
Денежные средства и эквиваленты денежных средств	41,318	-	41,318	26,162	-	26,162
Денежные средства, ограниченные в использовании	-	115,737	115,737	-	72,132	72,132
Депозиты, ограниченные в использовании	-	31,419	31,419	-	12,959	12,959
Займы выданные	-	54,954	54,954	-	45,754	45,754
Торговая и прочая дебиторская задолженность	-	187,156	187,156	-	18,285	18,285
Итого финансовые активы	41,318	389,266	430,584	26,162	149,130	175,292
Финансовые обязательства						
Кредиты и займы	-	11,681	11,681	-	237,242	237,242
Торговая и прочая кредиторская задолженность	-	445,540	445,540	-	467,596	467,596
Итого финансовые обязательства	-	457,221	457,221	-	704,838	704,838

Все прочие финансовые инструменты Группы первоначально отражаются по справедливой стоимости и впоследствии отражаются по амортизированной стоимости.

30. Раскрытие информации о справедливой стоимости (продолжение)

Оценка справедливой стоимости на 2 Уровне и 3 Уровне иерархии справедливой стоимости была выполнена с помощью модели дисконтированных денежных потоков. Справедливая стоимость инструментов с фиксированной процентной ставкой, не имеющих котировок на активном рынке, основывается на модели дисконтированных денежных потоков с применением действующих процентных ставок на рынке займов для новых инструментов, предполагающих аналогичный кредитный риск и аналогичный срок погашения.

31. События после окончания отчетного периода

В конце 2019 - начале 2020 года COVID-19 (коронавирус) распространился по всему миру, что вынудило страны ввести строгие карантинные меры в первой половине 2020 года, и его негативное воздействие получило распространение во многих отраслях, включая автомобильную промышленность. Соответственно, международное рейтинговое агентство Moody's снизило прогноз снижения объемов автомобильной промышленности на мировом рынке в 2020 году до 14% в связи с нарастающим негативным влиянием COVID-19.

Согласно последней многосторонней оценки ООН, пандемия COVID-19 и меры по ее сдерживанию оказали влияние на Узбекистан, сократив экспорт и денежные переводы, при этом, сокращая государственную казну и вынудив большинство малых предприятий по всей стране Центральной Азии закрыться.

По сообщению правительства, экспорт упал на 18% в первом квартале по сравнению с тем же периодом годом ранее, в то время как 475,000 или 85% малых предприятий страны были вынуждены закрыться в марте. Доля домохозяйств, в которых хотя бы один человек активно работает, упала более чем на 40%, с 85% до 43%, в период с марта по апрель. По данным исследования «Прислушиваясь к гражданам Узбекистана» Всемирного банка, среди самозанятых людей доход упал на 67%.

Согласно прогнозам, в 2020 году рост ВВП упадет на 1.6 % по сравнению с февральским прогнозом в 5.7%. В то же время резкий рост государственных расходов на медикаменты, компенсацию работникам на передовой и расширение сетей социальной защиты совпали с сезонно низкими сборами налогов, в результате чего дефицит бюджета увеличился до 4.7% от ВВП.

Правительство Узбекистана предпринимает шаги для минимизации негативного воздействия вспышки на экономику, в частности, вводит налоговые льготы в виде фиксированного подоходного налога и выплат социального страхования для владельцев бизнеса в течение всего периода карантина, мораторий на налоговые проверки до конца 2020 года, формирование антикризисного фонда, в размере 10 трлн. (более 1 млрд. долларов США) был сформирован с целью смягчения негативного воздействия коронавируса.

Кроме того, с 1 января Центральный банк Узбекистана девальвировал национальную валюту, сум, по отношению к доллару США и евро на 7.1% и 7.8%, соответственно (2019 г.: 14% и 11%).

Таким образом, эти события определенно оказывают влияние на бизнес в Узбекистане, однако на момент выпуска данной консолидированной финансовой отчетности ситуация все еще развивается, и на сегодняшний день пандемия не оказала существенного влияния на продажи или поставки, ликвидность, платежеспособность и другие финансовые показатели Группы, однако ее последствия в будущем трудно предсказать. Руководство продолжит мониторинг потенциального воздействия и примет все возможные меры для смягчения любых последствий.

АО «УЗАВТО МОТОРС»

**Финансовая отчетность в соответствии с
Национальными стандартами
бухгалтерского учета и
Аудиторское заключение
независимого аудитора**

31 декабря 2020 года

Содержание

Аудиторское заключение независимого аудитора

ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

Бухгалтерский баланс – Форма № 1	2-5
Отчет о финансовых результатах – Форма № 2	6-8
Отчет о денежных потоках – Форма № 4	9-10
Отчет о собственном капитале – Форма № 5	11-12

Примечания к финансовой отчетности

1. Подотчетная компания	1313
2. Экономическая среда, в которой Компания осуществляет свою деятельность	1313
3. Основные принципы учетной политики	1414
4. Прочие раскрытия финансовой отчетности.....	1919



Аудиторское заключение независимого аудитора

Акционерам и Наблюдательному совету Акционерного общества «UzAuto Motors»:

Наше мнение

По нашему мнению, финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение Акционерного общества «UzAuto Motors» (далее – «Общество») по состоянию на 31 декабря 2020 года, а также финансовые результаты и движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии Национальными стандартами бухгалтерского учета Республики Узбекистан (далее НСБУ).

Предмет аудита

Мы провели аудит финансовой отчетности Общества, которая включает:

- бухгалтерский баланс по состоянию на 31 декабря 2020 года;
- отчет о финансовых результатах за год, закончившийся на указанную дату;
- отчет о собственном капитале за год, закончившийся на указанную дату;
- отчет о денежных потоках за год, закончившийся на указанную дату;
- примечания к финансовой отчетности, включая основные положения учетной политики и прочую пояснительную информацию.

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наша ответственность согласно указанным стандартам далее раскрывается в разделе «Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности» нашего заключения.

Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Независимость

Мы независимы по отношению к Обществу в соответствии с Международным кодексом этики профессиональных бухгалтеров (включающим Международные стандарты независимости), выпущенным Советом по международным стандартам этики для бухгалтеров (Кодекс СМСЭБ), и этическими требованиями Кодекса профессиональной этики аудиторов Республики Узбекистан и Правил независимости аудиторов и аудиторских организаций, применимыми к нашему аудиту финансовой отчетности в Республике Узбекистан. Нами выполнены прочие этические обязанности в соответствии с Кодексом СМСЭБ и этическими требованиями Кодекса профессиональной этики аудиторов Республики Узбекистан.



Ответственность руководства и лиц, отвечающих за корпоративное управление, за финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной финансовой отчетности в соответствии с НСБУ и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Общества продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Общество, прекратить ее деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Лица, отвечающие за корпоративное управление, несут ответственность за надзор за подготовкой финансовой отчетности Общества.

Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского заключения, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

- выявляем и оцениваем риски существенного искажения финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;
- получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Общества;
- оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность оценочных значений, рассчитанных руководством, и соответствующего раскрытия информации;



- делаем вывод о правомерности применения руководством допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности Общества продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Общество утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;
- проводим оценку представления финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, отражает ли финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление;

Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, отвечающими за корпоративное управление, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Сухраб Азимов
Генеральный директор/Аудитор
Квалификационный сертификат аудитора
№ 05338 от 7 ноября 2015 г.,
выданный Министерством финансов
Республики Узбекистан

ООО Аудиторская организация «ПрайсвоутерхаусКуперс»
4 июня 2021 г.
Ташкент, Узбекистан

АО « UzAuto Motors»

**БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС – ФОРМА № 1
ПО СОСТОЯНИЮ НА 31 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА**

Приложение N 1 к Приказу министра
финансов от 27 декабря 2002 г. N 140,
зарегистрированному МЮ
24 января 2003 г. N 1209

**БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС - форма № 1
по состоянию на 31 Декабря 2020 года**

	Коды
Форма N 1 по ОКУД	0710001
Предприятие, организация: АО "УзАвто Моторс"	по ОКПО 15359652
Отрасль: Автомобилестроение	29100
Организационно-правовая форма: Акционерное Общество	по КОПФ 1150
Форма собственности: Совместное предприятие	по КФС 145
Министерства, ведомства и другие: АК "Узавтосаноат"	по СООГУ 1354
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН 200244767
Территория: Республика Узбекистан	СОАТО 1743404
Адрес: Андижанская обл. г. Асака ул. Хумо 81	Дата высылки
Единица измерения: тыс. сум.	Дата получения

АО « UzAuto Motors »

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС – ФОРМА № 1 (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ПО СОСТОЯНИЮ НА 31 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА

Наименование показателей	№ стр.	На начало отчетного года	На конец отчетного периода
АКТИВ			
I. Долгосрочные активы			
Основные средства:			
Первоначальная (восстановительная) стоимость (0100,0300)	010	5,056,853,729	4,932,489,984
Сумма износа (0200)	011	4,185,392,174	4,234,106,764
Остаточная (балансовая) стоимость (стр. 010-011)	012	871,461,555	698,383,220
Нематериальные активы:			
Первоначальная стоимость (0400)	020	97,350,997	111,719,829
Сумма амортизации (0500)	021	47,069,936	54,857,393
Остаточная (балансовая) стоимость (стр. 020-021)	022	50,281,061	56,862,436
Долгосрочные инвестиции, всего (стр. 040+050+060+070+080)	030	738,713,586	1,239,704,751
Ценные бумаги (0610)	040	2,436,436	2,044,626
Инвестиции в дочерние хозяйственные общества (0620)	050	-	-
Инвестиции в зависимые хозяйственные общества (0630)	060	91,741,726	235,933,964
Инвестиции в предприятия с иностранным капиталом (0640)	070	-	-
Прочие долгосрочные инвестиции (0690)	080	644,535,424	1,001,726,161
Оборудование к установке (0700)	090	1,858,360	19,603,766
Капитальные вложения (0800)	100	160,298,372	188,622,949
Долгосрочная дебиторская задолженность (0910,0920,0930,0940)	110	14,941,806	39,057,480
Долгосрочные отсроченные расходы (0950,0960,0990)	120	50,197,779	340,474,448
Итого по разделу I (стр. 012+022+030+090+100+110+120)	130	1,887,752,518	2,582,709,050
II. Текущие активы			
Товарно-материальные запасы всего (стр. 150+160+170+180):	140	4,666,492,166	3,172,816,647
Производственные запасы (1000,1100,1500,1600)	150	3,630,436,412	2,176,804,961
Незавершенное производство (2000,2100,2300,2700)	160	28,248,745	32,584,112
Готовая продукция (2800)	170	768,137,463	347,335,136
Товары (2900 за минусом 2980)	180	239,669,546	616,092,438
Расходы будущих периодов (3100)	190	8,939,495	12,153,032
Отсроченные расходы (3200)	200	31,415,536	34,441,731
Дебиторы, всего (стр. 220+240+250+260+270+280+290+300+310)	210	2,595,290,716	4,345,271,093
из нее: просроченная	211	12,146,445	42,859,720
Задолженность покупателей и заказчиков (4000 за минусом 4900)	220	1,852,373,895	2,550,486,514
Задолженность обособленных подразделений (4110)	230	2,366,091,372	2,739,175,123
Задолженность дочерних и зависимых хозяйственных обществ (4120)	240	1,654,652	1,654,652
Авансы выданные персоналу (4200)	250	261,687	3,919,479
Авансы, выданные поставщикам и подрядчикам (4300)	260	537,953,094	1,285,040,474
Авансовые платежи по налогам и сборам в бюджет (4400)	270	74,185,608	320,149,834
Авансовые платежи в государственные целевые фонды и по страхованию (4500)	280	146,138	255,082
Задолженность учредителей по вкладам в уставной капитал (4600)	290	-	-
Задолженность персонала по прочим операциям (4700)	300	10,524,634	9,405,493
Прочие дебиторские задолженности (4800)	310	118,191,008	174,359,565
Денежные средства, всего (стр. 330+340+350+360)	320	1,493,937,879	1,219,046,240
Денежные средства в кассе (5000)	330	-	-
Денежные средства на расчетном счете (5100)	340	536,308,152	68,101,968
Денежные средства в иностранной валюте (5200)	350	374,852,816	49,327,375
Прочие денежные средства (5500,5600,5700)	360	582,776,911	1,101,616,897
Краткосрочные инвестиции (5800)	370	162,105,192	327,643,255
Прочие текущие активы (5900)	380	-	11,734
Итого по разделу II (стр. 140+190+200+210+320+370+380)	390	8,958,180,983	9,111,383,732
Всего по активу баланса (стр. 130+390)	400	10,845,933,501	11,694,092,782

АО « UzAuto Motors »

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС – ФОРМА № 1 (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ПО СОСТОЯНИЮ НА 31 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА

Наименование показателей	№ стр.	На начало отчетного года	На конец отчетного периода
ПАССИВ			
I. Источники собственных средств			
Уставный капитал (8300)	410	344,000,017	344,000,017
Добавленный капитал (8400)	420	543,333	543,333
Резервный капитал (8500)	430	945,290,522	946,642,729
Выкупленные собственные акции (8600)	440	-	-
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) (8700)	450	244,757,752	1,889,842,053
Целевые поступления и фонды (8800)	460	11,059,475	11,059,475
Резервы предстоящих расходов и платежей (8900)	470	12,353,832	10,806,848
Итого по разделу I (стр. 410+420+430-440+450+460+470)	480	1,558,004,932	3,202,894,455
II. Обязательства			
Долгосрочные обязательства всего (стр.500+520+530+540+550+560+570+580+590)	490	75,380,330	15,145,037
в том числе: долгосрочная кредиторская задолженность (стр.500+520+540+560+590)	491	11,167,245	2,233,453
Долгосрочная задолженность поставщикам и подрядчикам (7000)	500	-	-
Долгосрочная задолженность обособленным подразделениям (7110)	510	-	-
Долгосрочная задолженность дочерним и зависимым хозяйственным обществам (7120)	520	-	-
Долгосрочные отсроченные доходы (7210,7220,7230)	530	112,841	91,535
Долгосрочные отсроченные обязательства по налогам и обязательным платежам (7240)	540	-	-
Прочие долгосрочные отсроченные обязательства (7250, 7290)	550	-	-
Авансы, полученные от покупателей и заказчиков (7300)	560	-	-
Долгосрочные банковские кредиты (7810)	570	-	-
Долгосрочные займы (7820,7830,7840)	580	64,100,244	12,820,049
Прочие долгосрочные кредиторские задолженности (7900)	590	11,167,245	2,233,453
Текущие обязательства, всего (стр.610+630+640+650+660+670+680+690+700+710+720+730+740+750+760)	600	9,212,548,240	8,476,053,290
в том числе: текущая кредиторская задолженность (стр.610+630+650+670+680+690+700+710+720+760)	601	9,160,500,784	5,907,536,710
из нее: просроченная текущая кредиторская задолженность	602	-	-
Задолженность поставщикам и подрядчикам (6000)	610	4,146,051,625	3,222,595,416
Задолженность обособленным подразделениям (6110)	620	2,366,091,372	2,739,175,123
Задолженность дочерним и зависимым хозяйственным обществам (6120)	630	8,678,795	55,115,175
Отсроченные доходы (6210, 6220, 6230)	640	21,305	21,305
Отсроченные обязательства по налогам и обязательным платежам (6240)	650	-	-
Прочие отсроченные обязательства (6250, 6290)	660	-	-
Полученные авансы (6300)	670	4,757,684,026	2,300,429,839
Задолженность по платежам в бюджет (6400)	680	155,575,858	78,525,848
Задолженность по страхованию (6510)	690	1,045,084	-
Задолженность по платежам в государственные целевые фонды (6520)	700	6,611,359	4,870,617
Задолженность учредителям (6600)	710	-	123,840,006
Задолженность по оплате труда (6700)	720	18,954,335	23,731,311
Краткосрочные банковские кредиты (6810)	730	-	2,516,469,126
Краткосрочные займы (6820,6830,6840)	740	745,954	745,954
Текущая часть долгосрочных обязательств (6950)	750	51,280,195	51,280,195
Прочие кредиторские задолженности (6900 кроме 6950)	760	65,899,703	98,428,498
Итого по разделу II (стр. 490+600)	770	9,287,928,569	8,491,198,327
Всего по пассиву баланса (стр. 480+770)	780	10,845,933,501	11,694,092,782


АО « UzAuto Motors »

**БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС – ФОРМА № 1 (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ПО СОСТОЯНИЮ НА 31 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА**


СПРАВКА О НАЛИЧИИ ЦЕННОСТЕЙ, УЧИТЫВАЕМЫХ НА ЗАБАЛАНСОВЫХ СЧЕТАХ

Наименование показателей	№ стр.	На начало отчетного года	На конец отчетного периода
1	2	3	4
Основные средства, полученные по краткосрочной аренде (001)	790	-	782,672
Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение (002)	800	1,840,939	1,210,289
Материалы, принятые в переработку (003)	810	-	48,926
Товары, принятые на комиссию (004)	820	2,046,118	1,809,383
Оборудование, принятое для монтажа (005)	830	-	-
Бланки строгой отчетности (006)	840	-	-
Списание в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов (007)	850	39,422	39,422
Обеспечения обязательств и платежей - полученные (008)	860	-	-
Обеспечения обязательств и платежей - выданные (009)	870	-	-
Основные средства, полученные по договору долгосрочной аренды (010)	880	-	-
Имущество, полученное по договору ссуды (011)	890	-	-
Расходы, исключаемые из налогооблагаемой базы следующих периодов (012)	900	-	-
Временные налоговые льготы (по видам) (013)	910	-	-
Инвентарь и хозяйственные принадлежности в эксплуатации (014)	920	48,797,554	51,040,633

Подписано и утверждено от имени руководства:



К.Ж. Умурзаков
Управляющий директор
по финансам
4 июня 2021 г.
Ташкент, Узбекистан



А.И. Якубов
Главный бухгалтер
4 июня 2021 г.
Ташкент, Узбекистан

АО « UzAuto Motors »

**ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ – ФОРМА № 2 (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА**

**ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ - форма № 2
за год, окончившийся 31 Декабря 2020 года**

	Коды
Форма N 2 по ОКУД	0710001
Предприятие, организация: АО "УзАвто Моторс"	по ОКПО 15359652
Отрасль: Автомобилестроение	29100
Организационно-правовая форма: Акционерное Общество	по КОПФ 1150
Форма собственности: Совместное предприятие	по КФС 145
Министерства, ведомства и другие: АК "Узавтосаноат"	по СООГУ 1354
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН 200244767
Территория: Республика Узбекистан	СОАТО 1743404
Адрес: Андижанская обл. г. Асака ул. Хумо 81	Дата высылки
Единица измерения: тыс. сум.	Дата получения

АО « UzAuto Motors »

ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ – ФОРМА № 2 (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА

Наименование показателей	№ стр.	За соответствующий период прошлого года		За отчетный период	
		Доходы (прибыль)	Расходы (убытки)	Доходы (прибыль)	Расходы (убытки)
1	2	3	4	5	6
Чистая выручка от реализации продукции (товаров, работ, услуг)	010	24,598,184,416	-	26,497,999,126	-
Себестоимость реализованной продукции (товаров, работ, услуг)	020	-	18,843,850,952	-	21,770,214,398
Валовая прибыль (убыток) от реализации продукции (товаров, работ и услуг) (стр. 010-020)	030	5,754,333,464	-	4,727,784,728	-
Расходы периода, всего (стр. 050+060+070+080), в том числе:	040	-	2,651,285,070	-	2,650,691,383
Расходы по реализации	050	-	261,323,933	-	624,088,299
Административные расходы	060	-	277,180,822	-	310,143,560
Прочие операционные расходы	070	-	2,112,780,315	-	1,716,459,524
Расходы отчетного периода, исключаемые из налогооблагаемой базы в будущем	080	-	-	-	-
Прочие доходы от основной деятельности	090	84,698,808	-	135,915,552	-
Прибыль (убыток) от основной деятельности (стр. 030-040+090)	100	3,187,747,202	-	2,213,008,897	-
Доходы от финансовой деятельности, всего (стр. 120+130+140+150+160), в том числе:	110	1,250,017,163	-	1,208,704,433	-
Доходы в виде дивидендов	120	-	-	21,425	-
Доходы в виде процентов	130	44,090,362	-	134,772,605	-
Доходы от долгосрочной аренды (лизинг)	140	-	-	-	-
Доходы от валютных курсовых разниц	150	1,200,748,212	-	1,072,788,743	-
Прочие доходы от финансовой деятельности	160	5,178,589	-	1,121,660	-
Расходы по финансовой деятельности (стр. 180+190+200+210), в том числе:	170	-	1,346,520,911	-	1,252,782,415
Расходы в виде процентов	180	-	109,708,235	-	166,013,711
Расходы в виде процентов по долгосрочной аренде (лизингу)	190	-	-	-	-
Убытки от валютных курсовых разниц	200	-	1,236,812,676	-	1,086,768,704
Прочие расходы по финансовой деятельности	210	-	-	-	-
Прибыль (убыток) от общехозяйственной деятельности (стр. 100+110-170)	220	3,091,243,454	-	2,168,930,915	-
Чрезвычайные прибыли и убытки	230	-	-	-	-
Прибыль (убыток) до уплаты налога на доходы (стр. 220+/-230)	240	3,091,243,454	-	2,168,930,915	-
Налог на доходы (прибыль)	250	-	434,286,044	-	400,006,608
Прочие налоги и сборы от прибыли	260	-	-	-	-
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода (стр. 240-250-260)	270	2,656,957,410	-	1,768,924,307	-

АО « UzAuto Motors »

ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ – ФОРМА № 2 (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА

ИНФОРМАЦИЯ О ПЛАТЕЖАХ В БЮДЖЕТ

Наименование показателей	№ стр.	Причитается по расчету за отчетный период	Фактически внесено из причитающихся по расчету за отчетный период
Налог на доходы (прибыль) юридических лиц	280	400,006,608	264,891,116
Налог на доходы физических лиц	290	93,712,364	92,638,572
в том числе: отчисления в индивидуальные накопительные пенсионные счета граждан	291	761,566	729,039
Налог на благоустройство и развитие социальной инфраструктуры	300		
Налог на добавленную стоимость	310	572,371,666	572,371,666
Акцизный налог	320	-	-
Налог за пользование недрами	330	-	-
Налог за пользование водными ресурсами	340	495,371	495,371
Налог на имущество юридических лиц	350	7,346,204	7,232,441
Земельный налог с юридических лиц	360	2,592,019	2,592,019
Единый налоговый платеж	370	-	-
Единый земельный налог	380	-	-
Фиксированный налог	390	-	-
Прочие налоги	400	181,605,478	181,605,478
Обязательные отчисления в Республиканский дорожный фонд	410	-	-
Обязательные отчисления во внебюджетный Пенсионный фонд	420	-	-
Обязательные отчисления в Фонд школьного образования	430	-	-
Единый социальный платеж	440	91,276,650	91,276,650
Импортные таможенные пошлины	450	-	-
Сборы в местный бюджет	460	-	-
Финансовые санкции за просроченные платежи в бюджет	470	-	-
Всего сумма платежей в бюджет (стр. с 280 по 470 кроме стр. 291)	480	1,349,406,361	1,213,103,313

Подписано и утверждено от имени руководства:



Б. Ражабов
Генеральный директор
4 июня 2021 г.
Ташкент, Узбекистан

К.Ж. Умурзаков
Управляющий директор
по финансам
4 июня 2021 г.
Ташкент, Узбекистан

А.И. Якубов
Главный бухгалтер
4 июня 2021 г.
Ташкент, Узбекистан

АО « UzAuto Motors »

**ОТЧЕТ О ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКАХ – ФОРМА № 4
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА**

Приложение N 1 к Приказу министра
финансов от 27 декабря 2002 г. N 140,
зарегистрированному МЮ
24 января 2003 г. N 1209

**ОТЧЕТ О ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКАХ - форма № 4
за год, окончившийся 31 Декабря 2020 года**

	Коды
Форма N 4 по ОКУД	0710001
Предприятие, организация: АО "УзАвто Моторс"	по ОКПО 15359652
Отрасль: Автомобилестроение	29100
Организационно-правовая форма: Акционерное Общество	по КОПФ 1150
Форма собственности: Совместное предприятие	по КФС 145
Министерства, ведомства и другие: АК "Узавтосаноат"	по СООГУ 1354
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН 200244767
Территория: Республика Узбекистан	СОАТО 1743404
Адрес: Андижанская обл. г. Асака ул. Хумо 81	Дата высылки
Единица измерения: тыс. сум.	Дата получения

АО « UzAuto Motors »

ОТЧЕТ О ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКАХ – ФОРМА № 4 (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА

Наименование показателей	№ стр.	За соответствующий период прошлого года	За отчетный период
Операционная деятельность			
Денежные поступления от реализации продукции (товаров, работ и услуг)	010	27,088,250,287	27,229,487,731
Денежные выплаты поставщикам за материалы, товары работы и услуги	020	(21,375,765,065)	(22,474,413,960)
Денежные платежи персоналу и от их имени	030	(726,131,190)	(836,340,196)
Другие денежные поступления и выплаты от операционной деятельности	040	(239,712,845)	53,066,257
Итого: чистый денежный приток/отток от операционной деятельности (стр. 010-020-030+/-040)	050	4,746,641,187	3,971,799,832
Инвестиционная деятельность			
Приобретение и продажа основных средств	060	(72,239,448)	(395,623,932)
Приобретение и продажа нематериальных активов	070	-	(23,347,336)
Приобретение и продажа долгосрочных и краткосрочных инвестиций	080	(218,304,692)	(508,579,376)
Другие денежные поступления и выплаты от инвестиционной деятельности	090	(20,015,810)	(706,468,801)
Итого: чистый денежный приток/отток от инвестиционной деятельности (стр. 060+/-070+/-080+/-090)	100	(310,559,950)	(1,634,019,445)
Финансовая деятельность			
Полученные и выплаченные проценты	110	(80,938,589)	(54,782,737)
Полученные и выплаченные дивиденды	120	-	21,425
Денежные поступления от выкупа акций или других инструментов связанных с собственным капиталом	130	-	-
Денежные выплаты и поступления при выкупе и реализации собственных акций	140	-	-
Денежные поступления и выплаты по долгосрочным и краткосрочным кредитам и займам	150	(2,216,100,232)	(1,426,632,700)
Денежные поступления и платежи по долгосрочной аренде	160	(8,768,902)	(8,933,792)
Другие денежные поступления и выплаты от финансовой деятельности	170	5,178,477	1,094,960
Итого: Чистый денежный приток/отток от финансовой деятельности (стр.110+/-120+130-140+/-150+/-160+/-170)	180	(2,300,629,246)	(1,489,232,844)
Налогообложение			
Уплаченный налог на доход (прибыль)	190	(496,927,404)	(264,891,116)
Уплаченные прочие налоги	200	(1,098,270,785)	(988,736,239)
Итого: уплаченные налоги (стр. 190+200)	210	(1,595,198,189)	(1,253,627,355)
Итого: чистый денежный приток/отток от финансово-хозяйственной деятельности (стр. 050+/-100+/-180-210)	220	540,253,802	(405,079,812)
Сальдо курсовых разниц, образовавшихся от переоценки денежных средств в иностранной валюте	221	133,969,613	130,188,173
Денежные средства на начало года	230	819,714,464	1,493,937,879
Денежные средства на конец года	240	1,493,937,879	1,219,046,240

Подписано и утверждено от имени руководства:



Р.В. Ражабов
Генеральный директор

4 июня 2021 г.
Ташкент, Узбекистан

К.Ж. Умурзаков
Управляющий директор
по финансам
4 июня 2021 г.
Ташкент, Узбекистан

А.И. Якубов
Главный бухгалтер
4 июня 2021 г.
Ташкент, Узбекистан

АО « UzAuto Motors »

**ОТЧЕТ О СОБСТВЕННОМ КАПИТАЛЕ – ФОРМА № 5
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА**

Приложение N 1 к Приказу министра
финансов от 27 декабря 2002 г. N 140,
зарегистрированному МЮ
24 января 2003 г. N 1209

**ОТЧЕТ О СОБСТВЕННОМ КАПИТАЛЕ - форма № 5
за год, окончившийся 31 Декабря 2020 года**

	Коды
Форма N 5 по ОКУД	0710001
Предприятие, организация: АО "УзАвто Моторс"	по ОКПО 15359652
Отрасль: Автомобилестроение	29100
Организационно-правовая форма: Акционерное Общество	по КОПФ 1150
Форма собственности: Совместное предприятие	по КФС 145
Министерства, ведомства и другие: АК "Узавтосаноат"	по СООГУ 1354
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН 200244767
Территория: Республика Узбекистан	СОАТО 1743404
Адрес: Андижанская обл. г. Асака ул. Хумо 81	Дата высылки
Единица измерения: тыс. сум.	Дата получения

АО « UzAuto Motors »

ОТЧЕТ О СОБСТВЕННОМ КАПИТАЛЕ – ФОРМА № 5 (ПРОДОЛЖЕНИЕ)
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2020 ГОДА

Наименование показателя	№ стр.	Уставный капитал	Добавленный капитал	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль (непокрытые убытки)	Целевое финансирование и поступления	Итого
Остаток на начало года	010	344,000,017	543,333	945,290,528	244,757,751	23,413,307	1,558,004,937
Эмиссия ценных бумаг	020	-	-	-	-	-	-
Переоценка долгосрочных активов	030	-	-	-	-	-	-
Валютная курсовая разница при формировании уставного капитала	040	-	-	-	-	-	-
Отчисления в резервный капитал	050	-	-	-	-	-	-
Нераспределенная прибыль текущего года	060	-	-	-	1,768,924,307	-	1,768,924,307
Безвозмездно полученное имущество	070	-	-	7,790,405	-	-	7,790,405
Полученные средства по целевому назначению	080	-	-	-	-	-	-
Дивиденды уплаченные	090	-	-	-	(123,840,006)	-	(123,840,006)
Прочие источники формирования собственного капитала	100	-	-	(6,438,204)	-	(1,546,984)	(7,985,188)
Остаток на конец года	110	344,000,017	543,333	946,642,729	1,889,842,053	21,866,323	3,202,894,455
Увеличение (+) или уменьшение (-) собственного капитала	120	-	-	1,352,201	1,645,084,302	(1,546,984)	1,644,889,519

Подписано и утверждено от имени руководства:



К.Ж. Умурзаков
Управляющий директор
по финансам
4 июня 2021 г.
Ташкент, Узбекистан

А.И. Якубов
Главный бухгалтер
4 июня 2021 г.
Ташкент, Узбекистан

1. Подотчетная компания

Настоящая финансовая отчетность подготовлена в соответствии с Национальными стандартами бухгалтерского учета (НСБУ) за год, закончившийся 31 декабря 2020 года, для АО «UzAuto Motors» (далее – «Компания»).

Компания была зарегистрирована 21 февраля 2008 года в соответствии с Постановлением Президента Республики Узбекистан № ПП-800 как Акционерное Общество и ведет свою деятельность на территории Республики Узбекистан. Компания изменила свое название с АО «Дженерал Моторс Узбекистан» на АО «UzAuto Motors» с 1 июля 2019 года.

В октябре 2017 года АО «Узавтосаноат» («материнская компания») и компания «General Motors Company» («ГМС») пришли к соглашению о создании GM Uzbekistan Alliance, который является новой платформой сотрудничества, отвечающей потребностям растущей автомобильной промышленности Узбекистана. GM Uzbekistan Alliance также предоставит доступ к автомобильным технологиям и ноу-хау GM. В рамках GM Uzbekistan Alliance материнская компания будет полностью контролировать операционную деятельность по производству автомобилей и автомобильных двигателей, включая продвижение автомобилей под маркой Ravon, которые продаются на экспортных рынках. 25 августа 2020 года Материнская компания пришла к соглашению о создании ООО «UzAuto Passenger Vehicles Management», которое является непосредственной материнской компанией Компании («Непосредственная материнская компания»). Непосредственная материнская компания является единственным акционером Компании.

Материнская компания является государственной компанией, которая является доминирующим контролирующим органом (эквивалент министерства) автомобильной промышленности в Республике Узбекистан.

Основная деятельность. Основным видом деятельности Компании является производство автомобилей и начиная с 2019 года – импорт автомобилей. Компания реализует автомобили и запчасти под маркой Ravon и Chevrolet в Узбекистане и в другие страны СНГ, в частности в Казахстане.

Юридический адрес и место ведения хозяйственной деятельности. Зарегистрированным адресом Компании является Республика Узбекистан, Андижанская область, г. Асака, ул. Хумо, 81. Производственные мощности Компании в основном расположены в г. Асака (Андижанская обл.), г. Питнак (Хорезмская область) и в г. Ташкенте, Узбекистан. На этих предприятиях в течение года было выпущено десять моделей автомобилей под брендами Chevrolet и Ravon. 2020 и 2019 годы. Максимальная производственная мощность Компании составляет около 370 тысяч автомобилей в год (т.е. Асака - 300 тысяч, Питнак - 60 тысяч и Ташкент - 10 тысяч единиц).

По состоянию на 31 декабря 2020 и 2019 гг. в Компании было занято 11,225 и 10,904 сотрудников, соответственно.

2. Экономическая среда, в которой Компания осуществляет свою деятельность

Республика Узбекистан. Экономика Узбекистана продолжает демонстрировать характеристики развивающегося рынка, включая помимо прочего, валюту, которая не является свободно конвертируемой за пределами страны, и низкий уровень ликвидности на рынках долговых обязательств и акций.

Экономическая стабильность в Узбекистане во многом зависит от эффективности экономических мер, предпринимаемых правительством Узбекистана, а также от других законодательных, нормативных и политических событий, которые находятся вне контроля Компании.

На финансовое положение и результаты деятельности компании по-прежнему будут влиять будущие политические и экономические события в Узбекистане, включая применение и толкование существующего и будущего законодательства и налоговых закон, которые сильно влияют на автомобильные рынки Узбекистана и экономику в целом.

Руководство принимает необходимые меры для обеспечения устойчивости деятельности Компании. Однако будущие последствия текущей экономической ситуации трудно предсказать, и текущие ожидания и оценки руководства могут отличаться от фактических результатов.

2. Экономическая среда, в которой Компания осуществляет свою деятельность (продолжение)

В Узбекистане наблюдались следующие основные экономические показатели в 2020 году:

- Официальный курс обмена валюты* на 31 декабря 2020 года: 1 доллар США = 10,476.92 УЗС (31 декабря 2019 г.: 1 доллар США = 9,507.56 УЗС)
- Инфляция**: 11.1% (2019 г.: 14.4%);
- Рост ВВП 1.6% (2019 г.: 5.1%);
- Ставка рефинансирования ЦБРУ*: 14-15% (2019г.: 16%)

3. Основные принципы учетной политики

Основы представления финансовой отчетности. Данная финансовая отчетность была подготовлена в соответствии с требованиями законодательства Республики Узбекистан, в том числе и требованиями учета и отчетности, отраженными в Национальных стандартах бухгалтерского учета (далее «НСБУ»), изданными Министерством финансов Республики Узбекистан. Компания ведет бухгалтерский учет и готовит финансовую отчетность в узбекских сумах (далее «УЗС»). Политикой Компании предусмотрена подготовка финансовой отчетности на основе принципа первоначальной стоимости, за исключением определенных активов, подлежащих ежегодной переоценке в соответствии с требованиями бухгалтерского учета и отчетности в Республики Узбекистан.

Принцип непрерывности деятельности. Руководство подготовило данную финансовую отчетность на основе допущения о непрерывности деятельности. Данное суждение руководства основывается на рассмотрении финансового положения Компании, текущих планов, прибыльности операций и доступа к финансовым ресурсам, а также на анализе воздействия недавних изменений макроэкономических условий на будущие операции Компании.

В конце 2019 - начале 2020 года, COVID-19 (коронавирус) распространился по всему миру, что вынудило страны ввести строгие карантинные меры в первой половине 2020 года, и его негативное воздействие получило распространение во многих отраслях, включая автомобильную промышленность. Соответственно, по данным международного рейтингового агентства Moody's, спад мировых продаж единиц продукции, вызванный коронавирусом, был значительно хуже, чем спад 2009 года. Хотя руководство считает, что распространение вируса не оказало прямого значительного негативного воздействия на операционную деятельность Компании в течение отчетного периода, все еще существует риск того, что распространение вируса может оказать негативное влияние на операционную деятельность поставщиков и клиентов Компании, что может в конечном итоге иметь косвенное негативное влияние на непрерывность деятельности Компании.

Вышеупомянутые события, тем не менее, не препятствуют руководству подготовить данную финансовую отчетность на основе принципа непрерывности деятельности, поскольку руководство определяет следующие события, которые позволяют руководству использовать допущение о непрерывности деятельности при подготовке данной финансовой отчетности:

- Компания в основном получает выручку от продаж на внутреннем рынке, на который пандемия существенно не повлияла. Распространение вируса в Республике Узбекистан умеренно регулируется и контролируется государством, поэтому не ожидается, что это приведет к значительному снижению спроса на внутреннем рынке;
- Компания стратегически важна для государства, так как в ней работает более 10 тысяч сотрудников. Таким образом, правительство постоянно поддерживает Компанию, не позволяя другим производителям входить на внутренний рынок, устанавливая высокие таможенные пошлины на импортные автомобили и другими способами. Некоторые налоговые льготы, применимые к Компании в 2019 и 2020 годах, являются еще одним фактором, способствующим государственной поддержке деятельности Компании. Это позволяет Компании получать значительные выгоды от своего монопольного положения на внутреннем рынке;

* Источник: Центральный банк Республики Узбекистан (www.cbu.uz)

** Источник: Государственный комитет Республики Узбекистан по статистике (www.stat.uz)

3. Основные принципы учетной политики (продолжение)

- Ввиду стратегической важности для государства, у Компании имеется доступ к недорогому финансированию от материнской компании;
- Кроме того, объем продаж автомобилей увеличился на почти четырнадцать тысяч автомобилей за 2020 год, по сравнению с 2019 годом, благодаря устойчивому спросу со стороны относительно недостаточно реализованного автомобильного рынка в Узбекистане.

Таким образом, Компания рассматривает свою деятельность как непрерывную деятельность, которая продолжится в обозримом будущем. У Компании нет ни намерений, ни необходимости ликвидировать или значительно сокращать масштабы своей деятельности. Директора считают, что нет никаких существенных неопределенностей, которые могут поставить под сомнение способность Компании продолжать непрерывно свою деятельность, и, как следствие, настоящая финансовая отчетность была подготовлена на основе принципа непрерывности деятельности.

Основные средства и нематериальные активы. Основные средства учитываются по первоначальной (возмещаемой) стоимости за вычетом накопленной амортизации с учетом переоценки основных средств. Переоценка ежегодно осуществляется путем умножения индекса переоценки, предоставленного Государственным комитетом по статистике, для каждого класса активов. Приведенный индекс переоценки умножается на стоимость и накопленную амортизацию актива, таким образом, обеспечивая чистое увеличение актива. Первоначальная стоимость включает в себя все расходы, непосредственно связанные с приведением актива в рабочее состояние для его использования по назначению.

Активы классифицируются как основные средства, если ожидаемый срок полезного использования актива составляет более одного года, а стоимость приобретения (или возведение) актива составляет более 50-ти кратного размера минимальной заработной платы Республики Узбекистан, действующей на момент приобретения (или возведения).

Основные средства подлежат ежегодной переоценке по состоянию на 1 января, а сумма дооценки зачисляется в состав резервного капитала.

Нематериальные активы отражаются по первоначальной стоимости за вычетом накопленного износа.

Амортизация и износ. Амортизация основных средств и износ нематериальных активов рассчитывается линейным методом путем равномерного списания их первоначальной стоимости до остаточной стоимости в течение срока их полезного использования, а именно:

	Срок полезного использования (лет)
Здания и сооружения	7 - 20
Механизмы и оборудование	7 - 13
Транспортные средства	5
Компьютерное и офисное оборудование	5-7
Арендованное имущество	7 - 20
Прочее	10 - 20

Затраты по улучшению, такие как реконструкция, модернизация, технические перевооружение, а также по достройке, увеличивающие срок полезной службы активов капитализируются, в то время как расходы на текущий ремонт и содержание относятся на расходы в момент их возникновения. Прибыль или убыток от реализации активов отражаются в «Отчете о финансовых результатах», включая чистый эффект предыдущих переоценок выбывших активов.

Незавершенное строительство в основном включает в себя оборудование к установке, строительные материалы и затраты, непосредственно относящиеся к строительству основных средств, а также накладные расходы. Износ начисляется с месяца, следующего за месяцем начала использования активов.

3. Основные принципы учетной политики (продолжение)

Запасы и запчаст. Запасы и запчасти оцениваются по наименьшей из первоначальной стоимости и чистой стоимости реализации. Оценка запасов при их отпуске в производство (переработку) или другом выбытии производится по методу FIFO. Себестоимость готовой продукции и незавершенного производства включает прямые затраты на материалы, прямые трудовые затраты, другие прямые затраты. Чистая стоимость реализации является предполагаемой ценой реализации при нормальном ходе хозяйственной деятельности за минусом расходов на завершение и реализацию. Стоимость произведенных автомобилей определяется по каждой модели автомобиля.

Расходы будущих периодов. Расходы будущих периодов представлены отсроченными расходами, произведенными в отчетном периоде, но подлежащими отнесению в следующих отчетных периодах, к которому они относятся. Данные расходы классифицируются как внеоборотные активы в бухгалтерском балансе за исключением краткосрочной части данных расходов, которые классифицируются как оборотные активы на конец года.

Дебиторская задолженность. Дебиторская задолженность состоит из сумм к получению Компанией за вычетом резервов по сомнительным долгам. Резерв по сомнительным долгам создается исходя из оценки руководством Компании вероятности получения задолженности, а также отслеживания истории просроченной дебиторской задолженности отдельных дебиторов. Соответственно, Компания устанавливает следующие проценты резервов в зависимости срока дебиторской задолженности:

Срок просроченной задолженности	Резерв %
От 91 до 120 дней	40%
От 121 до 150 дней	60%
От 151 до 180 дней	80%
Более 180 дней	100%

Возмещение ранее предусмотренных сумм учитывается как уменьшение резерва по сомнительным долгам, а вместе с возвратом ранее списанных сумм учитывается как операционная прибыль за период, когда суммы возмещаются.

Остатки по счетам к получению со сроком погашения более 12 месяцев классифицируются как долгосрочные активы в бухгалтерском балансе на конец года.

Финансовые инвестиции. Финансовые инвестиции — это инвестиции, удерживаемые Компанией в целях получения дохода в виде процентов, роялти, дивидендов и ренты, либо для увеличения стоимости инвестированного капитала, либо для получения других выгод. Финансовые инвестиции в основном состоят из долгосрочных и краткосрочных банковских депозитов и выданных кредитов. Финансовые инвестиции со сроком погашения более 12 месяцев классифицируются как долгосрочные активы в бухгалтерском балансе, тогда как финансовые инвестиции со сроком погашения менее 12 месяцев классифицируются как оборотные активы. Финансовые инвестиции первоначально признаются по цене покупки или выпуска и впоследствии учитываются по первоначальной стоимости.

Денежные средства и их эквиваленты. Денежные средства — это наличные денежные средства и депозиты до востребования, а также средства на расчетном, валютном и других банковских счетах. Денежные эквиваленты — это краткосрочные, высоколиквидные инвестиции, быстро конвертируемые в определенную сумму денежной наличности и подверженные незначительному риску колебаний стоимости. Все денежные средства и их эквиваленты, выраженные в иностранной валюте, отражаются в эквиваленте УЗС по официальному курсу Центрального Банка Республики Узбекистан на конец года.

3. Основные принципы учетной политики (продолжение)

Кредиторская задолженность. Кредиторская задолженность представляет собой суммы к выплате Компанией за полученные товары, работы и услуги, а также предоплату, полученную от клиентов. Все обязательства в иностранной валюте переоцениваются на конец каждого месяца (см. Остатки по операциям и операции в иностранной валюте).

Заимствования. Заимствования признаются по первоначальной стоимости, а понесенные затраты по сделке отражаются отдельно. Займы, полученные на срок более 12 месяцев, классифицируются как долгосрочные обязательства, а займы, полученные на срок менее 12 месяцев, а также любые краткосрочные части долгосрочных займов, подлежащих оплате в течение одного года, классифицируются как текущие обязательства.

Обязательства по финансовой аренде. Все риски, связанные с правом владения и пользования объектом финансовой аренды, передаются арендатору (лизингополучателю). При этом, риск случайной утраты или случайного повреждения арендованного имущества передается арендатору во время передачи, если иное не предусмотрено договором аренды. В бухгалтерском учете арендатора финансовая аренда должна признаваться в качестве актива и обязательства в сумме, равной началу срока финансовой аренды, или текущей стоимости финансовой аренды, или дисконтированной стоимости минимальной суммы арендных платежей, если они ниже.

Проценты по договорам финансовой аренды должны быть разбиты по периодам в течение срока действия договора финансовой аренды и отражены в графике погашения платежей по арендным платежам с целью установления постоянной процентной ставки по остатку непогашенного обязательства за каждый период.

Налогообложение. Указом Президента РУ от 21 февраля 2008 г. № 800 Компания была освобождена от следующих налогов и обязательных отчислений до 31 декабря 2018 г.:

- Налог на доход;
- Налог на добавленную стоимость;
- Налог на имущество;
- Земельный налог;
- Водный налог (на земле);
- Отчисления в государственные фонды на социальную инфраструктуру; и
- Взносы в Республиканский дорожный фонд.

В соответствии с Указом Президента № 4086 от 26 декабря 2018 г. налоговые льготы Компании были отменены с 1 января 2019 г., за исключением освобождения от НДС. Льготы от НДС также были отменены с 1 октября 2019 года.

Акционерный капитал. Акционерный капитал представлен взносами владельцев Компании при его создании и равен сумме, зарегистрированной в учредительных документах Компании. Увеличение или уменьшение акционерного капитала может быть осуществлено только на основании решения владельцев после внесения соответствующих изменений в учредительные документы Компании.

Дополнительно оплаченный капитал. Дополнительный оплаченный капитал является результатом курсовых разниц, возникающих при формировании акционерного капитала.

Резервный капитал. В соответствии с «Положением о порядке проведения ежегодной переоценки основных фондов по состоянию на 1 января», зарегистрированным Министерством юстиции Республики Узбекистан 4 декабря 2002 года под регистрационным номером № 1192, основные средства подлежат переоценке ежегодно 1 января с отнесением суммы чистого результата в состав резерва переоценки.

Кроме того, в резервный капитал также входит сформированная сумма, удерживаемая ежегодно 5% от прибыли за предыдущие годы в соответствии со статьей № 9 устава Компании, которая может быть использована только для покрытия убытков за период, для оплаты корпоративных облигаций и выкуп собственных акций.

3. Основные принципы учетной политики (продолжение)

Прочее целевое финансирование. Прочие целевые фонды включают государственные субсидии, полученные для выполнения целевых показателей в соответствии с НСБУ 10 «Учет государственных субсидий и раскрытие государственной помощи».

Признание выручки. Реализация состоит в основном из выручки от продажи автомобилей и запчастей. Реализация учитывается, когда право собственности, риски и выгоды, связанные с владением продукцией, передаются покупателям и дистрибьюторам. Местные продажи автомобилей учитываются, когда местные дистрибьюторы продают продукцию конечным потребителям так как автомобили поставляются местным дистрибьюторам только на условиях договор комиссии. Другие местные продажи запчастей и международные продажи учитываются после отправки со складов Компании.

Реализация показана за вычетом акцизного налога и дилерской комиссии. Выручка от реализации отражается в бухгалтерском учете на основе принципа начисления. Выручка от реализации оценивается по стоимости, полученной или подлежащей получению выручки (возмещения) в текущих ценах.

Признание расходов. Расходы учитываются по методу начисления независимо от того, когда денежные средства получены или оплачены, и отражены в отчете о финансовых результатах за тот период, к которому они относятся.

Остатки по операциям и операции в иностранной валюте. Компания осуществляет переоценку активов и обязательств, выраженных в иностранной валюте, на конец каждого отчетного месяца и на дату каждой операции с использованием официального курса обмена Центрального банка Республики Узбекистан («ЦБРУ»). В состав активов и обязательств, выраженных в иностранной валюте и подлежащих переоценке, входят:

- валютные средства в кассе, на депозитных и ссудных счетах в банке, в том числе аккредитивы;
- денежные документы;
- краткосрочные и долгосрочные инвестиции; и
- дебиторская и кредиторская задолженности, кредиты и займы, выраженные в иностранной валюте.
- прочая иностранная валюта, подлежащая переоценке.

Вознаграждения работникам. Компания осуществляет взносы в Государственный пенсионный фонд Республики Узбекистан от имени своих сотрудников. Обязательные отчисления в государственный пенсионный фонд относятся на расходы после того, как они были понесены. Компания не производит выплату дискреционных пенсий и прочих выплат по окончании трудовой деятельности.

4. Прочие раскрытия финансовой отчетности

Основные средства. Первоначальная стоимость, накопленная амортизация и балансовая стоимость основных средств представляют собой переоцененные остатки основных средств (см. Основные средства и нематериальные активы в Примечании 3).

Изменение первоначальной стоимости основных средств Компании представлено ниже:

	Первоначальная стоимость, в тысячах УЗС					31 декабря 2020 г.
	31 декабря 2019 г.	Переоценка	Поступления	Выбытия	Перемещение	
Здания и сооружения	482,307,402	43,485,527	12,816,427	(208,700)	-	538,400,656
Механизмы и оборудование	3,908,110,369	234,691,421	23,891,102	(162,424,195)	-	4,004,268,697
Транспортные средства	255,504,328	27,533,303	5,761,013	(6,465,443)	(14,020)	282,319,181
Компьютерное и офисное оборудование	34,284,374	145,467	2,995,874	(201,546)	-	37,224,169
Арендованное имущество	47,806,979	4,061,169	-	-	-	51,868,148
Прочее	18,110,585	812,805	207,528	(735,805)	14,020	18,409,133
Итого	4,746,124,037	310,729,692	45,671,944	(170,035,689)	-	4,932,489,984

Изменение накопленного износа основных средств Компании представлено ниже:

	Накопленный износ, в тысячах УЗС					31 декабря 2020 г.
	31 декабря 2019 г.	Переоценка	Амортизационные отчисления	Выбытия	Перемещение	
Здания и сооружения	226,288,481	18,822,616	21,570,820	(84,677)	-	266,597,240
Механизмы и оборудование	3,455,794,776	204,880,350	172,896,772	(161,687,457)	-	3,671,884,441
Транспортные средства	196,180,415	24,703,043	16,533,602	(6,071,058)	(3,739)	231,342,263
Компьютерное и офисное оборудование	25,330,344	86,227	3,865,647	(183,060)	-	29,099,158
Арендованное имущество	15,226,910	1,267,652	1,938,137	-	-	18,432,699
Прочее	16,131,838	679,522	648,335	(712,471)	3,739	16,750,963
Итого	3,934,952,764	250,439,410	217,453,313	(168,738,723)	-	4,234,106,764

Сумма в графе Переоценка в вышеуказанной таблице представляет собой переоценку основных средств на сумму 310 729 694 тыс. УЗС (увеличение первоначальной стоимости) и на сумму 250 439 410 тыс. УЗС (увеличение накопленной амортизации) на 1 января 2020 года. Данные показатели были добавлены в сумму остатков по основным средствам в бухгалтерском балансе.

В таблице ниже представлена балансовая стоимость основных средств:

	1 января 2020 г.	31 декабря 2020 г.
Здания и сооружения	280,681,832	271,803,416
Механизмы и оборудование	482,126,664	332,384,256
Транспортные средства	62,154,173	50,976,918
Компьютерное и офисное оборудование	9,013,270	8,125,011
Арендованное имущество	35,373,586	33,435,449
Прочее	2,112,030	1,658,170
Итого	871,461,555	698,383,220

4. Прочие раскрытия финансовой отчетности (продолжение)

Нематериальные активы. Нематериальные активы представлены ниже:

<i>В тысячах УЗС</i>	1 января 2020 г.	31 декабря 2020 г.
Права и ноу-хау	89,129,136	103,160,263
Программное обеспечение и прочее	8,221,861	8,559,566
Итого первоначальная стоимость	97,350,997	111,719,829
За вычетом накопленного износа	(47,069,936)	(54,857,393)
Итого балансовая стоимость нематериальных активов	50,281,061	56,862,436

Согласно Соглашению о Совместном Предприятии от 8 октября 2007 года и согласно Постановлению Президента № ПП 800 от 21 февраля 2008 года, компания «GM Corporation» заключила лицензионное соглашение на использование торговых марок (далее – «Лицензионное соглашение»), согласно которому компания «GM Corporation» предоставляет Компании неисключительную, непередаваемую и безвозмездную лицензию в Узбекистане, которая может время от времени изменяться в соответствии с положениями и условиями Лицензионного соглашения:

- Использовать торговые марки «General Motors» и «GM» как часть наименования и лого Компании, которая должна именоваться как General Motors Uzbekistan;
- Использовать определенную торговую марку (например, GM, Chevrolet, эмблема Chevrolet, Captiva) при сборке, распространении, маркетинге, реализации и обслуживании автомобилей в Узбекистане.

Как описано выше, Лицензионное соглашение включает в себя ряд торговых марок, большинство из которых используются одновременно для соответствующих моделей автомобилей. В результате эти торговые марки были объединены в одну группу Лицензионного соглашения и внесены в уставный капитал Компании.

На 20 марта 2008 года Компания оценила свое Лицензионное соглашение на основании оценки, проведенной независимым профессиональным квалифицированным оценщиком. За прошедший период не было сопоставимых сделок по автомобильным торговым маркам на рынке Узбекистана. Компания использовала метод освобождения от уплаты роялти, модифицированный подход к оценке дохода. Остаточная стоимость нематериальных активов по лицензионному соглашению на 31 декабря 2020 года составляла 40 174 611 тыс. УЗС (2019: 45 625 856 тыс. УЗС).

Капитальные инвестиции. Капитальные инвестиции в основном представляют собой незавершенное строительство на заводе Асака, относящееся к строительству центрального склада запчастей и прочие капитальные затраты, связанные с расширением линии производства модели SUV B и B-сегмента на базе платформы GEM.

Капитальные инвестиции включают в себя следующее:

<i>В тысячах УЗС</i>	1 января 2020 г.	31 декабря 2020 г.
Незавершенное строительство	148,466,150	175,557,387
Приобретение основных средств (местные поставщики)	5,428,133	9,172,529
Приобретение основных средств (иностраные поставщики)	5,968,382	3,795,032
Приобретение нематериальных активов (местные поставщики)	435,707	98,002
Итого капитальные инвестиции	160,298,372	188,622,949

4. Прочие раскрытия финансовой отчетности (продолжение)

Долгосрочные инвестиции. В таблице ниже представлены долгосрочные инвестиции:

В тысячах УЗС	1 января 2020 г.	31 декабря 2020 г.
АКБ "Асака"	340,263,069	770,721,240
ООО "AVTOSANOAT-INJINIRING"	-	162,000,000
АКБ "InFinBank"	296,818,401	147,471,121
ООО "GRAND AUTO PALACE"	65,436,834	65,436,834
АКБ "Капиталбанк"	7,453,954	36,796,501
АКБ "Узпромстройбанк"	-	20,000,000
ООО "AVTOSAN UNIVERSAL SERVIS"	20,000,000	-
ЛК ООО "O'ZAVTOSANOAT-LEASING"	-	13,675,217
АКБ "Агро банк Марказий амалиёт бош?армаси"	-	13,062,083
ООО "Кургонтепа тиббиёт диагностика маркази"	6,319,892	6,319,892
АО "Джизакский аккумуляторный завод"	2,044,626	2,044,626
ООО "UZLOGISTIC"	-	1,000,000
ООО "RESEARCH AND DEVELOPMENT CENTER"	-	800,000
ООО "XONOBOD-SIHATGOHI"	376,000	376,000
ООО "ASAKA AUTOMOTIVE PLANT"	810	1,238
Итого долгосрочные инвестиции	738,713,586	1,239,704,751

В 2020 году Компанией был размещен срочные депозиты в АКБ "Асака банк" на сумму 741 589 740 тыс. УЗС (58 млн евро) по процентной ставке 1.5 % годовых.

Долгосрочная дебиторская задолженность. Долгосрочная дебиторская задолженность включает в себя следующее:

В тысячах УЗС	1 января 2020 г.	31 декабря 2020 г.
Дебиторская задолженность от дистрибьютеров и прочих связанных сторон	1,704,783,116	1,818,142,144
Дебиторская задолженность от сотрудников	13,722,100	9,044,319
За вычетом резервов под сомнительные долги	(1,703,563,409)	(1,788,128,983)
Итого долгосрочная дебиторская задолженность	14,941,806	39,057,480

В связи с неспособностью дистрибьютеров выплатить задолженность, Компания сформировала резерв под данную сомнительную задолженность на сумму 1 788 128 983 тыс. УЗС на 31 декабря 2020 года (2019: 1 703 563 409 тыс. УЗС).

Долгосрочные расходы будущих периодов. На 31 декабря 2020 года и на 31 декабря 2019 года долгосрочные расходы будущих периодов включали в себя долгосрочную накопленных расходов связи с подготовки и разработки новых видов серийного и массового производства и технологического процесса. Данные расходы списываются в прочие операционные расходы по процентной ставке 20% годовых.

Запасы. Запасы включают в себя следующее:

В тысячах УЗС	1 января 2020 г.	31 декабря 2020 г.
Сырье	1,473,130,706	1,088,684,733
ТМЦ в пути	2,157,305,706	1,088,120,228
Запчасти для реализации	239,669,546	616,092,438
Готовая продукция	768,137,463	347,335,136
Незавершенное производство	28,248,743	32,584,110
Итого запасы	4,666,492,166	3,172,816,647

ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

4. Прочие раскрытия финансовой отчетности (продолжение)

Краткосрочная дебиторская задолженность. Краткосрочная дебиторская задолженность включает в себя следующее:

В тысячах УЗС	1 января 2020 г.	31 декабря 2020 г.
Дебиторская задолженность от дистрибьютеров и клиентов	2,166,517,586	2,665,337,766
Дебиторская задолженность от физических лиц	1,040,258,915	1,441,289,829
Авансы, выплаченные поставщикам и подрядчикам	537,953,094	1,285,040,472
Прочая дебиторская задолженность	311,058,805	627,031,595
Дебиторская задолженность от сотрудников по прочим транзакциям	10,524,634	9,405,493
Дебиторская задолженность от подразделений и дочерних компаний	1,654,652	1,654,652
За вычетом резервов под обесценение	(1,472,676,970)	(1,684,488,714)
Итого дебиторская задолженность	2,595,290,716	4,345,271,093

Резерв под дебиторскую задолженность был сформирован в основном по торговой дебиторской задолженности от таких российских дистрибьютеров, как ООО «УзАвтоРус» и ЗАО ПИИ «УзДЭУавто-Воронеж» на общую сумму 1 441 640 191 тыс. УЗС на 31 декабря 2020 года (2019: 1 319 534 044 тыс. УЗС).

Денежные средства и их эквиваленты.

В тысячах УЗС	1 января 2020 г.	31 декабря 2020 г.
Денежные средства, ограниченные в использовании	1,107,478,242	1,118,659,150
Остатки на банковских счетах	10,973,585	50,515,138
Денежные средства в иностранной валюте	374,852,817	49,327,375
Прочие эквиваленты денежных средств	633,235	544,577
Итого денежные средства и эквиваленты денежных средств	1,493,937,879	1,219,046,240

Денежные средства в УЗС и иностранной валюте расположены в различных филиалах АКБ «Асака», АКБ «Капиталбанк» и Национального банка внешнеэкономической деятельности Республики Узбекистан. Денежные средства с ограниченным в использовании представляют собой денежные средства, ограниченные для аккредитивов, полученных от АКБ «Асака».

Краткосрочные инвестиции. Краткосрочные инвестиции включают в себя следующее:

В тысячах УЗС	1 января 2020 г.	31 декабря 2020 г.
АКБ "Асака"	-	186,956,118
АКБ "Узпромстройбанк"	133,000,000	-
АКБ «InFinBank»	-	46,154,678
АКБ "Капиталбанк"	-	38,853,870
АКБ Агро банк Марказий амалиёт бош?армаси	-	18,585,805
ЛК ООО "O'ZAVTOSANOAT-LEASING"	-	11,740,734
СП ООО "УЗ-ДОНГЖУ ПЭЙНТ КОМПАНИ"	-	9,644,036
СП "Уз-Донгвон Ко"	150,007	5,339,987
СП ООО "UZSUNGWOO"	3,722,468	4,050,939
СП ООО "O'Z-HANWOO ENGINEERING"	4,017,096	4,005,373
СП "Уз-Сэмюнг" Ко	19,216,001	6,484
Прочие	1,999,619	2,305,232
Итого краткосрочные инвестиции	162,105,192	327,643,255

ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

4. Прочие раскрытия финансовой отчетности (продолжение)

Кредиторская задолженность. Кредиторские задолженности включают в себя следующее:

<i>В тысячах УЗС</i>	1 января 2020 г.	31 декабря 2020 г.
Кредиторская задолженность перед поставщиками и подрядчиками	4,146,051,625	3,222,595,415
Предоплата, полученная	4,757,684,026	2,300,429,839
Дивиденды к оплате	-	123,840,006
Кредиторская задолженность по платежам в бюджет	166,402,862	83,396,465
Кредиторская задолженность перед сотрудниками	18,954,335	23,731,311
Прочая кредиторская задолженность	71,407,937	153,543,673
Итого текущая кредиторская задолженность	9,160,500,784	5,907,536,710

Значительное снижение кредиторской задолженности в основном связано с увеличением объемов производства и сокращением периода получения предоплаты и поставок автомобилей.

Краткосрочные банковские кредиты. Краткосрочные банковские кредиты включают в себя следующее:

<i>В тысячах УЗС</i>	1 января 2020 г.	31 декабря 2020 г.
Кредитные линии от CREDIT SUISSE AG	-	1,355,319,180
Кредитные линии от АКБ "Асака Банк"	-	1,161,149,946
Итого краткосрочные банковские кредиты	-	2,516,469,126
Прочие краткосрочные кредиты	745,954	745,954
Итого прочие краткосрочные кредиты	745,954	745,954

В 2020 году Компания получила Кредитную линию от АКБ «Асака», которая представляла собой открытую кредитную линию, выданную банком под 7.5% годовых для аккредитивов, выданных на условиях пост-финансирования, для приобретения комплектующих деталей. В 2020 году компания также получила кредит от Credit Suisse AG (3,25% + Euribor) для финансирования оборотного капитала и строительства новых сборочных линий.

Заимствование. Заимствование включают в себя следующее:

<i>В тысячах УЗС</i>	1 января 2020 г.	31 декабря 2020 г.
Долгосрочные заимствования		
АО "Узавтосаноат" (№ 10-15/1)	64,100,244	12,820,049
Итого долгосрочные заимствования	64,100,244	12,820,049
Текущая часть долгосрочных обязательств		
АО "Узавтосаноат" (№ 10 -15/1)	51,280,195	51,280,195
Итого текущая часть долгосрочных обязательств	51,280,195	51,280,195

На 31 декабря 2020 года у Компании было беспроцентное заимствование от АО «Узавтосаноат» в рамках долгосрочного соглашения № 10-15/1 от 16 марта 2015 года, которое было приобретено на 7 лет с льготным периодом в 2 года.

ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

4. Прочие раскрытия финансовой отчетности (продолжение)

Акционерный капитал. Акционерный капитал состоит из 344 000 017 тысяч акций по 1 УЗС за акцию. На 31 декабря 2019 и 2020 года непосредственная Материнская компания держала 100% акций и являлась единственным полномочным владельцем Компании.

Резервный капитал. Резервный капитал включает в себя резервы переоценки, начисленные при переоценке основных средств на сумму 813 036 667 тыс. УЗС (2019: 743 683 888 тыс. УЗС), дополнительные резервные фонды, сформированные за счет прибыли в предыдущие годы в соответствии с законодательством, на сумму 114 633 479 тыс. УЗС (2019: 114 633 479 тыс. УЗС) и активы, полученные безвозмездно на общую сумму 18 972 582 тыс. УЗС (2019: 11 182 177 тыс. УЗС) на конец года.

Выручка. Выручка от реализации продукции включает в себя следующее:

В тысячах УЗС	2019	2020
Внутренние продажи		
Автомобили	23,400,770,784	24,484,353,345
Запчасти	198,495,431	225,450,561
Прочее	8,439,590	15,080,434
Итого внутренние продажи	23,607,705,805	24,724,884,340
Экспортные продажи		
Автомобили	984,085,331	1,755,777,592
Запчасти	6,393,280	17,337,194
Итого экспортные продажи	990,478,611	1,773,114,786
Итого выручка от реализации продукции	24,598,184,416	26,497,999,126

Увеличение выручки связано с увеличением операционной деятельности, то есть с увеличением количества проданных автомобилей.

Себестоимость реализованной продукции. Себестоимость реализованной продукции включает в себя следующее:

В тысячах УЗС	2019	2020
Сырье	17,417,100,854	20,729,495,434
Расходы по зарплате	423,237,949	508,445,769
Услуги и прочие расходы	227,438,252	296,972,099
Износ и амортизация	224,994,503	193,146,922
Изменение запасов готовой продукции и незавершенного производства	524,449,681	44,425,095
Прочее	26,629,713	(2,270,921)
Итого себестоимость реализованной продукции	18,843,850,952	21,770,214,398

Расходы на реализацию. Расходы на реализацию включают в себя следующее:

В тысячах УЗС	2019	2020
Дилерская комиссия	49,236,886	316,921,510
Расходы на транспортировку	102,950,039	176,540,816
Расходы на содержание персонала	66,815,214	81,107,592
Прочее	28,574,854	31,791,212
Амортизация	6,798,235	13,516,860
Комиссионные и прочие отчисления	6,948,705	4,210,309
Итого расходы на реализацию	261,323,933	624,088,299

ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ**4. Прочие раскрытия финансовой отчетности (продолжение)**

Административные расходы. Административные расходы за 2020 и 2019 гг. включают в себя следующее:

<i>В тысячах УЗС</i>	2019	2020
Комиссионные и прочие отчисления	118,388,847	124,481,275
Расходы на содержание персонала	96,886,585	118,502,713
Амортизация	13,083,190	12,471,749
Списание запасов	28,139,291	4,187,790
Прочее	20,682,909	50,500,033
Итого административные расходы	277,180,822	310,143,560

Прочие операционные расходы. Прочие операционные расходы за 2020 и 2019 гг. включают в себя следующее:

<i>В тысячах УЗС</i>	2019	2020
Комиссионные и прочие отчисления	977,923,013	1,076,358,376
Резервы под сомнительные долги	400,990,375	298,015,331
Расходы на содержание персонала	206,975,962	175,084,389
Благотворительность	55,296,160	59,829,829
Производственно-техническое обеспечение	31,404,251	34,649,591
Отчисления от реализации в государственный бюджет и другие налоги	10,693,061	19,069,223
Амортизация	14,632,477	6,090,951
Корректировка суммы НДС зачет	370,288,376	2,730,289
Списание активов	8,800,783	139,528
Прочее	35,775,857	44,492,017
Итого прочие операционные расходы	2,112,780,315	1,716,459,524

Резервы под безнадежные и сомнительные долги за отчетный период включают в себя дополнительные резервы, сформированные под сомнительную задолженность в иностранной валюте, УЗС эквивалент которой был существенно увеличен в результате девальвации УЗС по отношению к доллару США в 2020 году.

Комиссионные и прочие отчисления состояли из расходов по роялти за проданные автомобили, следовательно, рост суммы был обусловлен увеличением объемов продаж в течение 2020 года.

Прочие операционные доходы. Прочие операционные доходы за 2020 и 2019 гг. включают в себя следующее:

<i>В тысячах УЗС</i>	2019	2020
Специальные скидки по поставке материалов	-	78,140,148
Компенсация утил.сбора	-	27,924,300
Прибыль от выбытия основных и прочих активов	54,832,015	14,452,798
Штрафы наложен на поставщиков	1,779,260	3,338,708
Доходы от списания кредиторской задолженности	7,662,238	3,313,199
Доходы от аренды	257,430	793,191
Прочие операционные доходы	20,167,865	7,953,208
Итого прочие операционные доходы	84,698,808	135,915,552

4. Прочие раскрытия финансовой отчетности (продолжение)

Условные и договорные обязательства.

Налогообложение. Налоговая среда в Республике Узбекистан подвержена изменениям и непоследовательному применению, толкованию и исполнению. Несоблюдение законодательства и нормативных актов Узбекистана может привести к наложению штрафов и пени. Руководство считает, что оно надлежащим образом предусмотрело все налоговые обязательства в соответствии с его интерпретацией законов и нормативных актов. Тем не менее, остается риск того, что соответствующие органы власти могут по-разному толковать налоговые законы и положения и занимать различные позиции в отношении вопросов толкования, и, как таковой, эффект может быть значительным. Следовательно, могут быть начислены дополнительные налоги, включая штрафы и пени, которые могут быть значительными. На эти непредвиденные расходы резервы не предусмотрены.

Компания несет ответственность по уплате социального налога и налогов и отчислений, связанных с фондом заработной платы. Законы, связанные с этими взносами, не были действительными долгое время, в отличие от более развитых стран с рыночной экономикой. Поэтому нормативные акты зачастую неясны или отсутствуют, и было создано несколько прецедентов в отношении многих вопросов.

Судебные разбирательства. Во всех случаях, перечисленных ниже, руководство Компании оценивало потенциальные риски на основе собственных оценок, внешних профессиональных рекомендаций, позиций сторон, известных фактических обстоятельств, текущей судебной практики, истечения срока давности и других факторов.

Соблюдение условий кредитных договоров. Компания должна выполнять определенные условия, преимущественно связанные с ее займами от Credit Suisse AG. Невыполнение данных условий может привести к негативным последствиям для Компании, включая объявление дефолта. По состоянию на 31 декабря 2020 года Компанией были соблюдены условия, предусмотренные кредитными договорами.

Судебные разбирательства. До 2018 года Компания гарантировала обязательства по долгам определенных связанных сторон (дилеров), осуществляющих свою деятельность в России, по кредитным договорам с российскими банками. В ходе рассмотрения дел о банкротстве этих дилеров, некоторые кредиторы подали иск с требованием привлечь Компанию и некоторые другие стороны к субсидиарной ответственности по обязательствам этих организаций. Сумма претензий, относящихся к Компании, может варьироваться в пределах от 2,777 миллионов российских рублей до 14,023 миллионов российских рублей (эквивалент от 392,306,790 тысяч УЗС до 1,981,029,210, тысяч УЗС по обменному курсу Центрального банка Республики Узбекистан, действовавшему на 31 декабря 2020 года) в соответствии с российскими нормативными актами. Решением Арбитражного суда г. Москвы от 23 марта 2021 года, были установлены основания для привлечения Компании к субсидиарной ответственности по обязательствам ООО "УзавтоРус". 6 апреля 2021 года Компания и Материнская компания подали соответствующие апелляции – на дату составления настоящей финансовой отчетности апелляции не были приняты к рассмотрению, судебные слушания по их рассмотрению еще не назначены. Предварительные судебные слушания по делам ЗАО ИП "УЗДЭУ-Воронеж" и ООО "УЗДЭУ Авто-Уфа" на дату составления настоящей финансовой отчетности не проводились. Риск неблагоприятного исхода для Компании в отношении привлечения Компании к субсидиарной ответственности оценивается как низкий (в пределах 20% - 40%/50%) в связи со следующим: (i) Компания не имеет доли в двух из трех компаний-должников и в соответствии с применимым ранее разделом Российского законодательства о банкротстве, не может считаться контролирующим лицом в качестве бенефициара от незаконного/недобросовестного поведения руководства должников, что затрудняет установление ее контрольного статуса над определенными должниками и привлечение Компании к субсидиарной ответственности; (ii) банкротство должников произошло во время кризиса автомобильного рынка, и (iii) истек срок давности привлечения к ответственности по некоторым судебным искам. Заключение о рисках привлечения Компании к ответственности по вышеупомянутым судебным искам в России было поддержано внешним юридическим консультантом Компании. Компания оценила, что маловероятно, что судебные иски приведут к привлечению Компании к ответственности по обязательствам российских организаций, поэтому, Компания не начисляла резерв в связи с этими судебными делами. Кроме того, следует иметь в виду, что подача заявлений о привлечении к субсидиарной ответственности является распространенной практикой в России, где кредиторы подают такие заявления практически в каждом деле о банкротстве, и очень часто эти заявления являются необоснованными.

4. Прочие раскрытия финансовой отчетности (продолжение)

Время от времени в ходе обычной деятельности Компания упоминается в качестве ответчика по различным другим судебным искам, включая арбитражные и другие судебные разбирательства, возникающие в связи с бизнесом. В отношении вопросов, по которым Компания считает, что убытки вероятны и могут быть разумно оценены, Компания создала соответствующие резервы. Однако во многих судебных разбирательствах по своей сути трудно определить, являются ли какие-либо потери вероятными или даже разумно возможными, или оценить размер или диапазон возможных потерь. Соответственно, возможно, что неблагоприятный исход такого разбирательства может превысить суммы, начисленные в сумме, которая может быть существенной для финансовой отчетности Компании, а также ее результатов деятельности или движения денежных средств в любом конкретном отчетном году.

Антимонопольное дело. В Антимонопольный комитет («АМК») было подано несколько жалоб клиентов на Компанию после повышения цен на автомобили в марте 2020 года. 27 июля 2020 года АМК начал проверку деятельности Компании и 19 августа 2020 года принял соответствующее решение, согласно которому Компания нарушила правила налогообложения, ценообразования и продаж. По данным АМС, Компания нанесла ущерб потребителям в размере 942,891 миллион сумов (эквивалент 89,997 тысяч долларов США) из-за повышения отпускных цен с марта 2020 года. 17 сентября 2020 года Компания подала иск к АМС в Ташкентский городской административный суд. 30 октября 2020 года было принято решение Городского административного суда, которым было отменено решение АМК в пользу Компании. АМК подал апелляцию на решение Городского административного суда. Судебное заседание состоялось 18 декабря 2020 года, на котором апелляционная коллегия заслушала объяснения сторон, заключение прокурора и подвела итоги рассмотрения дела. Согласно решению, постановление и особое определение первой инстанции от 30 октября 2020 года остались без изменений, а апелляция АМК оставлена без удовлетворения. АМС может принять решение об обжаловании решения Апелляционного совета в Верховном суде.

Руководство оценивает риск неблагоприятного исхода для Компании в отношении признания Компании ответственностью как низкой из-за отсутствия правовых оснований, на которых было принято решение АМК, таким образом, Компания не начисляла резерв в соответствии с МСФО (IAS) 37 - Резервы, Условные обязательства и условные активы.

Договорные обязательства по капитальным затратам. По состоянию на 31 декабря 2020 года у Компании имелись договорные обязательства по капитальным затратам в отношении разработки новых моделей SUV-B и B-сегментов на платформе GEM на общую сумму 64,071 тысячу долларов США. Компания уже выделила необходимые ресурсы на покрытие этих обязательств. Компания считает, что уровень чистых доходов в будущем, а также объем финансирования будут достаточными для покрытия этих или подобных обязательств.

События после окончания отчетного периода

Получение кредитного рейтинга. 25 января 2021 года агентство S&P Global Ratings присвоило Компании долгосрочные и краткосрочные кредитные рейтинги эмитента на уровне «В+/В». Стабильный прогноз отражает ожидание того, что Компания обеспечит финансирование своего проекта капитальных вложений в первой половине 2021 года и сохранит умеренный левередж, отношение суммы средств от операционной деятельности к сумме задолженности 40-60%.

23 марта 2021 года агентство Fitch Ratings присвоило компании долгосрочный рейтинг дефолта эмитента («РДЭ») на уровне «В+» со стабильным прогнозом. Fitch применило свои критерии «Рейтинга государственных компаний» и оценило связь между Компанией и ее конечным акционером, Республикой Узбекистан (BB- / стабильный), как от умеренной до сильной. Это привело к снижению на одну ступеньку в сравнении с рейтингом Узбекистана. Fitch оценило автономный кредитный профиль компании (SCP) на «b».

Выпуск еврооблигаций. 27 апреля 2021 года Компания выпустила на Лондонской фондовой бирже свои первые международные еврооблигации формата 144A на сумму 300 миллионов долларов США сроком на 5 лет и со ставкой купона 4.85% годовых.

АО «UZAUTO MOTORS»

Консолидированная финансовая отчетность за год,
закончившийся 31 декабря 2021 года
и отчет независимого аудитора

АО «UZAUTO MOTORS»

СОДЕРЖАНИЕ

Страница

ЗАЯВЛЕНИЕ РУКОВОДСТВА ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПОДГОТОВКУ И УТВЕРЖДЕНИЕ КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ	1
ОТЧЕТ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА	2-6
КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ	
КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ	7
КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ И ПРОЧЕМ СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ	8
КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ КАПИТАЛА	9
КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ	10
ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ	
1. ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ	12
2. ПРИНЦИПЫ ПОДГОТОВКИ ОТЧЕТНОСТИ	14
3. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ	15
4. СУЩЕСТВЕННЫЕ СУЖДЕНИЯ В ПРИМЕНЕНИИ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ ГРУППЫ	22
5. ПРИНЯТИЕ НОВЫХ И ПЕРЕСМОТРЕННЫХ СТАНДАРТОВ	24
6. КОРРЕКТИРОВКИ ОТЧЕТНОСТИ ПРЕДЫДУЩЕГО ГОДА	24
7. ИНФОРМАЦИЯ ПО СЕГМЕНТАМ	26
8. СДЕЛКИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ	26
9. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА	29
10. БАНКОВСКИЕ ДЕПОЗИТЫ	30
11. ДЕПОЗИТЫ С ОГРАНИЧЕНИЯМИ ПО ИСПОЛЬЗОВАНИЮ	30
12. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ	30
13. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА С ОГРАНИЧЕНИЯМИ ПО ИСПОЛЬЗОВАНИЮ	30
14. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ	31
15. ТОВАРНО-МАТЕРИАЛЬНЫЕ ЗАПАСЫ	32
16. АКЦИОНЕРНЫЙ КАПИТАЛ И ПРОЧИЕ РЕЗЕРВЫ	33
17. ЗАЕМНЫЕ СРЕДСТВА	33
18. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ	35
19. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО ДОГОВОРУ	35
20. ВЫРУЧКА ПО ДОГОВОРАМ С КЛИЕНТАМИ	36
21. СЕБЕСТОИМОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ	36
22. ОБЩЕХОЗЯЙСТВЕННЫЕ И АДМИНИСТРАТИВНЫЕ РАСХОДЫ	37
23. КОММЕРЧЕСКИЕ РАСХОДЫ	37
24. ПРОЧИЕ ДОХОДЫ, НЕТТО	37
25. ФИНАНСОВЫЕ РАСХОДЫ	37
26. ЧИСТЫЙ УБЫТОК ОТ КУРСОВЫХ РАЗНИЦ	38
27. НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ	38
28. УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	39
29. УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ	42
30. УПРАВЛЕНИЕ КАПИТАЛОМ	45
31. РАСКРЫТИЕ СПРАВЕДЛИВОЙ СТОИМОСТИ	45
32. СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЕТНОЙ ДАТЫ	45

АО «UZAUTO MOTORS»

**ЗАЯВЛЕНИЕ РУКОВОДСТВА ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПОДГОТОВКУ И УТВЕРЖДЕНИЕ
КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ
2021 ГОДА**

Руководство отвечает за подготовку консолидированной финансовой отчетности, достоверно отражающей финансовое положение АО «UzAuto Motors» (далее «Компания») и его дочерних предприятий (далее «Группа») по состоянию на 31 декабря 2021 года, а также результаты его деятельности, движение денежных средств и изменения в собственном капитале за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»).

При подготовке консолидированной финансовой отчетности руководство несет ответственность за:

- обеспечение правильного выбора и применение принципов учетной политики;
- представление информации, в том числе данных об учетной политике, в форме, обеспечивающей уместность, достоверность, сопоставимость и понятность такой информации;
- раскрытие дополнительной информации в случаях, когда выполнения требований МСФО оказывается недостаточно для понимания пользователями отчетности того воздействия, которое те или иные сделки, а также прочие события или условия оказывают на финансовое положение и финансовые результаты деятельности Группы; и
- оценку способности Группы продолжать деятельность в обозримом будущем.

Руководство также несет ответственность за:

- разработку, внедрение и поддержание эффективной и надежной системы внутреннего контроля в Группе;
- ведение учета в форме, позволяющей раскрыть и объяснить сделки Группы, а также предоставить на любую дату информацию достаточной точности о консолидированном финансовом положении Группы и обеспечить соответствие консолидированной финансовой отчетности требованиям МСФО;
- ведение бухгалтерского учета в соответствии с законодательством и стандартами бухгалтерского учета Республики Узбекистан и МСФО;
- принятие всех разумно возможных мер по обеспечению сохранности активов Группы; и
- выявление и предотвращение фактов финансовых и прочих злоупотреблений.

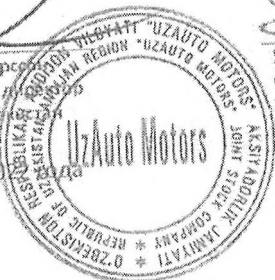
Консолидированная финансовая отчетность Группы за год, закончившийся 31 декабря 2021 года, была утверждена руководством 29 июня 2022 года.

От имени руководства:



Бу Инге Андерссон
Генеральный директор
Ташкент, Узбекистан

29 июня 2022 года



Умурзаков К. Дик
Финансовый директор
Ташкент, Узбекистан



Якубов А.И.
Главный бухгалтер
Ташкент, Узбекистан

АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

Акционерам Акционерного Общества «UzAuto Motors»:

Мнение

Мы провели аудит консолидированной финансовой отчетности АО «UzAuto Motors» («Компания») и его дочерних организаций («Группа»), состоящей из консолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2021 года, консолидированного отчета о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе, консолидированного отчета об изменениях в собственном капитале и консолидированного отчета о движении денежных средств за 2021 год, а также примечаний к консолидированной финансовой отчетности, включая краткий обзор основных положений учетной политики.

По нашему мнению, прилагаемая консолидированная финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях консолидированное финансовое положение Группы по состоянию на 31 декабря 2021 года, а также ее консолидированные финансовые результаты и консолидированное движение денежных средств за 2021 год в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»), выпущенными Советом по Международным стандартам финансовой отчетности.

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита («МСА»). Наша ответственность согласно указанным стандартам далее раскрывается в разделе «*Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности*» нашего заключения. Мы независимы по отношению к Группе в соответствии с Кодексом этики профессиональных бухгалтеров Совета по международным стандартам этики для бухгалтеров («Кодекс») и этическими требованиями, применимыми к нашему аудиту консолидированной финансовой отчетности в Республике Узбекистан, и нами выполнены прочие этические обязанности в соответствии с этими требованиями и Кодексом. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Эркин Аюпов, Квалификационный аудитор/Партнер по проекту

Наименование «Делойт» относится к одному или нескольким юридическим лицам, совместно входящим в компанию «Делойт Туш Томацу Лимитед» (ДТТЛ), и их аффилированным лицам. ДТТЛ (именуемая также «Международная сеть «Делойт»») и каждая фирма-участник ДТТЛ являются самостоятельными и независимыми юридическими лицами. ДТТЛ не предоставляет услуги клиентам напрямую. Более подробную информацию можно получить на сайте www.deloitte.com/about.

Важные обстоятельства

Мы обращаем внимание на Примечание 6 к консолидированной финансовой отчетности, в котором раскрыты корректировки сравнительных показателей за 2020 год. Это не привело к модификации нашего мнения.

Ключевые вопросы аудита

Ключевые вопросы аудита – это вопросы, которые, согласно нашему профессиональному суждению, являлись наиболее значимыми для нашего аудита консолидированной финансовой отчетности за текущий период. Эти вопросы были рассмотрены в контексте нашего аудита консолидированной финансовой отчетности в целом и при формировании нашего мнения об этой отчетности, и мы не выражаем отдельного мнения по этим вопросам.

Почему мы считаем вопрос ключевым для аудита?

Что было сделано в ходе аудита?

Условные обязательства

Группа раскрыла условные обязательства, возникшие в результате требования о привлечении Компании к солидарной субсидиарной ответственности по обязательствам ЗАО ПИИ «УздэуАвто-Воронеж» и ООО «УзавтоРус» (примечание 28). Учетная политика в отношении оценочных обязательств изложена в примечании 3, основные источники неопределенности в оценках изложены в примечании 4.

Оценка наличия существующего юридического требования, анализ вероятности соответствующего обязательства и анализ надежной расчетной оценки в значительной степени зависят от дискреционных оценок и допущений руководства.

Мы провели следующие процедуры в отношении условных обязательств:

- получили понимание процессов и контролей руководства по выявлению рисков, оценке исхода, оценке вероятности и надежной оценки сумм разбирательств, а также отражению судебных разбирательств в консолидированной финансовой отчетности;
- провели обсуждения с внутренним юридическим отделом Группы, другими департаментами, осведомленными о вопросах, связанных с исками, и внешними консультантами Группы с целью получения разъяснений и обоснований уместности факторов, которые привели к соответствующим оценкам;
- привлекли внутренних юридических экспертов для изучения всей доступной информации и оказания помощи в оценке ключевых допущений, использованных при оценке условного обязательства;
- получили письменные заключения по судебным делам от внешних консультантов Группы, заявления руководства в отношении оценки существующего требования, анализа вероятности и произведенных оценок;

Эркин Аюпов, Квалификационный аудитор/Партнер по проекту

Почему мы считаем вопрос ключевым для аудита?

В связи с уровнем суждений, связанных с признанием, оценкой и представлением условных обязательств, вытекающих из этих требований, и их потенциального существенного влияния на консолидированную финансовую отчетность, мы определили это как ключевой вопрос аудита.

Что было сделано в ходе аудита?

- оценили компетентность, независимость и объективность внешних консультантов Группы; а также
- проверили точность и полноту представления соответствующих условных обязательств в консолидированной финансовой отчетности.

Прочие сведения

Аудит консолидированной финансовой отчетности Группы за 2020 год был проведен другим аудитором, который выразил немодифицированное мнение в отношении указанной финансовой отчетности 15 апреля 2021 года.

В ходе аудита финансовой отчетности за 2021 год мы проверили корректировки сравнительных показателей за 2020 год, приведенные в Примечании 6 к финансовой отчетности. По нашему мнению, эти корректировки уместны и проведены должным образом. Мы не проводили аудит, обзорную проверку или любые другие процедуры в отношении консолидированной финансовой отчетности Группы за 2020 год, за исключением проверки корректировок, и, соответственно, не выражаем мнения или какой-либо другой формы уверенности в отношении консолидированной финансовой отчетности за 2020 год в целом.

Ответственность руководства и лиц, отвечающих за корпоративное управление, за консолидированную финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки консолидированной финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке консолидированной финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Группу, прекратить ее деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Эркин Аюпов, Квалификационный аудитор/Партнер по проекту



Лица, отвечающие за корпоративное управление, несут ответственность за надзор за подготовкой консолидированной финансовой отчетности Группы.

Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что консолидированная финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского заключения, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой консолидированной финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

- выявляем и оцениваем риски существенного искажения консолидированной финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;
- получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Группы;
- оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность оценочных значений, рассчитанных руководством и соответствующего раскрытия информации;
- делаем вывод о правомерности применения руководством допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в консолидированной финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение.

Эркин Аюпов, Квалификационный аудитор/Партнер по проекту

Deloitte.

Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Группа утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;

- проводим оценку представления консолидированной финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли консолидированная финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, отвечающими за корпоративное управление, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Мы также предоставляем лицам, отвечающим за корпоративное управление, заявление о том, что мы соблюдали все соответствующие этические требования в отношении независимости и информировали этих лиц обо всех взаимоотношениях и прочих вопросах, которые можно обоснованно считать оказывающими влияние на независимость аудитора, а в необходимых случаях – о соответствующих мерах предосторожности.

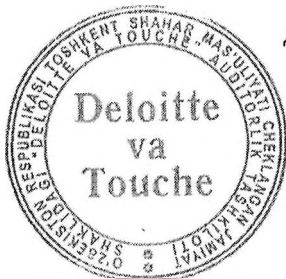
Из тех вопросов, которые мы довели до сведения лиц, отвечающих за корпоративное управление, мы определяем вопросы, которые были наиболее значимыми для аудита консолидированной финансовой отчетности за текущий период и, следовательно, являются ключевыми вопросами аудита. Мы описываем эти вопросы в нашем аудиторском заключении, кроме случаев, когда публичное раскрытие информации об этих вопросах запрещено законом или нормативным актом или когда в крайне редких случаях мы приходим к выводу о том, что информация о каком-либо вопросе не должна быть сообщена в нашем заключении, так как можно обоснованно предположить, что отрицательные последствия сообщения такой информации превысят общественно значимую пользу от ее сообщения.

ООО «Аудиторская организация «Делойт и Туш»
включена в реестр аудиторских организаций
Министерства Финансов Республики Узбекистан
от 8 июня 2021 года

Эркин Аюпов
Квалифицированный аудитор/
Партнер по проекту

Квалификационный сертификат аудитора на
проведение аудиторских проверок №04830 от 22
мая 2010 года, выданный Министерством
Финансов Республики Узбекистан.

29 июня 2022
Ташкент, Узбекистан



Директор
ООО Аудиторская организация «Делойт и Туш»

АО «UZAUTO MOTORS»

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ
(в тысячах долларов США, если не указано иное)

	Примечания	31 декабря 2021	31 декабря 2020 (пересчитано)*	1 января 2020 (пересчитано)†
АКТИВЫ				
Долгосрочные активы				
Основные средства	9	523,894	325,757	306,979
Нематериальные активы		2,311	1,530	847
Банковские депозиты	10	193,414	86,566	5,154
Депозиты с ограничениями по использованию	11	3,742	7,742	31,419
Займы выданные		4,647	4,162	-
Прочие долгосрочные активы		7,961	1,556	3,762
Итого долгосрочные активы		733,969	427,313	348,161
Краткосрочные активы				
Денежные средства и их эквиваленты	12	136,020	28,965	45,724
Денежные средства с ограничениями по использованию	13	70,648	38,244	111,331
Банковские депозиты	10	124,290	4,136	45,208
Депозиты с ограничениями по использованию	11	3,514	23,597	-
Займы выданные		7,567	4,553	4,593
Торговая и прочая дебиторская задолженность	14	206,776	271,172	196,186
Авансы, выданные поставщикам		179,900	113,020	52,635
Товарно-материальные запасы	15	767,036	335,905	489,697
Итого краткосрочные активы		1,495,751	869,592	945,314
ИТОГО АКТИВЫ		2,229,720	1,296,905	1,293,475
КАПИТАЛ				
Акционерный капитал	16	266,667	266,667	266,667
Дополнительно оплаченный капитал	15	131,611	131,611	131,611
Прочие резервы	16	96,604	88,443	88,443
Нераспределенная прибыль/(накопленный дефицит)		137,718	(11,685)	(159,215)
Совокупные курсовые разницы		(88,413)	(71,373)	(38,935)
Собственный капитал, приходящийся на акционеров		544,187	403,653	288,571
Компании		538	536	-
Неконтролирующие доли участия		544,725	404,189	288,571
ИТОГО КАПИТАЛ		544,725	404,189	288,571
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Долгосрочные обязательства				
Заемные средства	17	299,915	5,825	-
Обязательства по отложенному налогу на прибыль	27	22,022	25,926	28,778
Прочие долгосрочные обязательства		1,764	-	-
Итого долгосрочные обязательства		323,701	31,751	28,778
Краткосрочные обязательства				
Заемные средства	17	28,827	238,966	11,681
Торговая и прочая кредиторская задолженность	18	441,902	366,245	445,540
Налог на прибыль к уплате		5,079	6,708	-
Прочие налоги и уплате		1,704	1,252	17,169
Обязательства по договору	19	872,932	234,255	509,411
Дивиденды к уплате		8,443	11,820	-
Прочие обязательства		2,487	1,719	1,325
Итого краткосрочные обязательства		1,361,294	869,965	976,126
Итого обязательства		1,685,995	892,716	1,004,904
ИТОГО КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		2,229,720	1,296,905	1,293,475

*См. Подробнее в Примечании 6.

Одобрена к выпуску и подписана 29 июня 2022 года.

Бу Инго Андерсон
Генеральный директор
Ташкент, Узбекистан

Умурзаков К.Дж.
Финансовый директор
Ташкент, Узбекистан

Яллубра А.И.
Главный бухгалтер
Ташкент, Узбекистан

Примечание: Данное приложение является неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

АО «UZAUTO MOTORS»

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ И ПРОЧЕМ СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ
(в тысячах долларов США, если не указано иное)


	Примечания	2021	2020 (пересчитано)*
Выручка по договорам с клиентами	20	2,162,333	2,623,554
Себестоимость реализации	21	(1,836,945)	(2,250,538)
Валовая прибыль		325,388	373,016
Общехозяйственные и административные расходы	22	(93,053)	(86,116)
Коммерческие расходы	23	(57,323)	(56,612)
Ожидаемые кредитные убытки по торговой дебиторской задолженности	14	(1,424)	(7,279)
Прочие операционные доходы, нетто	24	26,963	7,361
Прибыль от операционной деятельности		200,851	230,370
Финансовые доходы		20,060	29,039
Финансовые расходы	25	(14,851)	(18,296)
Чистый убыток от курсовых разниц	26	(6,729)	(41,477)
Прибыль до налогообложения		199,031	199,636
Расходы по налогу на прибыль	27	(33,012)	(39,581)
Прибыль за год		166,019	160,055
Итого совокупный убыток:			
Статьи, которые могут быть реклассифицированы в прибыли или убытках:			
Курсовые разницы, возникающие в результате пересчета в валюту представления		(17,040)	(32,438)
ИТОГО СОВОКУПНЫЙ ДОХОД ЗА ГОД		148,979	127,617
Прибыль, относящаяся к:			
Акционерам компании		166,017	159,519
Неконтролирующим долям участия		2	536
Итого совокупный доход, относящийся к:			
Акционерам компании		148,977	127,081
Неконтролирующим долям участия		2	536

*См. Подробнее в Примечании 6.

Одобрена к выпуску и подписана 29 июня 2022 года.


Бу Инге Андерсен
Генеральный директор
Ташкент, Узбекистан




Умураэков К.Дж.
Финансовый директор
Ташкент, Узбекистан


Якубов А.И.
Главный бухгалтер
Ташкент, Узбекистан

Примечания на стр. 12-15 составляют неотъемлемую часть данной консолидированной финансовой отчетности.

АО «UZAUTO MOTORS»

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ КАПИТАЛА
(в тысячах долларов США, если не указано иное)


	Доля акционеров Компании				Нераспределенная прибыль/(накопленный дефицит)	Неконтролирующие доли участия	Итого
	Акционерный капитал	Дополнительно оплаченный капитал	Прочие резервы	Совокупные курсовые разницы			
На 1 января 2020 - как отражено ранее	266,667	131,611	88,443	(38,689)	(92,102)	-	355,930
Корректировка ошибки	-	-	-	(246)	(67,113)	-	(67,359)
Остаток на 1 января 2020 - пересчитано*	266,667	131,611	88,443	(38,935)	(159,215)	-	288,571
Прибыль за год	-	-	-	-	159,519	536	160,055
Прочий совокупный убыток за год	-	-	-	(32,438)	-	-	(32,438)
Итого совокупный доход за год	-	-	-	(32,438)	159,519	536	127,617
Дивиденды объявленные	-	-	-	-	(11,999)	-	(11,999)
Остаток на 31 декабря 2020 - пересчитано*	266,667	131,611	88,443	(71,373)	(11,695)	536	404,189
Прибыль за год	-	-	-	-	166,017	2	166,019
Прочий совокупный убыток за год	-	-	-	(17,040)	-	-	(17,040)
Итого совокупный доход за год	-	-	-	(17,040)	167,017	2	148,979
Прочие изменения	-	-	8,161	-	(8,161)	-	-
Дивиденды объявленные	-	-	-	-	(8,443)	-	(8,443)
Остаток на 31 декабря 2021	266,667	131,611	96,604	(88,413)	137,718	538	544,725

*См. Подробнее в Примечании 6.

Одобрена к выпуску и подписана 29 июня 2022 года.


 Birgitte Andersen
 Генеральный директор
 Ташкент, Узбекистан




 Умураэвова К.Д.
 Финансовый директор
 Ташкент, Узбекистан


 Ялубов А.М.
 Главный бухгалтер
 Ташкент, Узбекистан

Примечания на стр. 12-46 составляют неотъемлемую часть данной консолидированной финансовой отчетности.

АО «UZAUTO MOTORS»

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
(в тысячах долларов США, если не указано иное)


	Примечания	2021	2020
Движение денежных средств от операционной деятельности		199,031	199,636
Прибыль до налогообложения			
Корректировки на:			
Амортизацию основных средств	9	32,229	37,363
Амортизацию нематериальных активов		505	602
Убыток/(прибыль) от выбытия основных средств	24	4,271	(1,501)
Ожидаемые кредитные убытки по торговой дебиторской задолженности	14	1,424	7,279
Чистый убыток от курсовых разниц	26	6,729	41,477
Финансовые доходы		(20,060)	(29,039)
Финансовые расходы	25	14,851	18,296
Движение денежных средств от операционной деятельности до изменений в оборотном капитале и прочих изменений		<u>238,980</u>	<u>274,113</u>
Чистые изменения в:			
Торговая и прочая дебиторская задолженность		56,279	(77,127)
Авансы, выданные поставщикам		(72,744)	(60,385)
Товарно-материальные запасы		(455,473)	154,367
Депозиты с ограничениями по использованию		23,321	126
Денежные средства с ограничениями по использованию		19,873	30,373
Прочие долгосрочные активы		(6,405)	2,205
Торговая и прочая кредиторская задолженность		82,145	(132,519)
Обязательства по договору		660,347	(266,156)
Налоги и соответствующие платежи		484	(15,917)
Прочие обязательства		2,452	(302)
Денежные средства от операционной деятельности до уплаты вознаграждения и налога на прибыль		<u>549,259</u>	<u>(91,221)</u>
Проценты по займам	17	(4,801)	(5,539)
Проценты по торговой кредиторской задолженности		(7,036)	(9,398)
Проценты полученные		17,966	14,037
Налог на прибыль уплаченный		(37,780)	(33,071)
Чистые денежные средства, полученные от/(использованные в) операционной деятельности		<u>\$17,608</u>	<u>(125,192)</u>
Движение денежных средств от инвестиционной деятельности		(241,805)	(88,189)
Приобретение основных средств		1,375	3,416
Поступления от выбытия основных средств		(7,024)	(247)
Капитализированные проценты уплаченные	17	(1,380)	(1,394)
Приобретение нематериальных активов		(5,194)	(4,489)
Займы выданные		1,345	-
Погашение займов выданных		(287,259)	(90,034)
Банковские депозиты		67,371	65,895
Поступления по банковским депозитам			
Чистые денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности		<u>(472,571)</u>	<u>(115,042)</u>

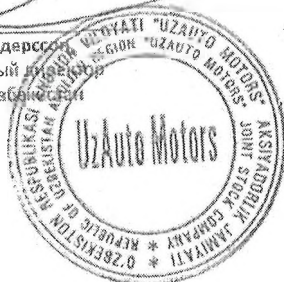
АО «UZAUTO MOTORS»


КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
(в тысячах долларов США, если не указано иное)


	Примечания	2021	2020
Движение денежных средств от финансовой деятельности			
Поступления от займов	17	323,861	345,057
Погашение займов	17	(239,899)	(112,405)
Дивиденды, выплаченные акционерам Компании		(11,820)	-
Чистые денежные средства, полученные от финансовой деятельности		72,142	232,652
Чистое увеличение/(уменьшение) денежных средств и их эквивалентов		117,179	(2,582)
Денежные средства и их эквиваленты на начало года	12	28,965	45,724
Влияние изменений курсов валют на денежные средства и их эквиваленты		(739)	5,537
Эффект пересчета в валюту представления		(9,385)	(14,714)
Денежные средства и их эквиваленты на конец года	12	136,020	28,965

Одобрена и выпущена и подписана 29 июня 2022 года.


Бу Инге Андерссон
Генеральный директор
Ташкент, Узбекистан




Улмурузов К.Д.
Финансовый директор
Ташкент, Узбекистан


Янубоб А.И.
Главный бухгалтер
Ташкент, Узбекистан

Примечания на стр. 12-45 составляют неотъемлемую часть данной консолидированной финансовой отчетности.

1. ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Организация и деятельность

АО «UzAuto Motors» («Компания») и его дочерние компании (совместно именуемые «Группа») являются производителями автомобилей и продают автомобили и запасные части под брендом Chevrolet дилерам и дистрибьюторам, главным образом, в Узбекистане и Казахстане.

Компания была создана как совместное предприятие с Daewoo Motor Company в марте 1993 года. В октябре 2005 года Компания стала полностью принадлежать АК «Узавтосаноат» («Материнская компания»). На основании Указа Президента Республики Узбекистан № ПП-800 Компания признана акционерным обществом «Дженерал Моторс Узбекистан» и расположена в Узбекистане. Компания изменила свое название с АО «Дженерал Моторс Узбекистан» на АО «UzAuto Motors» с 1 июля 2019 года.

В октябре 2017 года АК «Узавтосаноат» и компания General Motors, США (далее «GM») договорились о создании «Альянса GM Узбекистан», который представляет собой новую платформу сотрудничества, отвечающую потребностям растущей автомобильной промышленности Узбекистана. «Альянс GM Узбекистан» также предоставляет доступ к автомобильным технологиям и ноу-хау GM. В рамках «Альянса GM Узбекистан» Материнская компания берет на себя полный контроль над операционной деятельностью по производству автомобилей и автомобильных двигателей, включая продвижение автомобилей под брендом Ravon, которые также продаются на экспортных рынках. 25 августа 2020 года Материнская компания, которая является единственным акционером Компании, согласилась учредить ООО «UzAuto Passenger Vehicles Management», которое является непосредственной Материнской компанией Группы (далее «Непосредственная материнская компания»). Непосредственная материнская компания является единственным акционером Компании.

Материнская компания является государственной компанией, которая является доминирующим контролирующим органом (аналог государственного министерства) автомобильной промышленности в Республике Узбекистан. По состоянию на 31 декабря 2021 года конечной контролирующей стороной Компании являлось Правительство Республики Узбекистан.

Юридический адрес Компании: Республика Узбекистан, Андижанская область, г. Асака, ул. Хумо, 81. Производственные мощности Группы в основном расположены в Асаке (Андижанская область), городе Питнак (Хорезмская область) и Ташкенте, Узбекистан. На этих мощностях в течение 2021 и 2020 годов было выпущено десять моделей автомобилей под брендами Chevrolet и Ravon. Максимальная производственная мощность компании составляет около 415 тысяч автомобилей в год.

АО «UZAUTO MOTORS»

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (в тысячах долларов США, если не указано иное)

По состоянию на конец отчетного года Компании принадлежат следующие дочерние общества:

	Доля участия/прав голоса, %		Страна	Направление деятельности
	31 декабря 2021	31 декабря 2020		
ООО "Kurgontepa Tibbiyot Diagnostika Markazi"	100.00%	100.00%	Узбекистан	Услуги
ООО "Khonobod Sihatgohi"	100.00%	100.00%	Узбекистан	Услуги
ООО "Grand Auto Palace"	100.00%	100.00%	Узбекистан	Услуги
ООО «УзЛогистик»	99.66%	99.66%	Узбекистан	Услуги
ООО «Научно-исследовательский центр»	100.00%	100.00%	Узбекистан	Услуги
ООО «Автосаноат-Инжиниринг»	97.73%	97.25%	Узбекистан	Услуги

В феврале 2020 года принято решение о создании ООО «Научно-исследовательский центр». Доля Группы составляет 100%. В апреле 2020 года Компания приобрела 99,66% доли в уставном капитале ООО «УзЛогистик», специализирующегося на перевозке товаров и логистических услугах, за денежное вознаграждение в размере 6,280 тыс. долл. США (по официальному обменному курсу на дату принятия решения Наблюдательным советом). В марте 2020 года Компания приобрела 95,46% долю в ООО «Автосаноат-Инжиниринг» путем передачи доли Компании в ООО «Автосан Универсал Сервис» на сумму 5,960 тыс. долл. США (по официальному курсу на дату принятия решения Наблюдательным советом) в качестве вознаграждения. В августе 2020 года и июне 2021 года Компания приобрела дополнительно 1,80% и 0,41% акций ООО «Автосаноат-Инжиниринг» за денежное вознаграждение в размере 18,609 тыс. долл. США и 3,323 тыс. долл. США соответственно (по официальному курсу на дату принятия решения Наблюдательным советом). В сентябре 2020 года ООО «Асакинский автомобильный завод» было ликвидировано. Все эти предприятия находились под общим контролем Материнской компании.

По состоянию на 31 декабря 2021 и 2020 годов в Компании работало 11,196 и 11,225 сотрудников, соответственно.

Операционная среда

Экономика Узбекистана по-прежнему демонстрирует характеристики развивающегося рынка, включая, помимо прочего, фактор валюты, которая не является свободно конвертируемой за пределами страны, и низкий уровень ликвидности на долговых и фондовых рынках.

Экономическая стабильность в Узбекистане в значительной степени зависит от эффективности экономических мер, принимаемых правительством Узбекистана, а также от других правовых, нормативных и политических изменений, которые находятся вне контроля Группы.

На финансовое положение и результаты деятельности Группы будут по-прежнему влиять будущие политические и экономические события в Узбекистане, включая применение и толкование действующего и будущего законодательства и налоговых правил, которые оказывают большое влияние на автомобильные рынки Узбекистана и экономику в целом.

Руководство принимает необходимые меры для обеспечения устойчивости деятельности Группы, однако руководство может предсказать эффективность и последовательность таких политических и экономических изменений и их влияние на финансовые результаты Группы.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
(в тысячах долларов США, если не указано иное)

В июне 2021 года S&P Global Ratings подтвердило долгосрочные и краткосрочные рейтинги Узбекистана по обязательствам в иностранной и национальной валюте на уровне «BB-/B». Однако прогноз был повышен до стабильного. Решение было принято в связи с замедлением роста внешнего долга страны, улучшением налогово-бюджетной политики и реформ.

В марте 2020 года Всемирная организация здравоохранения объявила вспышку COVID-19 глобальной пандемией. В ответ на пандемию власти Узбекистана приняли многочисленные меры, направленные на сдерживание распространения и воздействия COVID-19, такие как запреты и ограничения на поездки, карантин, самоизоляция и ограничения деловой деятельности, включая закрытие компаний. Эти меры, среди прочего, серьезно ограничили экономическую активность в Узбекистане и оказали негативное влияние на бизнес, участников рынка, клиентов Группы, а также на экономику Узбекистана и мировую экономику. В течение 2021 года деловая деятельность постепенно восстановилась после пандемии коронавируса и начала возвращаться на уровень до пандемии.

На момент выпуска данной консолидированной финансовой отчетности пандемия оказала значительное влияние на продажи Группы следующим образом. В 2020 году в связи с пандемией увеличился спрос на компьютерную и медицинскую технику. Соответственно, производители полупроводников, используемых в производстве легковых автомобилей, переориентировали свои цепочки поставок на сектора бытовой электроники и медицины. В результате нехватка полупроводников повлияла на Группу и привела к снижению объема производства и продажи автомобилей, а также к увеличению незавершенного производства и договорных обязательств. Группа продолжает тесно сотрудничать с GM для разрешения этой проблемы, и считает, что компоненты, содержащие микросхемы, могут быть быстро доставлены воздушным транспортом, при необходимости. Руководство ожидает, что нехватка полупроводников окажет временное влияние на деятельность Группы. Существенного влияния на показатели ликвидности, платежеспособности и другие финансовые показатели не было, однако прогнозировать будущие последствия не представляется возможным.

Будущие последствия текущей экономической ситуации и вышеуказанных мер трудно предсказать, а текущие ожидания и оценки руководства могут отличаться от фактических результатов. Руководство продолжит отслеживать потенциальное воздействие и примет все возможные меры для смягчения любых последствий.

2. ПРИНЦИПЫ ПОДГОТОВКИ ОТЧЕТНОСТИ

Настоящая консолидированная финансовая отчетность была подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»), выпущенными Советом по Международным стандартам финансовой отчетности («Совет по МСФО»).

Консолидированная финансовая отчетность была утверждена руководством для выпуска 29 июня 2022 года.

Принцип непрерывности деятельности

Данная консолидированная финансовая отчетность была подготовлена на основе принципа непрерывности деятельности. При оценке статуса непрерывности деятельности руководство Группы приняло во внимание ее финансовое положение, ожидаемые результаты коммерческой деятельности в будущем, займы и другие доступные кредитные линии, прогнозное соблюдение условий по этим займам, обязательства по капитальным затратам и планы будущего расширения, а также проанализировало влияние макроэкономических событий на деятельность Группы.

Таким образом, Группа считает, что может продолжить непрерывно свою деятельность в обозримом будущем. У Группы нет ни намерения, ни необходимости ликвидировать или значительно сократить масштабы своей деятельности. Руководство считает, что нет существенных неопределенностей, которые могут вызвать значительные сомнения в способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность, и, как следствие, настоящая консолидированная финансовая отчетность была подготовлена в соответствии с принципом непрерывности деятельности.

3. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ

Основа консолидации

Дочерние предприятия

Консолидированная финансовая отчетность Группы включает отчетность Компании и всех ее дочерних организаций, с даты фактического начала контроля до даты фактического прекращения контроля. Организация считается контролируемой в случае, если Компания имеет полномочия в отношении объекта инвестиций, имеет права/несет риски по переменным результатам деятельности организации-объекта инвестиций и может использовать свои полномочия для оказания влияния на доходы от участия в объекте инвестиций. Компания проводит оценку наличия у нее контроля над объектом инвестиций, если факты и обстоятельства указывают на то, что произошли изменения в одном или более из трех элементов контроля, перечисленных выше. Консолидация дочернего предприятия начинается тогда, когда Компания получает контроль над дочерним предприятием и прекращается в момент утраты контроля над ним.

Неконтролирующие доли участия, представляющие собой доли владения, и дающие право их держателям на пропорциональную долю чистых активов при ликвидации, могут первоначально оцениваться по справедливой стоимости или в размере пропорциональной части неконтролирующей доли участия в справедливой стоимости идентифицируемых чистых активов приобретенного бизнеса. Выбор способа оценки проводится для каждого приобретения отдельно.

Все внутригрупповые активы и обязательства, собственный капитал, прибыль, убытки и движение денежных средств по операциям между компаниями Группы при консолидации исключаются.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
(в тысячах долларов США, если не указано иное)

Функциональная валюта

Функциональной валютой Компании и ее дочерних предприятий, а также валютой представления отчетности является узбекский сум.

Валюта представления

Настоящая консолидированная финансовая отчетность представлена в долларах США («долл. США»), поскольку руководство считает, что это более удобная валюта представления данных для ее пользователей и обычная валюта представления данных в автомобильной отрасли.

Перевод из функциональной валюты в валюту представления осуществляется следующим образом:

- *активы и обязательства* пересчитываются в валюту представления по обменным курсам, действующим на каждую отчетную дату;
- *статьи доходов и расходов* пересчитываются по средним обменным курсам за период, если обменные курсы существенно не менялись в течение этого периода, в противном случае используются обменные курсы на дату совершения сделок;
- *курсовые разницы* отражаются в составе совокупных курсовых разниц в составе отчета об изменениях капитала;
- *движение денежных средств*: остатки денежных средств на начало и конец каждого представленного отчетного периода пересчитываются по обменным курсам на соответствующие даты. Все потоки денежных средств пересчитываются по средним обменным курсам за период, если обменные курсы существенно не менялись в течение этого периода, в противном случае используются обменные курсы на дату совершения сделок. Возникающие курсовые разницы отражаются как эффект пересчета в валюту представления.

Обменные курсы, использованные при подготовке данной консолидированной финансовой отчетности, представлены ниже:

	31 декабря 2021	31 декабря 2020
<i>Курсы обмена 1 доллара США, сум</i>		
Курсы валют на конец года	10,837.66	10,476.92
Средние обменные курсы за год	10,609.98	10,055.78

Операции в иностранной валюте

При подготовке консолидированной финансовой отчетности Группы операции в валюте, отличной от функциональной валюты Группы («иностранная валюта»), учитываются по обменным курсам на дату совершения операции. Денежные статьи, выраженные в иностранных валютах, пересчитываются по соответствующему валютному курсу на дату составления финансовой отчетности. Неденежные статьи, учитываемые по справедливой стоимости и выраженные в иностранной валюте, подлежат пересчету по обменным курсам, действовавшим на дату определения справедливой стоимости. Неденежные статьи, отраженные по исторической стоимости, выраженной в иностранной валюте, не пересчитываются.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
(в тысячах долларов США, если не указано иное)

Основные средства

Основные средства отражаются по стоимости приобретения, за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения.

Амортизация начисляется равномерно в течение ожидаемого срока полезного использования активов на следующей основе:

	Срок полезной службы, в годах
Здания и благоустройство территории	7-30
Машины и оборудование	5-25
Транспортные средства	5
Компьютеры и офисное оборудование	5-7

Ожидаемые сроки полезного использования, балансовая стоимость и метод начисления амортизации анализируются на конец каждого отчетного периода, при этом все изменения в оценках отражаются в отчетности без пересмотра сравнительных показателей.

Объект основных средств списывается в случае выбытия или когда от дальнейшего использования актива не ожидается экономических выгод. Доход или убыток от продажи или прочего выбытия объектов основных средств определяется как разница между ценой продажи и балансовой стоимостью этих объектов и признается в прибылях и убытках.

Обесценение нефинансовых активов

Группа проводит проверку наличия индикаторов обесценения балансовой стоимости основных средств на каждую отчетную дату. В случае обнаружения таких признаков рассчитывается возмещаемая стоимость соответствующего актива с целью определения размера убытка от обесценения (если таковой имеется). В тех случаях, когда невозможно оценить возмещаемую стоимость отдельного актива, Группа оценивает возмещаемую стоимость генерирующей единицы, к которой относится такой актив. Стоимость корпоративных активов Группы также распределяется на отдельные генерирующие единицы или наименьшие группы генерирующих единиц, для которых может быть найден разумный и последовательный метод распределения.

Возмещаемая стоимость определяется как наибольшее из справедливой стоимости актива за вычетом коммерческих расходов и экономической выгоды от использования. При оценке экономической выгоды от использования ожидаемые будущие потоки денежных средств дисконтируются до приведенной стоимости с использованием ставки дисконтирования до налогообложения, отражающей текущую рыночную оценку стоимости денег во времени и рисков, присущих данному активу, в отношении которых оценка будущих денежных потоков не корректировалась.

Если возмещаемая стоимость актива (или генерирующей единицы) оказывается ниже его балансовой стоимости, балансовая стоимость этого актива (генерирующей единицы) уменьшается до возмещаемой стоимости. Убытки от обесценения сразу отражаются в прибыли или убытке за исключением случаев, когда актив подлежит регулярной переоценке (в этом случае убыток от обесценения учитывается как уменьшение резерва переоценки). Если убытки от обесценения превышают сумму прироста стоимости от переоценки такого актива, дополнительные убытки от обесценения признаются в составе прибыли или убытка.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

(в тысячах долларов США, если не указано иное)

В случаях, когда убыток от обесценения впоследствии восстанавливается, балансовая стоимость актива (генерирующей единицы) увеличивается до суммы, полученной в результате новой оценки его возмещаемой стоимости, таким образом, чтобы новая балансовая стоимость не превышала балансовую стоимость, которая была бы определена, если бы по этому активу (генерирующей единице) не был отражен убыток от обесценения в предыдущие годы. Восстановление убытка от обесценения признается непосредственно в прибыли или убытке, если это устранит убыток от обесценения, признанный в отношении такого актива в предыдущие годы.

Финансовые инструменты

Финансовые активы

Финансовые активы признаются в консолидированном отчете о финансовом положении, когда Компания становится стороной договорных отношений по соответствующему финансовому инструменту.

Финансовые активы в основном включают денежные средства и их эквиваленты, денежные средства с ограничениями по использованию, банковские депозиты, депозиты с ограничениями по использованию, торговую и прочую дебиторскую задолженность, выданные займы и оцениваются по амортизированной стоимости.

Группа не применяет учет хеджирования и не имеет финансовых инструментов, оцениваемых по справедливой стоимости через прочий совокупный доход.

Торговая и прочая дебиторская задолженность. Торговая и прочая дебиторская задолженность первоначально признается по справедливой стоимости и впоследствии оценивается по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки за вычетом резерва под ожидаемые кредитные убытки.

Денежные средства и их эквиваленты. Денежные средства и их эквиваленты включают денежные средства в кассе, банковские депозиты до востребования и другие краткосрочные высоколиквидные инвестиции с первоначальным сроком погашения не более трех месяцев.

Обесценение финансовых активов

В соответствии с МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» в каждом отчетном периоде Группа оценивает наличие объективных свидетельств обесценения финансовых активов, оцениваемых по амортизированной стоимости, в соответствии с моделью ожидаемых кредитных убытков. Сумма ожидаемых кредитных убытков должна обновляться на каждую отчетную дату с целью отражения изменений в кредитном риске с момента первоначального признания соответствующего финансового инструмента.

Группа всегда признает ожидаемые кредитные убытки за весь срок по торговой дебиторской задолженности («упрощенный подход» в соответствии с МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты»). Ожидаемые кредитные убытки по таким финансовым активам оцениваются с использованием матрицы оценочных резервов, основанной на прошлом опыте возникновения кредитных убытков в Группе, скорректированной на факторы, специфичные для заемщика, общие экономические условия и оценку как текущего, так и прогнозируемого развития условий по состоянию на отчетную дату.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

(в тысячах долларов США, если не указано иное)

Группа считает, что дефолт наступает не позже, чем когда финансовый актив просрочен на 180 дней. Тем не менее в некоторых случаях Группа также может рассматривать в качестве дефолта случаи, когда информация, сформированная на внутреннем уровне или полученная из внешних источников, указывает, что заемщик вероятнее всего в полном объеме не осуществит выплаты в пользу кредиторов, включая Группу (не принимая во внимание залог, удерживаемый Группой). Группа списывает финансовый актив при наличии информации, указывающей, что вероятность возмещения отсутствует.

Ожидаемые уровни убытков основаны на анализе платежей иностранных дилеров за период в 36 месяцев до каждой отчетной даты и соответствующих исторических кредитных убытках, понесенных в течение этого периода. Исторические нормы убытков корректируются с учетом текущей и прогнозной информации о макроэкономических факторах, влияющих на способность клиентов погасить дебиторскую задолженность. Группа определила, что ВВП и уровень безработицы в странах, в которых она продает свои товары и услуги, являются наиболее значимыми факторами, и соответствующим образом корректирует исторические уровни убытков на основе ожидаемых изменений этих факторов.

В отношении прочих финансовых инструментов, Группа признает ожидаемые кредитные убытки за весь срок в случае, когда происходит значительное увеличение кредитного риска с момента первоначального признания. Однако если по состоянию на отчетную дату отсутствует значительное увеличение кредитного риска по финансовому инструменту с момента первоначального признания, Группа должна оценивать оценочный резерв под убытки по данному финансовому инструменту в сумме, равной 12-месячным ожидаемым кредитным убыткам.

Прекращение признания финансовых активов

Группа прекращает признавать финансовые активы только в случае прекращения договорных прав на денежные потоки по ним или в случае передачи финансового актива и соответствующих рисков и выгод другому предприятию. Если Группа не передает и не сохраняет практически все риски и выгоды от владения активом и продолжает контролировать переданный актив, то она продолжает отражать свою долю в данном активе и связанные с ним возможные обязательства. Если Группа сохраняет практически все риски и выгоды от владения переданным финансовым активом, она продолжает учитывать данный финансовый актив, а полученные при передаче средства отражает в виде обеспеченного займа.

Финансовые обязательства

Финансовые обязательства в основном представлены торговой и прочей кредиторской задолженностью, займами и дивидендами к выплате. Такие обязательства первоначально оцениваются по справедливой стоимости, за вычетом затрат по сделке, и впоследствии оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки, с признанием процентных расходов по методу эффективной процентной ставки.

Торговая и прочая кредиторская задолженность. Торговая кредиторская задолженность начисляется по факту исполнения контрагентом своих договорных обязательств и первоначально отражается по справедливой стоимости и впоследствии по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной ставки процента.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

(в тысячах долларов США, если не указано иное)

Заемные средства. Заемные средства (состоящие из выпущенных долговых ценных бумаг, банковских займов у банка, прочих займов и обязательств по аренде) первоначально признаются по справедливой стоимости, скорректированной на непосредственно связанные с ними затраты по сделке, и впоследствии учитываются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки.

Прекращение признания финансовых обязательств

Группа списывает финансовые обязательства только в случае их погашения, аннулирования или истечения срока требования по ним.

Налог на прибыль

Расходы по налогу на прибыль представляют собой сумму текущего и отложенного налога.

Текущий налог

Сумма текущего налога определяется исходя из величины налогооблагаемой прибыли за год. Налогооблагаемая прибыль отличается от прибыли, отраженной в составе прибыли или убытка, поскольку она исключает статьи доходов или расходов, которые облагаются налогом или подлежат вычету в другие годы и, кроме того, исключает статьи, которые никогда не облагаются налогом и не подлежат вычету. Обязательства по текущему налогу на прибыль рассчитываются с использованием ставок налогообложения, установленных законодательством, вступившим или практически вступившим в силу на отчетную дату.

Отложенный налог

Отложенный налог признается в отношении разниц между балансовой стоимостью активов и обязательств, отраженных в консолидированной финансовой отчетности, и соответствующими данными налогового учета, используемыми при расчете налогооблагаемой прибыли. Отложенные налоговые обязательства отражаются с учетом всех налогооблагаемых временных разниц, а отложенные налоговые активы отражаются с учетом всех вычитаемых временных разниц при условии высокой вероятности получения в будущем налогооблагаемой прибыли, достаточной для использования этих временных разниц. Балансовая стоимость отложенных налоговых активов пересматривается на конец каждого отчетного периода и уменьшается, если вероятность получения в будущем налогооблагаемой прибыли, достаточной для полного или частичного использования этих активов, более не является высокой.

Отложенные налоговые активы и обязательства рассчитываются с использованием ставок налогообложения, которые, как ожидается, будут применяться в период погашения обязательства или реализации актива, исходя из ставок налогообложения, установленных законодательством, вступившим или практически вступившим в силу на отчетную дату. Оценка отложенных налоговых обязательств и активов отражает налоговые последствия намерений Группы (по состоянию на отчетную дату) в отношении способов возмещения или погашения балансовой стоимости активов и обязательств.

Взаимозачет по отложенным налоговым активам и обязательствам производится в том случае, когда имеется законное право зачесть текущие налоговые активы против текущих налоговых обязательств, которые относятся к налогу на прибыль, взимаемому одним и тем же налоговым органом, и Компания планирует возместить свои текущие налоговые активы и погасить налоговые обязательства на нетто-основе. Текущие и отложенные налоги признаются в прибылях и убытках, кроме случаев, когда они относятся к статьям, напрямую относимым в состав прочего совокупного дохода или капитала. В этом случае текущие и отложенные налоги также признаются в прочем совокупном доходе или напрямую в капитале, соответственно.

Запасы

Товарно-материальные запасы отражаются по наименьшей из себестоимости и чистой стоимости реализации. 1 января 2021 года Группа приняла решение изменить формулу расчета себестоимости, используемую для запасов, в целях обеспечения соответствия отраслевой практике. Ранее Группа использовала формулу расчета себестоимости в порядке поступления. С 1 января 2021 года стоимость запасов определяется по формуле средневзвешенной стоимости. Группа оценила, что влияние изменения не было существенным для консолидированной финансовой отчетности за предыдущий период. Чистая цена возможной реализации представляет собой расчетную цену реализации запасов за вычетом всех предполагаемых затрат на доработку и коммерческих расходов.

Резервы предстоящих расходов и платежей

Резервы предстоящих расходов отражаются в учете, когда у Группы есть обязательства (юридические или обусловленные нормами делового оборота), возникшие в результате прошлых событий и существует высокая вероятность того, что Группа должна будет погасить данные обязательства, а размер таких обязательств может быть оценен.

Величина резерва предстоящих расходов, отражаемая в учете, представляет собой наилучшую оценку суммы, необходимой для погашения обязательств, определенную на отчетную дату с учетом рисков и неопределенностей, характерных для данных обязательств. Если величина резерва предстоящих расходов рассчитывается на основании предполагаемых денежных потоков по погашению обязательств, то резерв предстоящих расходов определяется как приведенная стоимость таких денежных потоков (если влияние изменения стоимости денег во времени является существенным).

Если ожидается, что выплаты, необходимые для погашения обязательств, будут частично или полностью возмещены третьей стороной, соответствующая дебиторская задолженность отражается при условии практически полной уверенности в том, что возмещение будет получено и возможности надежной оценки суммы этой дебиторской задолженности.

Гарантии

Группа предоставляет гарантию на период 3 лет или 100,000 км пробега после продажи (в зависимости от того, что наступит раньше). Группа оценивает затраты, которые могут быть понесены в связи с ее гарантийными обязательствами, и отражает обязательство в сумме таких затрат при продаже продукта и признании выручки. Факторы, влияющие на гарантийные обязательства Группы, включают количество проданных единиц, исторический и ожидаемый уровень гарантийных претензий по гарантии в отношении каждой модели. Группа периодически переоценивает свои гарантийные обязательства и при необходимости корректирует суммы.

Признание выручки

Выручка – это доход от реализации продукции в ходе обычной деятельности Группы.

Группа осуществляла продажи автомобилей на внутреннем рынке через дилеров, выступающих в качестве агентов. Группа признает выручку в момент перехода контроля к конечному покупателю. В некоторых случаях покупатели имеют право вернуть неисправный товар, а в других случаях – имеют право на ремонт неисправного товара. Накопленный опыт и рыночные данные используются для оценки и обеспечения таких обязательств.

Как правило, продажа осуществляется на условиях полной предоплаты. Группа применяет упрощение практического характера в отношении краткосрочных авансов, полученных от покупателей. То есть обещанная сумма возмещения не корректируется с учетом влияния значительного компонента финансирования, если период между передачей обещанного товара или услуги и оплатой составляет один год или менее. Некоторые продажи на внутреннем рынке осуществляются в рассрочку. Выручка от этих продаж признается по справедливой стоимости выручки от продаж, которая представляет собой чистую текущую стоимость будущего вознаграждения.

4. СУЩЕСТВЕННЫЕ СУЖДЕНИЯ В ПРИМЕНЕНИИ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ ГРУППЫ

В процессе применения положений учетной политики, руководство использует суждения, которые оказывают значительное влияние на признанные в отчетности суммы, и формирует оценки и допущения в отношении балансовой стоимости активов и обязательств, которые не являются очевидными из других источников. Оценочные значения и лежащие в их основе допущения формируются исходя из прошлого опыта и прочих факторов, которые считаются уместными в конкретных обстоятельствах. Фактические результаты могут отличаться от данных оценок.

Оценки и связанные с ними допущения регулярно пересматриваются. Изменения в оценках отражаются в том периоде, в котором оценка была пересмотрена, если изменение влияет только на этот период, либо в том периоде, к которому относится изменение, и в будущих периодах, если изменение влияет как на текущие, так и на будущие периоды.

Существенные допущения, использованные при применении учетной политики

При выборе надлежащей учетной политики не применялись существенные суждения.

Ключевые источники неопределенности в оценках

Основные допущения, касающиеся будущих и прочих основных источников неопределенности в оценках на отчетную дату, которые имеют значительный риск вызвать существенные корректировки текущей стоимости активов и обязательств в течение следующего финансового года, представлены далее:

Обязательства и судебные риски

В ходе судопроизводства по делу о банкротстве в отношении ЗАО ПИИ «УзДЭУ-Воронеж», ООО «УзДЭУ Авто-Уфа» и ООО «УзавтоРус», расположенных в России, конкурсные управляющие предъявили иск к Компании и Материнской компании, утверждая, что Компания несет субсидиарную ответственность по обязательствам ЗАО ПИИ «УзДЭУ-Воронеж», ООО «УзДЭУ Авто-Уфа» и ООО «УзавтоРус». Если эти судебные разбирательства будут решены не в пользу Группы, от Группы может потребоваться выплата существенной компенсации и возмещений, уплата штрафов или осуществление других действий, требующих существенных финансовых затрат. Судебные процессы часто сопряжены со сложными юридическими вопросами и связаны с высокой степенью неопределенности. Соответственно, оценка того, существует ли обязательство на отчетную дату в результате события в прошлом, а также вероятность оттока денежных средств в будущем и возможность достоверной оценки обязательства, в значительной степени зависит от оценок руководства. Группа регулярно оценивает текущую стадию судебного разбирательства, в том числе с привлечением внешнего юрисконсульта. Поэтому существует вероятность того, что суммы резервов на незавершенные или потенциальные судебные разбирательства необходимо будет скорректировать в связи с будущими событиями. Изменения в оценках и предположениях могут оказать существенное влияние на будущую прибыльность Группы. Также возможно, что резервы, признанные для некоторых судебных разбирательств, могут оказаться недостаточными после их завершения. У Группы также могут возникнуть обязательства по выплатам в ходе судебных разбирательств, в отношении которых не были созданы резервы. Окончательное решение любого такого разбирательства может оказать существенное влияние на результаты деятельности и движение денежных средств Группы за конкретный отчетный период. Дополнительная информация об обязательствах, судебных рисках и процедурах регулирования представлена в Примечании 28.

Налогообложение

Налоговая система в Республике Узбекистан продолжает развиваться и характеризуется частыми изменениями в законодательстве, официальных заявлениях и судебных решениях, которые иногда противоречивы и допускают различное толкование различными налоговыми органами.

Налоги подлежат проверке и рассмотрению органами различных уровней, которые имеют право налагать серьезные штрафы и пени. Налоговые периоды остаются открытыми для проверки налоговыми органами в течение пяти календарных лет.

Все эти обстоятельства могут создавать в Республике Узбекистан налоговые риски более значительные, чем в других странах. Руководство считает, что оно адекватно отразило налоговые обязательства, основываясь на своем толковании применимого налогового законодательства Узбекистана, официальных заявлениях и судебных решениях. Однако толкования налоговых органов и судов, особенно в связи с реформой высших судов, разрешающих налоговые споры, могут отличаться, и влияние на данную консолидированную финансовую отчетность, если властям удастся обеспечить применение своих толкований, может быть значительным.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
(в тысячах долларов США, если не указано иное)

5. ПРИНЯТИЕ НОВЫХ И ПЕРЕСМОТРЕННЫХ СТАНДАРТОВ

На дату утверждения данной консолидированной финансовой отчетности Группа не применяла следующие новые и пересмотренные МСФО, которые были выпущены, но не вступили в силу:

МСФО (IFRS) 17 (включая поправки к МСФО (IFRS) 17 от июня 2020 года)	«Договоры страхования»
Поправки к МСФО (IFRS) 10 и МСФО (IAS) 28	«Продажа или передача активов между инвестором и его ассоциированной организацией или в рамках совместного предприятия»
Поправки к МСФО (IAS) 1	«Классификация обязательств в качестве краткосрочных или долгосрочных»
Поправки к МСФО (IFRS) 3	«Ссылки на «Концептуальные основы»»
Поправки к МСФО (IAS) 16	«Основные средства – Поступления от продажи продукции, произведенной до использования основных средств в соответствии с намерениями руководства»
Поправки к МСФО (IAS) 37	«Обременительные договоры – Затраты на исполнение договора»
«Ежегодные улучшения МСФО, период 2018-2020 годов»	Поправки к МСФО (IFRS) 1 «Первое применение Международных стандартов финансовой отчетности», МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты», МСФО (IFRS) 16 «Аренда» и МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство»
Поправки к МСФО (IAS) 1 и Практическим рекомендациям № 2 по МСФО (IFRS)	«Раскрытие информации об учетной политике»
Поправки к МСФО (IAS) 8	«Учетная политика и определение бухгалтерских оценок»
Поправки к МСФО (IAS) 12	«Отложенный налог, связанный с активами и обязательствами, возникающими в результате одной операции»

Руководство не ожидает, что принятие перечисленных выше стандартов окажет существенное влияние на финансовую отчетность Группы в будущих периодах.

6. КОРРЕКТИРОВКИ ОТЧЕТНОСТИ ПРЕДЫДУЩЕГО ГОДА

После выпуска финансовой отчетности Группы за год, закончившийся 31 декабря 2020 года, руководство Группы определило, что срок полезной службы группы нематериальных активов, представляющих собой права и ноу-хау, изначально был недостоверно завышен, поэтому эта группа нематериальных активов была амортизирована некорректно. Эта ошибка привела к существенному занижению накопленной амортизации, признанной до 2020 года, и соответствующему завышению балансовой стоимости нематериальных активов. В результате нематериальные активы, соответствующий отложенный налог и собственный капитал Группы по состоянию на 1 января 2020 года и 31 декабря 2020 года, а также соответствующие суммы в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе, относящиеся к амортизации нематериальных активов, классифицированные в составе себестоимости продаж и соответствующий расход по налогу на прибыль за год, закончившийся 31 декабря 2020 года, были пересчитаны на основании ранее представленных сумм. Совокупные курсовые разницы и курсовые разницы от пересчета в валюту представления, признанные в составе прочего совокупного дохода, также были пересчитаны.

АО «UZAUTO MOTORS»

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

(в тысячах долларов США, если не указано иное)

Влияние пересчета на отчет о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2020 года представлено следующим образом:

	Отражено в отчетности до корректировок	Корректировка	После корректировок
Нематериальные активы	60,774	(59,244)	1,530
(Нераспределенная прибыль)/накопленный дефицит	(50,040)	61,735	11,695
Совокупные курсовые разницы	77,143	(5,770)	71,373
Обязательства по отложенному налогу на прибыль	(29,205)	3,279	(25,926)
Итого активы	1,356,149	(59,244)	1,296,905
Итого обязательства	(895,995)	3,279	(892,716)
Итого капитал	(460,154)	55,965	(404,189)

Влияние пересчета на отчет о финансовом положении по состоянию на 1 января 2020 года представлено следующим образом:

	Отражено в отчетности до корректировок	Корректировка	После корректировок
Нематериальные активы	71,462	(70,615)	847
Накопленный дефицит	92,102	67,113	159,215
Совокупные курсовые разницы	38,689	246	38,935
Обязательства по отложенному налогу на прибыль	(32,034)	3,256	(28,778)
Итого активы	1,364,090	(70,615)	1,293,475
Итого обязательства	(1,008,160)	3,256	(1,004,904)
Итого капитал	(355,930)	67,359	(288,571)

Влияние пересчета на отчет о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе за год, закончившийся 31 декабря 2020 года, представлено следующим образом:

	Отражено в отчетности до корректировок	Корректировка	После корректировок
Себестоимость реализации	(2,255,577)	5,039	(2,250,538)
Расходы по налогу на прибыль	(39,920)	339	(39,581)
Курсовые разницы, возникающие в результате пересчета в валюту представления	(38,454)	6,016	(32,438)
Итого совокупный доход за год	116,223	11,394	127,617

7. ИНФОРМАЦИЯ ПО СЕГМЕНТАМ

Исполнительный совет Группы (орган, ответственный за принятие решений по операционной деятельности) изучив результаты деятельности Группы с точки зрения продукта, определил два отчетных сегмента бизнеса:

- Местное производство – производство автомобилей и их реализация в Узбекистане и некоторых странах СНГ; а также
- Сбор по методу SUP – продажа импортных автомобилей на местном рынке. Сюда входят следующие модели Chevrolet: Tahoe, Traverse, Equinox, Trailblazer, Malibu и Tracker, которые импортируются из Таиланда, Китая, Республики Корея и США.

Крупно-узловая сборка по методу SKD – это импорт комплектов частично собранных деталей с окончательной сборкой на производственных мощностях Группы для продажи покупателям. Группа практически прекратила эту деятельность в 2021 году, и, следовательно, она больше не представляет собой отдельный операционный сегмент и, таким образом, была включена для целей отчетности в сегмент SUP.

Все остальные сегменты включают производство и продажу запасных частей, реализацию импортных автомобилей в Узбекистане и некоторых странах СНГ, а также прочие виды деятельности, не являющиеся отчетными операционными сегментами, так как они не рассматриваются отдельно Исполнительным советом для принятия решений о распределении ресурсов и оценке эффективности.

Руководитель, ответственный за принятие решений по операционной деятельности, рассматривает внутреннюю отчетность Группы для оценки эффективности и распределения ресурсов. Внутренняя отчетность основана на показателях, отличных от показателей, используемых в данной консолидированной финансовой отчетности.

8. СДЕЛКИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ

Связанными считаются стороны, находящиеся под общим контролем или стороны, одна из которых имеет возможность контролировать или в значительной степени влиять на операционные и финансовые решения другой стороны. При решении вопроса о том, являются ли стороны связанными, принимается во внимание содержание взаимоотношений сторон, а не только их юридическая форма.

Связанные стороны могут заключать сделки, которые не могут заключить несвязанные стороны, и сделки между связанными сторонами не могут осуществляться на тех же самых условиях, положениях и в суммах, как сделки между несвязанными сторонами.

АО «UZAUTO MOTORS»

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

(в тысячах долларов США, если не указано иное)

По состоянию на 31 декабря 2021 года, остатки по операциям со связанными сторонами представлены следующим образом:

	Материнская компания	Компании, находящиеся под общим контролем и существенным влиянием Материнской компании	Итого
Депозиты с ограничениями по использованию	-	181	181
Займы выданные	-	2,986	2,986
Торговая и прочая дебиторская задолженность	77	56,800	56,877
Авансы, выданные поставщикам	202	42,466	42,668
Заемные средства	2,366	-	2,366
Торговая и прочая кредиторская задолженность	349	13,423	13,772
Дивиденды к уплате	8,442	-	8,442

Сделки со связанными сторонами за год, закончившийся 31 декабря 2021 года, представлены следующим образом:

	Материнская компания	Компании, находящиеся под общим контролем и существенным влиянием Материнской компании	Итого
Реализация товаров	6	8,817	8,823
Прочие доходы	-	219	219
Приобретение сырья и материалов	7,021	515,162	522,183
Комиссия дилера	-	19,592	19,592

По состоянию на 31 декабря 2020 года, остатки по операциям со связанными сторонами представлены следующим образом:

	Материнская компания	Компании, находящиеся под общим контролем и существенным влиянием Материнской компании	Итого
Депозиты с ограничениями по использованию	-	1,500	1,500
Займы выданные	-	3,372	3,372
Торговая и прочая дебиторская задолженность	28	51,859	51,887
Авансы, выданные поставщикам	-	35,453	35,453
Заемные средства	6,118	71	6,189
Торговая и прочая кредиторская задолженность	5,261	48,079	53,340
Дивиденды к уплате	11,820	-	11,820

АО «UZAUTO MOTORS»

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

(в тысячах долларов США, если не указано иное)

Сделки со связанными сторонами за год, закончившийся 31 декабря 2020 года, представлены следующим образом:

	Материнская компания	Компании, находящиеся под общим контролем и существенным влиянием Материнской компании	Итого
Реализация товаров	-	1,014	1,014
Прочие доходы	-	3,602	3,602
Приобретение сырья и материалов	8,070	759,671	767,741
Комиссия дилера	-	25,164	25,164

Группа является предприятием, связанным с государством, поскольку полностью контролируется Правительством Республики Узбекистан. Таким образом, в отношении операций с прочими связанными сторонами, за исключением раскрытых выше, Группа решила применить освобождение, предусмотренное МСФО (IAS) 24 «Раскрытие информации о связанных сторонах», в отношении операций, связанных с государством, и непогашенных остатков, включая обязательства.

В таблице ниже представлены индивидуально значимые остатки по расчетам, связанные со сделками с государством:

	31 декабря 2021	31 декабря 2020
Денежные средства и их эквиваленты	117,439	13,974
Денежные средства с ограничениями по использованию	66,292	87,963
Депозиты с ограничениями по использованию	5,414	4,281
Банковские депозиты	84,262	88,628
Итого индивидуально значимые остатки по расчетам с государством	273,407	194,846

В течение 2020 года Группа получила от банков, контролируемых Правительством Республики Узбекистан, 116,945 тыс. долл. США, которые были полностью погашены в течение 2021 года.

Прочие остатки по расчетам и операции, связанные с государством, которые в совокупности, но не по отдельности, являются значительными, представлены налоговыми, таможенными, коммунальными и аналогичными выплатами.

Вознаграждение ключевому управленческому персоналу

В состав ключевого управленческого персонала входят генеральный директор, двадцать один член Исполнительного Совета, главный бухгалтер, а также руководитель и заместитель руководителя службы внутреннего аудита.

Вознаграждение ключевому управленческому персоналу представлено ниже:

	2021	2020
Краткосрочные вознаграждения:		
Заработная плата	753	751
Краткосрочные премии	249	321
Пенсионные отчисления и затраты на социальное обеспечение	118	267
Итого вознаграждение ключевому управленческому персоналу	1,120	1,339

АО «UZAUTO MOTORS»

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
(в тысячах долларов США, если не указано иное)

9. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА

Изменения балансовой стоимости основных средств представлены следующим образом:

	Здания и благо- устройство территории	Машины и оборудова- ние	Транспорт- ные средства	Компью- теры и офисное оборудова- ние	Авансы, незавер- шенное строитель- ство и оборудова- ние к установке	Итого
Стоимость на 1 января 2020	147,855	840,131	40,809	16,611	26,700	1,072,106
Накопленная амортизация	(73,182)	(642,327)	(34,963)	(14,655)	-	(765,127)
Балансовая стоимость на 1 января 2020	74,673	197,804	5,846	1,956	26,700	306,979
Поступления	-	-	-	-	88,436	88,436
Выбытия	(30)	(322)	(16)	-	(1,547)	(1,915)
Переводы	1,292	2,377	573	300	(4,542)	-
Начисление амортизации	(5,050)	(29,699)	(1,692)	(922)	-	(37,363)
Эффект пересчета в валюту представления	(6,784)	(17,163)	(494)	(157)	(5,782)	(30,380)
Балансовая стоимость на 31 декабря 2020	64,101	152,997	4,217	1,177	103,265	325,757
Стоимость на 31 декабря 2020	135,322	730,369	37,525	15,106	103,265	1,021,587
Накопленная амортизация	(71,221)	(577,372)	(33,308)	(13,929)	-	(695,830)
Балансовая стоимость на 31 декабря 2020	64,101	152,997	4,217	1,177	103,265	325,757
Поступления	-	-	-	-	251,315	251,315
Выбытия	(10)	(5,394)	(180)	(38)	-	(5,622)
Переводы	7,217	38,610	3,583	801	(50,211)	-
Начисление амортизации	(4,876)	(25,383)	(1,433)	(537)	-	(32,229)
Эффект пересчета в валюту представления	(2,182)	(5,256)	(182)	(44)	(7,663)	(15,327)
Балансовая стоимость на 31 декабря 2021	64,250	155,574	6,005	1,359	296,706	523,894
Стоимость на 31 декабря 2021	137,865	694,450	36,435	13,758	296,706	1,179,214
Накопленная амортизация	(73,615)	(538,876)	(30,430)	(12,399)	-	(655,320)
Балансовая стоимость на 31 декабря 2021	64,250	155,574	6,005	1,359	296,706	523,894

По состоянию на 31 декабря 2021 года машины и оборудование включают в себя такие активы, как производственные принадлежности, инструменты, сданные в аренду (по операционной аренде) на сумму 13,419 тыс. долл. США (31 декабря 2020 года: 19,890 тыс. долл. США).

По состоянию на 31 декабря 2021 года часть авансов, незавершенного строительства и оборудования к установке, поступивших в течение года, представляет собой авансы, выплаченные в связи с разработкой новых моделей SUV-B и B-сегмента на платформе GEM на общую сумму 58,923 тыс. долл. США (31 декабря 2020 года: ноль).

По состоянию на 31 декабря 2021 года, основные средства не находились в залоге. По состоянию на 31 декабря 2020 года машины и оборудование на сумму 97,733 тыс. долл. США были переданы в залог третьим сторонам в качестве обеспечения по кредитной линии от АКБ «Асака» (Примечание 17).

По состоянию на 31 декабря 2021 года, валовая балансовая стоимость полностью амортизированных основных средств, которые все еще используются, составляет 403,015 тыс. долл. США (31 декабря 2020 года: 449,366 тыс. долл. США).

АО «UZAUTO MOTORS»

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
(в тысячах долларов США, если не указано иное)

10. БАНКОВСКИЕ ДЕПОЗИТЫ

	31 декабря 2021	31 декабря 2020
Рейтинг В- (Fitch)	197,109	-
Рейтинг В1 (Moody's)	74,754	-
Рейтинг ВВ- (Fitch)	39,227	-
Рейтинг В (Fitch)	4,614	-
Рейтинг В2 (Moody's)	-	90,702
Итого банковские депозиты	315,704	90,702
За вычетом краткосрочной части	124,290	4,136
Итого долгосрочные банковские депозиты	191,414	86,566

По состоянию на 31 декабря 2021 года процентная ставка по депозитам составляла от 1.5% до 17.0% годовых (31 декабря 2020 года: от 1.5% до 18.0% годовых) в зависимости от срока погашения и номинальной валюты.

11. ДЕПОЗИТЫ С ОГРАНИЧЕНИЯМИ ПО ИСПОЛЬЗОВАНИЮ

Депозиты с ограничениями по использованию представлены в основном депозитом в АКБ «Асака» (В1 - Moody's) под 7.5% годовых, который удерживается в качестве обеспечения в узбекских сумах для выдачи банком автокредитов клиентам по ставке не более 5%. Срок депозитов истекает в 2022 и 2023 годах.

12. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ

	31 декабря 2021	31 декабря 2020
Денежные средства и их эквиваленты в иностранной валюте	94,627	23,238
Денежные средства и их эквиваленты в сум	41,393	5,727
Итого денежные средства и их эквиваленты	136,020	28,965

Кредитное качество остатков денежных средств и их эквивалентов на конец года определяется на основе рейтингов Moody's и S&P's следующим образом:

	31 декабря 2021	31 декабря 2020
Рейтинг В1 (Moody's)	124,884	-
Рейтинг В- (S&P's)	11,074	-
Рейтинг ВВ- (S&P's)	62	2,352
Рейтинг В2 (Moody's)	-	26,613
Итого денежные средства и их эквиваленты	136,020	28,965

13. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА С ОГРАНИЧЕНИЯМИ ПО ИСПОЛЬЗОВАНИЮ

Денежные средства с ограничениями по использованию в основном включают денежные средства в размере 65,044 тыс. долл. США (2020: 87,239 тыс. долл. США) в АКБ «Асака» (рейтинг В1 от Moody's), на которые распространяются ограничения, предусмотренные правилами аккредитивной операции с АКБ «Асака». Таким образом, они недоступны для срочного или общего использования Группой в деловых целях до полного выполнения условий договоров с поставщиками сырья.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
(в тысячах долларов США, если не указано иное)

14. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

	31 декабря 2021	31 декабря 2020
Торговая дебиторская задолженность юридических лиц	73,425	98,795
Торговая дебиторская задолженность физических лиц	26,882	128,585
Прочая дебиторская задолженность	75,335	24,888
За вычетом резерва под ожидаемые кредитные убытки	(14,326)	(13,377)
Итого финансовые активы по торговой и прочей дебиторской задолженности	161,316	238,891
Предоплата	45,460	32,281
Итого торговая и прочая дебиторская задолженность	206,776	271,172

Продажи покупателям на внутреннем рынке в основном осуществляются на условиях полной и частичной предоплаты, что снижает кредитный риск. Что касается продаж на внутреннем рынке физическим лицам в рассрочку, такие договоры купли-продажи обеспечиваются страховой компанией, которая несет риск невыполнения обязательств покупателем в отношении общей суммы просроченных платежей по договору рассрочки. Группа не ожидает кредитных убытков в связи с этими продажами, поэтому резерв под ожидаемые кредитные убытки не признавался в отношении дебиторской задолженности физических лиц. Прочая финансовая дебиторская задолженность состоит из дебиторской задолженности, возникающей в результате деятельности, отличной от основной деятельности Группы.

Изменения резерва под ожидаемые кредитные убытки по торговой и прочей дебиторской задолженности представлены ниже:

	2021	2020
На 1 января	13,377	7,184
(Восстановление)/начисление резерва	1,424	7,279
Эффект пересчета в валюту представления	(475)	(1,086)
На 31 декабря	14,326	13,377

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

(в тысячах долларов США, если не указано иное)

Анализ торговой и прочей финансовой дебиторской задолженности представлен следующим образом:

	31 декабря 2021	31 декабря 2020
Торговая дебиторская задолженность, обеспеченная страхованием финансовых рисков	26,882	128,585
Торговая и прочая финансовая дебиторская задолженность, не просроченная	134,075	91,601
<i>Торговая и прочая финансовая дебиторская задолженность, просроченная и совокупно оцененная</i>		
- менее 180 дней просрочки	363	22,243
- более 180 дней просрочки	2,973	6,258
Итого валовая торговая и прочая финансовая дебиторская задолженность, просроченная и совокупно оцененная	3,336	28,501
Валовая торговая и прочая финансовая дебиторская задолженность, определенная как обесцененная	11,349	3,581
<i>Резерв под ожидаемые кредитные убытки</i>		
Резерв под ожидаемые кредитные убытки, оцененный на портфельной основе	(2,977)	(9,796)
Резерв под ожидаемые кредитные убытки, оцененный на индивидуальной основе	(11,349)	(3,581)
Итого резерв под ожидаемые кредитные убытки	(14,326)	(13,377)
Итого финансовые активы по торговой и прочей дебиторской задолженности	161,316	238,891

15. ТОВАРНО-МАТЕРИАЛЬНЫЕ ЗАПАСЫ

	31 декабря 2021	31 декабря 2020
Товары в пути	247,207	141,836
Материалы и запасные части	232,010	99,204
Готовая продукция	167,952	93,113
Незавершенное производство	119,867	1,752
Итого товарно-материальные запасы	767,036	335,905

Увеличение количества товаров в пути, а также сырья и запасных частей в основном связано с увеличением объема материалов, необходимых для удовлетворения избыточного спроса на транспортные средства, и увеличением времени доставки товаров, вызванным влиянием пандемии COVID-19 на глобальные цепочки поставок.

В ответ на продолжающуюся глобальную нехватку микрочипов Группа приняла стратегию, согласно которой некоторые автомобили производятся без полупроводников, что привело к увеличению выпуска готовой продукции.

Незавершенное производство по состоянию на 31 декабря 2021 года включает автомобили, завершённые, но ожидающие установки компонентов, в связи с нехваткой поставок полупроводников, после чего они пройдут дополнительный процесс проверки качества перед отправкой клиентам.

АО «UZAUTO MOTORS»

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

(в тысячах долларов США, если не указано иное)

16. АКЦИОНЕРНЫЙ КАПИТАЛ И ПРОЧИЕ РЕЗЕРВЫ

Номинальная зарегистрированная сумма выпущенного акционерного капитала Компании по состоянию на 31 декабря 2021 года составляет 266,667 тыс. долл. США (2020: 266,667 тыс. долл. США). Непосредственная материнская компания является единственным акционером Компании. Общее количество разрешенных к выпуску обыкновенных акций по состоянию на 31 декабря 2021 года — 344,000,017 тыс. акций (2020: 344,000,017 тыс. акций) номинальной стоимостью 1 узбекский сум за акцию (2020: 1 узбекский сум за акцию). Все объявленные обыкновенные акции выпущены и полностью оплачены, каждая обыкновенная акция дает один голос. Они дают держателю право на участие в дивидендах и долю в доходах от ликвидации Компании пропорционально количеству и суммам, выплаченным по имеющимся акциям.

Дополнительно оплаченный капитал в основном включает лицензионное соглашение о товарных знаках, предоставленное General Motors, доходы от беспроцентных займов от Материнской компании и прочее финансирование, полученное от акционеров, на общую сумму 131,611 тыс. долл. США (2020: 131,611 тыс. долл. США).

Прочие резервы включают дополнительные резервные фонды, сформированные из чистой прибыли прошлых лет в соответствии с местным законодательством в размере 96,604 тыс. долл. США (2020: 88,443 тыс. долл. США).

Дивиденды по результатам 2021 года в размере 8,443 тыс. долл. США были объявлены и выплачены в январе 2022 года. Дивиденды по результатам 2020 года в размере 11,999 тыс. долл. США были объявлены и выплачены в январе 2021 года.

17. ЗАЕМНЫЕ СРЕДСТВА

	Балансовая стоимость	
	31 декабря 2021	31 декабря 2020
Еврооблигации с погашением в 2026 году	301,272	-
Банковские займы	26,286	238,615
Прочие займы	1,184	5,825
Обязательства по аренде	-	351
Итого займы	328,742	244,791
За вычетом краткосрочной части	28,827	238,966
Итого долгосрочные займы	299,915	5,825

Займы, полученные Группой от Материнской компании, выражены в сумах, выпущенные долговые ценные бумаги выражены в долл. США, займы от банков выражены в долл. США (АКБ «Асака») и евро (Credit Suisse AG).

Еврооблигации с погашением в 2026 году

В апреле 2021 года Группа выпустила на Лондонской фондовой бирже облигации номиналом 300,000 тыс. долл. США со ставкой купона 4.85% и сроком погашения в мае 2026 года.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

(в тысячах долларов США, если не указано иное)

В соответствии с соглашением о выпуске облигаций существует ряд финансовых условий, заключающихся главным образом в обеспечении консолидированного коэффициента чистой доли заемных средств менее 3.75, а также ряд нефинансовых условий. По состоянию на 31 декабря 2021 года и за год, закончившийся на указанную дату, Группа соблюдала все условия.

Долгосрчный заем в евро, предоставленный Credit Suisse AG

Долгосрчный заем Группы представляет собой номинированную в евро кредитную линию, предоставленную Credit Suisse AG с процентной ставкой Euribor+3.25% для приобретения основных средств и пополнения оборотного капитала.

В соответствии с соглашением существует ряд финансовых условий, заключающихся главным образом в обеспечении коэффициента чистой доли заемных средств менее 3, коэффициента покрытия процентов менее 5, а также ряд нефинансовых параметров. По состоянию на 31 декабря 2021 года и 31 декабря 2020 года, а также за годы, закончившиеся на указанную дату, Группа соблюдала все условия.

Кредитная линия от АКБ «Асака»

Этот местный банк заключил с Группой залоговое соглашение на условиях аккредитива, в соответствии с которым банк принимает на себя кредитный риск, связанный с тем, что Группа платит иностранным поставщикам за товары и запасные части. Процентная ставка по кредитной линии составила 8.5% годовых до июня 2020 года и 7.5% годовых в дальнейшем. По состоянию на 31 декабря 2021 года задолженность по договору кредитной линии погашена полностью.

Беспроцентные займы, предоставленные Материнской компанией

Прочие займы представляют собой беспроцентные займы, полученные от Материнской компании в 2014–2016 годах. Эти займы первоначально были признаны по справедливой стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки (от 11% до 14% годовых) и впоследствии учитывались по амортизированной стоимости. Прибыль при первоначальном признании была признана как дополнительно оплаченный капитал. Займы были полностью погашены в марте 2022 года.

АО «UZAUTO MOTORS»

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

(в тысячах долларов США, если не указано иное)

Сверка обязательств, возникающих в результате финансовой деятельности, представлена следующим образом:

	<u>Итого займы</u>
1 января 2020	11,681
Поступления от займов	345,057
Погашение займов	(112,405)
Проценты уплаченные	(5,786)
Итого движение денежных средств	226,866
Расходы по процентам	7,957
Капитализация процентов	247
Убытки от курсовых разниц	7,884
Эффект пересчета в валюту представления	(9,844)
31 декабря 2020	244,791
Поступления от займов	323,861
Погашение займов	(239,899)
Проценты уплаченные	(11,825)
Итого движение денежных средств	72,137
Расходы по процентам	6,507
Капитализация процентов	9,521
Убытки от курсовых разниц	5,876
Эффект пересчета в валюту представления	(10,090)
31 декабря 2021	328,742

18. ТОРГОВАЯ И ПРОЧАЯ КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

	<u>31 декабря 2021</u>	<u>31 декабря 2020</u>
Торговая кредиторская задолженность	433,702	357,957
Прочая торговая кредиторская задолженность	8,200	8,288
Итого торговая и прочая кредиторская задолженность	441,902	366,245

Торговая кредиторская задолженность в основном включает краткосрочную кредиторскую задолженность перед основным иностранным поставщиком Группы – компанией GM Korea и другими местными поставщиками запасных частей. Средний кредитный период на закупки у поставщиков составляет от 120 до 150 дней.

19. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО ДОГОВОРУ

По состоянию на 31 декабря 2021 года большую часть обязательств по договору составляют авансы, полученные за продажу автомобилей, в размере 845,425 тыс. долл. США (31 декабря 2020 года: 211,497). Увеличение связано с высоким спросом на транспортные средства и влиянием глобального дефицита микрочипов.

В 2021 и 2020 годах выручка в размере 234,255 тыс. долл. США и 550,411 тыс. долл. США была признана в текущем отчетном периоде в отношении обязательств по договорам в виде авансов, полученных от покупателей, по состоянию на 31 декабря 2020 года и 31 декабря 2019 года, соответственно.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
(в тысячах долларов США, если не указано иное)
20. ВЫРУЧКА ПО ДОГОВОРАМ С КЛИЕНТАМИ

Группа получает выручку от передачи товаров в определенный момент времени по следующим основным продуктовым линейкам и географическим регионам:

	<u>2021</u>	<u>2020</u>
<i>Продажи на внутреннем рынке</i>		
Автомобили	1,752,133	2,421,584
Запасные части	36,741	22,420
Прочее	14,956	2,874
Итого продажи на внутреннем рынке	<u>1,803,830</u>	<u>2,446,878</u>
<i>Экспортные продажи</i>		
Автомобили	352,831	174,952
Запасные части	5,672	1,724
Итого экспортные продажи	<u>358,503</u>	<u>176,676</u>
Итого выручка по договорам с клиентами	<u>2,162,333</u>	<u>2,623,554</u>

Экспортные продажи Группы в основном представляют собой продажи в Казахстан на сумму 337,856 долл. США (2020: 153,290 долл. США), а остальная часть приходится на продажи в другие страны СНГ.

Группа продает автомобили и запчасти под следующими брендами:

	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Chevrolet	2,083,914	2,541,367
Ravon	21,050	55,382
Прочее	57,369	26,805
Итого выручка по договорам с клиентами	<u>2,162,333</u>	<u>2,623,554</u>

Цены реализации утверждаются Наблюдательным советом как для внутреннего, так и для экспортного рынка. Внутренние и экспортные продажи осуществляются в основном через отечественных и зарубежных дилеров, соответственно.

21. СЕБЕСТОИМОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ

	<u>2021</u>	<u>2020</u>
		<u>(пересчитано)*</u>
Материалы и запасные части	1,877,886	2,046,381
Роялти	66,412	90,398
Затраты на оплату труда	50,636	48,275
Амортизация	27,446	32,786
Прочее	14,885	21,187
Изменение запасов готовой продукции и незавершенного производства	(200,320)	11,511
Итого себестоимость реализованной продукции	<u>1,836,945</u>	<u>2,250,538</u>

*См. Подробнее в Примечании 6.

АО «UZAUTO MOTORS»

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
(в тысячах долларов США, если не указано иное)

22. ОБЩЕХОЗЯЙСТВЕННЫЕ И АДМИНИСТРАТИВНЫЕ РАСХОДЫ

	2021	2020
Затраты на оплату труда	30,338	31,484
Услуги	22,440	5,909
Материальные расходы	8,509	6,552
Вознаграждение и прочие выплаты	6,843	27,084
Благотворительность	6,356	5,950
Налоги, кроме налога на прибыль	6,247	2,168
Амортизация	4,433	3,835
Прочее	7,887	3,134
Итого общехозяйственные и административные расходы	93,053	86,116

23. КОММЕРЧЕСКИЕ РАСХОДЫ

	2021	2020
Комиссия дилера	22,083	31,516
Расходы на транспортировку	14,734	12,106
Материальные расходы	8,705	2,215
Затраты на оплату труда	7,755	8,066
Вознаграждение и прочие выплаты	1,669	419
Амортизация	855	1,344
Прочее	1,522	946
Итого коммерческие расходы	57,323	56,612

24. ПРОЧИЕ ДОХОДЫ, НЕТТО

	2021	2020
Возмещение	24,518	3,255
Штрафы и пени	601	37
(Убыток)/прибыль от продажи основных средств	(4,271)	1,501
Прочие доходы, нетто	6,115	2,568
Итого прочие доходы, нетто	26,963	7,361

25. ФИНАНСОВЫЕ РАСХОДЫ

	2021	2020
Проценты по торговой кредиторской задолженности	7,036	9,398
Процентные расходы по займам	6,507	7,957
Прочее	1,308	941
Итого финансовые расходы	14,851	18,296

Процентные расходы по займам в основном включают проценты, начисленные по займам от банков и Материнской компании с использованием метода эффективной процентной ставки.

Расходы по процентам по торговой кредиторской задолженности представляют собой проценты, начисленные на приобретение в кредит запасных частей у компании GM Korea.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
(в тысячах долларов США, если не указано иное)
26. ЧИСТЫЙ УБЫТОК ОТ КУРСОВЫХ РАЗНИЦ

Убыток от курсовых разниц относится к следующим финансовым активам и обязательствам:

	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Убыток от курсовой разницы по операционной деятельности	2,937	33,593
Прибыль от курсовой разницы по инвестиционной деятельности	(2,084)	-
Переоценка банковских займов	5,876	7,884
Итого чистый убыток от курсовых разниц	<u>6,729</u>	<u>41,477</u>

27. НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ

Подробная информация о текущих расходах по налогу на прибыль за годы, закончившиеся 31 декабря 2021 и 2020 годов представлена ниже:

	<u>2021</u>	<u>2020</u> <u>(пересчитано)*</u>
Расход по текущему налогу	36,119	39,779
Возникновение и сторнирование временных разниц	(3,107)	(198)
Итого расход по налогу на прибыль	<u>33,012</u>	<u>39,581</u>

*См. Подробнее в Примечании 6.

Сверка расхода по налогу на прибыль за год с прибылью до налогообложения представлена следующим образом:

	<u>2021</u>	<u>2020</u> <u>(пересчитано)*</u>
Прибыль до налогообложения	199,031	199,636
Установленная ставка налога на прибыль (15%)	29,855	29,945
Налоговый эффект невычитаемых доходов	-	(403)
Налоговый эффект невычитаемых расходов	4,550	7,425
Прочее	(1,393)	2,614
Расход по налогу на прибыль за год	<u>33,012</u>	<u>39,581</u>

*См. Подробнее в Примечании 6.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

(в тысячах долларов США, если не указано иное)

Ниже представлены основные отложенные налоговые активы и обязательства, признанные Группой, и изменения по ним в течение текущего и предыдущего отчетных периодов:

	Основные средства	Прочее	Итого
На 1 января 2020 года – пересчитано*	(32,782)	4,004	(28,778)
Начислено на прибыль или убыток			
- возникновение и сторнирование временных разниц	(5,487)	5,685	198
Эффект пересчета в валюту представления	3,254	(600)	2,654
На 31 декабря 2020 года – пересчитано*	(35,015)	9,089	(25,926)
Начислено на прибыль или убыток			
- возникновение и сторнирование временных разниц	3,089	18	3,107
Эффект пересчета в валюту представления	1,100	(303)	797
На 31 декабря 2021 года	(30,826)	8,804	(22,022)

*См. Подробнее в Примечании 6.

Временные разницы, связанные с инвестициями в дочерние компании Группы, по которым не были признаны отложенные налоговые активы по состоянию на 31 декабря 2021 года, в сумме составляют 32,956 тыс. долл. США (31 декабря 2020 года: 22,519 тыс. долл. США). Группа определила, что нераспределенная прибыль ее дочерних компаний не будет распределяться в обозримом будущем.

28. УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Судебные разбирательства

Во всех случаях, перечисленных ниже, руководство Группы оценивало потенциальные риски на основании собственных оценок, внешних профессиональных консультаций, позиций сторон, известных фактических обстоятельств, текущей судебной практики, срока исковой давности и других факторов.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

(в тысячах долларов США, если не указано иное)

Иски о привлечении Компании и иных лиц к солидарной ответственности по обязательствам ЗАО ПИИ «УзДЭУ-Воронеж» и ООО «УзавтоРус»

До 2018 года Компания предоставляла гарантии в отношении долгов некоторых связанных сторон (дилеров), осуществляющих свою деятельность в России, в рамках кредитных договоров с российскими банками. В ходе рассмотрения дел о банкротстве этих дилеров некоторые кредиторы подали иски с требованием привлечь Компанию и некоторых других лиц к ответственности по обязательствам этих лиц. На дату выпуска данной консолидированной финансовой отчетности сумма требований, приходящихся на Компанию, составляет 13,822 млн российских рублей (что эквивалентно 270,363 тыс. долл. США) в соответствии с российским законодательством. Предварительные судебные заседания по делу ЗАО ПИИ «УзДЭУ-Воронеж» на дату выпуска настоящей консолидированной финансовой отчетности не проводились. Риск неблагоприятного исхода для Компании в связи с привлечением Компании к ответственности оценивается как маловероятный в связи со следующим: (i) Компания не является акционером ЗАО ПИИ «УзДЭУ-Воронеж» и, таким образом, в соответствии с российским законодательством о банкротстве Компания не может считаться контролирующим лицом и бенефициаром предполагаемого незаконного и/или недобросовестного поведения соответствующих компаний, что затрудняет установление ответственности; (ii) банкротство соответствующих компаний произошло во время крупного кризиса на автомобильном рынке в России, когда многие международные поставщики прекратили поставки автомобилей в Россию, и (iii) истек срок давности привлечения к ответственности по некоторым искам. По оценке Компании, вероятность того, что судебные иски приведут к возникновению у Компании обязательств по задолженности российских компаний, является низкой, поэтому Компания не начисляла резервы в данной консолидированной финансовой отчетности.

5 февраля 2019 года в отношении Компании был подан иск с требованием привлечь Компанию и Материнскую компанию к ответственности в качестве поручителя по обязательствам ООО «УзавтоРус». Определением Арбитражного суда г. Москвы от 23 марта 2021 года установлены основания для привлечения Компании к ответственности по обязательствам ООО «УзавтоРус». Компания и Материнская компания подали соответствующие апелляции в две инстанции, которые не были удовлетворены обеими апелляционными судами. Группа подала заявление в Верховный суд об обжаловании решения Арбитражного суда. 21 января 2022 года Верховный Суд Российской Федерации отказался принимать дело к рассмотрению. Определением Арбитражного суда г. Москвы от 10.02.2022 производство по делу возобновлено для определения размера ответственности. 22 июня 2022 года Компания привлечена к ответственности по обязательствам ООО «УзавтоРус» на основании решения Арбитражного суда г. Москвы. Сумма претензии, относящейся к Компании, составляет 3,405 млн. российских рублей (эквивалентно 66,603 тыс. долл. США). Принимая во внимание, что непосредственное исполнение решений российских судов требует обращения в суды Республики Узбекистан, сложность исполнения решений, принятых российским судом в другой юрисдикции, руководство Группы оценивает возможность оттока ресурсов от Группы для урегулирования этого дела маловероятной. Соответственно, резерв под обязательства ООО «УзавтоРус» в данной консолидированной финансовой отчетности не создавался.

Группа определяет наилучшую оценку условных обязательств на основе информации, доступной на дату подготовки консолидированной финансовой отчетности. Эта оценка может меняться со временем и регулярно корректируется на основе новой информации и обстоятельств.

Антимонопольное дело

В Антимонопольный комитет Узбекистана («АМКУ») было подано несколько жалоб клиентов на Компанию в связи с повышением цен реализации автомобилей в марте 2020 года. 27 июля 2020 года АМКУ начал проверку деятельности Компании, а 19 августа 2020 года составил решение, согласно которому Компания нарушила правила налогообложения, ценообразования и реализации. По данным АМКУ, Компания нанесла ущерб потребителям в размере 942,891 млн. узбекских сум (эквивалентно 89,997 тыс. долл. США) в связи с повышением отпускных цен, начиная с марта 2020 года. 17 сентября 2020 года Компания предъявила иск в отношении АМКУ в Административный суд г. Ташкент. 30.10.2020 вынесено решение Административного суда, отменяющее решение АМКУ. АМКУ подал апелляционную жалобу на решение Административного суда. 18 декабря 2020 года состоялось судебное заседание, на котором апелляционная коллегия заслушала объяснения сторон, мнение прокурора и подвела итоги рассмотрения дела. Согласно постановлению, определение и частное определение первой инстанции от 30 октября 2020 года оставлены без изменения, а апелляционная жалоба АМКУ не удовлетворена. АМКУ может принять решение подать апелляцию в Верховный суд относительно решения Апелляционного совета. На дату данной консолидированной финансовой отчетности АМКУ не подавал заявления в Верховный суд, поэтому Группа не ожидает неблагоприятного исхода для Компании касательно привлечения Компании к ответственности, поэтому Группа не начислила резерв в соответствии с МСФО (IAS) 37 «Резервы, условные обязательства и условные активы».

Время от времени, в ходе обычной деятельности, Группа выступает ответчиком в различных судебных процессах, включая арбитражные и другие судебные разбирательства, возникающие в связи с ее деятельностью. В отношении вопросов, по которым Группа считает вероятным возникновение убытков и в случае возможности их обоснованной оценки, Группа создала соответствующие резервы. Однако во многих судебных разбирательствах трудно определить, вероятность или разумную вероятность каких-либо убытков, или оценить размер возможных убытков. Соответственно, возможно, что неблагоприятный исход такого разбирательства может превысить начисленные резервы на сумму, которая может быть существенной для консолидированной финансовой отчетности Группы, ее результатов деятельности или движения денежных средств в любом конкретном отчетном году.

Обязательства капитального характера

По состоянию на 31 декабря 2021 года Группа имеет договорные обязательства по капитальным затратам в отношении разработки новых моделей SUV-B и B-сегмента на платформе GEM на общую сумму 73,892 тыс. долл. США (31 декабря 2020: 64,071 тыс. долл. США). Группа уже выделила необходимые ресурсы для выполнения этих обязательств. Группа считает, что будущей чистой прибыли и финансирования будет достаточно для покрытия этих и любых подобных обязательств.

Гарантии

Гарантии представляют собой безотзывные гарантии того, что Группа произведет платежи в случае, если другая сторона не сможет выполнить свои обязательства. По состоянию на 31 декабря 2020 года Группа имеет гарантийные обязательства по долгам местных поставщиков по кредитным договорам с АКБ «Асака» на общую сумму 38,167 тыс. долл. США. По состоянию на 31 декабря 2021 года гарантии были прекращены.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

(в тысячах долларов США, если не указано иное)

Справедливая стоимость гарантий составила 668 тыс. долл. США на 31 декабря 2020 года. Справедливая стоимость гарантий представляет собой неамортизированный остаток справедливой стоимости при первоначальном признании. Поскольку гарантии были предоставлены связанным сторонам на безвозмездной основе, их справедливая стоимость при первоначальном признании определялась исходя из рыночной цены аналогичных инструментов. Справедливая стоимость при первоначальном признании амортизируется линейным методом в течение срока полезного использования гарантий.

29. УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ

В ходе своей деятельности Группа подвергается различным финансовым рискам: рыночному риску (включая валютный риск и риск процентной ставки), кредитному риску и риску ликвидности. Общая программа управления рисками направлена на минимизацию потенциального неблагоприятного воздействия на финансовые результаты Группы.

Рыночный риск – валютный риск

Валютный риск – это риск того, что на финансовые результаты Группы неблагоприятно повлияют изменения обменных курсов, которым подвержена Группа. Группа осуществляет операции, выраженные в иностранной валюте, в основном в отношении импорта товаров и запасных частей от иностранных поставщиков. Заемные средства Компании номинированы в долларах США и евро; значительная часть непогашенного остатка банковских депозитов, денежных средств и их эквивалентов номинирована в долларах США.

В таблице ниже представлена подверженность Группы валютному риску:

	Финансовые активы		Финансовые обязательства	
	31 декабря 2021	31 декабря 2020	31 декабря 2021	31 декабря 2020
Доллары США	315,552	340,672	(652,899)	(371,305)
Евро	1,521	67,901	(23,798)	(123,293)

Валютный риск регулярно отслеживается путем проведения анализа чувствительности позиций в иностранной валюте, чтобы убедиться, что потенциальные последствия находятся в пределах запланированных параметров. В таблице ниже подробно показана чувствительность Группы к изменениям обменных курсов на 10%, что представляет собой уровень чувствительности, используемый Группой для внутреннего анализа. Анализ применялся к денежным статьям на отчетные даты, выраженным в соответствующих валютах.

Укрепление обменного курса доллара США или евро на 10% за годы, закончившиеся 31 декабря 2021 и 2020 годов, по отношению к узбекскому суму на конец соответствующего года, приведет к возникновению у Группы следующих убытков:

Влияние на прибыль или убыток и капитал

	За год, закончившийся 31 декабря 2021	За год, закончившийся 31 декабря 2020
Убыток (укрепление курса доллара на 10% по отношению к суму)	33,735	3,063
Убыток (укрепление курса евро на 10% по отношению к суму)	2,228	5,539

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

*(в тысячах долларов США, если не указано иное)***Рыночный риск – процентный риск**

Процентный риск возникает в связи с тем, что изменения процентных ставок могут повлиять на стоимость финансовых инструментов. Группа использует финансовые инструменты как с фиксированной, так и с плавающей процентной ставкой, чтобы свести к минимуму подверженность процентному риску.

По состоянию на 31 декабря 2021, 2020 и 2019 годов структура финансовых инструментов Группы с плавающей процентной ставкой была следующей:

	<u>Плавающая процентная ставка на 31 декабря 2021</u>	<u>Плавающая процентная ставка на 31 декабря 2020</u>
Банковские депозиты	59,828	-
Заемные средства	(22,116)	(127,786)

Приведенный ниже анализ чувствительности проводился исходя из процентного риска по производным и непроизводным инструментам на отчетную дату. Обязательства с плавающей процентной ставкой проанализированы на основании допущения о том, что сумма задолженности в течение отчетного периода была постоянной и равнялась сумме задолженности на отчетную дату. При подготовке управленческой отчетности по процентному риску для ключевых руководителей Группы используется допущение об изменении процентной ставки на 100 базисных пунктов, что соответствует ожиданиям руководства в отношении разумно возможного колебания процентных ставок.

Влияние на прибыль или убыток и капитал

	<u>За год, закончившийся 31 декабря 2021</u>	<u>За год, закончившийся 31 декабря 2020</u>
(Прибыль)/убыток	(377)	1,278

Кредитный риск

Кредитный риск – это риск неисполнения контрагентами договорных обязательств и возникновения у Группы связанных с этих убытков. Финансовые активы, которые потенциально подвергают предприятия Группы кредитному риску, состоят в основном из торговой дебиторской задолженности, а также денежных средств и депозитов. Целью управления кредитным риском является предотвращение потери ликвидных средств, депонированных или инвестированных в финансовые учреждения, или потери стоимости дебиторской задолженности.

По состоянию на 31 декабря 2021 года остатки в одном финансовом учреждении по отдельности превышали 10%, а в совокупности представляли 86% денежных средств и их эквивалентов Группы (31 декабря 2020 года: 2 финансовых учреждения представляли 92%).

По состоянию на 31 декабря 2021 года остатки в одном финансовом учреждении по отдельности превышали 10%, а в совокупности представляли 94% денежных средств Группы с ограничениями по использованию (31 декабря 2020 года: 1 финансовое учреждение представляло общую сумму).

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

(в тысячах долларов США, если не указано иное)

По состоянию на 31 декабря 2021 года остатки в трех финансовых учреждениях по отдельности превышали 10%, а в совокупности составляли 89% банковских депозитов Группы (31 декабря 2020 года: 2 финансовых учреждения составляли 98%).

По состоянию на 31 декабря 2021 года остатки в четырех финансовых организациях по отдельности превышали 10% и в совокупности представляют собой общую сумму депозитов с ограничениями по использованию (31 декабря 2020 года: 3 финансовые организации составляют 98%).

Локальные продажи в основном осуществляются на условиях полной и частичной предоплаты, что снижает кредитный риск. Группа не имеет лимитов, кредитной истории клиентов или кредитных профилей в отношении местных клиентов. Клиентская база Группы очень разнообразна и включает значительное количество физических и юридических лиц, поэтому концентрация кредитного риска очень низка.

Хотя на получение дебиторской задолженности могут повлиять экономические факторы, руководство считает, что у Группы нет значительного риска убытков, помимо уже начисленного резерва под ожидаемые кредитные убытки (Примечание 14).

Риск ликвидности

Риск ликвидности связан с риском того, что Группа не сможет погасить все обязательства, когда по ним наступят сроки. Позиция ликвидности Группы тщательно контролируется и управляется. Группа контролирует риск ликвидности за счет поддержания достаточных резервов, уровня банковских кредитов и доступных заемных средств, постоянного мониторинга ожидаемых и фактических денежных потоков, и синхронизации сроков погашения финансовых активов и обязательств.

В таблице ниже приведены подробные данные о договорных сроках погашения финансовых обязательств Группы с установленными сроками погашения.

	Балансовая стоимость на 31 декабря 2021	Менее 1 года	1-3 года	3 года-5 лет	Итого
Заемные средства	328,742	42,335	29,139	320,649	392,123
Торговая и прочая кредиторская задолженность	441,902	449,053	-	-	449,053
Дивиденды к уплате	8,443	8,443	-	-	8,443
Итого финансовые обязательства	779,087	449,831	29,139	320,649	849,619

В таблице ниже приведены подробные данные о договорных сроках погашения финансовых обязательств Группы с установленными сроками погашения.

	Балансовая стоимость на 31 декабря 2020	Менее 1 года	1-3 года	Итого
Заемные средства	244,791	247,291	5,825	253,116
Торговая и прочая кредиторская задолженность	366,245	371,319	-	371,319
Дивиденды к уплате	11,820	11,820	-	11,820
Итого финансовые обязательства	622,856	630,430	5,825	636,255

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
(в тысячах долларов США, если не указано иное)

30. УПРАВЛЕНИЕ КАПИТАЛОМ

Группа управляет капиталом для обеспечения непрерывной деятельности предприятий Группы в обозримом будущем и одновременной максимизации прибыли акционеров за счет оптимизации соотношения заемных и собственных средств.

Группа управляет структурой капитала и корректирует ее по мере появления возможностей на рынке, по мере погашения займа или по мере необходимости финансирования. Это может принимать форму привлечения капитала, рыночного или банковского займа, или их гибридов. По сравнению с предыдущими годами, общая стратегия Группы не изменилась.

31. РАСКРЫТИЕ СПРАВЕДЛИВОЙ СТОИМОСТИ

Основные финансовые инструменты включают денежные средства и их эквиваленты, банковские депозиты, депозиты с ограничениями по использованию, денежные средства, с ограничениями по использованию, торговую и прочую дебиторскую задолженность, займы и торговую и прочую кредиторскую задолженность. Балансовая стоимость финансовых активов и обязательств, отраженных по амортизированной стоимости в данной консолидированной финансовой отчетности, приблизительно равна их справедливой стоимости, за исключением займов.

Справедливая стоимость займов оценивалась на основе приведенной стоимости дисконтированных денежных потоков по рыночной процентной ставке на конец каждого представленного отчетного периода.

	<u>Балансовая стоимость</u>	<u>Справедливая стоимость</u>
Заемные средства на 31 декабря 2021 года	328,742	328,721
Заемные средства на 31 декабря 2020 года	244,791	244,524

Несмотря на то, что они учитываются по амортизированной стоимости, оценка справедливой стоимости займов находится в пределах Уровня 2 иерархии справедливой стоимости в соответствии с МСФО (IFRS) 13 «Оценка справедливой стоимости».

32. СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЕТНОЙ ДАТЫ

В соответствии с решением Наблюдательного совета от 19 мая 2022 года Компания реализовала свои инвестиции в ООО «Автосаноат Инджиниринг» за вознаграждение в размере 23,156 тыс. долл. США (по официальному курсу на дату принятия решения Наблюдательным советом).

19 мая 2022 года новый участник внес вклад в размере 6,000 тыс. долл. США в уставный капитал ООО «УзЛогистик», снизив долю Компании до 47.28%. С этой даты ООО «УзЛогистик» будет учитываться как совместное предприятие, так как для принятия решений необходимо набрать 66.67% голосов.

28 апреля 2022 года Группа подписала кредитное соглашение с Credit Suisse AG и Raiffeisen Bank International AG на сумму 64,000 тыс. долл. США. На дату выпуска данной консолидированной финансовой отчетности средства по настоящему соглашению не привлекались.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

(в тысячах долларов США, если не указано иное)

8 июня 2022 года АО «UzAuto Motors» на конкурсной основе выбрало Консорциум андеррайтеров для организации первичного публичного предложения (IPO) акций на отечественных фондовых рынках. К концу 2022 года Компания намерена разместить до 5% своих акций на Республиканской фондовой бирже «Тошкент».

24 февраля 2022 года Российская Федерация вторглась в Украину. В ответ на это, несколько юрисдикций, включая ЕС, Швейцарию, Великобританию, США, Канаду, Японию и Австралию, ввели экономические санкции против России, в том числе меры по запрету новых инвестиций и блокировке крупнейших финансовых учреждений и нескольких государственных предприятий. Помимо введения санкций, все больше крупных государственных и частных компаний объявляют о прекращении своей деятельности в России. Продолжающиеся военные действия оказывают существенное влияние на экономику ряда стран региона СНГ.

Группа работает с поставщиками из России. Для предотвращения негативного влияния санкций на расчеты с поставщиками Группа предприняла ряд мер, включая пересмотр маршрутов цепочки поставок, в частности, для стали. Влияние этих и дальнейших событий на будущую деятельность и финансовое положение Группы на данном этапе трудно определить, однако непосредственного воздействия нет.

JSC “UZAUTO MOTORS”

Interim Condensed Consolidated Financial Statements
for the six month period ended 30 June 2022

JSC “UZAUTO MOTORS”

CONTENTS

	Page
STATEMENT OF MANAGEMENT’S RESPONSIBILITIES FOR THE PREPARATION AND APPROVAL OF THE INTERIM CONDENSED CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS	1
REPORT ON REVIEW OF INTERIM CONDENSED CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS	2-3
INTERIM CONDENSED CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS	
INTERIM CONDENSED CONSOLIDATED STATEMENT OF FINANCIAL POSITION	4
INTERIM CONDENSED CONSOLIDATED STATEMENT OF PROFIT OR LOSS AND OTHER COMPREHENSIVE INCOME	5
INTERIM CONDENSED CONSOLIDATED STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY	6
INTERIM CONDENSED CONSOLIDATED STATEMENT OF CASH FLOWS	7
NOTES TO THE INTERIM CONDENSED CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS	
1. GENERAL INFORMATION	8
2. BASIC OPERATION	10
3. SIGNIFICANT ACCOUNTING POLICIES	11
4. CRITICAL ACCOUNTING ESTIMATES, AND JUDGEMENTS IN APPLYING ACCOUNTING POLICIES	11
5. ADOPTION OF NEW AND REVISED STANDARDS	11
6. SEGMENT INFORMATION	12
7. BALANCES AND TRANSACTIONS WITH RELATED PARTIES	12
8. PROPERTY, PLANT AND EQUIPMENT	14
9. CASH AND CASH EQUIVALENTS	15
10. RESTRICTED CASH	15
11. BANK DEPOSITS	15
12. TRADE AND OTHER RECEIVABLES	16
13. INVENTORIES	16
14. DISCONTINUED OPERATIONS	16
15. SHARE CAPITAL AND OTHER RESERVES	17
16. BORROWINGS	17
17. TRADE AND OTHER PAYABLES	18
18. CONTRACT LIABILITIES	18
19. REVENUE FROM CONTRACTS WITH CUSTOMERS	18
20. INCOME TAX	19
21. CONTINGENCIES AND COMMITMENTS	19
22. MANAGEMENT OF CAPITAL	21
23. FAIR VALUE DISCLOSURES	21
24. EVENTS AFTER THE BALANCE SHEET DATE	22

JSC "UZAUTO MOTORS"

STATEMENT OF MANAGEMENT'S RESPONSIBILITIES FOR THE PREPARATION AND APPROVAL OF THE INTERIM CONDENSED CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS FOR THE SIX MONTH PERIOD ENDED 30 JUNE 2022

Management is responsible for the preparation of the interim condensed consolidated financial statements that present the financial position of JSC "UZAUTO MOTORS" (the "Company") and its subsidiaries (the "Group") as of 30 June 2022, and the results of its operations, cash flows and changes in shareholders' equity for the six month period then ended, in accordance with International Accounting Standard ("IAS") 34, *Interim Financial Reporting*.

In preparing the interim condensed consolidated financial statements, management is responsible for:

- Properly selecting and applying accounting policies;
- Presenting information, including accounting policies, in a manner that provides relevant, reliable, comparable and understandable information;
- Providing additional disclosures when compliance with the specific requirements in IFRSs are insufficient to enable users to understand the impact of particular transactions, other events and conditions on the Group's interim condensed consolidated financial position and financial performance; and
- Making an assessment of the Group's ability to continue as a going concern.

Management is also responsible for:

- Designing, implementing and maintaining an effective and sound system of internal controls, throughout the Group;
- Maintaining adequate accounting records that are sufficient to show and explain the Group's transactions and disclose with reasonable accuracy at any time the interim condensed consolidated financial position of the Group, and which enable them to ensure that the interim condensed consolidated financial statements of the Group comply with International Accounting Standard ("IAS") 34, *Interim Financial Reporting*;
- Maintaining statutory accounting records in compliance with Uzbekistan legislation and accounting standards;
- Taking such steps as are reasonably available to them to safeguard the assets of the Group; and
- Preventing and detecting fraud and other irregularities.

The interim condensed consolidated financial statements of the Group for the six month period ended 30 June 2022 were approved by management on 28 October 2022.

On behalf of the Management:



Bo Inge Andersson
General Director
Tashkent, Uzbekistan



K.J. Umurzakov
Chief Financial Officer
Tashkent, Uzbekistan



A.I. Yakubov
Chief Accountant
Tashkent, Uzbekistan

REPORT ON REVIEW OF INTERIM CONDENSED CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS

To Shareholders of Joint Stock Company “UzAuto Motors”:

Introduction

We have reviewed the accompanying interim condensed consolidated statement of financial position of JSC “UzAuto Motors” and its subsidiaries (the “Group”) as of 30 June 2022 and the related interim condensed consolidated statements of profit or loss and other comprehensive income, changes in equity and cash flows for the six month period then ended, and selected explanatory notes. Management is responsible for the preparation and presentation of these interim condensed consolidated financial statements in accordance with International Accounting Standard (“IAS”) 34, Interim Financial Reporting. Our responsibility is to express a conclusion on these interim condensed consolidated financial statements based on our review.

Scope of Review

We conducted our review in accordance with International Standard on Review Engagements 2410, Review of Interim Financial Information Performed by the Independent Auditor of the Entity. A review of interim financial statements consists of making inquiries, primarily of persons responsible for financial and accounting matters, and applying analytical and other review procedures. A review is substantially less in scope than an audit conducted in accordance with International Standards on Auditing and consequently does not enable us to obtain assurance that we would become aware of all significant matters that might be identified in an audit. Accordingly, we do not express an audit opinion.

Conclusion

Based on our review, nothing has come to our attention that causes us to believe that the accompanying interim condensed consolidated financial statements are not prepared, in all material respects, in accordance with IAS 34 Interim Financial Reporting.

“Deloitte & Touche” Audit Organisation LLC

Deloitte & Touche” Audit Organisation LLC is included in the Register of auditing organizations of the Ministry of Finance of the Republic of Uzbekistan from 8 June 2021

28 October 2022
Tashkent, Uzbekistan



Erkin Ayupov
Qualified Auditor/Engagement Partner
Auditor qualification certificate authorizing
audit of companies, #04830 dated
22 May 2010 issued by the Ministry of
Finance of the Republic of Uzbekistan

Director
“Deloitte & Touche” Audit Organisation LLC

JSC "UZAUTO MOTORS"

Interim Condensed Consolidated Statement of Financial Position (unaudited)

In thousands of US Dollars

	Notes	30 June 2022	31 December 2021 (audited)
ASSETS			
Non-current assets			
Property, plant and equipment	8	547,424	523,894
Intangible assets		1,971	2,311
Restricted deposits		580	3,742
Bank deposits	11	171,980	191,414
Loans issued		7,003	4,647
Other non-current assets		4,652	7,961
Investment in associate		6,358	-
Total non-current assets		739,968	733,969
Current assets			
Cash and cash equivalents	9	80,456	136,020
Restricted cash	10	130,874	70,648
Bank deposits	11	70,317	124,290
Restricted deposits		2,340	3,514
Loans issued		6,529	7,567
Trade and other receivables	12	178,399	206,776
Advances paid to suppliers		320,427	179,900
Income tax receivables		533	-
Inventories	13	690,581	767,036
Assets classified as held for sale	14	87,294	-
Total current assets		1,567,750	1,495,751
TOTAL ASSETS		2,307,718	2,229,720
EQUITY			
Share capital	15	356,628	266,667
Additional paid in capital	15	131,611	131,611
Other reserves	15	96,604	96,604
Retained earnings		151,230	137,718
Cumulative translation differences		(87,087)	(88,413)
Equity attributable to the Company's owners		648,986	544,187
Non-controlling interest		546	538
TOTAL EQUITY		649,532	544,725
LIABILITIES			
Non-current liabilities			
Borrowings	16	299,340	299,915
Deferred income tax liability		20,759	22,022
Other non-current liabilities		5	1,764
Total non-current liabilities		320,104	323,701
Current liabilities			
Borrowings	16	2,523	28,827
Trade and other payables	17	495,690	441,902
Income tax payable		-	5,079
Other taxes payables		1,794	1,704
Contract liabilities	18	771,574	872,932
Dividends payable		3,823	8,443
Other liabilities		2,590	2,407
Liabilities directly associated with assets classified as held for sale	14	60,088	-
Total current liabilities		1,338,082	1,361,294
TOTAL LIABILITIES		1,658,186	1,685,995
TOTAL EQUITY AND LIABILITIES		2,307,718	2,229,720

Approved for issue and signed on 28 October 2022

Bo Inge Andersson

K.J. Umurzakov

A.I. Yakubov

The notes set out on pages 8 to 21 form an integral part of these interim condensed consolidated financial statements.

JSC "UZAUTO MOTORS"

Interim Condensed Consolidated Statement of Profit or Loss and Other Comprehensive Income (unaudited)

In thousands of US Dollars

	Notes	Six month period ended 30 June	
		2022	2021
Continuing operations			
Revenue from contracts with customers	19	1,739,101	1,009,389
Cost of sales		(1,516,486)	(845,144)
Gross profit		222,615	164,245
General and administrative expenses		(56,059)	(44,136)
Selling expenses		(46,656)	(24,083)
Expected credit losses on trade receivables		(77)	(2,601)
Loss from disposal of subsidiary		(406)	-
Share of profit of associate		513	-
Other operating income and expenses, net	20	23,724	4,673
Operating profit		143,654	98,098
Finance income		12,516	12,641
Finance costs		(5,910)	(5,321)
Net foreign exchange gain/(loss)		724	(5,218)
Profit before income tax		150,984	100,200
Income tax expense	21	(23,487)	(16,651)
Profit for the year from continuing operations		127,497	83,549
Discontinued operations			
Loss for the year from discontinued operations	14	(606)	-
Profit for the period		126,891	83,549
Other comprehensive loss:			
<i>Items that may be reclassified subsequently to profit or loss:</i>			
Exchange differences on translation to presentation currency		1,326	(5,243)
TOTAL COMPREHENSIVE INCOME FOR THE PERIOD		128,217	78,306
Profit is attributable to:			
Owners of the Company		126,883	83,559
Non-controlling interest		8	(10)
Total comprehensive income is attributable to:			
Owners of the Company		128,209	78,318
Non-controlling interest		8	(10)

Approved for issue and signed on 28 October 2022.



Bo Inge Andersson
General Director
Tashkent, Uzbekistan



K.J. Umurzakov
Chief Financial Officer
Tashkent, Uzbekistan



A.J. Yakubov
Chief Accountant
Tashkent, Uzbekistan

The notes set out on pages 8 to 21 form an integral part of these interim condensed consolidated financial statements.

JSC "UZAUTO MOTORS"

Interim Condensed Consolidated Statement of Changes to Equity (unaudited)

In thousands of US Dollars

Notes	Attributable to owners of the Company						Total
	Share capital	Additional paid in capital	Other reserves	Cumulative translation differences	Retained earnings	Non-controlling interest	
Balance at 1 January 2021	266,667	131,611	88,443	(71,373)	(11,695)	536	404,189
Profit for the period	-	-	-	-	83,560	(10)	83,550
Other comprehensive loss for the period	-	-	-	(5,243)	-	-	(5,243)
Balance at 30 June 2021	266,667	131,611	88,443	(76,616)	71,865	526	482,496
Balance at 1 January 2022	266,667	131,611	96,604	(88,413)	137,718	538	544,725
Profit for the period	-	-	-	-	126,883	8	126,891
Capitalisation issue	15	89,961	-	-	(94,808)	-	(4,847)
Dividend declared	15	-	-	-	(18,563)	-	(18,563)
Other comprehensive gain for the period	-	-	-	1,326	-	-	1,326
Balance at 30 June 2022	356,628	131,611	96,604	(87,087)	151,230	546	649,532

Approved for issue and signed on 28 October 2022.



Bo Inge Andersson
General Director
Tashkent, Uzbekistan



K.J. Umurzakov
Chief Financial Officer
Tashkent, Uzbekistan



A.J. Yakubov
Chief Accountant
Tashkent, Uzbekistan

The notes set out on pages 8 to 21 form an integral part of these interim condensed consolidated financial statements.

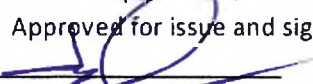
JSC "UZAUTO MOTORS"


Interim Condensed Consolidated Statement of Cash Flows (unaudited)


In thousands of US Dollars

	Notes	Six month period ended 30 June	
		2022	2021
Cash flows from operating activities			
Profit before income tax		150,984	100,200
Adjustments for:			
Share of profit of associate		(513)	-
Depreciation of property, plant and equipment		15,912	17,348
Amortisation of intangible assets		347	2,676
Loss/(gain) on disposal of property, plant and equipment		17	(547)
Loss from disposal of subsidiary		406	-
Expected credit losses on trade receivables		77	2,601
Net foreign exchange loss		(724)	5,218
Finance income		(12,516)	(12,641)
Finance costs		5,910	5,321
Operating cash flows before working capital and other changes		159,900	120,176
Net (increase)/decrease in:			
Trade and other receivables		58,416	34,257
Advances paid to suppliers		(131,689)	(48,567)
Inventories		71,887	(202,771)
Restricted deposits		4,622	12,538
Restricted cash		(55,683)	(65,695)
Other non-current assets		(2,190)	(3,154)
Assets classified as held for sale		(30,161)	-
Net increase/(decrease) in:			
Trade and other payables		29,356	233,113
Contract liabilities		(104,855)	172,272
Taxes and related charges payable		(4,748)	1,841
Other liabilities		(1,544)	2,026
Operating cash flows before interest and income tax		(6,689)	256,036
Interest paid		(2,468)	(6,117)
Interest received		10,724	2,655
Income tax paid		(30,392)	(20,354)
Net cash (used in)/generated by operating activities		(28,825)	232,220
Cash flows from investing activities			
Purchase of property, plant and equipment		(42,313)	(213,037)
Proceeds from sale of property, plant and equipment		372	5,620
Capitalised interest paid		(5,423)	(3,365)
Purchase of intangible assets		108	-
Loans issued		(6,444)	-
Repayment of loans issued		5,123	1,036
Bank deposits placements		-	(137,786)
Proceeds from bank deposits		72,538	56,782
Net cash generated by/(used in) investing activities		23,961	(290,749)
Cash flows from financing activities			
Proceeds from borrowings		-	322,417
Repayment of borrowings		(22,972)	(170,063)
Dividends paid to the Company's shareholders	15	(22,792)	(11,820)
Net cash (used in)/generated by financing activities		(45,764)	140,534
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents		(1,360)	(2,001)
The effect of translation to presentation currency		(3,576)	(18)
Net (decrease)/increase in cash and cash equivalents		(55,564)	79,986
Cash and cash equivalents at the beginning of the year	9	136,020	28,965
Cash and cash equivalents at the end of the year	9	80,456	108,951

Approved for issue and signed on 28 October 2022


Bo Inge Andersson
General Director
Tashkent, Uzbekistan


K.J. Umurzakov
Chief Financial Officer
Tashkent, Uzbekistan


A.I. Yakubov
Chief Accountant
Tashkent, Uzbekistan

The notes set out on pages 8 to 21 form an integral part of these interim condensed consolidated financial statements.

JSC "UZAUTO MOTORS"

Notes to the Interim Condensed Consolidated Financial Statements (unaudited)

In thousands of US Dollars

1. GENERAL INFORMATION

Organization and operations

JSC "UzAuto Motors" (the "Company") and its subsidiaries (together referred to as the "Group") manufacture vehicles, and sell vehicles and spare parts, under the brand of Chevrolet to dealers and distributors mainly in Uzbekistan and Kazakhstan.

The Company was established as a joint venture company with Daewoo Motors Company in March 1993. In October 2005, the Company became wholly-owned by JSC "Uzavtosanoat" (The "Parent Company"). Based on Decree of President of the Republic of Uzbekistan № PP-800, the Company was recognised as a joint stock company "General Motors Uzbekistan" and is domiciled in Uzbekistan. The Company changed its name from JSC "General Motors Uzbekistan" to JSC "UzAuto Motors" effective from 1 July 2019.

In October 2017, the Parent Company and General Motors Company, USA ("GM") agreed to create the GM Alliance, which is a new cooperation platform that meets the needs of the Uzbekistan growing automotive industry. GM Alliance also provides an access to GM's automotive technologies and know-how. Within the GM Alliance, the Parent Company assumes full control over operating activity in the production of cars and car engines. On 25 August 2020, the Parent Company which is the sole shareholder of the Company agreed to establish "UzAuto Passenger Vehicles Management" LLC which is an immediate Parent Company of the Group (the "Immediate Parent Company"). The Immediate Parent Company is the sole shareholder of the Company.

The Parent Company is a state-owned company, which is the dominant controlling body (equivalent of a government Ministry) of the automotive industry within the Republic of Uzbekistan. As at 31 December 2021, the ultimate controlling party of the Company was the Government of the Republic of Uzbekistan.

The Company's registered address is 81 Xumo Street, Asaka, Andijan region, Republic of Uzbekistan. The Group's manufacturing facilities are primarily based in Asaka (Andijan Region), Pitnak city (Khorezm Region) and Tashkent, Uzbekistan. Ten automobile models under the Chevrolet brand were produced in these facilities during 2021 and 2020. The maximum production capacity of the Company is approximately 415 thousand vehicles annually.

As at the end of the reporting period, the Company owns the following subsidiaries:

	Proportion of ownership interest / <u>Voting rights, %</u>			
	<u>30 June 2022</u>	<u>31 December 2021</u>	<u>Country</u>	<u>Nature of business</u>
"Kurgontepa Tibbiyot Diagnostika Markazi" LLC	100.00%	100.00%	Uzbekistan	Service
"Khonobod Sihatgohi" LLC	100.00%	100.00%	Uzbekistan	Service
"Grand Auto Palace" LLC	100.00%	100.00%	Uzbekistan	Service
"Avtosanoat-Injiniroving" LLC	98.00%	97.73%	Uzbekistan	Service

JSC "UZAUTO MOTORS"

Notes to the Interim Condensed Consolidated Financial Statements (unaudited)

In thousands of US Dollars

In February 2020, a decision was made to incorporate "Research and Development Center" LLC. The interest of the Group is 100%. The Supervisory Board of the Company made a decision to liquidate "Research and Development Center" LLC in April 2022.

In April 2020, the Company purchased 99.66% of interest in the share capital of "UzLogistic" LLC which specialises in the transportation of goods and logistic services for the cash consideration of US Dollar 6,280 thousand (at the official exchange rate as at date of the decision of Supervisory Board).

In 19 May 2022, the Company transferred control from the group for the cash consideration of US dollar 6,000 thousand to be paid to the subsidiary. The total share transferred comprised 52.72%. The transfer of control was initiated based on the joint-venture agreement signed between UzAuto Motors LLC and Centrum Aviation. Per the agreement Centrum Aviation is obliged to invest within the next 5 years up to US dollars 25,000 thousand. As of the reporting date "UzLogistic" LLC is treated as associate company.

In March 2020, the Company acquired a 95.46% share in "Avtosanoat-Injiniring" LLC by transferring the Company's share in "Avtosan Universal Servis" LLC in the amount of US Dollar 5,960 thousand (at the official exchange rate as at date of the decision of Supervisory Board) as consideration. In August 2020, and June 2021, the Company acquired an additional 1.80%, and 0.41%, share of "Avtosanoat-Injiniring" LLC for the cash consideration of US Dollar 18,609 thousand, and US Dollar 3,323 thousand, respectively (at the official exchange rate as at date of the decision of Supervisory Board). In May 2021, the Supervisory board of the Company made a decision on the disposal of "Avtosanoat-Injiniring" LLC. "Avtosanoat-Injiniring" LLC is to be transferred to LLC "Avtosanoat Invest", an entity under common control.

As at 30 June 2022 and 2021, the Company had in total 11,072 and 11,196 employees, respectively.

In March 2020, the World Health Organisation declared the outbreak of COVID-19 a global pandemic. In response to the pandemic, the Uzbek authorities implemented numerous measures attempting to contain the spreading and impact of COVID-19, such as travel bans and restrictions, quarantines, shelter-in-place orders and limitations on business activity, including closures. These measures have, among other things, severely restricted economic activity in Uzbekistan and have negatively impact businesses, market participants, clients of the Group, as well as the Uzbek and global economy.

During 2021, the business environment has gradually recovered from the coronavirus pandemic, and began actively restoring its activities as it was before the pandemic.

At the time of issuing these interim condensed consolidated financial statements, the pandemic had a significant impact on the Group's sales as follows. In 2020, there was an increase in demand for computer and medical equipment as a result of the pandemic. Accordingly, manufacturers of semiconductor chips used in the production of passenger cars have reoriented their supply chains to the consumer electronics and medical sectors. As a result, a shortage of semiconductor chips is affecting the Group and decreasing the volume of cars it is able to produce and sell, and has driven increase in work in progress and contract liabilities. The Group continues to work closely with GM in order to resolve this issue and believes that components containing microchips can be transported quickly via air shipments if required. Management expect the semiconductor supply shortage to have a temporary impact on Group's business. There has been no significant impact on liquidity, solvency and other financial performance indicators, however future effects cannot be predicted.

JSC “UZAUTO MOTORS”

Notes to the Interim Condensed Consolidated Financial Statements (unaudited)

In thousands of US Dollars

On 24 February 2022, the Russian Federation invaded Ukraine. In response, multiple jurisdictions, including the EU, Switzerland, the UK, the US, Canada, Japan and Australia have imposed economic sanctions on Russia, including measures to ban new investment, and block the largest financial institutions and several state-owned enterprises. In addition to the imposition of sanctions, a growing number of large public and private companies have announced the cessation of business activities in Russia. The ongoing military actions continue to lead to significant effect on a number of economies of the CIS region.

The Group ceased its operations with Russian based companies. To prevent the negative impact of sanctions on settlements with suppliers, the Group has taken a number of measures, including reconsidering supply chain routes, particularly for steel. The impact of these and further developments on future operations and financial position of the Group at this stage is difficult to determine, but there are no immediate impacts.

2. BASIS OF PREPARATION

These interim condensed consolidated financial statements were authorised for issue by the management on 28 October 2022.

Going concern

Management prepared these interim condensed consolidated financial statements on a going concern basis. In assessing its going concern status, management of the Group has taken account of its financial position, expected future trading performance, its borrowings and other available credit facilities, its forecast compliance with covenants on those borrowings, its capital expenditure commitments and future expansion plans, and analysed the impact of macro-economic developments on the operations of the Group.

For the period ended 30 June 2022, the Group had a cash outflow from operating activities mainly as a result of consequences of COVID 19 (Coronavirus), which has affected the supply chain of components for vehicles produced. Additionally, gross profit margin for the period decreased as compared with the six month period ended 2021 mainly due to the increase in cost of materials used in production of vehicles.

The conflict in Ukraine impacted the operations of the Group particularly the supply chain. The Group is taking measures to prevent negative impact of the sanctions by seeking new suppliers. The Group also made additional advances to suppliers to prevent a shortage of materials.

The above-mentioned events, nevertheless, do not preclude management from preparing these consolidated interim financial statements on a going concern basis, as the management identifies the following events that allow management to use the going concern assumption when preparing these consolidated interim financial statements:

- The Group mainly generates its revenue from sales to domestic market (more than 88% of total revenue) which has been moderately affected by the pandemic. The spread of the virus in the Republic of Uzbekistan has been regulated and managed by the Government.
- Due to the Group’s strategic importance for the Republic, the Group has access to low-cost financing from the state banks.
- In the third quarter of 2022, the advances received from customers increased, increasing the cash inflows from operating activities of the group.
- Furthermore, the volume of vehicle sales increased by 72% in the first half of 2022 compared to the

JSC “UZAUTO MOTORS”

Notes to the Interim Condensed Consolidated Financial Statements (unaudited)

In thousands of US Dollars

first half of 2021.

Thus, the Group sees its activities as going concern and continuing to be in the foreseeable future. The Group has neither the intention nor the need to liquidate or significantly reduce the scale of its operations. The directors believe that there are no material uncertainties that may cast significant doubt on the Group’s ability to continue as a going concern, and, as a result, these interim condensed consolidated financial statements have been prepared under the going concern basis of accounting.

3. SIGNIFICANT ACCOUNTING POLICIES

Basis of preparation

These interim condensed consolidated financial statements have been prepared in accordance with IAS 34 “Interim Financial Reporting” and should be read in conjunction with the annual financial statements of the Group for the year ended 31 December 2021, which have been prepared in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRS).

Interim period tax measurement. Interim period income tax expense is accrued using the effective tax rate that would be applicable to expected total annual earnings, that is, the estimated weighted average annual effective income tax.

4. CRITICAL ACCOUNTING ESTIMATES, AND JUDGEMENTS IN APPLYING ACCOUNTING POLICIES

No changes to the estimates and judgements were made as compared to those made in the annual consolidated financial statements for the year ended 31 December 2021. The area of the most significant management judgment remains the determination of the ongoing legal proceedings, outcomes, and probability of related outflow of resources embodying economic benefits. For more details refer to Note 22.

5. ADOPTION OF NEW AND REVISED STANDARDS

At the date of authorisation of these interim condensed consolidated financial statements, the Group has not applied the following new and revised IFRS Standards that have been issued but are not yet effective:

Title	Subject	Effect on the interim condensed consolidated financial statements
Amendments to IFRS 10 and IAS 28	Sale or Contribution of Assets between an Investor and its Associate or Joint Venture	No impact
Amendments to IAS 1	Classification of Liabilities as Current or Non-current	No impact
Amendments to IAS 1 and IFRS Practice Statement 2	Disclosure of Accounting Policies	No impact
Amendments to IAS 8	Definition of Accounting Estimates	No impact
Amendments to IAS 12	Deferred Tax related to Assets and Liabilities arising from a Single Transaction	No impact

JSC “UZAUTO MOTORS”

Notes to the Interim Condensed Consolidated Financial Statements (unaudited)

In thousands of US Dollars

6. SEGMENT INFORMATION

The Group’s Executive Board (the Chief Operating Decision Maker (CODM)) examines the Group’s performance from a product perspective and has identified two reportable segments of its business:

- Asaka plant – manufacturing and selling in Uzbekistan and certain CIS countries the following Chevrolet models: Spark, Nexia, Cobalt and Lacetti; and
- Khorezm plant – manufacturing and selling in Uzbekistan and certain CIS countries the following Chevrolet models: Damas and Labo.

All other segments – manufacturing and sale of spare parts, selling imported automobiles in Uzbekistan and certain CIS countries, and other activities, are not reportable operating segments, as they are not separately reviewed by the Executive Board in order to make decisions about resources to be allocated and assess performance.

The CODM reviews the Group’s internal reporting in order to assess performance and allocate resources. Internal reporting is based on measures that are different from measures used in these interim condensed consolidated financial statements.

7. BALANCES AND TRANSACTIONS WITH RELATED PARTIES

Parties are generally considered to be related if the parties are under common control or if one party has the ability to control the other party or can exercise significant influence or joint control over the other party in making financial and operational decisions. In considering each possible related party relationship, attention is directed to the substance of the relationship, not merely the legal form.

Related parties may enter into transactions, which unrelated parties might not, and transactions between related parties may not be effected on the same terms, conditions and amounts as transactions between unrelated parties.

At 30 June 2022, the outstanding balances with related parties specified below were as follows:

	Parent Company	Companies under common control and significant influence of the Parent Company	Total
Loans issued	-	5,134	5,134
Trade and other receivables	76	33,767	33,843
Advances paid to suppliers	-	251,002	251,002
Advances received	-	1,646	1,646
Trade and other payables	-	26,712	26,712
Dividends payable	3,823	-	3,823

JSC "UZAUTO MOTORS"

Notes to the Interim Condensed Consolidated Financial Statements (unaudited)

In thousands of US Dollars

The transactions with related parties for the six month period ended 30 June 2022 were as follows:

	<u>Parent Company</u>	<u>Companies under common control and significant influence of the Parent Company</u>	<u>Total</u>
Sales of goods	-	1,190	1,190
Other income	-	751	751
Purchases of raw materials and consumables	3,081	325,141	328,222
Dealer's commission	-	13,617	13,617
Finance income	-	2,831	2,831

At 31 December 2021, the outstanding balances with related parties were as follows:

	<u>Parent Company</u>	<u>Companies under common control and significant influence of the Parent Company</u>	<u>Total</u>
Restricted deposits	-	181	181
Loans issued	-	2,986	2,986
Trade and other receivables	77	56,800	56,877
Advances paid to suppliers	202	42,466	42,668
Borrowings	2,366	-	2,366
Trade and other payables	349	14,423	14,772
Dividends payable	8,442	-	8,442

The income and expense items with related parties for the six month period ended 30 June 2021 were as follows:

	<u>Parent Company</u>	<u>Companies under common control and significant influence of the Parent Company</u>	<u>Total</u>
Sales of goods	4	2,820	2,824
Other income	-	219	219
Purchases of raw materials and consumables	-	226,255	226,255
Dealer's commission	-	8,772	8,772
Finance income	-	99	99

The Group is a government related entity, as it is ultimately controlled by the Government of Uzbekistan. Therefore, in respect of other related parties transactions except for those disclose above, the Group chose to apply the exemption in IAS 24 Related Party Disclosures in relation to its government related transactions and outstanding balances, including commitments.

The table below summarises individually significant government related balances:

	<u>30 June 2022</u>	<u>31 December 2021 (audited)</u>
Cash and cash equivalents	122,178	66,292
Restricted cash	74,886	117,439
Restricted deposits	6,246	5,414
Bank deposits	-	84,262
Total individually significant government related balances	203,310	273,407

JSC “UZAUTO MOTORS”

Notes to the Interim Condensed Consolidated Financial Statements (unaudited) In thousands of US Dollars

As of 30 June 2022, the Group has withdrawn the bank deposit in the amount of US Dollars 84,262 thousand that were placed with the banks controlled by the Government of the Republic of Uzbekistan.

Key management compensation

Key management includes General Director, twenty-one other members of the Executive Board, the Chief Accountant.

Key management compensation is presented below:

	Six month period ended 30 June	
	2022	2021
Short-term benefits:		
Salaries	1,468	377
Short-term bonuses	206	33
State pension and social security costs	70	50
Total key management compensation	1,744	460

8. PROPERTY, PLANT AND EQUIPMENT

Movements in the carrying amount of property, plant and equipment were as follows:

	Buildings and improve- ments	Machinery and equipment	Motor vehicles	Computer and office equipment	Advances, construction in progress and equipment for installation	Total
Cost at 1 January 2021	135,322	730,369	37,525	15,107	103,264	1,021,587
Accumulated depreciation	(71,221)	(577,372)	(33,308)	(13,929)	-	(695,830)
Carrying amount at 1 January 2021	64,101	152,997	4,217	1,177	103,265	325,757
Additions	-	-	-	-	251,315	251,315
Disposals	(10)	(5,394)	(180)	(38)	-	(5,622)
Transfers	7,217	38,610	3,583	801	(50,211)	-
Depreciation charge	(4,876)	(25,383)	(1,433)	(537)	-	(32,229)
The effect of translation to presentation currency	(2,182)	(5,256)	(182)	(44)	(7,663)	(15,327)
Carrying amount at 31 December 2021	64,250	155,574	6,005	1,359	296,706	523,894
Cost at 31 December 2021	137,865	694,450	36,435	13,758	296,706	1,179,214
Accumulated depreciation	(73,615)	(538,876)	(30,430)	(12,399)	-	(655,320)
Carrying amount at 31 December 2021	64,250	155,574	6,005	1,359	296,706	523,894
Additions	-	-	-	-	51,190	51,190
Disposals	(3,101)	(610)	(2,750)	(11)	-	(6,472)
Transfers	286	4,766	1,330	837	(7,219)	-
Reclassified as held for sale	(574)	-	-	-	(3,454)	(4,028)
Depreciation charge	(2,424)	(12,503)	(711)	(274)	-	(15,912)
The effect of translation to presentation currency	(817)	(467)	(47)	4	79	(1,248)
Carrying amount at 30 June 2022	57,620	146,760	3,827	1,915	337,302	547,424
Cost at 30 June 2022	133,395	696,513	34,267	14,515	337,302	1,215,992
Accumulated depreciation	(75,775)	(549,753)	(30,440)	(12,600)	-	(668,568)
Carrying amount at 30 June 2022	57,620	146,760	3,827	1,915	337,302	547,424

JSC “UZAUTO MOTORS”

Notes to the Interim Condensed Consolidated Financial Statements (unaudited)

In thousands of US Dollars

As at 30 June 2022, machinery and equipment includes assets, such as production accessories tools leased out (Right of use assets per IFRS 16) in the amount of US Dollar 10,993 thousand (31 December 2021: US Dollar 13,419 thousand).

As at 30 June 2022, part of the advances, construction in progress and equipment for installation additions during the period includes advances paid in respect of development of new SUV-B and B-segment models under the GEM platform totaling US Dollar 17,306 thousand (31 December 2021: US Dollar 58,923 thousand). As at the reporting date, major part of the advances, construction in progress and equipment for installation includes construction expenditure incurred in relation to welding workshop in relation to new segment models under the GEM platform.

As at 30 June 2022, the gross carrying amount of fully depreciated property, plant and equipment still in use is US Dollar 401,670 thousand (31 December 2021: US Dollar 403,015 thousand)

9. CASH AND CASH EQUIVALENTS

	<u>30 June 2022</u>	<u>31 December 2021 (audited)</u>
Cash and cash equivalents in foreign currencies	22,492	94,627
Cash and cash equivalents in local currency	57,943	41,393
Other cash equivalents	21	-
Total cash and cash equivalents	<u>80,456</u>	<u>136,020</u>

The credit quality of cash and cash equivalents balances at period end is summarised based on Moody's and S&P's ratings as follows:

	<u>30 June 2022</u>	<u>31 December 2021 (audited)</u>
B1 rating (Moody's)	77,917	124,884
B- rating (S&P's)	2,475	11,074
BB- rating (S&P's)	64	62
Total cash and cash equivalents	<u>80,456</u>	<u>136,020</u>

10. RESTRICTED CASH

Restricted cash mainly includes cash resources in the amount of US Dollar 98,527 thousand (2021: US Dollar 113,605 thousand) in JSCB “Asaka” (B1 rate by Moody's), which are subject to restrictions stipulated by the regulations of the letter of credit transaction with JSCB “Asaka”. Therefore, they are not available for immediate or general business use by the Group until the full execution of contracts with suppliers of raw materials.

11. BANK DEPOSITS

Bank deposits balances are mainly saving deposits with local banks. The credit quality of bank deposits balances at period end is summarised based on Moody's and Fitch ratings as follows:

	<u>30 June 2022</u>	<u>31 December 2021 (audited)</u>
B- rating (S&P's)	213,507	197,109
B1 rating (Moody's)	28,781	74,754
BB- rating (Fitch)	-	4,614
B rating (Fitch)	9	39,227
Total bank deposits	<u>242,297</u>	<u>315,704</u>
Less short-term portion	<u>70,317</u>	<u>124,290</u>
Total long-term bank deposits	<u>171,980</u>	<u>191,414</u>

JSC "UZAUTO MOTORS"

Notes to the Interim Condensed Consolidated Financial Statements (unaudited)

In thousands of US Dollars

12. TRADE AND OTHER RECEIVABLES

	30 June 2022	31 December 2021 (audited)
Trade receivables from legal entities	63,926	26,882
Trade receivables from individuals	11,172	73,425
Other financial receivables	54,870	75,335
Less expected credit loss allowance	(14,374)	(14,326)
Total financial assets within trade and other receivables	115,594	161,316
Prepayments	62,805	45,460
Total trade and other receivables	178,399	206,776

13. INVENTORIES

Inventories are comprised of the followings:

	30 June 2022	31 December 2021 (audited)
Goods in transit	185,115	247,207
Raw materials and spare parts	301,167	232,010
Finished goods	125,006	119,867
Work in progress	79,293	167,952
Total inventories	690,581	767,036

14. DISCONTINUED OPERATIONS

On 19 May 2022, The Supervisory board of the Group made a decision to dispose of "Avtosanoat-Injiniring" LLC. The disposal is expected to be completed in May 2023, on which date control of "Avtosanoat-Injiniring" LLC passes to the acquirer.

The results of the discontinued operations, which have been included in the profit for the year, were as follows:

	Period ended 30 June 2022
Revenue	583
Expenses	(1,189)
Loss on discontinued operations	(606)

The disposal is consistent with the Group's long-term policy to focus its activities on the Group's other businesses. These operations, which are expected to be transferred under common control within 12 months, have been classified as a disposal group held for sale and presented separately in the interim condensed consolidated statement of financial position. The discontinued operations are available for the immediate sale. The proceeds of disposal are expected to be at the carrying amount of the related net assets and accordingly no impairment losses have been recognised on the classification of these operations as held for sale.

The major classes of assets and liabilities comprising the operations classified as held for sale are as follows:

JSC “UZAUTO MOTORS”

Notes to the Interim Condensed Consolidated Financial Statements (unaudited) In thousands of US Dollars

	Period ended 30 June 2022
Property, plant and equipment	14,227
Investments	480
Inventories	24,038
Advances paid to suppliers	1,061
Trade and other receivables	40,105
Cash and bank balances	1,924
Contract assets	5,459
Total assets classified as held for sale	87,294
Trade and other payables	13,444
Borrowings	5,600
Advances received	41,044
Total liabilities associated with assets classified as held for sale	60,008
Net assets of disposal group	19,523

15. SHARE CAPITAL AND OTHER RESERVES

The nominal registered amount of the Company’s issued share capital as at 30 June 2022 was US Dollar 356,628 thousand (2021: US Dollar 266,667 thousand). Based on Shareholder’s decision 2.-2022 decision, the Group has capitalised retained earnings in the amount of US Dollar 94,808 thousand (which includes withholding tax of US Dollar 4,847 thousand) and increased its registered amount of issued share capital to US Dollars 356,628 thousand. The Immediate Parent Company is the sole shareholder of the Company. The total authorised number of shares as at 30 June 2022 is 344,000.017 thousand shares (2021: 266,667 thousand shares) with a par value of Uzbek Sum 1 per share. (2021: Uzbek Sum 1 per share).

Other reserves include additional reserve funds formed on net profit of prior years in accordance with local legislation for US Dollar 96,604 thousand (2021: US Dollar 96,604 thousand).

During six months 2022, the Group declared dividends of US Dollar 18,563 thousand and partially paid in the amount of to US Dollars 14,509 thousand. In addition, during six months 2022, the Group has paid dividends in the amount of US dollars 8,283 thousand that were declared in 2021.

16. BORROWINGS

	Carrying amounts	
	30 June 2022	31 December 2021 (audited)
Debt securities issued	301,863	301,272
Borrowings from banks	-	26,286
Other borrowings	-	1,184
Total borrowings	301,863	328,742
Less short-term portion	2,523	28,827
Total long-term borrowings	299,340	299,915

Debt securities issued

The Group’s Debt securities issued are US Dollar denominated quasi-sovereign unsecured corporate bonds in the amount of US Dollar 300,000 thousand, issued on 27 April 2021 on London Stock Exchange under the Rule 144A and Reg S which have a maturity of five years. Debt securities bear interest at the

JSC “UZAUTO MOTORS”

Notes to the Interim Condensed Consolidated Financial Statements (unaudited)

In thousands of US Dollars

rate of 4.85 percent per annum payable in equal instalments semi-annually in arrears on 4 May and 4 November in each year. Debt securities issued contain the following covenants:

- The consolidated net leverage ratio under which the Group’s net debt must not exceed 3.75 times its EBITDA; and
- The aggregate principal amount of outstanding Indebtedness Incurred by the Parent Company’s subsidiaries must not exceed 3.5% the consolidated total assets.

The Group was in compliance with the covenants as at 30 June 2022 and 31 December 2021.

17. TRADE AND OTHER PAYABLES

	<u>30 June 2022</u>	<u>31 December 2021 (audited)</u>
Trade payables	465,357	433,702
Other trade payables	30,333	8,200
Total trade and other payables	495,690	441,902

Trade payables mainly comprise short-term payables to the Group’s main foreign supplier – GM Korea Company and other local suppliers of spare parts. The credit period on purchases from GM Korea Company by the Group has increased from 60 days to 120 days.

Other trade payables consist of payables derived from activities other than the core business of the Group.

18. CONTRACT LIABILITIES

As at 30 June 2022 the majority of contract liabilities are advances received for sale of cars in the amount US Dollar 760,781 thousand (31 December 2021: 845,425). The decrease is due to the stabilization of global chip shortage.

19. REVENUE FROM CONTRACTS WITH CUSTOMERS

The Group derives revenue from the transfer of goods at a point in time in the following major product lines and geographical regions:

	<u>Six month period ended 30 June</u>	
	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Domestic sales		
<i>Domestic sales</i>		
Cars	1,513,797	824,945
Spare parts	16,177	16,562
Other	8,183	26,602
Total domestic sales	1,538,157	868,109
Export sales		
<i>Export sales</i>		
Cars	198,711	141,280
Spare parts	2,233	-
Total export sales	200,944	141,280
Total revenue from contracts with customers	1,739,101	1,009,389

JSC "UZAUTO MOTORS"

Notes to the Interim Condensed Consolidated Financial Statements (unaudited)

In thousands of US Dollars

The Group sells vehicles and spare under the following brands:

	Six month period ended 30 June	
	2022	2021
Chevrolet	1,685,253	956,634
Ravon	-	9,663
Other	53,848	43,092
Total revenue from contracts with customers	1,739,101	1,009,389

Sales prices are approved by the Supervisory Board for both domestic and export markets. Domestic and export sales are carried out mainly through domestic and foreign dealers respectively.

Management of the Group has concluded that the Group's operations are not highly seasonal in accordance with IAS 34.

20. OTHER OPERATING INCOME AND EXPENSES, NET

	Six month period ended 30 June	
	2022	2021
Reimbursement	9,861	2,539
Tax refund	6,216	-
Other income, net	7,647	2,134
Total other operating income and expenses, net	23,724	4,673

21. INCOME TAX

The interim period income tax is recognised based on management's best estimate of the weighted average annual income tax rate expected for the full financial year.

The applicable rate applied for the six months period ended 30 June 2022 is 15% which was the actual statutory tax rate for 2021 (the estimated tax rate for the six month period ended 30 June 2021 was 17%).

22. CONTINGENCIES AND COMMITMENTS

Taxation

The tax environment in the Republic of Uzbekistan is subject to change and inconsistent application, interpretation and enforcement. Non-compliance with Uzbekistan law and regulations can lead to the imposition of penalties and interest. The management believes that it has adequately provided for all tax liabilities in accordance with its interpretations of laws and regulations. However, the risk remains that relevant authorities could interpret tax laws and regulations differently and take differing positions with regard to interpretative issues, and as such, the effect could be significant. Consequently, additional taxes may be assessed including penalties and interest, which could be significant. No provision has been made for these contingencies.

The Group is liable for unified social payment and payroll related taxes and contributions. Laws related to these contributions have not been in force for significant periods, in contrast to more developed market economies. Therefore, regulations are often unclear or non-existent and few precedents with regards to many issues have been established.

JSC "UZAUTO MOTORS"

Notes to the Interim Condensed Consolidated Financial Statements (unaudited)

In thousands of US Dollars

Legal proceedings

In all cases listed below, the Group's management assessed potential risks based on its own estimates, external professional advice, the positions of the parties, known factual circumstances, current court practice, expiration of the statute of limitations and other factors.

Claims to hold the Company and some other parties jointly liable under the subsidiary liability for obligations of CJSC PII "UzDaewoo-Voronezh", LLC "UzDaewoo Avto-Ufa" and LLC "UzavtoRus"

Prior to 2018, the Company guaranteed the debts of certain related parties (dealers) operating in Russia under loan agreements with Russian banks. During the course of the bankruptcy cases of these dealers, some creditors filed a lawsuit demanding to hold the Company and some other parties liable for the obligations of these entities. The amount of the claims attributable to the Company is Russian Roubles 13,822 million (equivalent of US Dollars 187,572 thousand) per Russian regulations. Preliminary court hearings concerning CJSC PII "UzDaewoo-Voronezh" case has not been held as of the date of issuance of these interim condensed consolidated financial statements. It is assessed that the risk of unfavourable outcome for the Company in respect of holding the Company liable under the liability as not probable due to the following: (i) the Company is not a shareholder of CJSC PII "UzDaewoo-Voronezh" and, in accordance with Russian Bankruptcy Law, the Company cannot, therefore, be presumed a controlling person and beneficiary of the alleged illegal and/or bad faith behaviour of the relevant companies making it difficult to establish liability; (ii) the bankruptcy of the relevant companies occurred during a major crisis in the automotive market in Russia, with many international suppliers ceasing to deliver cars to Russia and (iii) the statute of limitation for holding liable under certain lawsuits has expired. The Company assessed that it is not probable that the lawsuits will result in holding the Company liable for obligations of the Russian entities thus the Company did not accrue any provision in these interim condensed consolidated financial statements. On 5 February 2019, a lawsuit was filed against the Company demanding to hold the Company and the Parent Company liable as guarantor for obligations of LLC "UzavtoRus". The Moscow Arbitration Court ruling dated 23 March 2021 found there were grounds for holding the Company responsible for the obligations of LLC "UzavtoRus". The Company and the Parent Company have submitted relevant appeals in two instances, which were not satisfied by both courts of appeal. The Group has submitted the application to the Supreme Court to appeal the decision of the Arbitration Court. On 21 January 2022, the Supreme Court of the Russian Federation refuses to take over the proceeding. By the ruling of the Moscow Arbitration Court dated 10 February 2022, the proceedings on the case were resumed to determine the amount of liability. On 22 June 2022, the Company was hold liable for obligations of LLC "UzavtoRus" based on the ruling of the Moscow Arbitration Court. The amount of the claim attributable to the Company is Russian Roubles 3,405 million (equivalent of US Dollars 46,204 thousand). Taking into the consideration that the direct execution of decisions of Russian courts requires an appeal to the courts of the Republic of Uzbekistan, complexity of execution of the decisions taken by Russian court in another jurisdiction, the management of the Group evaluates the possibility of the outflow of resources from the Group in order to settle the case as not probable. Accordingly, no provision for the liability for the obligations of LLC "UzavtoRus" has been made in these interim condensed consolidated financial statements.

The Group determines its best estimate of contingent liabilities on the basis of the information available at the date of preparation of these interim condensed consolidated financial statements. This assessment may change over time and is adjusted regularly on the basis of new information and circumstances.

JSC “UZAUTO MOTORS”

Notes to the Interim Condensed Consolidated Financial Statements (unaudited)

In thousands of US Dollars

Antimonopoly cases

As of 30 June 2022, the Group does not have any other antimonopoly cases related to customer complaints. From time to time, in the normal course of business, the Group is named as a defendant in various other legal actions, including arbitrations and other litigations that arise in connection with the business. Concerning matters for which the Group believes that losses are probable and can be reasonably estimated, the Group has established respective reserves.

In many proceedings, however, it is inherently difficult to determine whether any losses are probably or even reasonably possible or to estimate the size or range of the possible losses. Accordingly, it is possible that an adverse outcome from such proceedings could exceed the amounts accrued in an amount that could be material to the interim condensed consolidated financial statements of the Group, and its results of operations or cash flows in any particular reporting period.

Capital expenditure commitments

As of 30 June 2022, the Group has contractual capital expenditure commitments in respect of development of new SUV-B and B-segment models under the GEM platform totaling US Dollar 23,336 thousand (31 December 2021: US Dollar 73,892 thousand). The Group has already allocated the necessary resources in respect of these commitments. The Group believes that future net income and funding will be sufficient to cover these and any similar commitments.

Guarantees

Guarantees are irrevocable assurances that the Group will make payments in the event that another party cannot meet its obligations. As at 30 June 2022, the Group does not have any guarantees.

23. MANAGEMENT OF CAPITAL

The primary objective of managing the Group’s capital is to ensure that there is sufficient capital available to support the funding requirements of the Group, including capital expenditure, in a way that optimises the cost of capital, maximises shareholders’ returns and ensures that the Group remains in a sound financial position.

The Group manages and adjusts the capital structure as opportunities arise in the market place, as when borrowing matures, or as and when funding is required. This may take the form of raising equity, market or bank debt or hybrids thereof. This strategy remains unchanged from prior years.

24. FAIR VALUE DISCLOSURES

The principal financial instruments comprise cash and cash equivalents, bank deposits, restricted deposits, restricted cash, trade and other receivables, borrowings and trade and other payables. The carrying amounts of financial assets and liabilities recorded at amortised cost in these consolidated financial statements approximate their fair value, except for borrowings.

JSC "UZAUTO MOTORS"

Notes to the Interim Condensed Consolidated Financial Statements (unaudited)

In thousands of US Dollars

The fair value of borrowings was measured based on the present value of discounted cash flows at the market interest rate at the end of each reporting periods presented.

	<u>Carrying value</u>	<u>Fair value</u>
Borrowings at 30 June 2022	301,863	302,111
Borrowings at 31 December 2021	328,742	328,721

Whilst accounted for at amortised cost, the fair value measurement of borrowings is within Level 2 of the fair value hierarchy in accordance with IFRS 13 Fair value measurement.

25. EVENTS AFTER THE BALANCE SHEET DATE

On 15 July 2022, the Supervisory board of the Company made a decision to liquidate its subsidiaries "Kurgontepa Tibbiyot Diagnostika Markazi" LLC and "Khonobod Sihatgohi" LLC.

In accordance with the decision of the supervisory board on 15 July 2022, it was approved to transfer equity holding in the share capital of "Grand Auto Palace" LLC to State Assets Management Agency. As of the reporting date, the company is treated as subsidiary.

On 6 October 2022, IPO announcement of UzAuto Motors was made, the largest car manufacturer in Uzbekistan started. This is the first public offering (IPO) by a large state-owned company in Uzbekistan. By the end of 2022, the Company intends to list up to 5% of its shares on the Republican Stock Exchange «Toshkent».

On 18 July 2022, UzAuto Motors launched mass industrial production of the Chevrolet Tracker 2023 model. UzAuto Motors officially announced the start of sales of domestic SUV-B segment from 30 August 2022. The start of production at the company's plant in the city of Asaka marked a new step in the development of the country's automotive industry, since for the first time in Uzbekistan the production of a full cycle of a new class of cars - crossovers began.

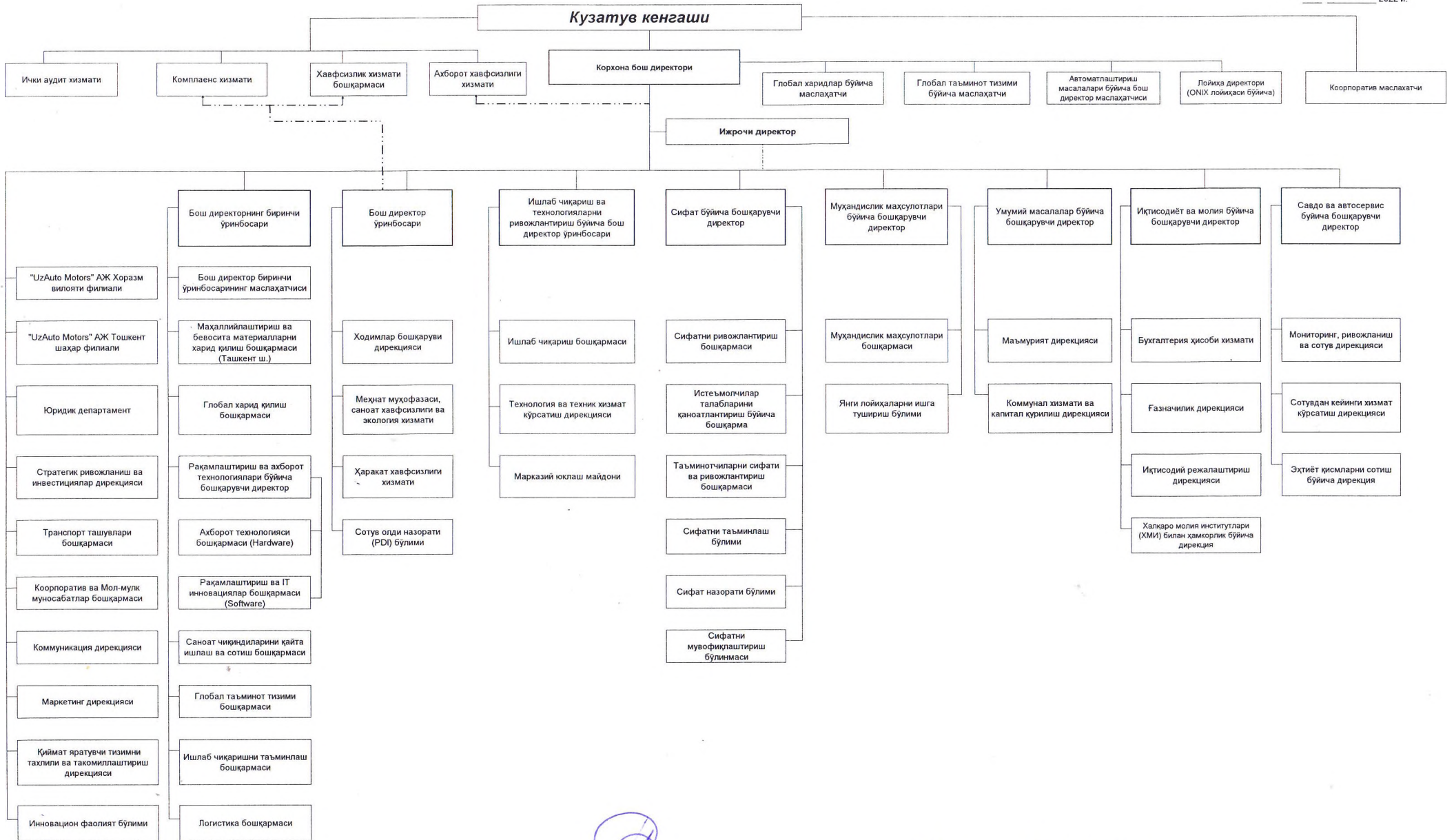
On 27 September 2022, the supplementary agreement signed to the facility agreement dated on 28 April 2022 between the Group with Credit Suisse AG and Raiffeisen Bank International AG to reduce the amount of borrowed funds from US Dollar 64,000 thousand to US Dollar 48,000 thousand. As at the date of the issuance of these interim condensed consolidated financial statements, no funds have been drawn under this agreement.

"UzAuto Motors" АЖ ТАШКИЛИЙ ТУЗИЛМАСИ

"Тасдиқлайман"

"UzAuto Motors" АЖ
Бош директори

Б.И.Андерссон
" " " " 2022 й.



Ходимларни бошқариш буйича директор в.б

И.Б. Таиров

Қайд №

44/2022 қайд санаси *22.08.2022*

Единый портал корпоративной информации

Отчеты

"UzAuto Motors" AJ

Квартальные отчеты Акционерных обществ

1	НАИМЕНОВАНИЕ ЭМИТЕНТА:	
	Полное:	"UzAuto Motors" aksiyadorlik jamiyati
	Сокращенное:	"UzAuto Motors" AJ
	Наименование биржевого тикера:	Нет
2	КОНТАКТНЫЕ ДАННЫЕ	
	Местонахождение:	Андижанская область, г. Асака, ул. Хумо, 81
	Почтовый адрес:	Андижанская область, г. Асака, ул. Хумо, 81
	Адрес электронной почты:	info@uzautomotors.com (mailto:info@uzautomotors.com)
Официальный веб-сайт:	www.uzautomotors.com (https:// www.uzautomotors.com)	
3	БАНКОВСКИЕ РЕКВИЗИТЫ	
	Наименование обслуживающего банка:	Банк Асака
	Номер расчетного счета:	202140002005323005004
МФО:	00873	
4	РЕГИСТРАЦИОННЫЕ И ИДЕНТИФИКАЦИОННЫЕ НОМЕРА	
	присвоенные регистрирующим органом:	416
	присвоенные органом государственной налоговой службы (ИНН):	200244767
	присвоенные органами государственной статистики	
КФС:	145	

ОКПО:	15359652
ОКОНХ:	14341
СОАТО:	1703404

5

Бухгалтерский баланс

Наименование показателя	Код стр.	На начало отчетного периода	На конец отчетного периода
АКТИВ			
I. Долгосрочные активы			
Основные средства:	000		
по первоначальной стоимости (01,03)	010	4833602718.36	5246778470.19
Сумма износа (0200)	011	4144149705.64	4351238833.59
Остаточная (балансовая) стоимость (стр.010-011)	012	689453012.71	895539636.59
Нематериальные активы:	000		
по первоначальной стоимости (0400)	020	124739915.18	125548548.79
Сумма амортизации (0500)	021	61304174.84	67929016.73
по остаточной стоимости (020-021)	022	63435740.33	57619532.06
Долгосрочные инвестиции, всего (стр.040+050+060+070+080). в том числе.	030	2547476113.51	3220488110.21
Ценные бумаги (0610)	040	42044626.30	42044626.30
Инвестиции в дочерние хозяйственные обществ (0620)	050		
Инвестиции в зависимые хозяйственные общества (0630)	060	393633964.39	387599072.20

Инвестиции в предприятие с иностранным капиталом (0640)	070		
Прочие долгосрочные инвестиции (0690)	080	2111797522.82	2790844411.71
Оборудование к установке (0700)	090	361192279.72	171354495.63
Капитальные вложения (0800)	100	1486490632.37	2024258102.47
Долгосрочная дебиторская задолженность (0910, 0920, 0930, 0940)	110	129099653.65	136194941.22
Из нее просроченная	111		
Долгосрочные отсроченные расходы (0950, 0960, 0990)	120	881764255.13	1080864956.59
ИТОГО ПО РАЗДЕЛУ I (012+022+030+090+100+110+120)	130	6158911687.46	7586319774.79
II. Текущие активы			
Товарно-материальные запасы, всего (стр.150+160+170+180), в том числе	140	7310877571.77	8117699595.29
Производственные запасы (1000,1100,1500,1600)	150	4553980408.55	5105076579.76
Незавершённое производство (2000, 2100, 2300, 2700)	160	984774092.40	1748496115.52
Готовая продукция (2800)	170	1293366084.22	802647277.64
Товары (2900 за минусом 2980)	180	478756986.58	461479622.35
Расходы будущих периодов (3100)	190	9375246.45	41640150.54
Отсроченные расходы (3200)	200	3507383.96	3782349.71
Дебиторы, всего стр.220+240+250+260+270+280+290+300+310)	210	5912880297.27	8171160586.47
из нее: просроченная	211	41448748.57	41971289.93

Задолженность покупателей и заказчиков (4000 за минусом 4900)	220	1574209544.84	770628485.31
Задолженность обособленных подразделений (4110)	230	7175560516.99	12548798169.07
Задолженность дочерних и зависимых хозяйственных обществ (4120)	240	57690941.79	1654651.73
Авансы, выданные персоналу (4200)	250	2732194.64	2797591.27
Авансы, выданные поставщикам и подрядчикам (4300)	260	3002764627.18	5274561256.20
Авансовые платежи по налогам и сборам а бюджет (4400)	270	615968093.90	833217818.33
Авансовые платежи в государственные целевые фонды и по страхованию (4500)	280	9513.82	1458.05
Задолженность учредителей по вкладам в уставный капитал (4600)	290		
Задолженность персонала по прочим операциям (4700)	300	10046517.22	10888993.39
Прочие дебиторские задолженности (4800)	310	649458863.86	1277410332.15
Денежные средства, всего (стр.330+340+350+360), в том числе:	320	2195242695.46	2936275629.47
Денежные средства в кассе (5000)	330		
Денежные средства на расчетном счете (5100)	340	371051571.44	652824466.91
Денежные средства а иностранной валюте (5200)	350	1025411640.51	588848338.91
Денежные средства и эквиваленты (5500, 5800, 5700)	360	798779483.51	1694602823.64

Краткосрочные инвестиции (5800)	370	1662868381.54	2866599936.56
Прочие текущие активы (5900)	380	7866632.10	12804082.98
ИТОГО ПО РАЗДЕЛУ II (стр. 140 +190+200+210+320+370+380)	390	17102618208.57	22149962331.04
ВСЕГО по активу баланса 130 +390	400	23261529896.03	29736282105.84
ПАССИВ			
I. Источники собственных средств			
Уставной капитал (8300)	410	344000017.20	1344000017.20
Добавленный капитал (8400)	420	543333.44	543333.44
Резервный капитал (8500)	430	1011475470.30	1008571281.24
Выкупленные собственные акции (8600)	440		
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) (8700)	450	3560470376.30	4143651533.58
Целевые поступления (8800)	460	11059475.11	14138646.37
Резервы предстоящих расходов и платежей (8900)	470	10520329.23	20195300.57
ИТОГО ПО РАЗДЕЛУ I 410+420 +430+440+450+460+470	480	4938069001.59	6531100112.42
II. Обязательства			
Долгосрочные обязательства, всего (стр.500+520+530+540+550 +560+570+580+590)	490	3251368230.01	3304257251.05
в том числе: долгосрочная кредиторская задолженность (стр.500+520+540+580+590)	491		
Из нее просроченная долгосрочная кредиторская задолженность	492		

Долгосрочная задолженность поставщикам и подрядчикам (7000)	500		
Долгосрочная задолженность обособленным подразделениям (7110)	510		
Долгосрочная задолженность дочерним и зависимым, хозяйственным обществам (7120)	520		
Долгосрочные отсроченные доходы (7210, 7220, 7230)	530	70230.01	54251.05
Долгосрочные отсроченные обязательства по налогам и обязательным платежам (7240)	540		
Прочие долгосрочные отсроченные обязательства (7250, 7290)	550		
Авансы, полученные от покупателей и заказчиков (7300)	560		
Долгосрочные банковские кредиты (7810)	570		
Долгосрочные займы (7820, 7830, 7840)	580	3251298000.00	3304203000.00
Прочие долгосрочные кредиторские задолженности (7900)	590		
Текущие обязательства, всего (стр.610+630+640+650+660+670+680+690+700+710+720+ +730+740+750+760)	600	15072092664.41	19900924742.36
в том числе: текущая кредиторская задолженность (стр.610+630+650+670+680+690+700+710+720+760)	601	14601487214.03	19891384948.84
из нее: просроченная текущая кредиторская задолженность	602		

Задолженность поставщикам и подрядчикам (6000)	610	3678387131.93	4731130159.53
Задолженность обособленным подразделениям (6110)	620	7175560516.99	12548798169.07
Задолженность дочерним и зависимым хозяйственным обществам (6120)	630		
Отсроченные доходы (6210, 6220, 6230)	640	21305.28	21305.28
Отсроченные обязательства по налогам и обязательным платежам (6240)	650		
Прочие отсроченные обязательства (6250, 6290)	660		
Полученные авансы (6300)	670	9822445411.39	14006481191.74
Задолженность по платежам в бюджет (6400)	680	198681211.38	16496540.34
Задолженность по страхованию (6510)	690		
Задолженность по платежам в государственные целевые фонды (6520)	700	471869288.58	575020175.66
Задолженность учредителям (6600)	710	91500000.00	27520002.45
Задолженность по оплате труда (6700)	720	46899746.79	53748596.62
Краткосрочные банковские кредиты (6810)	730		
Краткосрочные займы (6820, 6830, 6840)	740	457764096.22	9518488.22
Текущая часть долгосрочных обязательств (6950)	750	12820048.86	
Прочие кредиторские задолженности (6900 кроме 6950)	760	291704423.94	480988282.49

ИТОГО ПО II РАЗДЕЛУ (стр. 490 +600)	770	18323460894.43	23205181993.41
ВСЕГО по пассиву баланса (стр. 480+770)	780	23261529896.03	29736282105.84

6 Отчет о финансовых результатах					
Наименование показателя	Код стр.	За соответствующий период прошлого года		За отчетный период	
		доходы (прибыль)	расходы (убытки)	доходы (прибыль)	расходы (убытки)
Чистая выручка от реализации продукции (товаров, работ и услуг)	010	15412810931.84		26553882703.80	
Себестоимость реализованной продукции (товаров, работ и услуг)	020		12298880649.26		22341028529.88
Валовая прибыль (убыток) от реализации продукции (товаров, работ и услуг) (стр.010-020)	030	3113930282.57		4212854173.92	
Расходы периода, всего (стр.050+060 +070+080), в том числе:	040		1709754396.73		2439229461.86
Расходы по реализации	050		477989306.55		760490184.87
Административные расходы	060		225900913.72		274086773.35
Прочие операционные расходы	070		1005864176.45		1404652503.63

Расходы отчетного периода, исключаемые из налогооблагаемой базы в будущем	080				
Прочие доходы от основной деятельности	090	73289519.65		367602995.59	
Прибыль (убыток) от основной деятельности (стр.030-040+090)	100	1477465405.49		2141227707.65	
Доходы от финансовой деятельности, всего (стр.120+130+140+150+160), в том числе:	110	382886524.24		695150412.18	
Доходы в виде дивидендов	120				
Доходы в виде процентов	130	111672815.75		199680660.24	
Доходы от долгосрочной аренда (лизинг)	140				
Доходы от валютных курсовых разниц	150	271213708.48		495469751.93	
Прочие доходы от финансовой деятельности	160				
Расходы по финансовой деятельности (стр.180+190+200+210), в том числе:	170		352860184.04		641017402.32
Расходы в виде процентов	180		96078409.38		90336829.58

Расходы а виде процентов по долгосрочной аренда (лизингу)	190				
Убытки от валютных курсовых разниц	200		256781774.66		550680572.74
Прочие расходы по финансовой деятельности	210				
Прибыль (убыток) от общехозяйственной деятельности (стр.100+110-170)	220	1507491745.68		2195360717.51	
Чрезвычайные прибыли и убытки	230				
Прибыль (убыток) до уплаты налога на доходы прибыль) (стр.220 +/-230)	240	1507491745.68		2195360717.51	
Налог на доходы (прибыль)	250		255721882.38		357947978.70
Прочие налоги и сборы от прибыли	260				
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода (стр.240-250-260)	270	1251769863.29		1837412738.80	

7	Ответственные	
	Ф.И.О. руководителя исполнительного органа:	Бо Инге Андерссон
	Ф.И.О. главного бухгалтера:	Якубов Акмалжон Ибрагимович

Ф.И.О. уполномоченного лица,
разместившего информацию на веб-сайте:

Салиев Абдулазиз Маматхалилович

Источник: <https://openinfo.uz/ru/reports/19589/>

Дата: 12.12.2022